

Beijer Byggmateriel

BRANSCHRAPPORT

Marknads- och prisutveckling för byggmaterial



KLICKA HÄR FÖR ATT PRENUMERERA

Prenumerera på vår Branschrapport och få den skickad till dig via mail när vi lanserar en ny utgåva.

Nr 4

Q4 | 2024



Beijer Byggmaterial ger regelbundet ut en rapport som beskriver marknadsläge och prisutveckling på byggmaterial. Den ges ut i fyra utgåvor per år och publiceras kvartalsvis. Vår Branschrapport är uppskattad bland våra kunder och ett bevis på att vi tar rollen som marknadsledande aktör på allvar.

Vi har ambitionen att alltid vara bäst i klassen och leverera marknadens bästa kunderbudande. Branschrapporten är en del av det kunderbudandet, där vi visar att vi värdesätter och tar ansvar för att informera om kostnadsutveckling och konjunktur i branschen.

Vi bygger dom som bygger.

Välkommen till den fjärde upplagan 2024 av Beijer Byggmaterials Branschrapport.

Vi går nu in i vintersäsong och därmed sker en normal avmattning i branschen. 2024 har varit ett tufft och utmanande år men det är också året där vi såg konjunkturen böttna och vända uppåt, efter den brutala nedgången under 2023 och inledningen av 2024.

Vändningen är synlig i princip alla segment förutom nyproduktion av bostäder, som fortfarande har en mycket låg aktivitet - både gällande flerbostadshus och villamarknaden. Vi ser också att våra metroområden återhämtar sig snabbare än landet i övrigt, vilket är rimligt då nedgången också kom snabbare i dessa områden.

Peter Sjöström
Kategori & Inköpsdirektör



MARKNADEN FRÅN ETT MAKROPERSPEKTIV



PETTER ALLBERG

Commercial Director

Ansvarig för att utveckla Beijers kunderbjudande, säljkanaler och marknadskommunikation.

STARKARE MARKNAD LOKALT – ÖKAD OSÄKERHET GLOBALT

Återhämtningen i marknaden känns tydligt och vi har under Q3 sett en bättre marknad än under första halvan av 2024. ROT-marknaden är stabilt växande, men det är fortsatt svårt att exakt mäta effekten av det ökade utrymmet i ROT-avdraget för 2024.

Det är snarare den lägre räntan och korrigerade räntebanan som ligger bakom mycket av de positiva tendenserna i vår bransch under det senaste kvartalet. Nybyggnationen har bottnat ut på historiskt låga nivåer, men här kan vi förvänta oss en relativt trög start på återhämtningen under 2025.

STARKARE TRENDER

Som vi tidigare nämnt har prisutvecklingen på byggmaterial påverkats tidigt i inflationsfasen och gått före den generella inflationen med 6 till 12 månader. Vi är nu nere på en låg och stabil nivå och har därmed även en justerad räntebana som många tror kommer att bottna ut under 2025.

Tittar vi på våra grannländer i Norden och jämför med exempelvis Danmark så har den höjda räntan haft en betydligt större negativ effekt på den svenska byggmaterialmarknaden. Det kan till stor del hänföras till den större andelen rörliga lån i bolånestocken vi har i Sverige. Förväntningarna på den svenska marknaden är därmed också att den kan komma tillbaka snabbare än många av våra grannländer.

”

Vi har analyserat hur snabb återhämtningen kommer att bli. Sverige var sena in i konjunkturen men också snabba att ta sig ur finanskrisen, och sätter man Sverige i ett Nordiskt och Nordeuropeiskt perspektiv är de ett av länderna där de positiva effekterna troligtvis kommer att synas snabbast.

Mathias Lönneker, CSO STARK Group

MARKNADEN FRÅN ETT MAKROPERSPEKTIV



Förväntningarna kring en lägre räntenivå syns exempelvis både på inköpschefsindex, som har utvecklats positivt de senaste månaderna och på bostadstransaktionerna - som under rullande 12 månader har en positiv utveckling och ligger på +3%. För oktober ligger den siffran på +13% för småhus. En ökad rörlighet på bostadsmarknaden är positivt för vår bransch då den understödjer ROT-marknaden på kort sikt och nybyggnationen på längre sikt. Vi ser ingen tydlig effekt av det ökade ROT-avdraget, där man historiskt inte nyttjat hela bidraget. Att öka det procentuella avdraget hade gett en större och tydligare effekt.

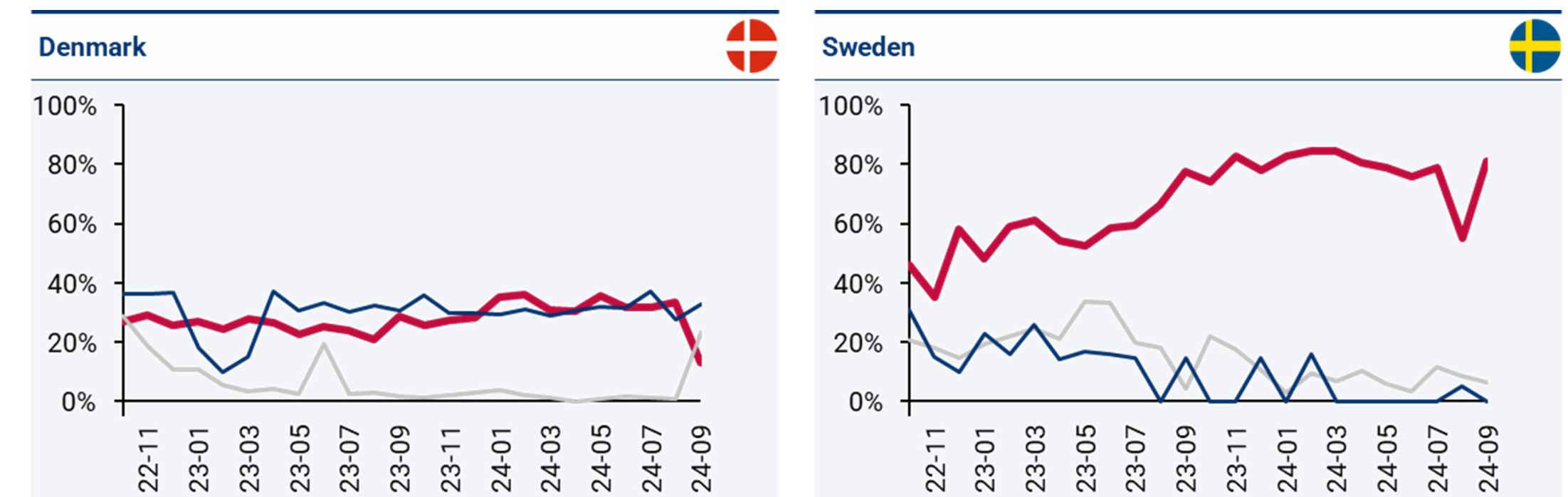
På längre sikt ser vi fortsatt positiva underliggande drivare. Trots att SCB har justerat ner sin befolkningsprognos, den så kallade befolkningsframskrivningen, finns ett stort underliggande bostadsbehov och regionalt stora behov att möta på både nybyggnation och ROT-sidan. Vi ser också att energieffektiviseringar, inte minst drivet av nya EU-direktiv, bör ha en positiv effekt. Finansieringen av dessa krav samt hur det kommer påverka de olika fastighetsbestånden är dock fortsatt en diskussionspunkt.

ÖKAD GLOBAL OSÄKERHET

Vi har ett antal risker som accentuerats sedan förra rapporten och då primärt relaterat till utkomsten av valet i USA och dess påverkan på kriget i Ukraina och den europeiska ekonomin. Handelstullar i USA och EU kan också riskera att driva upp priserna och påverka efterfrågan av vissa produkter och materialslag. Även kriget i mellanöstern riskerar att driva upp energipriserna vid en ytterligare eskalering. Denna risk tror vi dock är begränsad givet att exempelvis USA är mer självförsörjande än för ett antal år sedan och på kort sikt är tillträdet av ny president i USA en av osäkerhetsfaktorerna som kan påverka marknaden mest.

På den inhemska marknaden ser vi fortsatt en förhöjd konkursstatistik bland byggbolag - vilket också kan påverkas negativt när ytterligare skattebetalningar, relaterade till

uppskjuten skatt från Covid-åren, ska betalas in under hösten. Den senaste tiden har vi även sett effekter av industrisatsningar som påverkar underleverantörer. Glädjande är dock att konkursnivån generellt har stabiliserats från första halvåret och det är fler av de mindre byggbolagen som har en mer positiv tro framåt.



Avser: Hinder för tillväxt i byggbranschen Källa: European commission

Kort summerat befinner vi oss ungefär i den marknadssituation vi beskrev i vår tidigare utgåva av Branschrappporten. De positiva trenderna i marknaden fortsätter och många indikatorer pekar åt rätt håll, även om det i många fall är från låga nivåer.

Den största utmaningen för våra byggbolag att driva tillväxt är fortsatt efterfrågan och att vi har påverkats mer och är senare ur cykeln än många av våra grannländer. Det finns idag generellt inga utmaningar att få tag på arbetskraft - vilket vi tror kommer att komma tillbaka som ett av de stora hindren när vi ser större effekter från en förbättrad byggkonjunktur. Den vändningen har vi under hösten sett starten på och vi ser fram emot ett 2025 där de positiva tecknen blir fler och byggmarknaden starkare.

MARKNADEN FRÅN ETT KUNDPERSPEKTIV

Beijer Byggmaterial tackar ödmjukast Byggnadsfirman Otto Magnusson och Karlstads Byggtjänst för sin medverkan i Branschrapporten.

Vi ser att våra kunder har en unison bild vad gäller utmaningar och möjligheter i branschen. Det är en prispressad marknad där finansieringsmöjligheterna fortfarande hindrar byggsektorns aktivitet och där fokus istället riktas mot ROT-marknaden och hållbara lösningar.

Ett förutsägbart ekonomiskt klimat och en positiv framtidstro är avgörande för att aktivera marknaden. När företag och privatpersoner vågar fatta beslut kring investeringar skapas en kedjeeffekt som driver hela sektorn framåt och vi på Beijer fortsätter att arbeta hårt för att driva frågor som är viktiga byggbranschens framtid och utveckling - så att vi tillsammans kan vara verksamma i en välmående bransch.

Per Jönsson
National Sales Manager

Vi på Beijer Byggmaterial har med framgång etablerat ett format för vår Branschrapport där vi informerar kunder och andra intressenter kring vår syn på marknadsläge och prisutveckling för byggmaterial. Ambitionen är att ständigt utveckla vår rapport och samtidigt bli bättre på att förutse och prognostisera framtiden för att hjälpa dig som kund att fatta kloka beslut i vardagen.

För att ytterligare skapa värde och mening adderar vi ett kundperspektiv som ger en inblick i våra kunders syn på marknadsläget samt vilka utmaningar, men också möjligheter de ser i rådande marknad.

OTTO MAGNUSSON AB – MARKNADEN FRÅN ETT KUNDPERSPEKTIV



**HENRIK
HOFF**

**Inköpschef
Byggnadsfirman Otto Magnusson AB**

KORT OM BYGGNADSFIRMAN OTTO MAGNUSSON

Huvudfokus: Opererar inom två verksamhetsområden – entreprenad och service med fokus på goda och långsiktiga relationer

Omsättning: Ca 1 000 Mkr

Antal anställda: Ca 200 anställda

Verksamhet: I Skåne

Vilka är era största utmaningar i rådande marknadsläge?

En stor utmaning är att bedöma marknadsläget - hur länge håller nuvarande marknadsläge i sig och hur kan vi på bästa sätt säkra resurser för kommande projektperiod.

En annan utmaning är att vara rustad för att möta kommande miljö- och hållbarhetskrav. Projektkrav utökas med skarpare gröna parametrar. De traditionella faktorerna, tid och pengar, utmanas mer och mer av hållbarhet. Möjligheten att bedöma det slutliga utfallet i tidiga skeden kommer kräva stor produktkännedom. Kalkylskedet expanderar och behöver goda kontakter med leverantörskedjan för att hitta rätt produkt och metod. Produkternas data måste vara lättillgänglig och specifik.

Inom vilka områden ser ni möjligheter att växa i rådande marknad?

I rådande lågkonjunktur är det såklart utmaningar i att prata tillväxt. Det är ett begränsat projektutbud på marknaden och konkurrensen är fortsatt väldigt stor. Vi har sett flera konkurrenter som växt i fel konjunktur utan framgång.

För oss handlar det mycket om att ha en god kommunikation med stabila samarbetspartners som hänger med i utvecklingen samt samarbeta med befintliga kunder och anpassa oss till deras förändrade förutsättningar. Med dessa förutsättningar har vi bra möjligheter att hitta affären. Vi har flera goda exempel i närtid på detta.

Vilka typer av initiativ tror ni skulle påskynda en vändning av byggkonjunkturen och vad skulle vara mest gynnsamt för er verksamhet?

Givetvis är räntan en viktig parameter för våra kunder, där räntesänkningar kommer att påverka bostadsbyggandet positivt. Men det kommer ta tid innan vi kan förvänta oss ett normalläge på marknaden. Det som efterfrågas mest är nog stabilitet i underliggande priser för att minimera spekulationer.

När tror ni att konjunkturen vänder?

Vi tror på en vändning i slutet på nästa år. Då är troligen bostadsproduktionen på väg upp och det kommer få positiva effekter på övrigt byggande så som mobilitetshus där vi har en stor orderstock.

KARLSTADS BYGGTJÄNST AB - MARKNADEN FRÅN ETT KUNDPERSPEKTIV



**PER
ERICSSON**

VD
Karlstads Byggtjänst AB

KORT OM KARLSTADS BYGGTJÄNST

Huvudfokus: nybyggnation, om- och tillbyggnad, byggservice. Alltid med kundens bästa i fokus och med långsiktighet som ledstjärna.

Omsättning: Ca 160 Mkr

Antal anställda: 47 anställda

Verksamhet: Värmland

Vilka är era största utmaningar i rådande marknadsläge?

Att ha en jämn orderingång och sysselsättning. Det är för få förfrågningar för branschen som helhet vilket ger en prispresad marknad och långa beslutsprocesser för att få tillgång till investeringskapital hos beställare. Bland annat styrt av räntor, som dock är påväg ned. Detta medför att marginalen för hela kedjan från byggentreprenör och underentreprenör till leverantörer sjunker. Det ger oss en osund marknad där man "köper sig jobb" och kan ge framtida konkurser.

Inom vilka områden ser ni möjligheter att växa i rådande marknad?

ROT-sektorn kommer att växa. Underhålla befintliga beställare samt skapa nya kontakter för framtida projekt inom ROT.

Vilka typer av initiativ tror ni skulle påskynda en vändning av byggkonjunkturen och vad skulle vara mest gynnsamt för er verksamhet?

Framtidstro i hela samhället. Media är väldigt bra på att förmedla alla "kriser" och inte det som faktiskt är bra. Detta skapar en allmän skeptisk inställning, vilket minskar vår möjlighet att utveckla oss och samhället.

Exempelvis beslut om att byta bostad, våga starta verksamhet med ny idé eller utöka sin verksamhet. Ränteläget, amorteringskrav, finansieringsmöjligheter och krav från banker för att kunna starta projekt är områden som behöver fokuseras på.

Underhållet på våra befintliga fastigheter är eftersatt. Bidrag eller att lättare att få finansiering för exempelvis energibesparande åtgärder för alla sorters fastigheter skulle kunna få fart på det eftersatta underhållet, samt kunna bidra till att minska energiförbrukning och klara uppsatta miljömål från EU och Riksdag.

När tror ni att konjunkturen vänder?

Svårt att svara på, men tror på en ljusning mot sommaren 2025 för byggbranschen. Detta gäller då framför allt nyproduktion.



GENERELL MARKNADSSITUATION



PETER SJÖSTRÖM

Kategori & Inköpsdirektör

Ansvarig för övergripande inköpsprocesser och strategier. Medlem i europeiska inköpsorganisationen STARK Sourcing.

Prisutvecklingen har varit fortsatt stabil med endast mindre justeringar upp och ned. Även tillgängligheten har varit stabil på en hög nivå under kvartalet. Denna stabilitet beror huvudsakligen på den låga aktiviteten i hela marknaden, både i Sverige och globalt. Producenterna har tvingats rationalisera och i vissa fall produktionsbegränsa och utrymmet för att kunna justera upp priser har varit begränsad i de flesta kategorierna. Undantag finns, vilket vi kommer att kommentera nedan i rapporten.

Stål

Index 136

Den totala korgen för stål är 0,2% lägre än för 3 månader sedan och på samma nivå som förra året

Nuvarande prisnivå är högre än samma period 2019 (+26,4%)

Energi

Index 242

Den totala korgen för energi är 10,7% lägre än för 3 månader sedan och 20,7% lägre än samma månad förra året

Nuvarande prisnivå är högre än samma period 2019 (+98,7%)

Plast

Index 153

Den totala korgen för plast är 9,0% högre än för 3 månader sedan och 22,0% högre än samma månad förra året

Nuvarande prisnivå är högre än samma period 2019 (+38,4%)

Oktober 2024. Index 100 = 2010
Källa: Mintec, www.mintecglobal.com/

Metaller

Index 155

Den totala korgen för metall är 2,5% högre än för 3 månader sedan och 21,4% högre än samma månad förra året

Nuvarande prisnivå är högre än samma period 2019 (+60,8%)

Oktober 2024. Index 100 = 2010
Källa: Mintec, www.mintecglobal.com/

Trävaror

Index 173,8

Den totala korgen för trävaror är 0,5% högre än för 3 månader sedan och 12,9% högre än samma månad förra året

Nuvarande prisnivå är högre än samma period 2019 (+39,1%)

September 2024. Index 100 = 2010: 01
Källa: Skogsindustrierna

GENERELL MARKNADSSITUATION



När vi tittar på råvaruprisutvecklingen kan vi konstatera att den i allt väsentligt också varit stabil, även om det alltid sker förändringar i den globala handeln med råvaror.

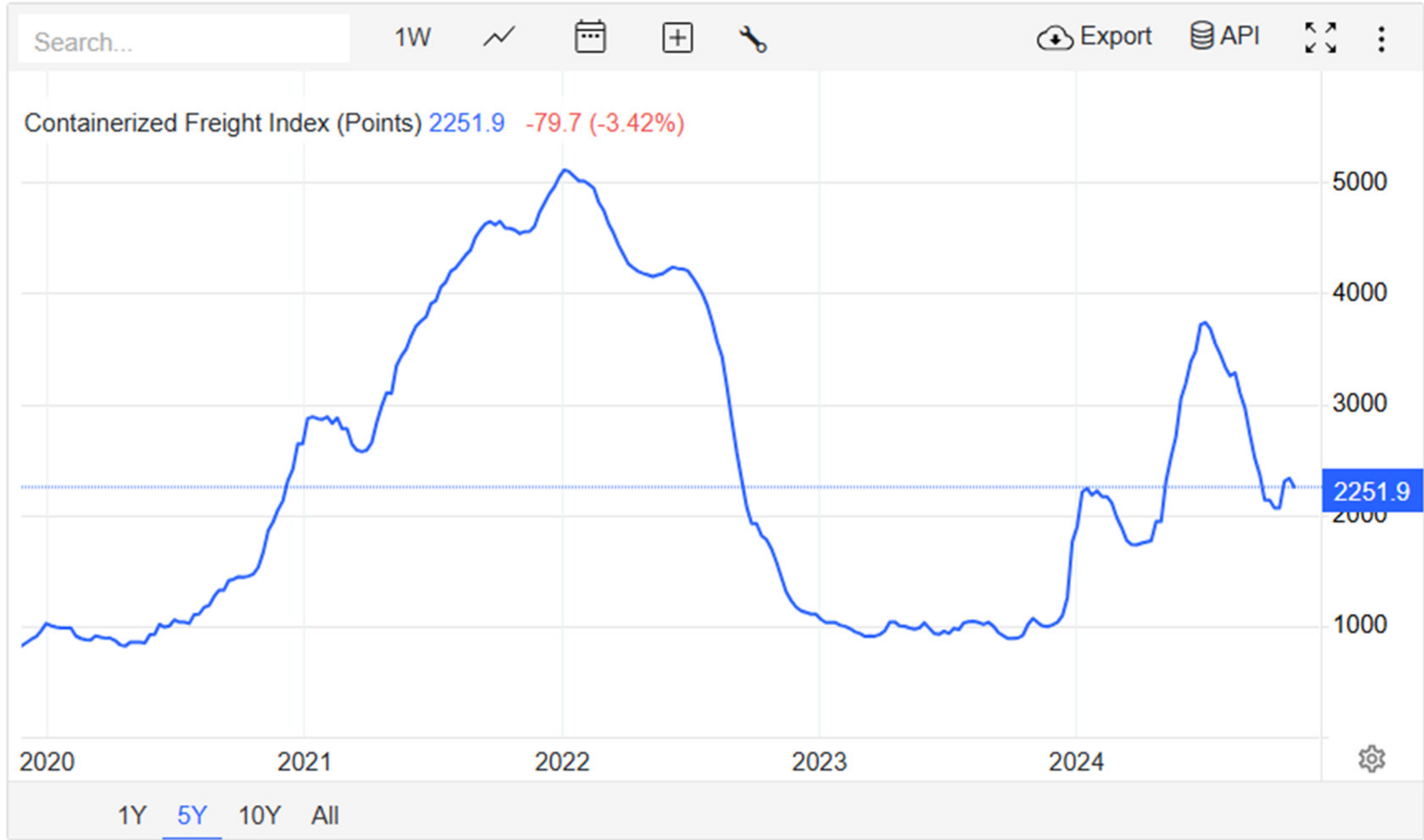


Avser: Index Virke USA
Källa: <https://tradingeconomics.com/commodity/lumber>



Avser: Index Naturgas Europa
Källa: <https://tradingeconomics.com/commodity/eu-natural-gas>

I vår senaste rapport spekulerade vi kring potentiella effekter av globala händelser, som en eskalering av konflikten i Mellanöstern, kriget i Ukraina och valet i USA. Så här långt har vi inte sett någon signifikant effekt av dessa händelser i vår verksamhet. Faktum är att de befarade fraktprishöjningarna gällande containertrafiken uteblivit och att priserna i stället fallit tillbaka något.



Avser: Index kostnader containertransport
Källa: <https://tradingeconomics.com/commodity/containerized-freight-index>



PROGNOS

Framåt ser vi en fortsatt stabil marknad som förbättras succesivt. Denna utveckling kommer i huvudsak att vara driven av vårt SME-segment och i våra metroområden, men en bit in i 2025 också bli mer generell.

Vi baserar denna prognos på en rad faktorer

- En stabil tillväxt i flera av våra kundkategorier, också med ökad generell orderingång.
- Vi ser att våra skandinaviska syskonbolag i STARK Group har en mer tydlig marknadsförbättring. De gick in och ur konjunktursvackan tidigare än oss i Sverige.
- Stabil inflation. En fortsatt stabil nivå på, eller strax under, Riksbankens mål på 2%.
- Fortsatt fallande räntor - nu med en tydlig signal från Riksbanken genom en dubbelsänkning på 0,5 procentenheter av styrräntan i november.
- Relativt stabil valuta. Om än fallande under hösten, primärt mot dollarn. Det finns en risk för en fortsatt fallande krona om Riksbanken fortsätter sina relativt aggressiva räntesänkningar. Detta kommer i så fall att påverka priset på de varor vi importerar.



Avser: Amerikansk dollar/svensk krona

Källa: <https://se.investing.com/currencies/usd-sek>

- Ökat utbud och priser i bostadsaffärer. Flyttkedjor är viktiga för bygghandeln och för vår SME-kund.
- Justerade lånemöjligheter framåt som gör det enklare att låna pengar till sin bostad.
- Effekterna av det ökade/förstärkta ROT-avdraget. Det är svårt att mäta exakta effekter av detta stöd, men vi ser att det har en positiv inverkan på marknaden och vi har historiskt sett stora effekter vid både ökning och reduktion av ROT-avdraget.
- Stabila råvarupriser. Flera viktiga råvaror har legat stabila under den senaste perioden. Om inte den globala konjunkturen kraftig vänder uppåt är det rimligt att dessa inte kommer röra sig nämnvärt.

I och med den stabila marknadssituationen och givet makroläget förväntar vi oss fortsatt god tillgänglighet och relativt stabila priser under vintern och tidig vår. Det reflekteras också i den prisavisering vi tagit fram för 1 januari. Har du som kund till Beijer Byggmaterial inte fått del av vår avisering för kvartal 4 kan du kontakta din kontaktperson på Beijer.



PROGNOS

Vi ser en eventuell risk kopplad till virke. Just nu råder det relativt god balans mellan utbud och efterfrågan men det finns tydliga tecken på att det kan bli brist på timmer för våra sågverk under våren, om konjunkturen förbättras och efterfrågan ökar. Denna potentiella brist är kopplad till EU-regler men också ett visst överuttag i skogen, primärt i Sydsverige. Den gröna omställningen med ökat användande av trä driver också upp efterfrågan. Mera om detta i avsnittet om trävaror nedan.

Vi ser också att priserna på cement fortsätter att öka vilket, i varierande omfattning, påverkar många av de produkter vi saluför. Orsaken till dessa kraftiga prisökningar hänförs till de ökade miljökraven och de investeringar som måste ske för att möta dessa krav.

RISKER

BLACK SWANS

På kort sikt ser vi inga större risker kopplat till pris och tillgänglighet men i horisonten ser vi ett antal potentiella problem och risker.

- Tittar vi längre fram, från kvartal 2 och framåt, finns det en uppenbar risk att vi redan vid en måttlig konjunkturförbättring kommer att se brister i tillgänglighet och stigande priser. Många producenterna har reducerat sin kapacitet under konjunktursvackan och många duktiga hantverkare har lämnat landet eller branschen.
- Konflikten eskalerar i Mellanöstern. Konsekvenserna är svåra att förutse, men rimligtvis skulle de globala logistikflödena påverkas. Vi får dock signaler att aktörer på marknaden till stor del förberett alternativa lösningar.

- Den bristande lönsamheten i delar av branschen - och då primärt byggtreprenörer. Vi ser ett fortsatt stort antal konkurser och att våra kunder har svårt att finansiera sina projekt.
- Det förstärkta ROT-avdraget gäller bara fram till den sista december. Enligt regeringens proposition sänks taket för ROT från 75 000 till 50 000 per år. Ett reducerat ROT-avdrag riskerar att påverka konjunkturåterhämtningen negativt.
- Hamnstrejk i USA. Vi ser en risk i den tillfälligt stoppade hamnstrejken i USA återupptas. Den överenskommelse som gjordes och som stoppade strejken i början av oktober efter bara några dagar är endast temporär och överenskommelsen löper ut den 15 januari. Vi såg globala konsekvenser av den korta strejken med omfattade förseningar i USA och dominoeffekter i de globala försörjningskedjorna. En liknande men mer långvarig strejk skulle få oöverskådliga konsekvenser för den globala sjöfrakten.
- **Tullar**
 - USA:s kommande president, Donald Trump har mer eller mindre tydligt signalerat att han kommer att införa tullar i hög omfattning. Vad det exakt betyder är oklart men generellt nämns tullar på 10–20% mot omvärlden och uppemot 60% mot Kina. Ur ett handelsperspektiv är tullar generellt negativt och konsekvenserna för pris och tillgänglighet i Sverige är svårbedömda.
 - EU fortsätter arbetet med att straffa länder som statssubventionerar sin industri genom att införa antidumpningstullar. Just nu analyseras hårdträplywood från Kina och risken är stor att vi under våren kommer att se dessa antidumpningstullar implementerade i EU. För oss riskerar det att påverka vårt sortiment av filmbelagd plywood. Mer om det nedan under sektionen om plywood.



TUNGT BYGGMATERIAL

Innefattande Mur, Puts, Bruk, Tak, Cellplast, Armering,
Fibercement, Gips, Stål samt Isolering & Byggplast



MIKAEL GUSTAVSSON

Kategorigruppchef - Tungt byggmaterial

Operativt huvudansvar för kategoriområdet tungt byggmaterial och dess totala utveckling.



MIKAEL GUSTAVSSON

Kategorigruppchef, Tungt byggmaterial

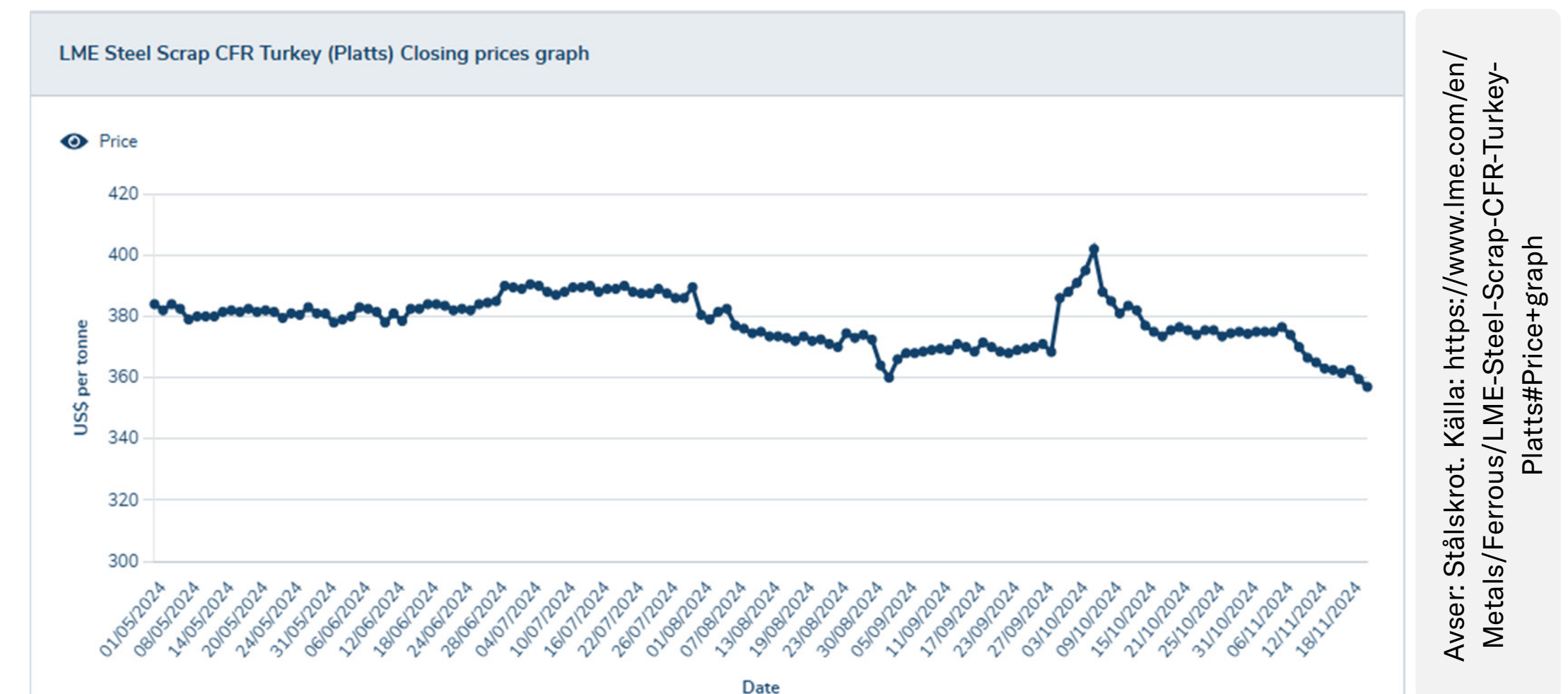
Operativt huvudansvar för kategoriområdet tungt byggmaterial och dess totala utveckling.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

ARMERING

Tillgängligheten på armering är fortsatt god och prisbilden har legat relativt stabil, med en något fallande trend senare delen av kvartalet. En trend som, enligt vår bedömning, kommer att hålla i sig kvartalet ut.

Vi vill uppmärksamma våra kunder att det förekommer produkter på marknaden med råvara från länder som bedöms vara "riskländer" - när det kommer till tillförlitligheten om råvarans ursprungsland. Beijer Byggmaterial, som en del av STARK Group, lägger stor vikt i att produkter som levereras till oss och våra kunder inte innehåller råvara från dessa länder. Detta säkerställer vi bland annat genom avtal, men också genom kontinuerliga kontroller och täta dialoger med våra leverantörer.

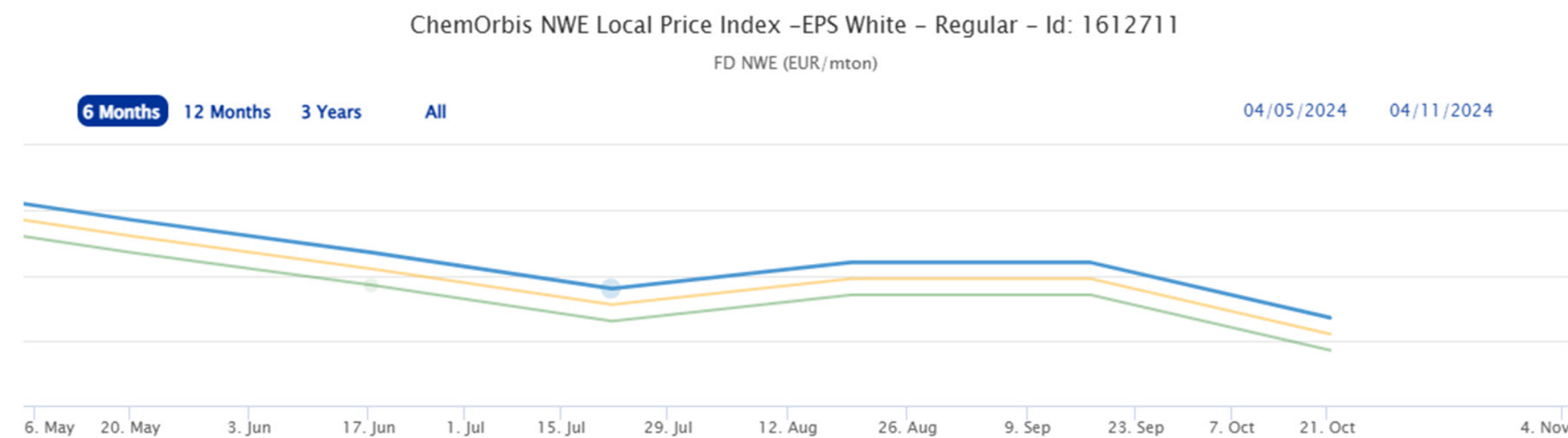




PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

CELLPLAST

Mot bakgrund av fallande råvarupriser under hösten har också priset på cellplastprodukter sjunkit. Den främsta orsaken är den fortsatt, relativt låga, efterfrågan på styrenbaserade produkter. Det har varit god tillgänglighet.



Källa: <https://www.chemorbis.com/en/price-index/plastics-price-indexes-pp-hdpe-ldpe-lldpe-gpps-hips-pvc-abs-pet#381.5>

Vi vill uppmärksamma våra kunder på att det förekommer råvara i Europa som importeras, antingen direkt eller indirekt, från länder som orsakar krig - som Ryssland och Iran. Beijer Byggmaterial, som en del av STARK Group, ser allvarligt på detta och arbetar aktivt för att produkter med råvara från dessa länder inte ska nå oss eller våra kunder. Ni kan läsa mer om råvara med ovan beskrivet ursprung via länken nedan.



LÄS MER HÄR

PROGNOS

ARMERING

Vi ser fortsatt stabila till svagt fallande priser in i 2025, för att därefter möjligen vända svagt uppåt - men kvar på en stabil nivå. Den låga globala efterfrågan är främsta orsaken till de stabila priserna. Då armering köps i utländsk valuta kan den svenska kronans utveckling, primärt mot EUR, göra att priset på färdig produkt avviker något mot råvarans prisutveckling. Tillgängligheten bedöms vara god.

CELLPLAST

Vi ser stabila priser för kvartal 1, 2025 med möjlighet till en något stigande trend i slutet av kvartalet på grund av säsongsmonster. Dock bidrar den fortsatt låga byggaktiviteten i nyproduktion till en mindre efterfrågan, vilket bör hålla ned prisnivåerna. Tillgängligheten bedöms vara god.



**GERASIMOS
ZERVOS**

Kategorichef

Ansvarsområde: Mur, Bruk, Puts,
Tegel och Lättbetong

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Vi noterar inga tillgänglighetsstörningar inom kategorin mur, puts och bruk och tillgängligheten är således god i en dämpad marknad.

Inför hösten aviserades och genomfördes prishöjningar från några av våra leverantörer inom kategorin. Den kostdrivande orsaken var primärt Heidelberg Materials Cement Sverige AB:s, fd. CEMENTA, höjningar av cementpriser under januari och juli 2024.

PROGNOS

På grund av prishöjningar mot oss från våra leverantörer har vi tidigare skrivit om deras leverantör, Heidelberg Materials, höjningar i våra Branschrapporter. Vi har bland annat tagit upp hur dessa höjningar intensifierats, att aviseringarna blivit högre och högre samt hur olika kostdrivande faktorer avlöst varandra under de senaste fyra åren.

Vi erhåller i dagsläget information från flera olika håll att Heidelberg Materials återigen aviserat höjning av cementpriser inför januari 2025. Och återigen om en tvåsiffrig procentsats - detta trots fallande priser på el, energi och utsläppsrätter.

Prognosen inför 2025 är således att det råder risk för prishöjningar inom kategorin mur, puts och bruk under kvartal 1 och 2. Dessa bör dock hämmas delvis eller helt av en svag byggkonjunktur samt fallande priser på el, energi, utsläppsrätter och andra råvaror som ingår i produkter som exempelvis betong, cement, golvavjämning och putsbruk.

EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

Vi för fortsatt en tät dialog med våra leverantörer inom de olika kategorierna som påverkas för att ha så bra framförhållning som möjligt till våra kunder.

Vidare fortsätter vi jobba med att förhandla priser samt i förekommande fall begränsa inkommande prishöjningar. Detta genom att noga följa utvecklingen på marknaden och råvarumarknaden samt ständigt jobba för att skapa en gynnsam konkurrenssituation mellan våra olika avtalsleverantörer.



ANTON JOHANSSON

Kategorichef

Ansvarsområde: Gips, Isolering,
Innerväggstål och Undertak

MARKNADSSITUATION

I denna lugna marknad ser vi inga störningar i tillgången av gips och tillgängligheten är fortsatt god. Prisnivåerna på gips har under 2024, jämfört med tidigare och mer händelserika år, varit relativt stabila. Vi ser inga förändringar i den trenden detta kvartal.

PROGNOS

Vi ser inte några förändringar i marknaden som kommer att medföra påverkan på gipspriserna eller tillgången av gips inom den närmsta tiden.

Längre fram under 2025, när vi ser en ökad aktivitet på marknaden och högre efterfrågan på gips, är det möjligt att prishöjningar kan aviseras från producenter. Tack vare en bred leverantörsbas och tätt samarbete med våra huvudleverantörer står vi rustade inför en ökad efterfrågan och förväntar oss kunna erbjuda god tillgänglighet gällande gips och relevanta priser.



**ANTON
JOHANSSON**

Kategorichef

Ansvarsområde: Gips, Isolering,
Innervägsstål och Undertak



Avser: Prisutveckling, stål. Källa: <https://www.fastmarkets.com/commodity-prices/steel-hot-dipped-galvanized-coil-domestic-exw-north-europe-euro-tonne-mb-ste-0030/>

MARKNADSSITUATION

Stålmarknaden är och har varit relativt sval de senaste kvartalen. Efterfrågan är generellt låg och det finns en hög tillgänglighet. Stålpiserna har under de senaste månaderna varit på en låg nivå.

PROGNOS

Vi får indikationer att stålpiset börjat röra sig upp under innevarande kvartal. Det anses vara drivet av stålproducenter som rapporterar låga produktionsvolym och höga relativa produktionskostnader. Dessa vill man kompensera för genom att höja priserna på stål. För stålproducenterna igenom prishöjningarna till marknaden är det sannolikt att de når byggbranschen under Q1-Q2 2025 och resulterar i prishöjningar på innerväggstål.

En svag marknad med låg efterfrågan på stål kan till viss del motverka prishöjningar från stålproducenterna, alternativt skjuta dom längre fram under 2025.

Hur priset på stålreglar regleras kan skilja mellan Beijers olika leverantörer. Vi arbetar tätt med våra huvudleverantörer för att undvika stora prisförändringar och kan därför erbjuda ett stabilt pris på stålreglar till våra kunder under slutet av 2024 och början av 2025.



ANTON JOHANSSON

Kategorichef

Ansvarsområde: Gips, Isolering,
Innerväggsstål och Undertak

MARKNADSSITUATION

Likt föregående kvartal har vi inte sett några förändringar på marknaden som påverkar tillgängligheten eller priserna på isolering detta kvartal.

PROGNOS

Vi förväntar oss inga större förändringar i marknaden den närmsta tiden. Större förändringar i pris eller tillgänglighet på isolering anser vi därför inte vara sannolikt under de kommande månaderna.

Med allt fler positiva signaler är det sannolikt att marknaden stärks under 2025. Vi kommer fortsatt erbjuda god tillgänglighet och tillgodose våra kunders behov även då.

Blickar vi några år fram i tiden ser isolering ut att bli en än mer relevant produkt, kopplat till EU-direktiv för byggnaders energiprestanda - EPBD. Detta direktiv kan ställa krav på energieffektivisering av bostäder och lokaler, vilket är något som bland annat kan uppnås genom tilläggsisolering. Vi, tillsammans med våra leverantörer, följer utvecklingen löpande för att kunna erbjuda rätt stöd och produkter till Beijers kunder.



**MAGNUS
JOHANSSON**

Kategorichef

Ansvarsområde: Tak, Plast
Fibercement och Utemiljö

MARKNADSSITUATION

Marknaden för taksegmentet har varit pressad men visar nu tecken på försiktig optimism. Vi har nått en stabil nivå och befinner oss i en långsam återhämtning. Det utökade ROT-avdraget spelar en viktig roll för att stödja marknaden framåt och gynnar våra SME-kunder.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Trots en volatil marknad är priserna fortsatt stabila. Inga brister har rapporterats och vi ser inga tillgänglighetsutmaningar. Leveransförmågan är mycket god och våra leverantörer arbetar proaktivt för att minimera riskerna i leveranskedjan.

PROGNOS

Vi förutspår svagt stigande priser på grund av en ökad efterfråga på olja.



Avser: Utveckling bitumen. Källa: <https://tradingeconomics.com/commodity/bitumen>



TRÄ & SKIVMATERIAL

Innefattande Konstruktionsträ, Tryckimpregnerat,
Vidareförädlade trävaror & Träbaserade skivor



PETER SUNDQVIST

Kategorigruppchef - Trä & skivmaterial

Operativt huvudansvar för kategoriområdet trä och skivmaterial och dess totala utveckling.

UPPSKJUTEN

EUDR-IMPLEMENTERING

Genomförandet av den europeiska avskogningsförordningen (EUDR) ser ut att skjutas upp, främst på grund av förordningens komplexitet samt de utmaningar som globala leveranskedjor står inför. System för att samla in, hantera samt distribuera data relaterat till efterlevnad är ej tillräckligt utvecklade i nuläget. Förordningen skulle ursprungligen ha trätt i kraft i slutet av 2024, men implementeringen har skjutits upp med 12 månader för att ge företag - särskilt små och medelstora företag - och tillsynsmyndigheter mer tid att anpassa sig till EUDR:s omfattande krav. Uppskjutningen kommer sannolikt att ske enligt förslag från EU-kommissionen, men ska beslutas i EU-parlamentet och ministerrådet innan det är helt fastställt

VAD GÖR VI

INOM STARK GROUP OCH BEIJER BYGGMATERIAL?

Det förberedande arbetet med anpassningar för att säkerställa efterlevnad mot EUDR fortsätter i samarbete med våra jurister och hållbarhetspecialister. Vårt fokus just nu är att säkra att våra leverantörer jobbar med frågan och kan leverera den information för respektive sändning som vi behöver. Dessutom pågår ett arbete för att bygga upp de processer och IT-stöd som är nödvändiga för att effektivt kunna arbeta enligt kraven.

EU

ANTIDUMPING PLYWOOD

EU-kommissionen inledde nyligen en antidumpningsundersökning avseende import av lövträbaserad plywood från Kina på grund av oro för effekterna av den påstådda dumpningen på EU:s inhemska marknad. Undersökningen, som tillkännagavs den 11 oktober 2024, riktar sig mot specifika typer av plywood.

De träslag/konstruktioner som påverkas regleras av de HS-koder (internationell klassificering av handelsprodukter) som ligger i fokus för antidumpningsåtgärder.

Beroende på konklusionen av undersökningen kan importen av lövträbaserad formplywood att påverkas. Vi följer utvecklingen och beslutar hur vi skall agera då vi vet om/hur detta påverkar vår varuförsörjning.



**RAIJA
GUNNARSSON**

Inköpare

Ansvarsområde: Konstruktions-
virke, Ytterpaneler och
Tryckimpregnerat



**PETER
LUNDSTEDT**

Kategorichef

Ansvarsområde: Vidare-
förädlade trävaror, Limträ
Listverk samt Hus och bodar

MARKNADSSITUATION

2024 har generellt varit ett utmanande år för sågverksindustrin över hela världen. De flesta importmarknader har sett krympande volymer på grund av lokala/regionala utmaningar - instabilitet i Mellanöstern, bostadsmarknadskris i Kina och klimatförändringar för att nämna några.

Trots fortsatta farhågor om kommande brister på timmer globalt det senaste året, med markant stigande priser på virke som följd, har scenariot ännu inte infunnit sig. Tillgången på råvaror har nått rekordlåga nivåer i hela Europa men balanserats upp av en låg efterfrågan. Efterfrågan på virke har varit i en nedåtgående trend de senaste åren och har heller inte återhämtat sig i förväntad takt under hösten. Detta trots att räntorna börjat sjunka över hela världen, vilket förväntades utlösa en uppgång i byggsektorn.

Återhämtningen går långsamt och är från låga volymer och sannolikt kommer den återhållsamma efterfrågan stå emot väl tilltagna prisaviseringar från sågverk som kämpar för att nå "break even".

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Vi kommer se ytterligare minskad sågproduktion under innevarande kvartal. Sågverken flaggar för att lagernivåerna kommer att vara särskilt låga inom gran, men det finns inget som talar för att vi kommer se akuta brister på kort sikt. Underskottet balanseras för tillfället upp genom att fler marknader accepterar högre andel furu.

Men det finns skäl att vara uppmärksam - vi kommer allt närmare en bristsituation när konsumtionen förväntas öka under 2025, för att nå sin topp 2026. Likt tidigare kvartal finns inga utmaningar med tillgängligheten för några segment inom träprodukter.

Sågverken brottas med lönsamhet och deras förhoppning är att priserna ska börja stiga markant inför 2025 och toppa 2026. Troligen präglad av förväntningar på en positiv ekonomisk utveckling och spirande optimism om att träandelen kommer fortsätta öka och att ta marknadsandelar, inte minst på grund av den globala gröna omställningen. Det kombinerat med ett minskat globalt utbud av råvara.

Vi förväntar oss i stället att se en mer blygsam höjning vid ingången av 2025, med hänsyn till en dämpad marknad. Det krävs en ökad efterfråga med högre byggtakt - inte bara uppdateringar av tidigare uppskjutna projekt. Även om det är ett gott tecken.

KONSTRUKTIONSTRÄ, TRYCKIMPREGNERAT & VIDAREFÖRÄDLADE TRÄVAROR

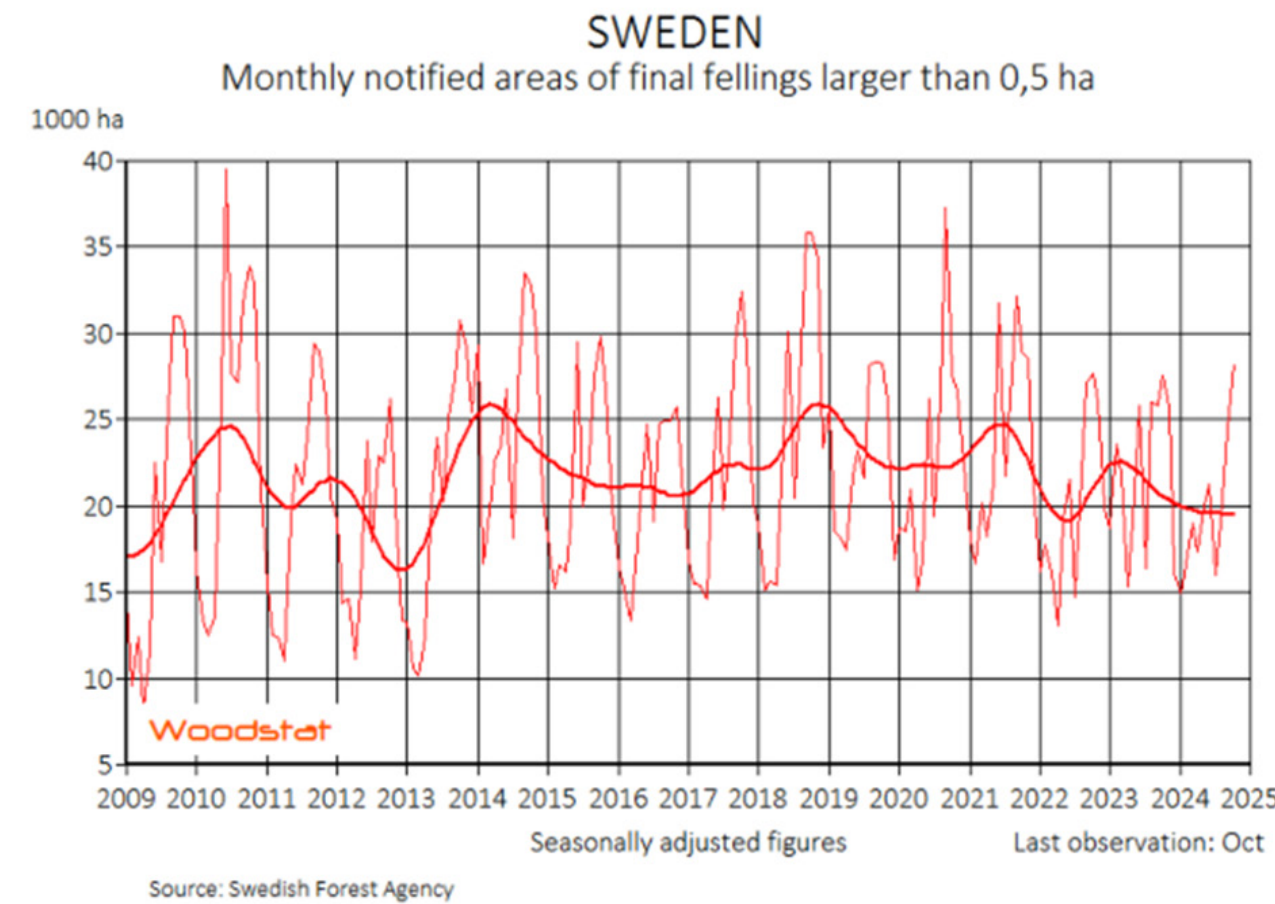


PROGNOS

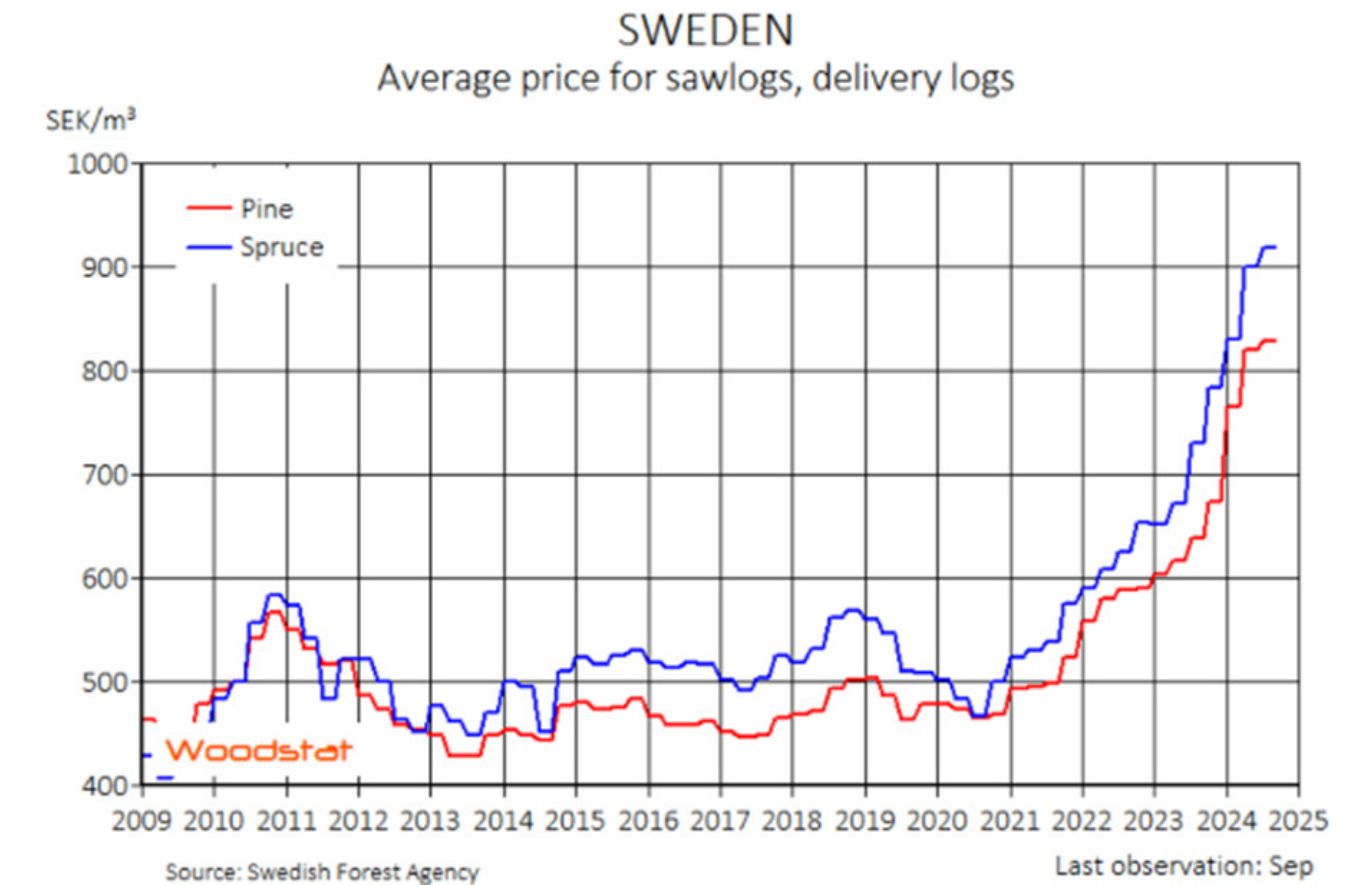
Så fort vi ser en märkbar återhämtning på fler marknader kommer priserna att börja stiga, i takt med att allt fler köpare börjar konkurrera om det begränsade utbudet. Sågverken vill se en snabb förbättring av priserna, men just nu har köpledet förmodligen det större övertaget att hålla tillbaka omfattande prishöjningar. Osäkerheten är stor om efterfrågan verkligen är tillräckligt beständig för att klara en omfattande prishöjning.

EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

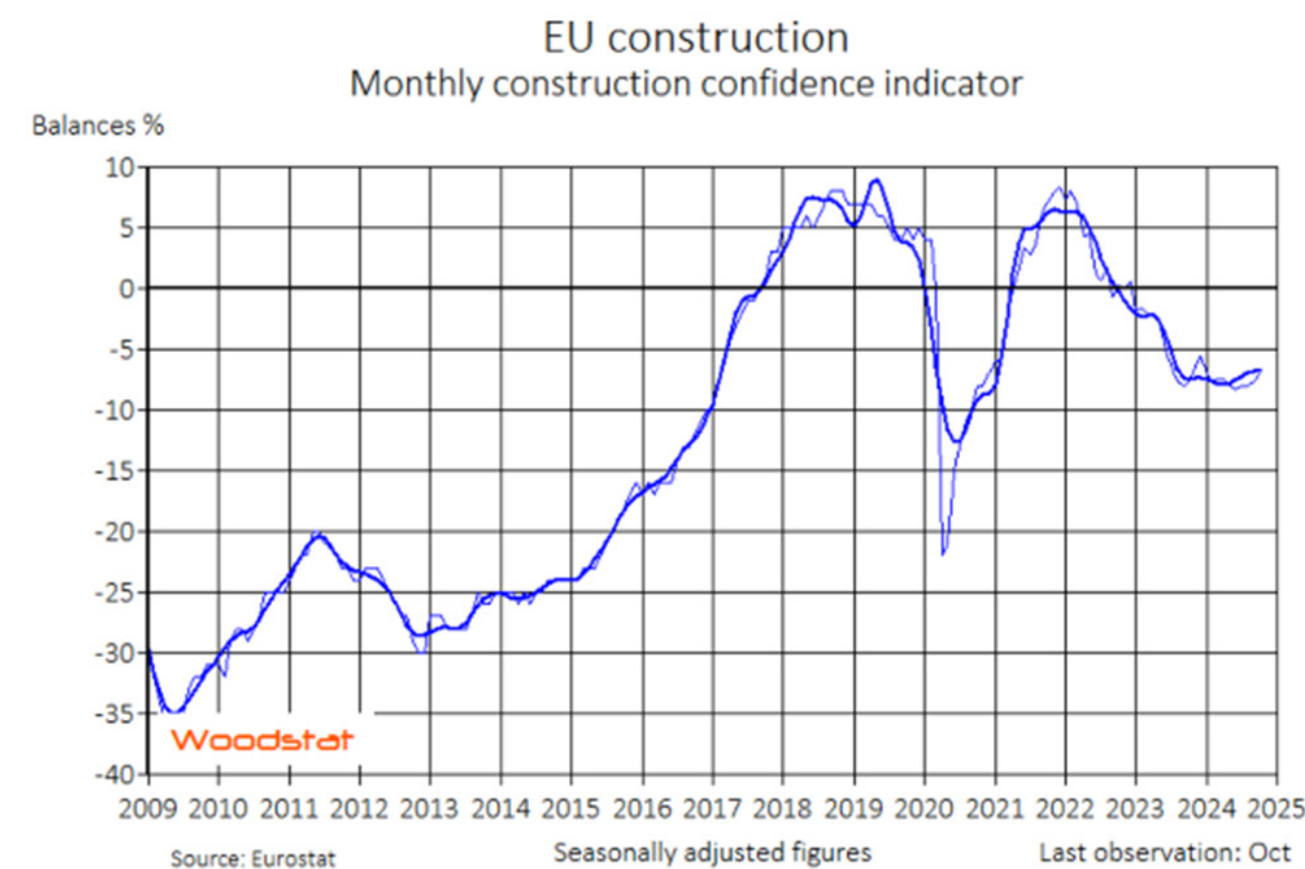
Försiktig optimism - vi ser en svag förbättring i marknaden och förväntningen är att prishöjningarna blir måttliga inför första kvartalet. Kortsiktig ser vi inga tillgänglighets-utmaningar.



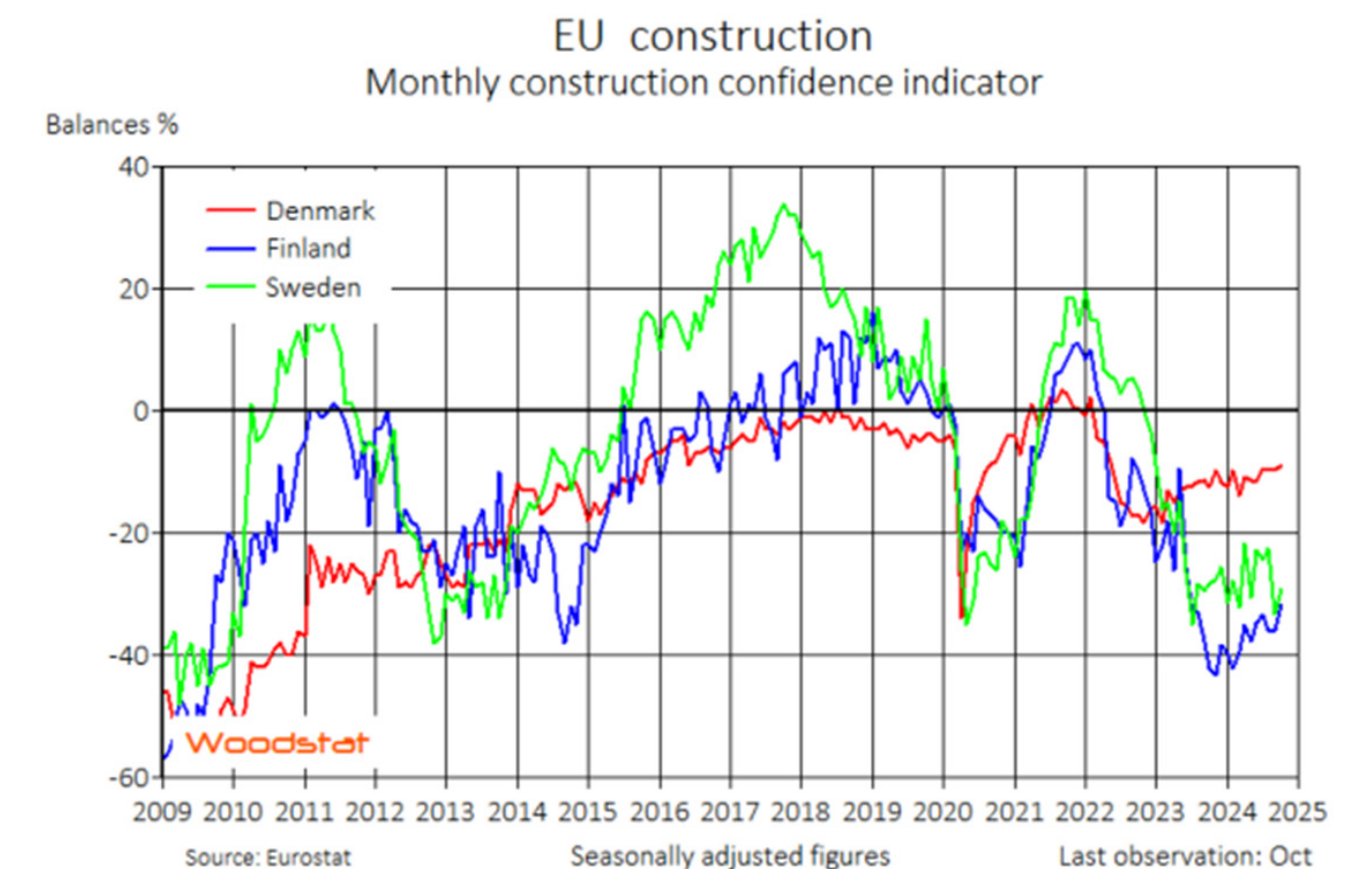
Avser: Anmälda avverkningar
Källa: Woodstat



Avser: Prisutveckling på timmer
Källa: Woodstat



Avser: Månatlig byggkonfidensindikator
EU-området. Källa: Woodstat



Avser: Månatlig byggkonfidensindikator
EU-området. Källa: Woodstat



**ALEXANDER
SVENSSON**

Kategorichef

Ansvarsområde: Träbaserade skivmaterial

MARKNADSSITUATION

I linje med föregående upplaga av vår branschrapport har det inte skett några större förändringar för träbaserat skivmaterial. Det är ett fortsatt stabilt marknadsläge som ännu inte påverkats av det förhållandevis oroliga makroläget – något som kan komma att förändras negativt framåt, främst kopplat till det geopolitiska läget i världen.

Ett av orosmolnen som berör just träbaserat skivmaterial är risken förknippad med retroaktiva tullar och tariffer på importerad formplywood från bland annat Kina.



LÄS MER OM DET HÄR

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

PLYWOOD

Förutsättningarna för att anskaffa plywood är i dagsläget väldigt god. Marknadsaktiviteten är som prognostiserat på uppgång, om än blygsam. På kort sikt ser vi inga utmaningar kopplat till tillgänglighet. Prissituationen är generellt sett stabil och när vi nu går in i vintertider ser vi en fortsatt stilla prisbild. Om något, kan det ske mindre prishöjningar.

Metsä har aviserat att de har för avsikt att upphöra med sin produktion av granplywood under 2026 (Suolahti, 160 000 m3/år). Detta kommer att påverka marknaden, primärt i nordeuropa där varuförsörjningskedjorna kommer att anpassas.

OSB

Det råder fortsatt god tillgänglighet för OSB och vi ser i dagsläget inget som tyder på att det kommer försämrats under det kommande kvartalet. Prisnivån har, om något, stabiliserats men det finns en risk att den kan komma att stiga svagt under Q1.

SPÅNSKIVOR

Tillgängligheten är och förväntas vara fortsatt god för spånskivor under kommande kvartal. Prisbilden har stigit svagt under hösten och kommer med största sannolikhet ligga kvar på nuvarande nivåer under första kvartalet av 2025.



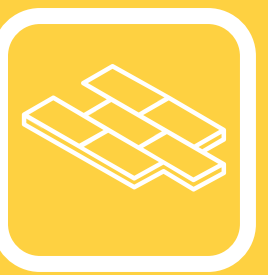
PROGNOS

Vi ser en fortsatt optimistisk trend i marknaden och tror att Q1 2025 fortsätter i den andan. Träbaserat skivmaterial som varugrupp bör inte se några större förändringar, varken på pris eller tillgänglighet under inledningen av 2025.

Det är mycket som sker utifrån ett makroperspektiv som kan ha en påverkan på pris- och leveransflöden under 2025. Framför allt handelsutvecklingen i USA som har en stor påverkan på pris och tillgänglighet av sydamerikansk plywood, som även exporteras till den europeiska marknaden. EU-kommissionens antidumpningsundersökning kommer sannolikt att påverka prisutvecklingen på lövträbaserad formplywood som i stor utsträckning importeras från Asien. Det kan även påverka tillgängligheten under en övergångsperiod beroende på kommissionens beslut i frågan. Vi bevakar utveckling och återkommer med information.

EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

Beijer Byggmaterial arbetar med en diversifierad varuförsörjning av skivmaterial. Detta är en mycket viktig del av vår inköpsstrategi för att för att säkerställa stabilitet och god tillgänglighet i bästa möjliga mån. Som nämnt ovan är tillgängligheten under kommande kvartal god generellt, men det finns orosmoln avseende varuförsörjningen som kan påverkas av pågående omvärldskonflikter samt politiska beslut. För att möta detta är det oerhört viktigt att arbeta med alternativa varuförsörjningskedjor.



GOLV & SNICKERIER

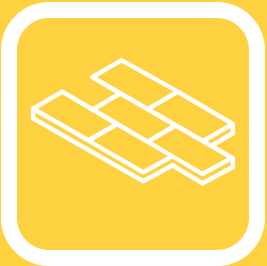
Innefattande Fönster, Dörrar, Kök, Golv,
Färg samt Kakel & Klinker



DANIEL MORTHORST

Kategorigruppchef - Golv & Snickerier

Operativt huvudansvar för kategoriområdet golv och snickerier och dess totala utveckling.



ANDERS
ROXENHED

Kategorichef

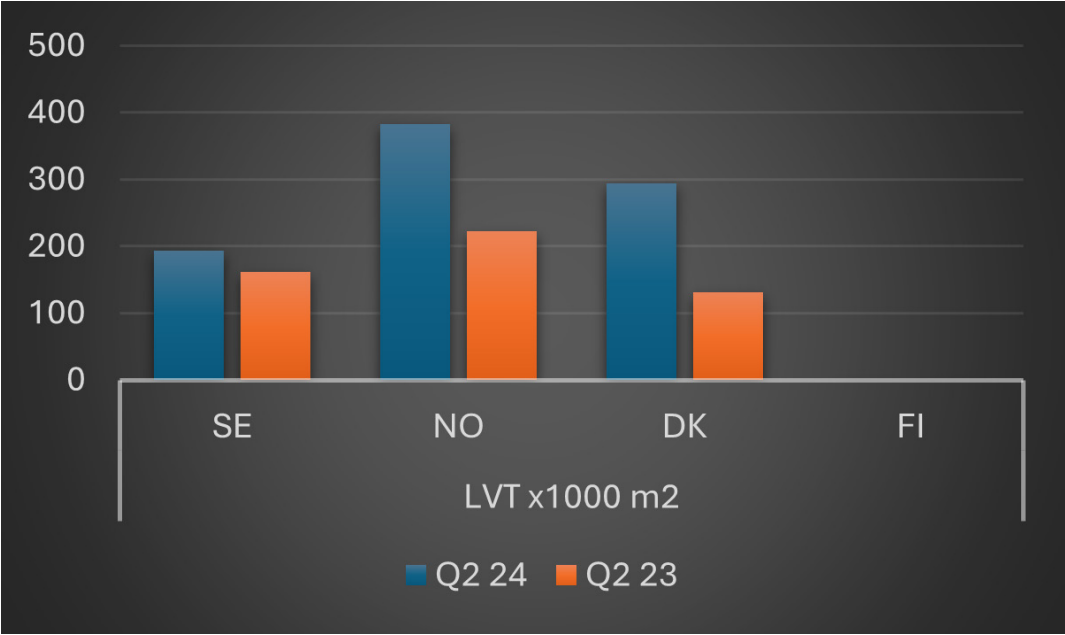
Ansvarsområde: Färg, Golv och
Kakel

MARKNADSSITUATION

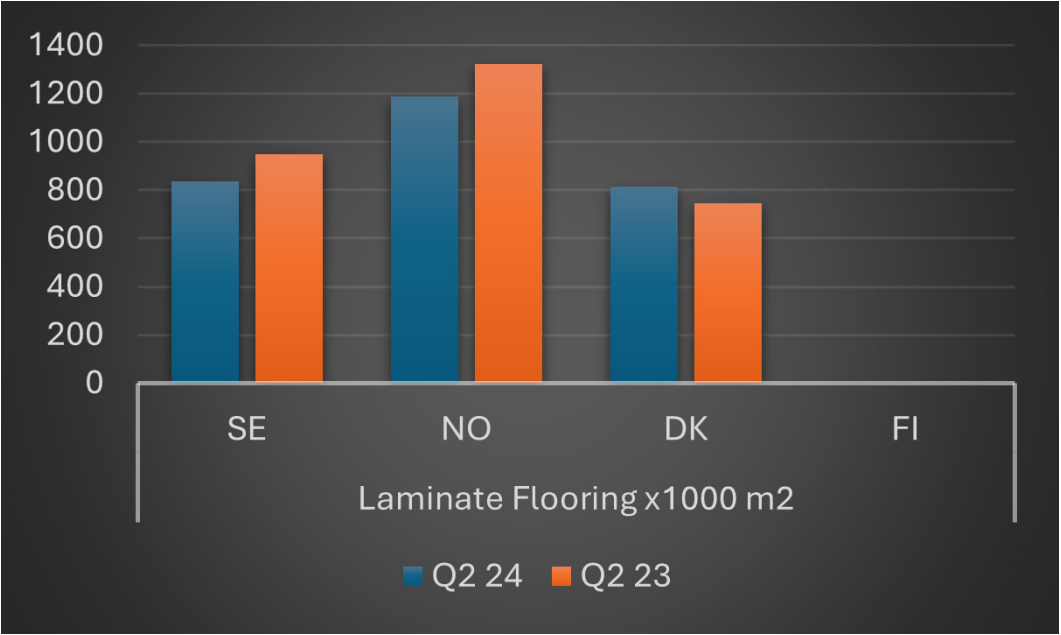
Likt övriga byggmaterial råder en avvaktan på marknaden. Efterfrågan är fortsatt stabil, men på en förhållandevis låg nivå. Till ljuspunkterna hör att förfrågningarna ökar – vilket troligen är ett resultat av något fler byggstarter än tidigare och därmed ökade flyttkedjor. Dock är leveranserna av flertalet större projekt en bit in i framtiden. Förhoppningen är att ljuspunkterna inom ekonomin - stabil låg inflation och räntesänkningar, får i gång flyttkedjorna och ROT-jobben, vilket i alla bostadsrenoveringar innebär efterfrågan inom samtliga golvsegment.

I Norden är Danmark det första landet som under ett par kvartal i rad visar positiv tillväxt inom golv. För övriga länder i Norden är det fortsatt utmanande. Det enda området som ökar i samtliga nordiska länder är LVT (Luxury Vinyl Tiles), vilket mestadels beror på att materialslaget fortsätter ta marknadsandelar från laminat-och parkettgolv.

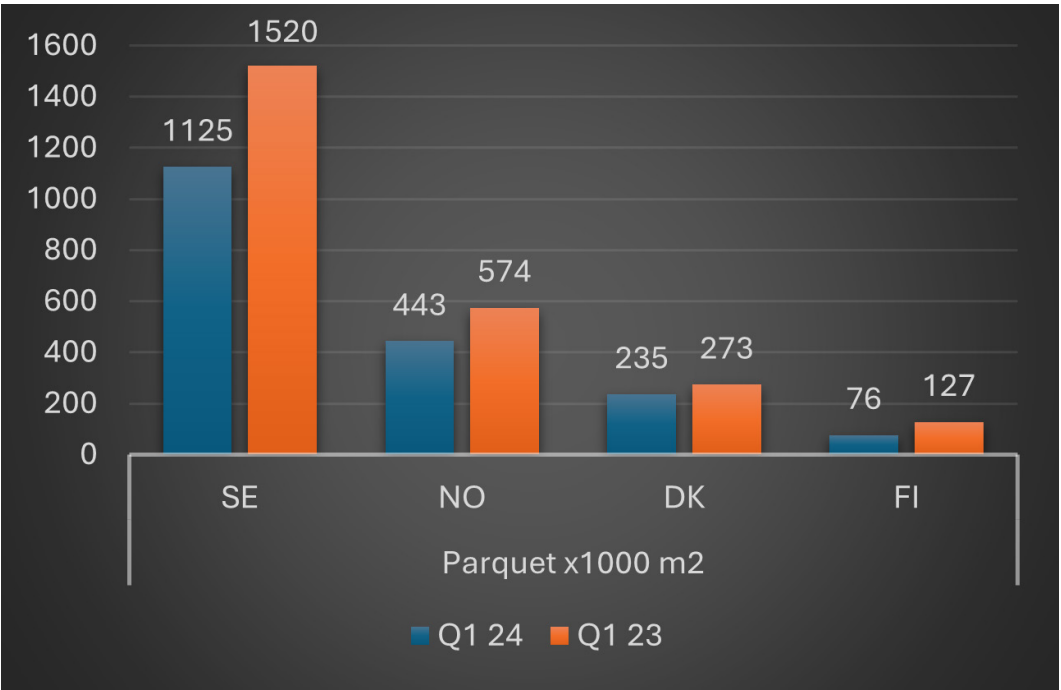
Mest utmanade är parkettmarknaden. I Sverige som har en, jämfört per capita, stor parkettmarkand slår detta hårt för tillverkarna som behöver ökade och stabila volymer för att få ner produktionskostnaderna per kvadratmeter. Det finns inte utrymme att rationalisera bort mer fasta kostnader an vad man hittills gjort, utan att äventyra den framtida leveransförmågan.



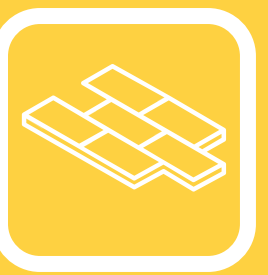
Avser: LVT. Källa: Eget diagram.
Kommentar: LVT ökar i Norden. (FI saknas för Q2)



Avser: Laminatgolv. Källa: Eget diagram.
Kommentar: Låg och minskande försäljning av laminat i Sverige. Danmark ökar för andra kvartalet i rad.



Avser: Parkettgolv. Källa: Eget diagram.
Kommentar: Tappet på den stora parkettmarkanden i Sverige har minskat från 26% Q2 till 17% Q3.



MARKNADSSITUATION

Effekter som är påtagliga av nuvarande situation

- Vi ser en ökad andel spot-volymer som tillfälligt driver ner priser på vissa projekt och att fler aktörer kommer in på marknaden. Framför allt LVT- och parkettleverantörer.
- Påtaglig risk för framtida kostnadsökningar om marknaden vänder snabbt.
- Ekråvaran kommer fortsatt vara en utmaning för 1-stavgolv i finare sorteringar och tiden med ”billiga” ek 1-stavsgolv är avlägsen. Det ökar fokus på tunnare slitskikt och andra typer av golv.
- Inom 3-stavsmarkanden är det rimligt att man inom en snar framtid, drivet av LCA-beräkningar, får en viss återgång till omslipningsbara Eklamellparkettgolv – dvs en återgång till 3,5 mm slitskikt. Denna spaning gör vi utifrån att vi i framtiden behöver resurshålla bättre med träråvara och att vi ser fler förfrågningar med det som ett krav.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Den leverantörsbas vi har inom golvområdet i Beijer speglar marknaden bra där vi endast kan se moderata höjningar, men även mindre sänkningar. Inga ingående material-, energi- eller transportkostnader ligger bakom detta. Det beror uteslutande på att man antingen behöver gå ned i marginal för att möta ökad konkurrens eller att man nu behöver ta ut kostnadsökningar man tidigare skjutit på.

Gällande tillgängligheten har respektive tillverkare anpassat sin produktionskapacitet till rådande marknadsläge, och en snabb vändning blir sannolikt utmanande då flera producenter i dag har en lägre produktionskapacitet.

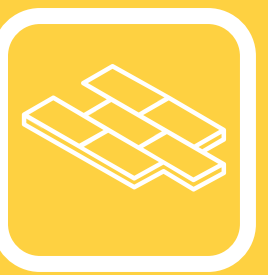
Vi inga störningar eller begränsningar gällande råvaruförsörjningen och tillgängligheten på ingående material anses god i nuläget samt kommande kvartal. Undantaget är brist på ek i finare sorteringar.

PROGNOS

Parkett och träfaner/härdat trä har en stabil men utmanande prisbild. Parkett har, jämfört med exempelvis tillverkning av LVT eller laminatgolv, en relativt personalintensiv produktion. I stort sett samtliga parkettleverantörer har gjort de kostnadsneddragningar inom produktionen som varit nödvändiga och möjliga, men både material och transport ligger fortfarande kvar på en hög kostnadsnivå. Energikostnaderna, som gått ner betydligt, påverkar mindre.

Det faktum att man ska producera en lägre volym med en stor fast produktionskostnad driver upp produktionskostnaden per kvadratmeter. Efterfrågan och konkurrensen har dock tydligt visat att man nått en gräns som är svår att ta ut i marknaden. Vår bedömning är att priserna ligger kvar på nuvarande nivå och att det behövs en ökad efterfrågan och stärkt svensk krona för att vi överhuvudtaget ska få ned priserna på golv.

Sannolikt kommer det inte realiseras då en eventuell stärkning av kronan troligtvis sammanfaller med att konjunkturen återhämtar sig - med ökade kostnader som följd. Att investera i ROT nu är därför en relativt säker affär.



**MARIA
HELLQVIST**

Kategorichef

Ansvarsområde: Fönster och
Dörrar



**DANIEL
MORTHORST**

**Kategorigruppchef - Golv &
Snickerier**

Operativt huvudansvar för
kategoriområdet golv och
snickerier och dess totala
utveckling.

MARKNADSSITUATION

FÖNSTER OCH DÖRR

Projektmarknaden för fönster och dörr är fortsatt pressad. Även om räntesänkningarna spås stimulera projektmarknaden går det långsamt - men i rätt riktning. Det finns en hel del som är färdigprojekterat, som man nu bland annat uppdaterar priser på. Vår bedömning är att den pressade situationen kommer att lätta långsamt men successivt. Inga stora svängningar, men en upptrappning av såväl konsument- som projektinitiativ.

KÖK OCH BAD

Det är fortsatt låg efterfrågan på kök och bad – både vad gäller styckekök och för projektmarknaden och vi ser ännu inga effekter av det nya räntebeskedet och ROT-avdraget. Därmed är ledtiderna för närvarande stabila hos flera av våra leverantörer, något vi anser kommer att hålla i sig under den närmaste perioden.

Mindre prisjusteringar kommer under våren för både kök och bad. Riksdagen har även beslutat att justera elektroniskskatten från 1 januari 2025, tidigare kallad kemikalieskatten.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

FÖNSTER OCH DÖRR

Priserna för fönster och dörr är fortsatt stabila mot villaförsäljningsmarknaden. Vi bedömer att priserna kommer vika ytterligare på projektmarknaden. Leveranstiderna är något förskjutna på grund av den stundande julen med många lediga dagar.

PROGNOS

Eftersom marknaden för fönster, dörr och kök inte förväntas ta fart under första kvartalet 2025, är tillgängligheten god. Nästan alla producenter har kapacitet att hantera en större volym än den nuvarande efterfrågan.

Priserna förväntas förbli stabila, med endast små justeringar. Dessa justeringar beror främst på ökade lönekostnader och förändringar i valutakurserna.



LOGISTIK



HENRIK EHRENGREN

Supply Chain Director

Ansvarig för att driva utvecklingen inom logistik med fokus på kunderbjudande.



IMPORT OCH SJÖFRAKT

Efter höga priser har kostnaden för sjöfrakt från Asien sjunkit efter sommaren och spot-priset ligger nu på ca 2500 USD för en 20-fots container till Europa, exempelvis Rotterdam eller Hamburg.

Kostnadsnivån är över två gånger högre än innan pandemin, då det var relativt konstant runt 1000 USD i över fem år. Prognosen framåt är osäker och en ökad fraktkapacitet balanseras mot ökade kostnader när rutten genom Röda havet inte kan användas.

Efter nyår finns risk för störningar i de globala transportsystemen då hamnstrejken i USA kan återupptas den 15:e januari när den tillfälliga överenskommelsen mellan fack och arbetsgivare löper ut.

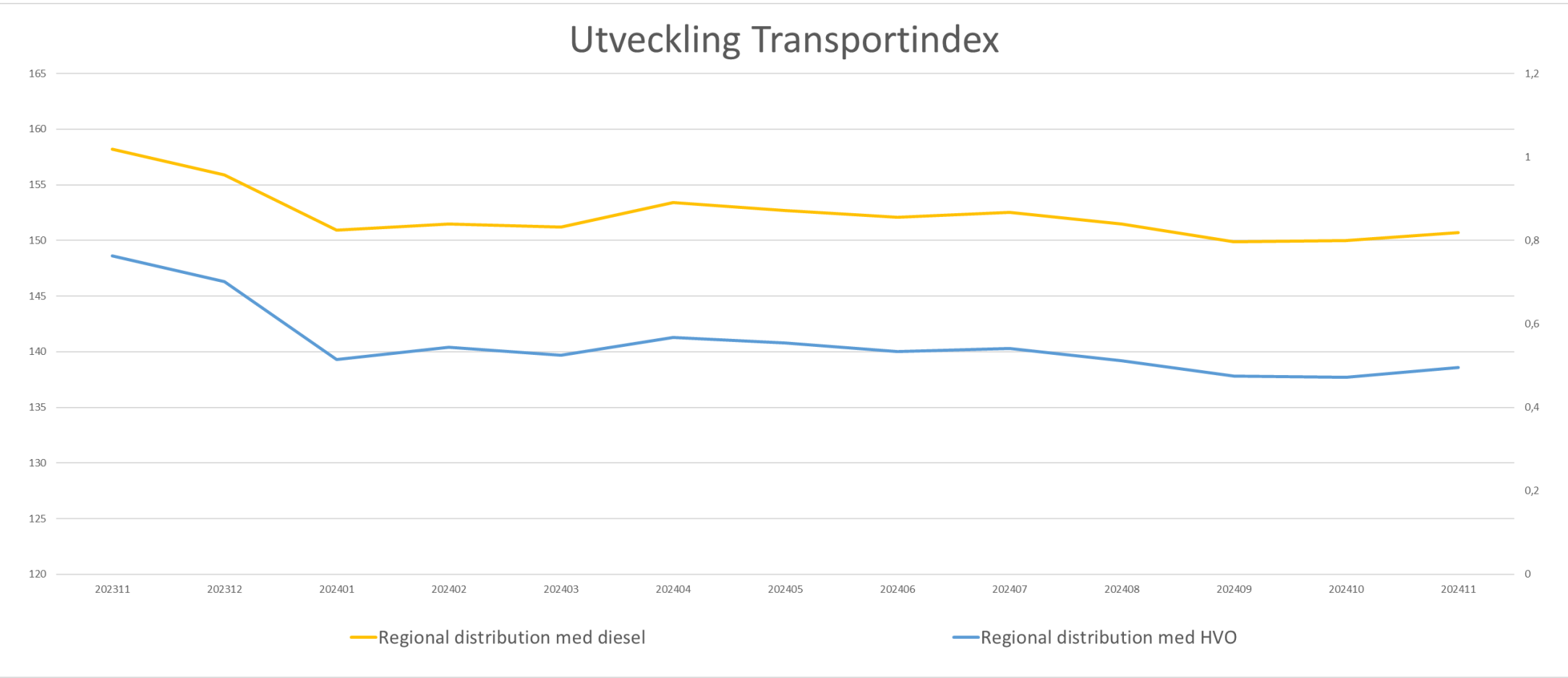


Källa: <https://leman.com/scfi-shanghai-containerized-freight-index/>

REGIONALA OCH LOKALA LEVERANSER

Efter förändringen i reduktionsplikten 1:a januari har fraktpriserna för regionala och lokala transporter varit väldigt stabila och sjunkande drivmedelspriser har kompenserat de ökade kostnaderna för personal och underhåll. Sedan januari har den totala kostnaden sjunkit med 0,1% för regionala transporter med diesel och med 0,5% för regionala transporter med HVO100.

Nya regelverk med miljözoner, där Stockholms stad går i bräschén med införandet av miljözon 3 från och med 1:a januari 2025, gör att eldrivna kranbilar börjar införas i storstadsregionerna.

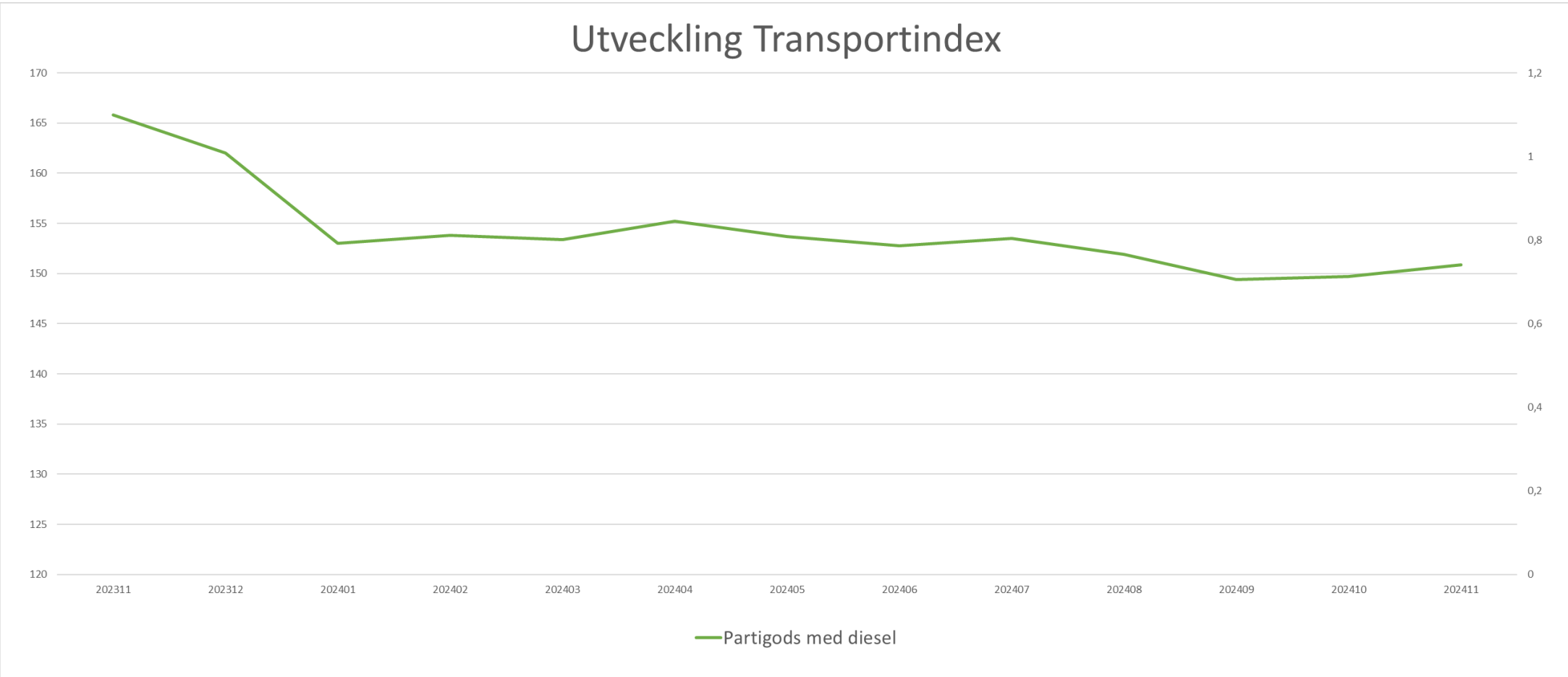


Avser: Indexutveckling, regionala transporter med diesel och HVO100. Källa: Eget diagram.



LÅNGVÄGA TRANSPORTER

Likt regionala transporter har kostnadsutvecklingen för partigods haft en relativt stabil utveckling efter nyår och index är fram till november är -1,4% mot januari.



Avser: Indexutveckling, partigods med diesel. Källa: Eget diagram.

TILLGÄNGLIGHET

Generellt är tillgängligheten på material för närvarande god och det finns endast en mindre påverkan kopplat till de förlängda ledtiderna från Asien.



beijerbygg.se

Informationen i Beijer Bygghandels Branschrapport hämtas löpande från verifierade externa källor och undersökningsföretag. Omvärldsbevakning, analys och sammanställning görs av våra produktexperter inom försäljning/inköp. Innehållet i rapporten speglar Beijer Bygghandels uppfattning om aktuellt marknadsläge och utveckling.

Förändringar kan dock ske snabbt varför informationen endast skall ses som vägledande.



KLICKA HÄR FÖR ATT PRENUMERERA

Prenumerera på vår Branschrapport och få den skickad till dig via mail när vi lanserar en ny utgåva.