

Beijer Byggmaterials

BRANSCHRAPPORT

Marknads- och prisutveckling för byggmaterial



KLICKA HÄR FÖR ATT PRENUMERERA

Prenumerera på vår Branschrapport och få den skickad till dig via mail när vi lanserar en ny utgåva.

Nr 3
Q3 | 2023

VÄLKOMMEN TILL DEN TREDJE UPPLAGAN 2023 AV BEIJER BYGGMATERIALS BRANSCHRAPPOR

Beijer Byggmaterial ger regelbundet ut en rapport som beskriver marknadsläge och prisutveckling på byggmaterial. Den ges ut i fyra utgåvor per år och publiceras kvartalsvis. Vår Branschrapport är uppskattad bland våra kunder och ett bevis på att vi tar rollen som marknadsledande aktör på allvar.

Vår ambition är alltid att vara bäst i klassen och leverera ett starkt kunderbudande. Branschrapporten är en del av det kunderbudandet, där vi visar att vi värdesätter och tar ansvar för att informera om kostnadsutveckling och konjunktur i branschen. Vi bygger dom som bygger.

INLEDNING

I denna rapport beskriver vi vår syn på marknaden och ger vår prognos gällande utvecklingen under kommande kvartal. När detta skrivs är sommarsäsongen i princip över och jag kan konstatera att den i mångt och mycket blev som vi förutspådde i föregående rapport.

Försäljningsutvecklingen har varit fortsatt svag i flertalet kategorier samt i flera av våra kundsegment. Vi har dock sett ljuspunkter i kategorier såsom trävaror och träbaserade skivor. Detta har i vissa fall lett till brister i en tillgänglighetssituation som i övrigt varit mycket god under hela sommarperioden.

Sämst utveckling ser vi föga förvånande i försäljning gentemot nyproduktion samt i kapitalintensiva kategorier. Utvecklingen i ROT*-delen av vår affär är väsentligt bättre och mer stabil. Glädjande nog har även konsumentförsäljningen relativt sett utvecklats riktigt bra.



PETER SJÖSTRÖM

Sourcing Director

Ansvarig för övergripande inköpsprocesser och strategier. Medlem i europeiska inköpsorganisationen STARK Sourcing.

När det gäller prisutvecklingen under sommaren har den till stor del utvecklats som vi förutspådde i föregående rapport. Det vi inte träffade rätt på var den stora försvagningen av den svenska kronan under sommaren, vilket påverkat möjligheterna att reducera priser.

Jag tror ingen som rest utanför Sverige undgått effekterna av den svaga kronkursen. På samma sätt påverkas ett stort antal av de produkter vi saluför, antingen genom att de importeras eller genom att de har ingående material som importeras.

Amerikansk dollar till Svensk krona

11,0527 ↑ 6,38 % +0,6630 6 mån

27 aug., 09:51:56 UTC - Ansvarsfriskrivning

1 d 5 d 1 mån 6 mån 1 år 1 år 5 år MAX



Euro till Svensk krona

11,9326 ↑ 8,27 % +0,9110 6 mån

27 aug., 09:51:56 UTC - Ansvarsfriskrivning

1 d 5 d 1 mån 6 mån 1 år 1 år 5 år MAX



Källa: <https://www.google.com/finance/quote/>

* ROT-marknaden (renovering, ombyggnad och tillbyggnad av byggnader)

GENERELL MARKNADSSITUATION



**PETER
SJÖSTRÖM**

Sourcing Director

*Ansvarig för övergripande inköps-
processer och strategier. Medlem i
europeiska inköpsorganisationen
STARK Sourcing.*

GENERELL MARKNADSSITUATION

Generellt ser vi på flera sätt en stabilisering i marknaden.

Vi har noterat att många råvaror varit relativt stabila under sommarperioden. Då denna perioden normalt sett också är en lugnare period indikerar detta att det råder en större balans mellan utbud och efterfråga i vissa kategorier. Vi ser även att tillgängligheten nu i princip är återställd till normala nivåer. Fokus har därför skiftat till att optimera värdekedjorna och i stor utsträckning ersatt jakten på varor.

Stål Index 145	Energi Index 217	Plast Index 89	Metaller Index 134	Trävaror Index 140
Den totala korgen för stål har sjunkit och är nu 15,6% lägre än för 12 månader sedan	Den totala korgen för energi har sjunkit och är nu 40,6% lägre än för 12 månader sedan	Den totala korgen för plast har sjunkit och är nu 27,6% lägre än för 12 månader sedan	Den totala korgen för metaller har sjunkit och är nu 5,5% lägre än för 12 månader sedan	Den totala korgen för trävaror har sjunkit och är nu 24,1% lägre än för 12 månader sedan
Nuvarande prisnivå är dock fortsatt signifikant högre än samma period 2019 (+61,2%)	Nuvarande prisnivå är dock fortsatt signifikant högre än samma period 2019 (+80,0%)	Nuvarande prisnivå är nästan i paritet samma period 2019 (ca 2%)	Nuvarande prisnivå är dock fortsatt signifikant högre än samma period 2019 (+47,5%)	Nuvarande prisnivå är dock fortsatt högre än samma period 2019 (+21,5%)

Källa: Trading Economics

Vi kan även se en stabilisering gällande logistikkostnaderna, vilket också påverkar produktkostnaderna positivt. Denna stabilisering ger högre förutsägbarhet gällande ledtider och hamnhantering, vilket självklart leder till förbättrad tillgänglighet.

Prisutveckling trävaror USA

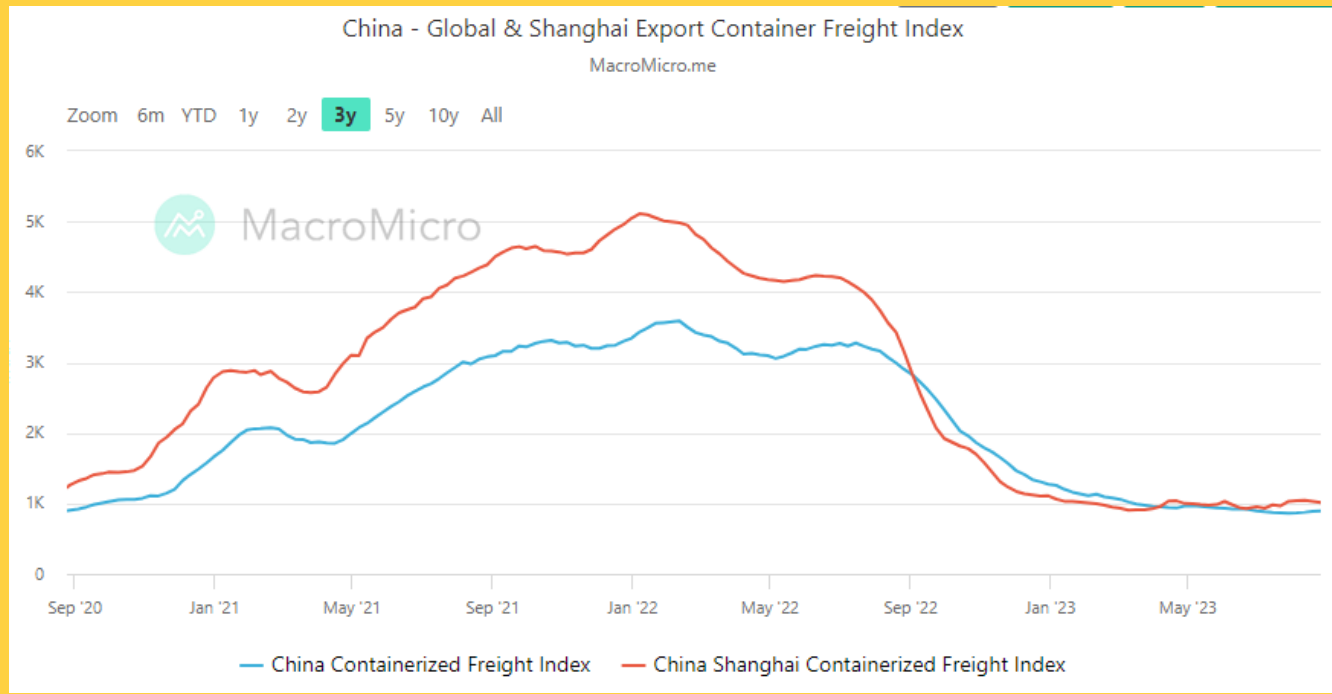


Prisutveckling naturgas EU



Källa: Trading Economics

Prisutveckling containertrafik från Kina



Källa: Macromicro

GENERELL MARKNADSSITUATION

I en situation med stark prispress och ökad tillgänglighet är det viktigt att inte glömma problemen vi hade under Covid och starten av Ukrainakriget då vi hade alldeles för stor risk inbyggda i våra försörjningskedjor.

Beijer kommer att följa de strategier vi arbetat fram för att hantera liknande samhällsproblem. Med diversifierade försörjningskedjor och större säkerhetslager kan vi säkerställa våra kunders behov, även om det uppstår störningar gällande varuförsörjningen.

Som nämnts ser vi fallande priser i ett antal kategorier. Även om det kan upplevas som märkligt ser vi också fortsatta prishöjningar i vissa kategorier. (se mer detaljerat i vår avisering per 2023-09-01 för Kvartal 4).

Faktorer som driver prishöjning:

- Generell inflation.
- Svag svensk krona.
- Att många producenter säkrat priset (hedgat) på ingående material till höga priser. Exempelvis energi. (De köper en fast volym till ett fast pris över en bestämd tid).
- Att leverantörer stärker sina marginaler genom att inte låta de sänkta kostnaderna återspeglas i försäljningspriserna.
- Bristande konkurrens i kategorin eller i bakomliggande värdekedja.
- Generell oro för energikostnaderna till vintern.
- Produktionsbegränsningar

GENERELL MARKNADSSITUATION

Prissänkningarna drivs huvudsakligen av fallande pris på ingående material men också av den rådande marknadssituationen.

Det finns alltså argument både för sänkta och höjda priser och vår inköpsorganisation arbetar intensivt med att hitta "rätt" pris tillsammans med våra leverantörer. Självlklart accepterar vi inte prisnivåer eller prisjusteringar som inte bedöms rimliga ur ett marknads- eller kostnadsperspektiv.

Som många säkert noterat har detta resulterat i ett antal leverantörsbyten under året. Baserat på nuvarande pris-situation kommer ytterligare ett antal byten genomföras redan under hösten.

Man kan fråga sig varför vissa leverantörer väljer att inte sänka sina priser trots kraftigt sänkta priser på ingående material, då en konsekvens av detta blir förlorade volymer. Det enda rimliga argumentet är att det kortsiktigt ger en bättre lönsamhet att "tjäna mycket" på en något mindre volym än att "tjäna mindre" på en något större volym. Detta är självklart ett mycket kortsiktigt agerande som historiskt visat sig vara mycket dyrt i långa loppet.

PROGNOS

TILLGÄNGLIGHET

Vi ser i princip inga större tillgänglighetsproblem under hösten / vintern. Det vi förutser kan bli problem är:

- risken för kortsiktiga störningar när leverantörer produktionsbegränsar för att möta den fallande globala efterfrågan.
- risken för kortsiktiga störningar när vi byter leverantörer inom viktiga kategorier. (Självklart arbetar vi alltid för att detta inte skall ske)

MARKNADSUTVECKLING

De stora frågorna är självklart, hur djup blir nedgången och när ser vi en generell vändning? När det gäller djupet på konjunkturen, är vårt estimat att vi sannolikt möter en tuff höst. Med en efterfrågan i nivå med den vi sett under sensvåren och sommaren. Vi tror dock att vi "bottnar" någon gång under vintern eller i alla fall under Q1-2024, för att sedan möta en bättre/mindre dålig konjunktur under resterande 2024.

Detta estimat ligger nog i linje med de flesta prognosmakares uppfattning. Möjligen tror vi att vändningen i byggbranschen kan komma något tidigare än i övriga samhället, detta på samma sätt som att nedgången också kom tidigt.

PRISUTVECKLING

Vi tror på fortsatt fallande priser för byggmaterial under hösten och vintern, dock inga större förändringar och som nämnts, inte i alla kategorier.

Dessa justeringar är i huvudsak drivna av:

- Rådande marknadsläge i Sverige med fallande volymer och hårdnad konkurrens.
- En global minskning i efterfråga.
- Leverantörsbyten och volymförflyttningar som vi genomför under hösten.
- Anpassningar från leverantörerna till de fallande priserna på ingående material.

Det som talar emot fallande priser och som kommer att ha en motverkande effekt, är den svaga och till synes fortsatt fallande svenska kronan. Den fortsatt höga inflationen tvingar också våra leverantörer att kompensera sig för stigande kostnader.

MARKNADEN FRÅN ETT MAKROPERSPEKTIV

Signerat Petter Allberg



**PETTER
ALLBERG**

Head of Strategy &
Business Development

*Ansvarig för strategi- och
affärsutveckling.*

MARKNADEN FRÅN ETT MAKROPERSPEKTIV

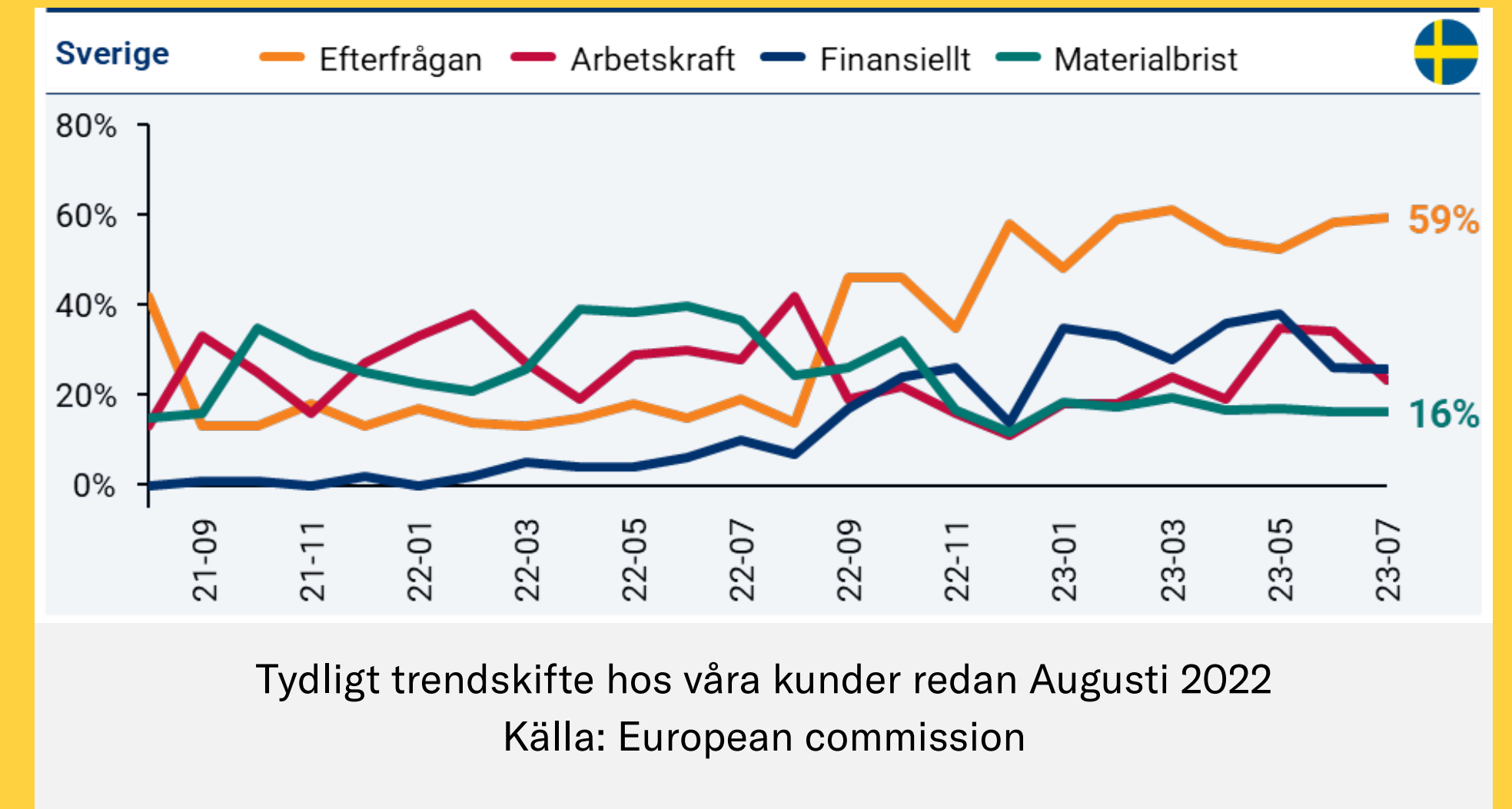
Utsikterna är fortsatt tuffa för byggbranschen som helhet och nybyggnationen i synnerhet. Andra kvartalet var, enligt SCB, det tuffaste för nybyggnationen sedan 2012 och den svaga svenska kronan håller priserna uppe trots att den nationella efterfrågan har sjunkit i många produktkategorier. ROT-marknaden förväntas vara mer stabil.

Som förväntat har nybyggnationen bromsat in kraftigt, precis enligt samma mönster som vi sett under tidigare kriser. Med den kraftiga inbromsningen ökar risken för att återhämtningen kan ta lång tid. ROT-marknaden* är mer motståndskraftig mot konjunkturedgångar och har även fördelen att den är enklare att påverka på kort sikt genom politiska åtgärder eller ändrad räntebana.

Våra kunder vittnar om en betydligt lägre efterfrågan samt finansiella hinder som hämmar deras tillväxtmöjligheter. Risken för konkurser har ökat och många kunder ställer om verksamheten mot ROT-marknaden med olika typer av erbjudanden. Exempelvis finns det kunder som tydligt satsar på energieffektivisering och andra typer av nischade koncept där investeringsviljan är högre och marknaden mer attraktiv.

* ROT-marknaden (renovering, ombyggnad och tillbyggnad av byggnader)

Hinder för byggbolagens tillväxt (% av totalt antal respondenter)



MARKNADEN FRÅN ETT MAKROPERSPEKTIV

Prisnivån hålls till stor del uppe av den svaga svenska kronan, där importerade varor och varor som handlas på en internationell marknad inte kommer ner till de prisnivåerna vi önskar. Det gäller såväl byggbranschen som andra branscher. Ett exempel är dagligvarubranschen där man flaggar för stabila och potentiellt stigande priser trots en minskad inhemsk efterfrågan.

Vår syn på marknadsutsikterna har inte ändrats nämnvärt sedan förra kvartalet och vi tror på en ljusning under första halvåret 2024. Många makro-indikatorer är fortsatt negativa, men det finns ett stort underliggande bostads- och renoveringsbehov samt ett intresse för att investera i energieffektiva

och hållbara lösningar. Byggbranschen är en av Sveriges viktigaste sektorer och det finns stora möjligheter att agera från politiskt håll, som man gjort vid tidigare konjunkturedgångar. När vi ser en dämpad inflationsutveckling och räntebanan blir mer förutsägbar, tror vi på en snabbare återhämtning inom ROT-marknaden och en mer utdragen återhämtning på marknaden för nybyggnationen.

CEMENT & BETONG



**GERASIMOS
ZERVOS**

Sourcing Manager

*Ansvarsområde: Grund, bruk, puts, tak,
takunderlag, marksten*

CEMENT & BETONG

MARKNADSSITUATION

I föregående rapport beskrev vi att det råder viss stiltje inom grupperingen Cement & Betong i Sverige. Med detta menade vi att den svenska marknaden domineras av en stor råvarutillverkare av cement; Cementa AB. Vi ser i dagsläget inga förändringar av detta läge eller att Cementas position utmanas av andra lokala aktörer eller politiska beslut.

Självklart arbetar vi som stor kund för att våra leverantörer i sin tur skall öka konkurrensen i bakomliggande led men det är en process vi inte kan styra över fullt ut.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Utifrån den aktuella marknadssituationen i Sverige råder det även stiltje när det gäller cementpriset. Prisbilden ligger kvar på en fortsatt hög nivå. Detta trots kraftigt fallande el- och energipriser, förlängt brytningstillstånd i Slite och en kraftigt inbromsande byggmarknad. I syd och Mellaneuropa är situationen en annan och där ser vi fallande priser på cement och cementbaserade produkter.

PROGNOS

Vi hävdar fortsatt att de fallande el- och energipriserna bör få genomslag med fallande råvarupris som följd. Beijer sitter inte i förhandlingar med dessa råvaruleverantörer - däremot med våra leverantörer.

Vad gäller vår leverantörsbas arbetar vi på Beijer fortsatt hårt med att finna det absolut bästa erbjudandet till våra kunder. På våra fillialer innebär detta att vi gjort både större leverantörsbyten och sortimentsförändringar inom Cement och Betong och ett flertal andra kategorier.

EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

Arbetet med att skapa en gynnsam konkurrenssituation mellan befintliga, nya och kommande avtalsleverantörer pågår med full kraft. Ibland kan fysiska leverantörsbyten skapa vissa utmaningar på filial då kunder är vana vid ett visst varumärke. Vi jobbar fortsatt hårt för att pågående och kommande leverantörsbyten ska gå så smidigt och bra som möjligt för att sänka priser, bibehålla och skapa nöjda kunder.

KONSTRUKTIONSTRÄ & TRYCKKIMPREGNERAT



**ALEXANDER
SVENSSON**

Junior Sourcing Manager

*Ansvarsområde: Konstruktionsvirke,
ytterpaneler, tryckimpregnerat*



**PETER
LUNDSTEDT**

Sourcing Manager

*Ansvarsområde: Lister, invändig panel,
limträ, specialtrall*



**RAIJA
GUNNARSSON**

Sourcing Manager

*Ansvarsområde: Konstruktionsvirke,
ytterpaneler, tryckimpregnerat*

KONSTRUKTIONSTRÄ & TRYCKIMPREGNERAT

MARKNADSSITUATION

Den svaga kronan fortsätter gynna den svenska sågverksindustrin. Priserna på flertalet exportmarknader är idag högre än på den pressade inhemska marknaden där efterfrågan fortsatt minskar. Råvarusituationen i Centraleuropa har förbättrats betydligt de senaste månaderna, troligen till följd av en minskad sågproduktion. Statistik visar på fallande råvarupriser i Tyskland. För svenska sågverk innebär detta ökad press för att bibehålla sin särställning då prisnivåerna nu även sjunker på färdigvaror, dock från högre nivåer än i Sverige.

Drivande faktorer bakom vårens prishöjningar var främst minskat utbud från Centraleuropa och Baltikum samt bortfallet av volymer från Ryssland, inte ökad efterfrågan.

Byggnationen går ner på bred front i Europa vilket gör att vi ser ett annat läge på marknaden än när konkurrensen om trävaror var som mest intensiv.

Statistiken visar sjunkande lagernivåer under juli månad. Jämfört med det mer normala året 2019 är dock lagren för

sågade trävaror i Sverige +19% högre för juli månad. (+22% för furu och +18% för gran enligt statistik från Skogsindustrierna).

Förväntningarna är att produktionstakten hos sågverken kommer att minska framåt. Det finns inga fördelar med att optimera sin produktion när både efterfrågan och lönsamhet faller.

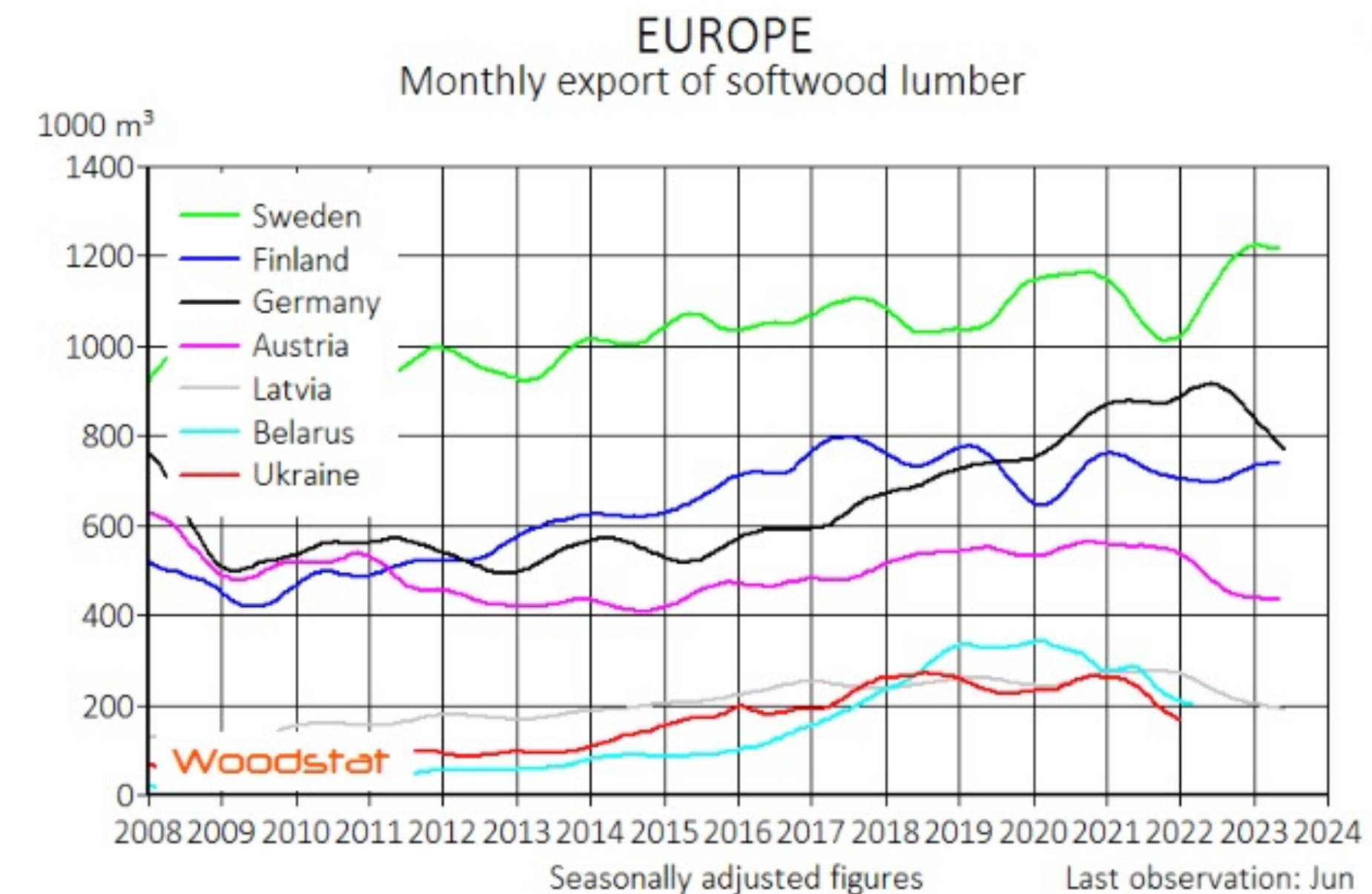
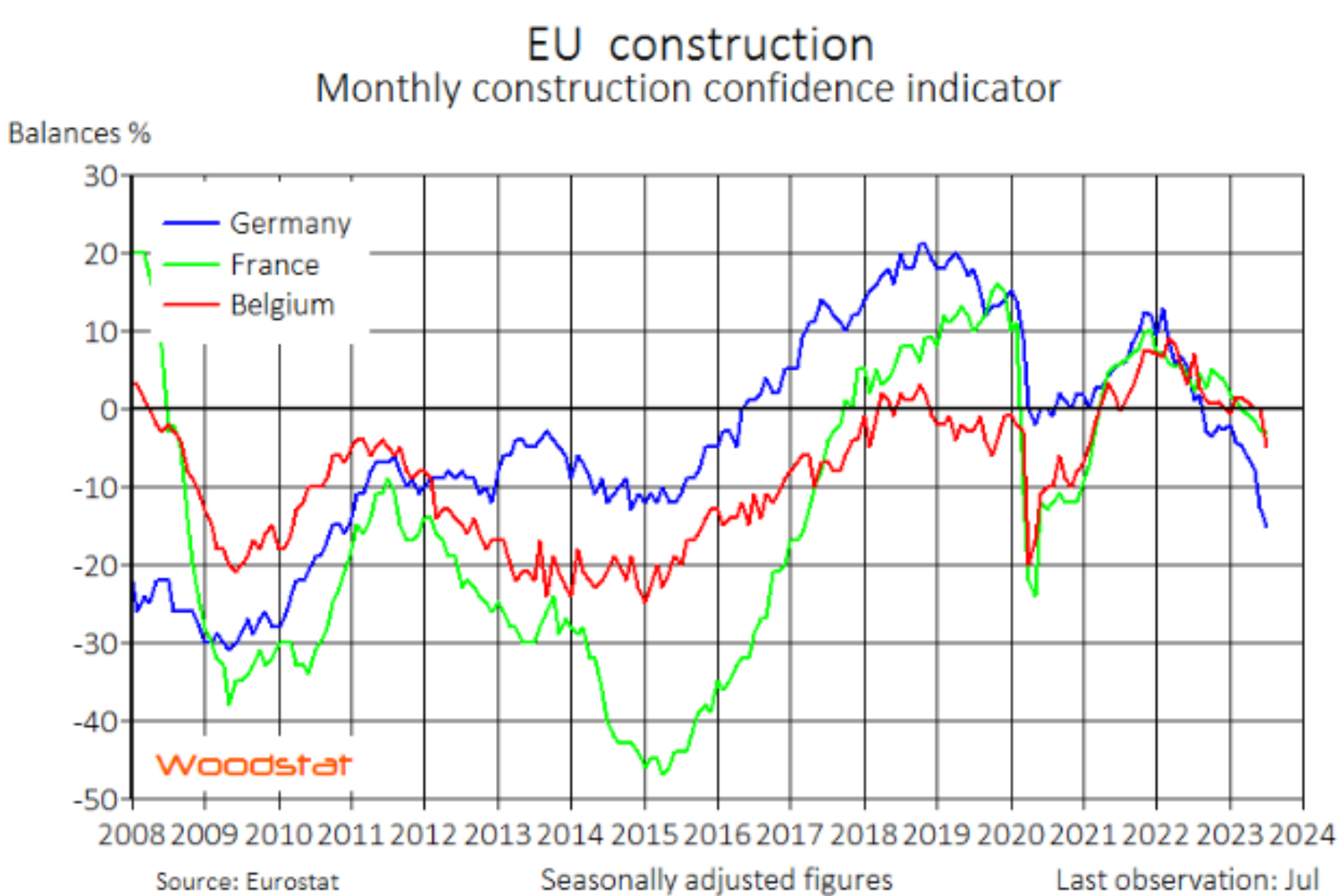
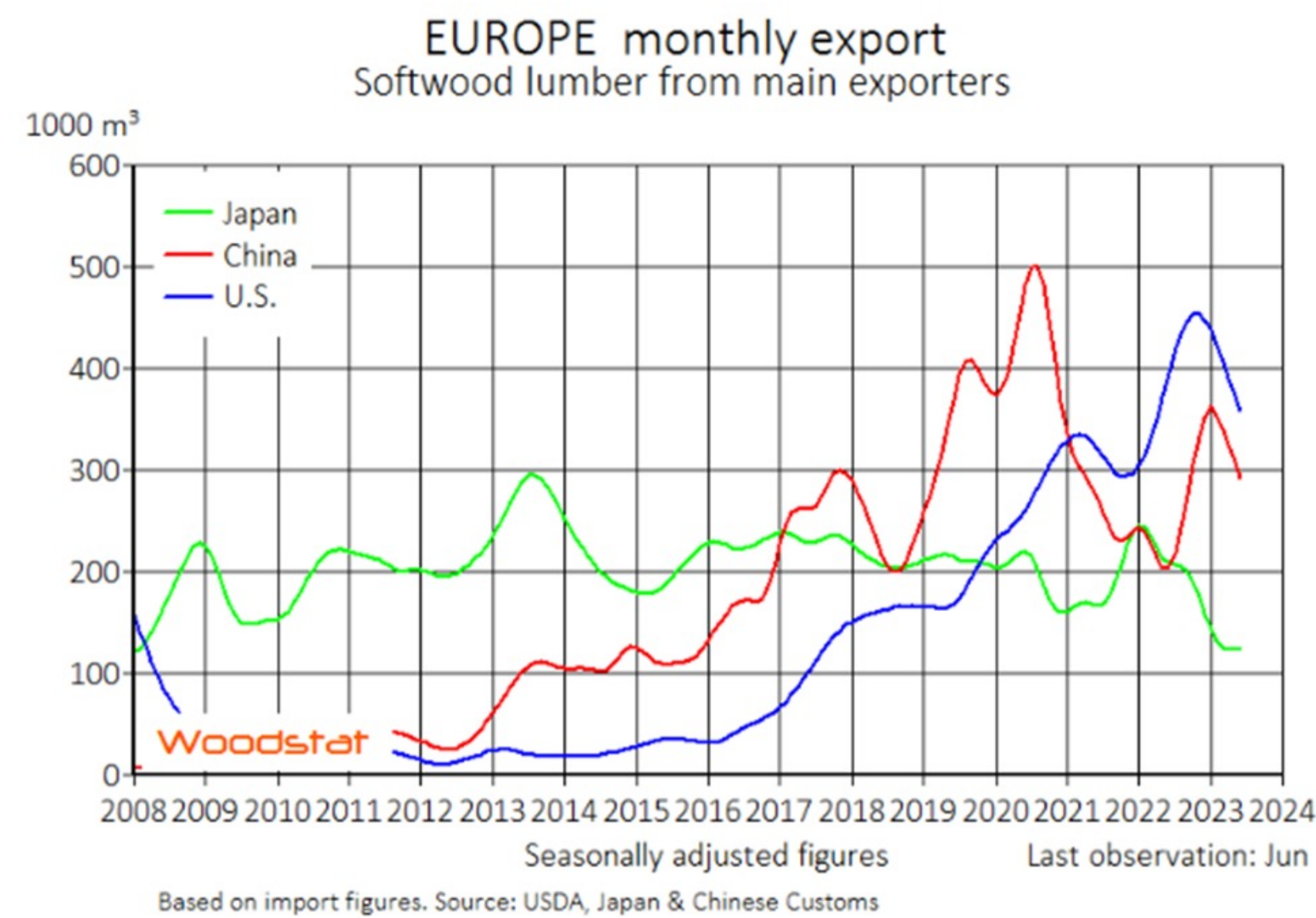


Diagram från Eurostat, Ukraine Customs, Belstat

KONSTRUKTIONSTRÄ & TRYCKIMPREGNERAT

MARKNADSSITUATION



Källor: USDA, japanska och kinesiska tullen

KONSTRUKTIONSTRÄ & TRYCKIMPREGNERAT

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Tillgänglighet

Tillgängligheten på trävaror är långsiktig god. Vi behöver bara ta oss igenom några veckor efter semesterstoppen där det är lite längre leveranstider tills sågverken återigen har fyllt på sina lager. Kraftiga skyfall likt ovädret Hans har orsakat skador på skogsbilvägar främst i västra Sverige. Detta ger efterdyningar som påverkar avverkning och timmertransporter från skogen.

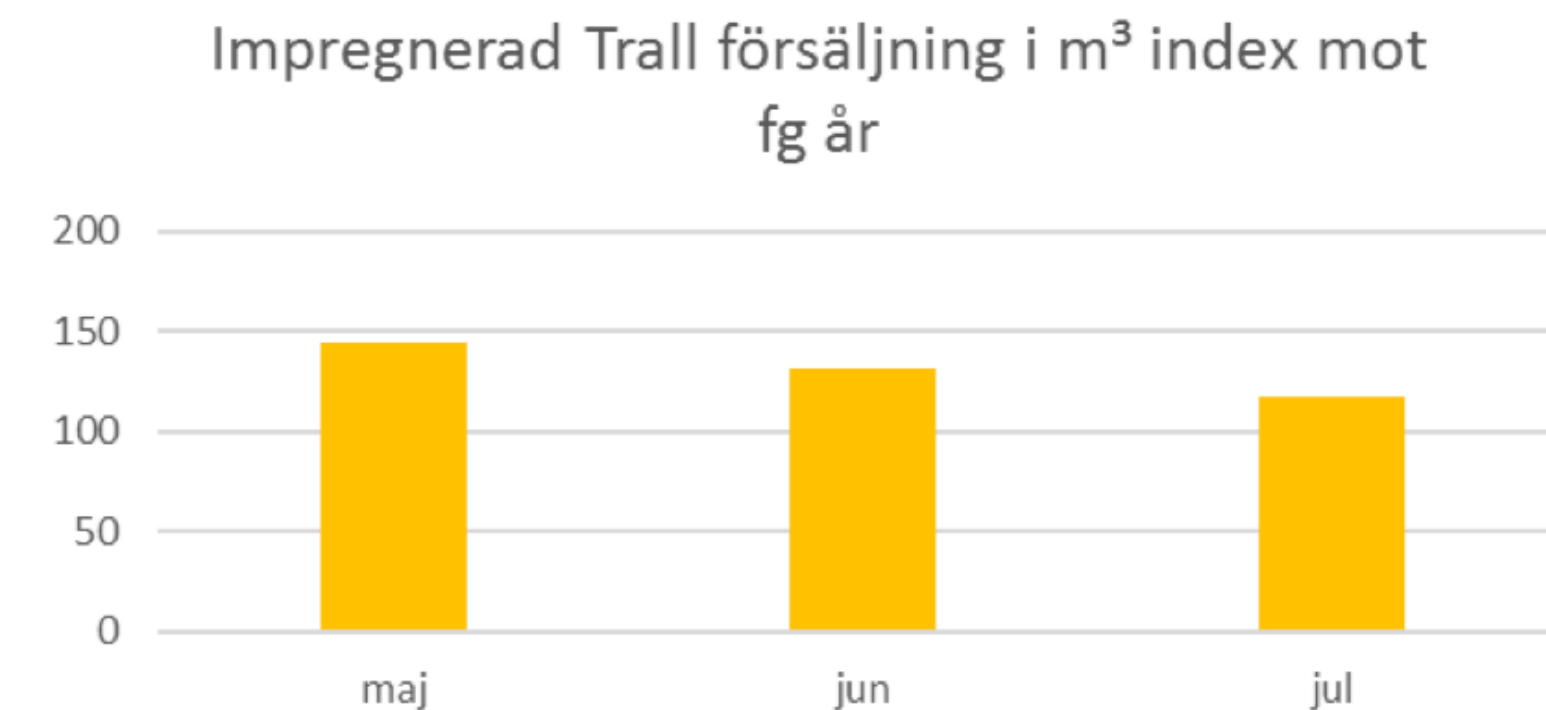
Konstruktionsvirke

Allt tyder på att vi kommer ha en god tillgänglighet av konstruktionsvirke framåt och vi ska utnyttja de närmaste veckorna till att fylla på lagernivåerna.

Bortfallet av ryska varor och minskad sågproduktion i Centraleuropa har vägts upp av globalt minskad efterfrågan och har därför inte orsakat någon allvarlig brist. Svenska trävaror är just nu väldigt eftertraktade tack vare vår svaga krona men det finns idag inga överhängande akuta varsel om brister. Sågverken förutspår dock att det kan bli brister på enskilda längder såsom 3,0m och 5,4m längder.

Impregnerat

Försäljningen av trall har varit stark under våren och sommaren samtidigt som leverantörerna haft svårigheter att möta de överuttag som den höga försäljningen lett till. Det kommer därför fortsatt vara viss brist på specifika impregnerade varor, speciellt trall, då säsongen går mot sitt slut och sågverken är ytterst försiktiga med att producera varor som riskerar att bli liggande över vintern. För att säkerställa att vi får de volymer vi behöver, ökar och flyttar vi volymer till leverantörer som har möjlighet att ta fram mer impregnerat/trall med kort leveranstid.

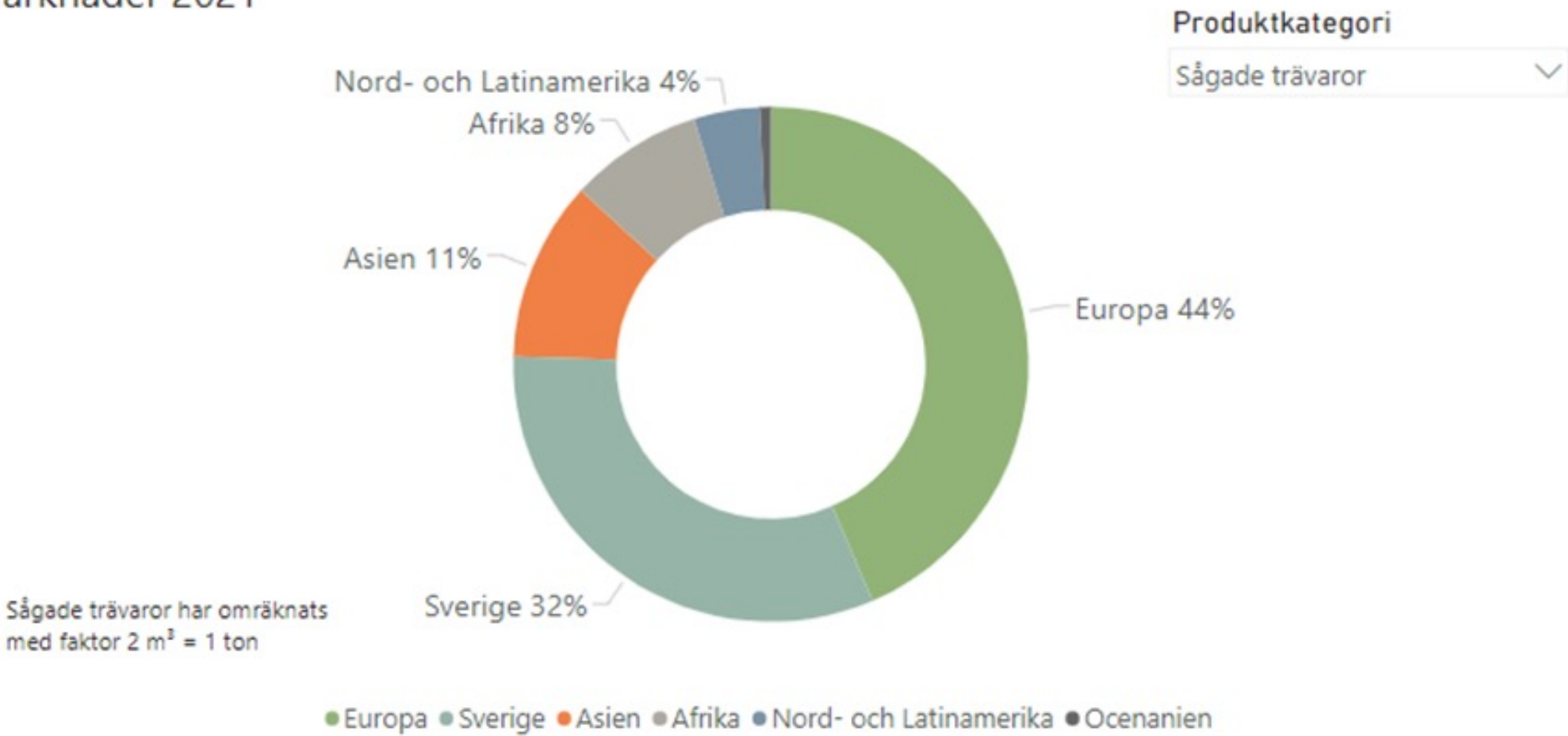


KONSTRUKTIONSTRÄ & TRYCKIMPREGNERAT

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

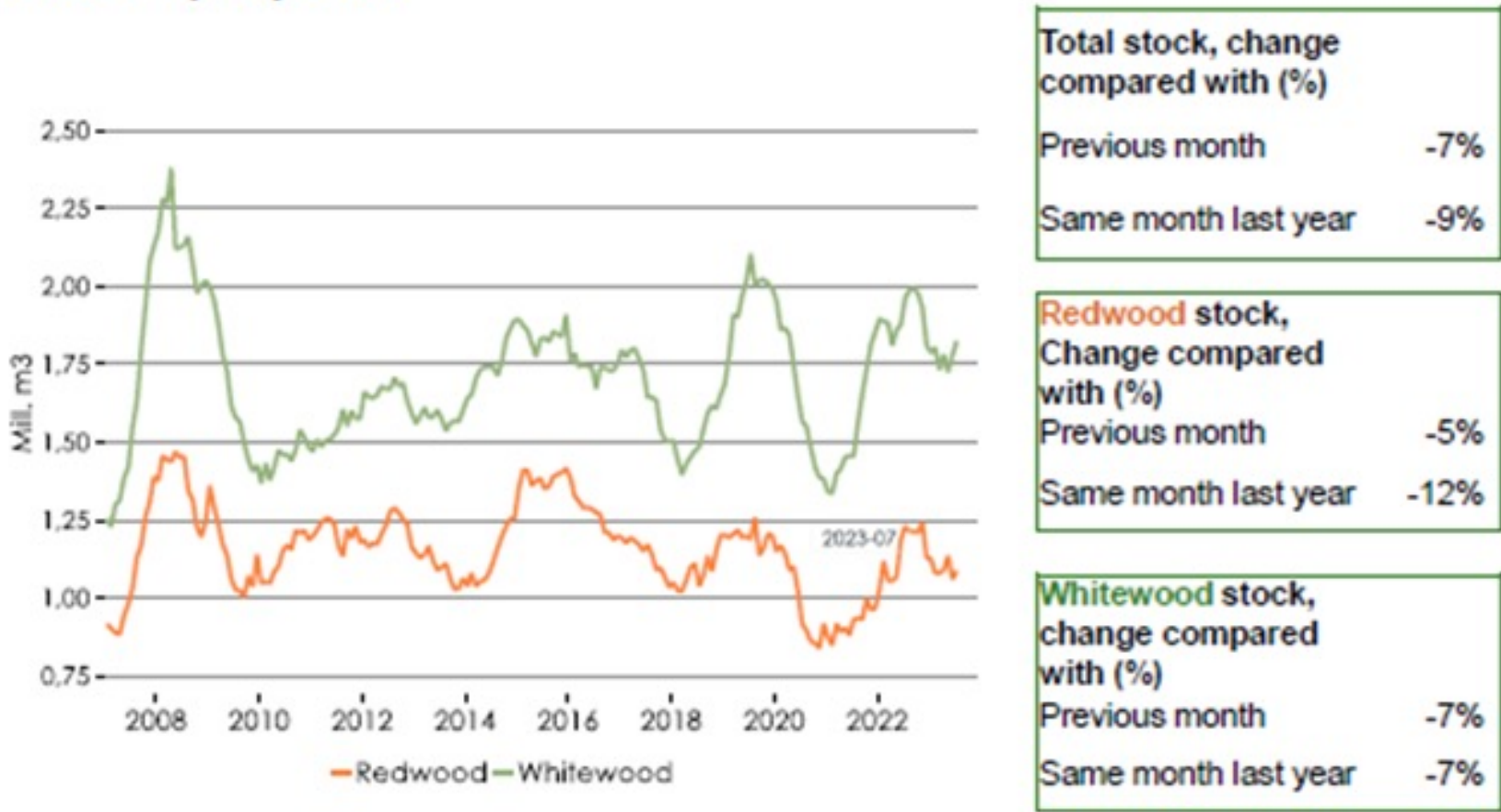
Marknader för svenska skogsindustriprodukter

Marknader 2021



Swedish stock of Redwood and Whitewood.

Seasonally adjusted.



Källa: SCB, Skogsindustrierna

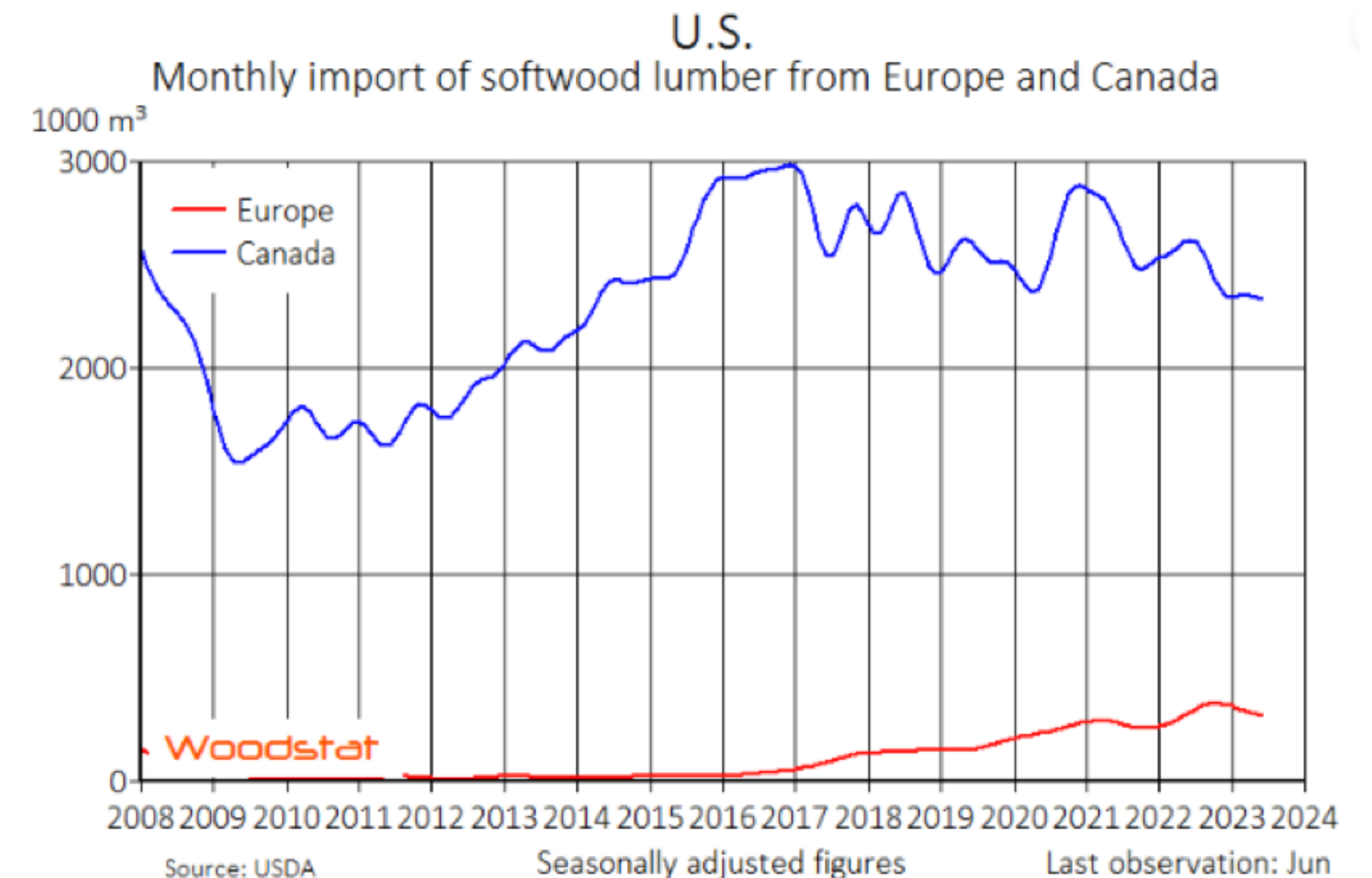
KONSTRUKTIONSTRÄ & TRYCKIMPREGNERAT

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Vi kommer se en klart ökad tillgänglighet med oförändrade eller eventuellt något sjunkande priser under hösten. Förväntningen är att prisbilden från olika sågverk kommer bli mer samlad och anpassad till marknadsnivåer även om den totala prisbilden inte skulle justeras nämnvärt.

Det är ett utmanade läge för sågverken med fortsatt ökade timmerkostnader, samtidigt som den globala efterfrågan minskar. Sågverken kommer att göra sitt yttersta för att bibehålla prisnivåer och lönsamhet som redan idag ligger väldigt nära eller till och med under "break-even".

Enda tänkbara motivet till stigande prisbild vore om USA, som ligger före i konjunkturcykeln får ett kraftigt uppsving i konsumtionen samtidigt som försörjningen från Kanada fortsätter minska till följd av de kraftiga skogsbränder som ödelägger stora områden. Kanadas skogsbrandssäsong slår alla tidigare rekord i landet och allt fler sågverk tvingas stänga. Med det sagt, känns detta scenario högst osannolikt.



Källa: USDA.

KONSTRUKTIONSTRÄ & TRYCKIMPREGNERAT

PROGNOS

Hösten ser besvärlig ut med vikande efterfrågan och lönsamhet. Alla kommer tvingas kapa kostnader. Dock är vi övertygade om att det under denna period finns goda möjligheter att forma nya och starkare partnerskap där vi kan skapa mervärde för kunden.

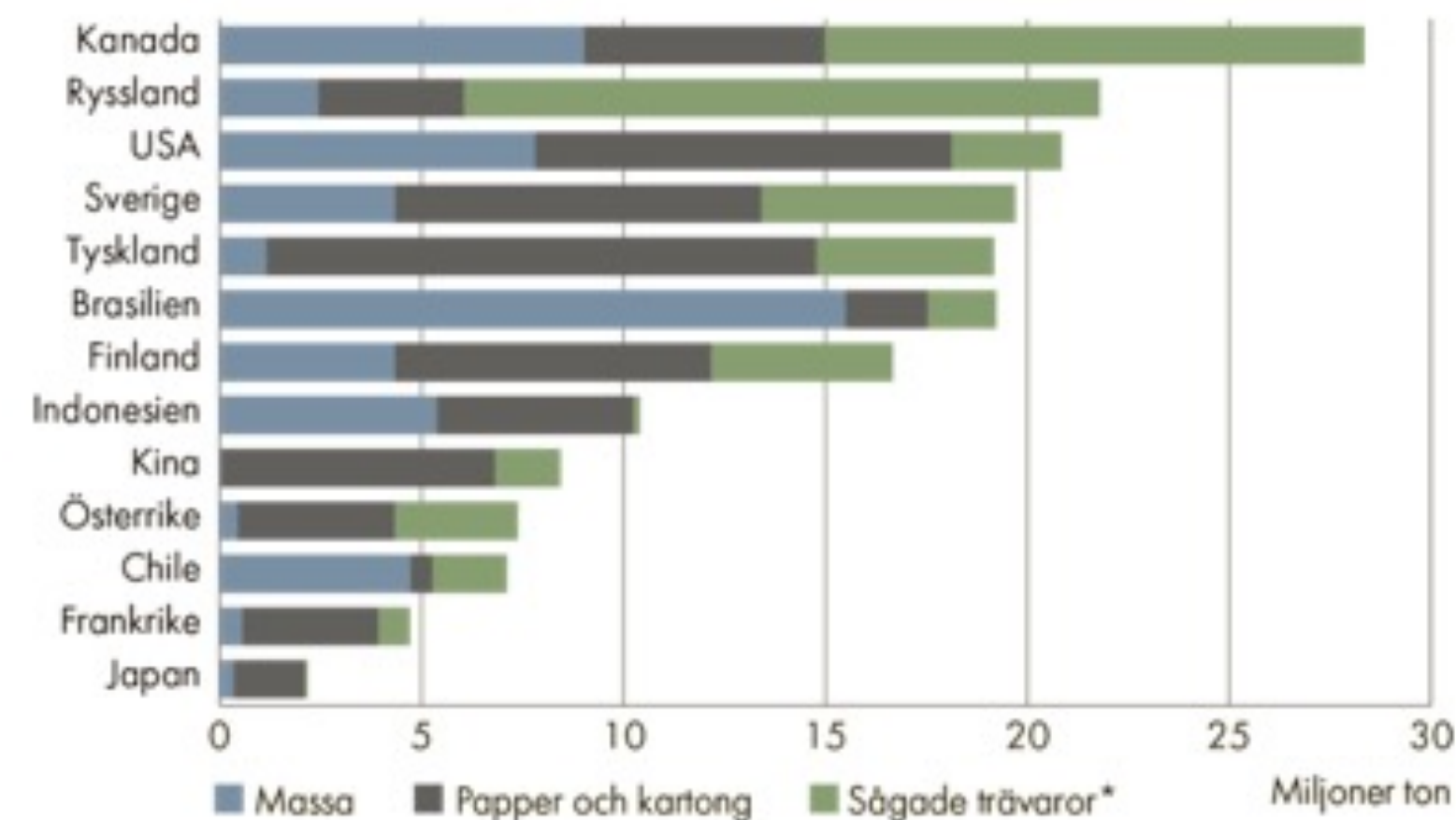
Även om sågverken kommer lockas av att exportera större delar av sin produktion, på grund av den svaga kronan (till högre priser), så finns det stora fördelar med att fortsatt vara aktiv på sin hemmamarknad. Det är alltid riskfyllt på lång sikt att förlora stabila och långsiktiga marknadsandelar till konkurrenter.

Produktion och handel

SVERIGES DEL AV VÄRLDENS SKOGAR, SKOGSINDUSTRI OCH EXPORT

1 % av världens skogar	4 % av världens produktion	4 bland världens exportörer
-------------------------------------	---	--

VÄRLDENS LEDANDE EXPORTÖRER



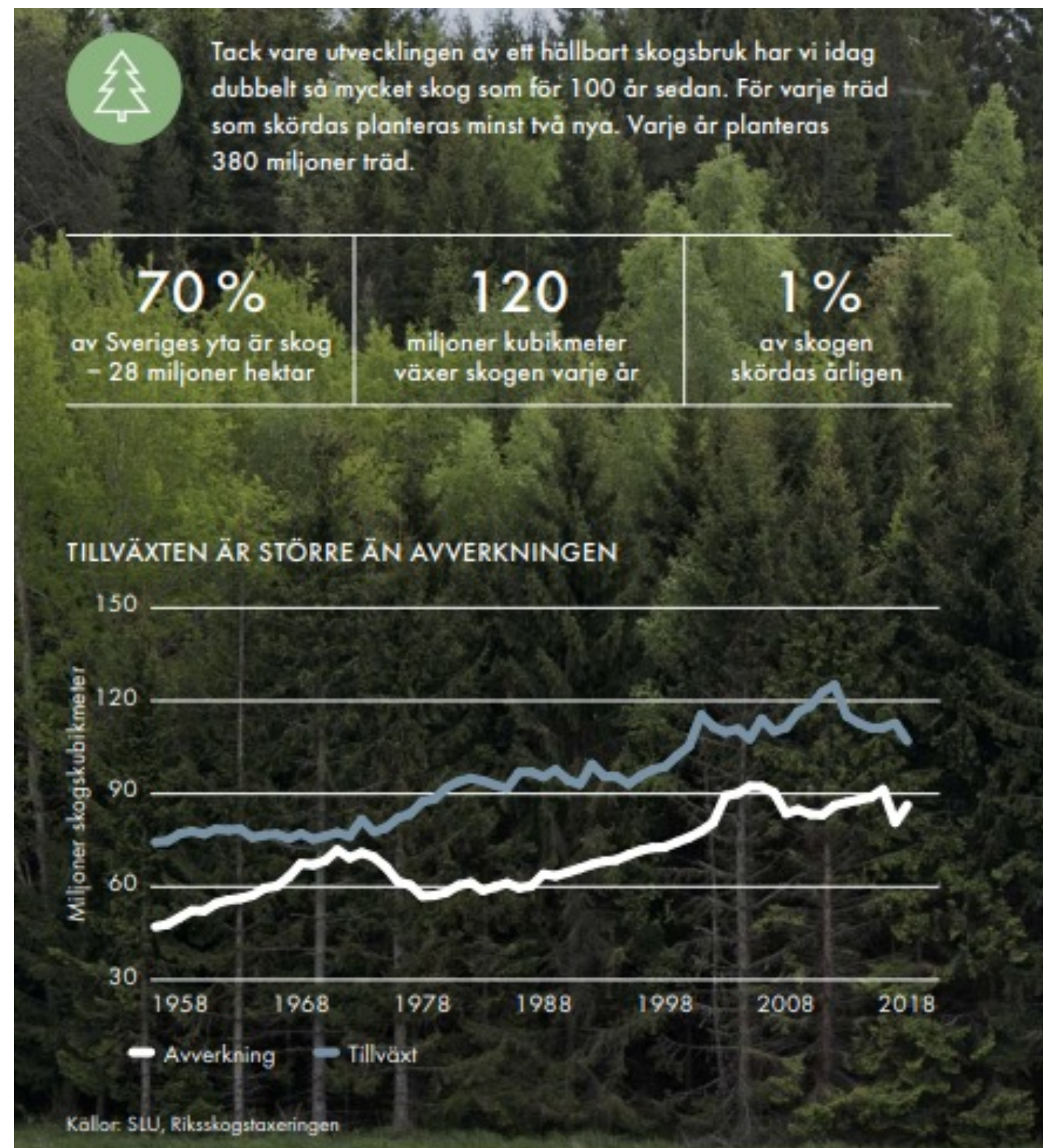
Källor: Skogsindustrierna, CEPI, FAO

KONSTRUKTIONSTRÄ & TRYCKIMPREGNERAT

PROGNOS

Sågverkens tillgång till råvara ser betydligt bättre ut men debatten om ”vad skogen ska användas till” kommer att fortsätta.

Fakta om den svenska skogen



EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

Förbättrad tillgänglighet och leveranssäkerhet, ger både inköp och olika avdelningar mer tid att aktivt stödja vår säljkår med unika värdeskapande lösningar som krävs när kampen om affärerna ökar.

Skog

- ⊙ 70 % av Sveriges yta är täckt av skog.
- ⊙ 75 % av skogen brukas.
- ⊙ 1 % av skogen avverkas årligen.

Källor: SLU, Riksskogstaxeringen

TRÄBASERADE SKIVOR



**ÅSA
BJÖRNSDOTTER**

European Sourcing lead,
Boards & Panels

*Ansvarsområde: Träbaserade
skivmaterial, cementskivor*

TRÄBASERADE SKIVOR

MARKNADSSITUATION

I förra upplagan av Branschrapporten konstaterades att vi är mitt i en väldigt spännande period när det gäller träbaserade skivmaterial. Så är fortfarande fallet. Just nu upplever vi att det är lågkonjunktur mer eller mindre på samtliga marknader, något som jag under mina dryga 30 år i branschen inte upplevt tidigare. Detta innebär att efterfrågan på framför allt OSB och plywood är låg överallt.

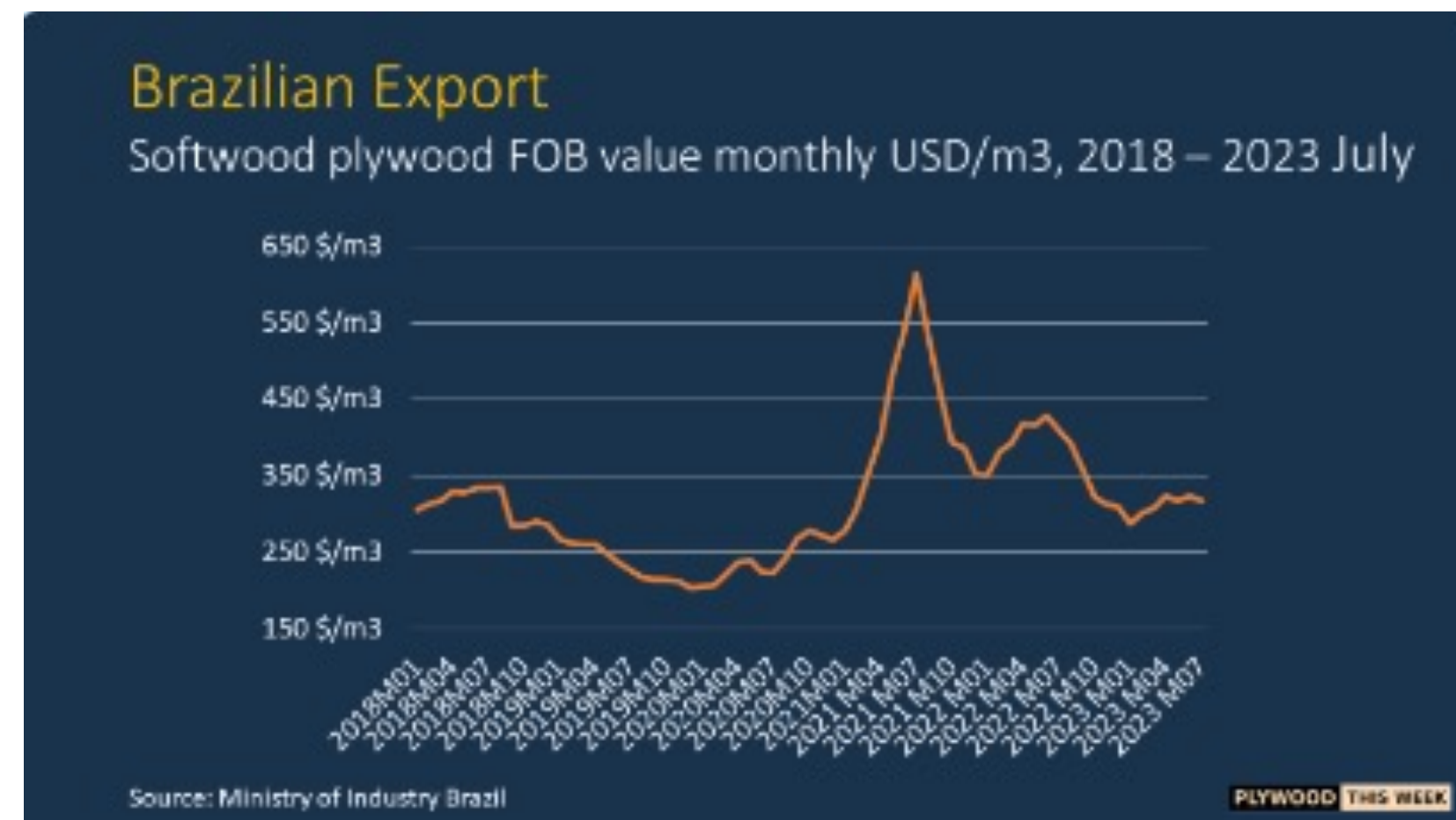
Tidigare har man kunnat se, att om efterfrågan varit låg i Europa har detta kompensats av hög efterfrågan i tex Nordamerika, eller Kanada. När nu efterfrågan är extremt låg globalt sett, innebär det att många producenter tvingas minska sin produktion för att kunna sälja sina produkter till en prisnivå

Någonting vi vet är att efter lågkonjunktur kommer bättre tider med större efterfrågan på byggmaterial. Det man spår eventuellt kan hända är, att om producenterna nu minskar sin produktion så kommer det att ta lång tid att återigen skruva upp produktionsvolymerna för att möta en ökad efterfrågan. Det riskerar alltså att bli brist och när det är brist så ser vi stigande priser igen.

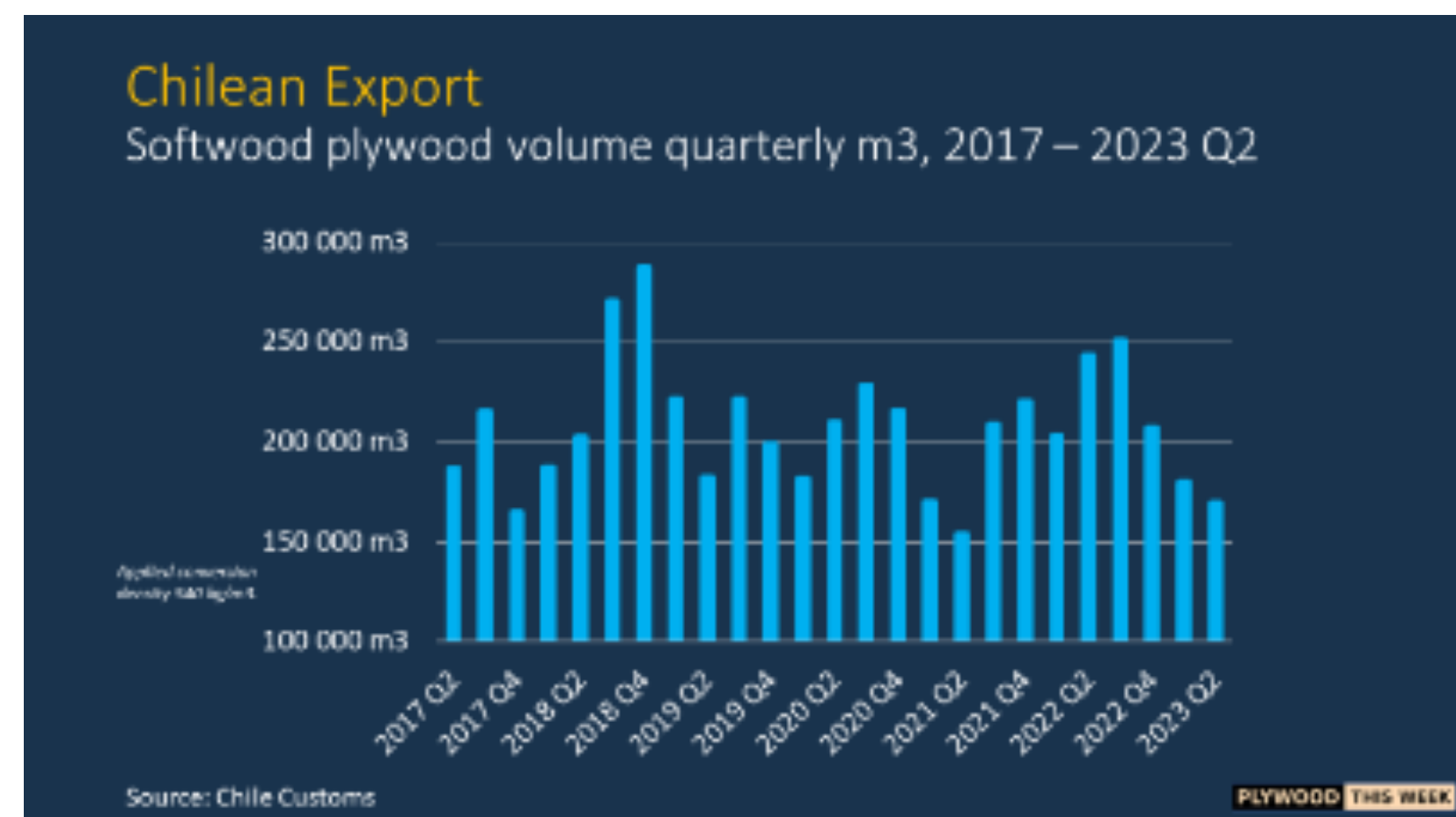
Diagram från Plywood this week och avser: Utvecklingen FOB (intercom förkortning för "Free on board") åren 2018–2023.
(Vad kostar produkten utan transport, men lastad ombord på transportmedel)

TRÄBASERADE SKIVOR

MARKNADSSITUATION



Diagrammen från Plywood this week avser Utvecklingen FOB (intercom förkortning för “Free on board”) åren 2018–2023.
(Vad kostar produkten utan transport, men lastad ombord på transportmedel)



TRÄBASERADE SKIVOR

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Nedan presenteras de olika kategoriernas förväntade prisutveckling under det kommande halvåret. Gemensamt för alla kategorierna är att priset på lim, urea, el samt gas är i sjunkande trend. Priset på träråvara är relativt stabilt, dock med tendens att öka under kommande vinterhalvår.

OSB och Spånskiva produceras av samma råvara som används vid pappersproduktion – pulp. En råvara det är relativt brist på. Tillgängliga volymer av FSC och PEFC-certifierad råvara har minskat under 2023 till följd av sanktionerna mot Belarus och Ryssland som tidigare var en viktig exportpartner. Om det blir en kall vinter 2023/2024 kommer troligtvis priset på träråvara generellt att stiga i Europa, detta för att man kommer vilja köpa trä för att kunna driva sina kraftverk med.

OSB

Priset har gått ned under första halvåret 2023 till följd av minskad efterfrågan samt överkapacitet i produktionsledet. Priset för kommande 6 månader förväntas ligga relativt stabilt. Tillgängligheten är för närvarande god.

Konstruktionsplywood

Runt om i världen har priset på konstruktionsplywood sjunkit under första halvåret 2023, dock inte lika mycket som för OSB, då det fortfarande råder relativ brist på konstruktionsplywood i världen, mycket på grund av bortfallande ryska volymer. Det är troligt att priset under andra halvåret kommer att fortsätta sjunka något.

Det är viktigt att vi försöker hålla uppe kvaliteten på plywood i Sverige, därför köper Beijer enbart plywood från producenter som håller CE2+ klass, vilket innebär internationell konstruktionsklass. Därtill kräver vi alltid PEFC- eller FSC-certifikat samt Certificate of origin när vi köper in produkter inom träbaserade skivmaterial.

TRÄBASERADE SKIVOR

Björkplywood

Vi har tidigare beskrivit utmaningen med att hitta volymer av tillgänglig björkplywood. Svårigheterna fortsätter. Anledningen till att björkplywood är en bristvara på den europeiska marknaden härrör till kriget i Ukraina och sanktionerna mot Ryssland och Belarus. Till följd av dessa sanktioner är det inte längre möjligt att FSC-märka produkter från dessa länder, då certifikaten helt enkelt inte är giltiga längre.

Tyvärr finns det alltid företag och marknader som trots dessa sanktioner ser möjlighet att tjäna pengar. Producenterna i Ryssland/Belarus tillverkar fortfarande sin plywood och försöker med alla medel att nå ut i världen med sina produkter. Vi i Norden får för tillfället kontinuerligt erbjudanden om att köpa björkplywood med ursprungsland Turkiet eller kanske Kazakstan, där man varken förr eller nu producerat björkplywood. Man måste alltid ifrågasätta plywoodens ursprung, framför allt om man ska köpa björkplywood. Be om att få giltigt FSC certifikat samt certificate of origin.

Det finns ett flöde ifrån Kina med björkplywood som har sina rötter i Ryssland. Det går till så att Ryssland exporterar björkfanér som i Kina pressas ihop till plywood, antingen blandat med poppel till en kombiplywood eller i en ren björkprodukt. Denna väg av rysk plywoodexport är den som växer snabbast. Tänk på att inte heller dessa produkter har de certifikat som behövs. Råvaran är rysk, vilket medför att produkten inte får importeras till EU.



TRÄBASERADE SKIVOR

PROGNOS

Situationen avseende träbaserade skivor i världen just nu är spännande och ovanlig. Detta gör det naturligtvis svårt att prognostisera kommande månaders utveckling.

Läget kommer att förändras, efterfrågan kommer återigen att öka. Frågan är när.

Vår bedömning är att vi under kvartal 1, 2024 kommer att se en helt annan situation på den svenska marknaden än den vi har nu. Det finns goda indikationer på att efterfrågan på byggmaterial i världen kommer öka i allmänhet och träbaserade skivor i synnerhet.

Trenden att bygga i trä är här för att stanna. Beijer är på många sätt en "front-runner" när det gäller att sätta standard för kommande utveckling.

Som kund kan man känna sig trygg och säker på att man köper träbaserade skivor som alltid kommer ifrån godkända och säkra källor. Beijer tar inga genvägar.

GIPS



**ANTON
JOHANSSON**

Sourcing Manager

*Ansvarsområde: Mineralull, cellplast,
armering, gips & stål*

MARKNADSSITUATION

Kategorin gips är en av många kategorier som drabbades av prishöjningar när el- och gaspriserna steg till extrema nivåer. Följden blev ökade produktionskostnader hos leverantörerna som tvingades höja priserna till oss. I takt med att energipriserna åter sjunkit har vi sett att gipspriset reglerats i varierande grad under Q1-Q2. Det råder dock generellt en försiktighet hos producenterna, ofta på grund av en ovisshet om det framtida energipriset. Vissa producenter kan även ha låst sina elpriser på en hög nivå under slutet av 2022. Det är också möjligt att man som producent försöker behålla ett högre pris för att stärka marginaler nu när produktionspriset är lågt.

Efterfrågan på gips har sjunkit till följd av lägre generell nyproduktion, men också beroende på höga priser som skapar dåliga förutsättningar för byggaren. Detta har frigjort mycket volym på marknaden som i sin tur skapar flexibilitet för köparen.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Priset på gips har sjunkit under Q2 men inför Q3 är det inte lika säkert att denna utveckling fortsätter. Producenter har ett intresse av att bibehålla dagens prisnivå. Detta för att de vill behålla en god marginal när de kommer in i hösten och vintern där det finns en risk att el- och produktionspriser går upp. Samtidigt är efterfrågan låg och köparen har lättare att flytta sina volymer än tidigare.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Elpriset som varit den största bidragande faktorn till höjda gipspriser är idag på en låg stabil nivå. Det kommer dock sannolikt stiga under hösten/vintern när det blir kallare väder och elförbrukning ökar.

Dynamiken som just nu råder på marknaden, där volymer lätt flyttas, tillsammans med låga elpriser och produktionskostnader, gör det svårt för producenter att argumentera för bibehållna höga priser. Sannolikt kommer vi se ett blandat resultat under Q3-Q4, där vissa producenter försöker behålla en högre prisnivå för att få täckning för sämre el-avtal eller höga marginaler, medan andra har möjlighet att reglera priserna för att behålla volym.

EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

Beijer håller aktiv dialog med samtliga leverantörer och arbetar aktivt med flexibel placering av vår volym för att säkerställa en rättvis prissättning mot våra kunder.

STÅL & PLÅT



**ANTON
JOHANSSON**

Sourcing Manager

*Ansvarsområde: Mineralull, cellplast,
armering, gips & stål*

MARKNADSSITUATION

Ett vanligt mönster på stålmarknaden generellt är att stålpriserna stärks under Q3 efter sommaruppehållet då producenter hållit stängt och köpare behöver fylla på sina låga lager. Men i år är detta inte fallet. I Europa är inflationen fortsatt hög och köpkraften hos konsumenter är låg vilket påverkar bilindustrin negativt. Detta har i sin tur stark påverkan på pris och tillgänglighet av galvaniserat stål.

I Skandinavien är efterfrågan på armering fortsatt låg på grund av en svag byggsektor som hålls tillbaka av höga räntor, inte minst i Sverige. Leverantörerna har låga lager efter sommaren men den låga efterfrågan kompenserar för detta och det råder fortsatt hög konkurrens på marknaden.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Galvaniserat Stål – Stålreglar

Under Q2 lyckades producenter höja priserna på galvaniserat stål inför sommaren genom att bromsa produktionen, samtidigt som efterfrågan från bilindustrin varit förhållandevis stark.

Dessa högre priser varade dock inte länge då de redan i augusti började sjunka till följd av låg efterfrågan från den svaga byggsektorn.

Efterfrågan på galvaniserat stål från bilindustrin är relativt stark tack vare att flaskhalsar i leveranskedjan som under pandemin hämmat produktionen nu är lösta.

Hur efterfrågan från bilindustrin kommer att se ut under det närmaste halvåret är svårt att spå. Den höga inflationen, ränteläget och försämrade köpkraft hos konsumenterna talar dock för att vi inte kommer se en ökad efterfrågan. Tillsammans med en förmodad fortsatt låg efterfrågan inom byggsektorn, talar detta för att de höga priserna från Q2 fortsätter att sjunka under Q3.

En faktor som kan komma att driva upp priset under Q4 är elpriset. Om elen är dyr blir det dyrt att smälta stål och då vill producenterna ta mer betalt för slutprodukten. Det är sannolikt att priset på el stiger under Q4 när de kallare månaderna kommer. Ett möjligt scenario är därför att priset på galvaniserat stål stiger mot slutet av Q4, om efterfrågan från bilindustrin inte försvagas och elpriset stiger mycket. Är efterfrågan för låg är det svårt att få ut prishöjningar på marknaden då köpare kan välja att inte köpa utan invänta lägre priser. Då kan elpriset få lägre påverkan.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Armering

Vi väntade oss stigande armeringspriser när vi gick in i Q3 men inbromsningen i nybyggnationen har gett en låg efterfrågan på armering, trots att infrastrukturprojekt går starkt i Sverige. Även om producenter håller ned sin produktion är konkurrensen på marknaden hög och priserna pressas.



Stålskrotpris USD/Ton
Källa: London Metal
Exchange

Stålskrotet är billigt idag och har varit det under en stor del av 2023. Skrotpriset påverkas dock av priset på järnmalm som har börjat gå upp och väntas fortsätta stiga i pris mot

slutet av Q4. Fortsätter priset på järnmalm stiga är det sannolikt att priset på stålskrot också stiger. Detta ger tryck uppåt på armeringspriserna.

Ett sannolikt utfall är dock att priset på armering stannar kvar på en låg nivå eller fortsätter sjunka till slutet av 2023. Detta då efterfrågan förmodligen kommer vara för låg för att producenter ska få ut prishöjningar på marknaden, speciellt under vintermånaderna som är lågsäsong för armeringsförsäljning. Stiger skrotpriset till en högre nivå mot slutet av Q4 är det möjligt att vi ser något höjda priser på armering under början av Q1 2024.

EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

Vi har tillsammans med STARK Group och våra huvudleverantörer ett gott samarbete där vi arbetar proaktivt och flexibelt för att erbjuda rättvisa och stabila priser på stålreglar till våra kunder. På armering har vi en bred och diversifierad leverantörsbas vilket ger oss bra säkerhet och möjlighet att placera våra volymer där de ger bäst villkor för våra kunder.

TÄTSKIKT



GERASIMOS ZERVOS

Sourcing Manager

*Ansvarsområde: Grund, bruk, puts, tak,
takunderlag, marksten*

MARKNADSSITUATION

Den turbulenta marknadssituation som rådde inom kategorin Tätskikt under 2021 och 2022 har i dagsläget stabiliserats betydligt. Detta visar sig bland annat genom att en mer strategisk och framåtriktad dialog kan föras med olika leverantörer, i stället för den dialog som för två, tre år sedan präglades av råvarubrist och prisjusteringar.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Vi ser en mycket god tillgänglighet på marknaden inom kategori Tätskikt för underlagsdukar, vinddukar mm. Vi ser även stabila eller fallande råvarupriser på bitumen, PP, PE, containers samt fallande energipriser. Dock ser vi inte i samma utsträckning aviseringar om prisjusteringar nedåt på artiklarna som byggs upp av dessa råvaror och energikostnader. Orsaker till detta är enligt vissa leverantörer att det rör sig om specialråvaror och begränsning av certifierade tillverkare som i sin tur inte sänkt priser. På senare tid har även försvagningen av den svenska kronan kommit upp som argument.

PROGNOS

Vi menar fortsatt att de fallande priserna på råvaror, el och energi bör få än större genomslag på produktpriserna, oavsett olika argument som presenteras. Vi hör även att våra leverantörer ser över och ökar diversifieringen i sina leverantörsbaser. Detta för att liksom vi, undvika att bli för beroende av en och samma leverantör.

Vad gäller vår leverantörsbas arbetar vi på Beijer fortsatt hårt med att finna det absolut bästa erbjudandet till våra kunder. I detta arbete har vi gjort både större leverantörsbyten och sortimentsförändringar bland våra filialer. Detta på ett flertal kategorier och inte endast inom kategori Tätskikt.



Prisutveckling på Bitumen.
Källa: Tradingeconomics.com

EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

Arbetet med att skapa en gynnsam konkurrenssituation mellan befintliga, nya och kommande avtalsleverantörer pågår och har intensifierats det senaste tiden. Ibland kan fysiska leverantörsbyten skapa vissa utmaningar på filial, då kunder är vana vid ett visst varumärke.

Vi jobbar fortsatt hårt med att de leverantörsbyten vi gör och kommer att göra ska gå så smidigt och bra som möjligt för att bibehålla och skapa nöjda kunder.

ISOLERING



**ANTON
JOHANSSON**

Sourcing Manager

*Ansvarsområde: Mineralull, cellplast,
armering, gips & stål*

MARKNADSSITUATION

Mineralull

Mineralull produceras av sten eller glas som behöver smältas ned i ugnar. Detta är mycket energikrävande och kostnaden för produktion påverkas till stor del av el- och naturgaspriset. Av förklarliga skäl steg därför priset på mineralull kraftigt under 2022. Under Q2 började priset på mineralull röra sig nedåt tack vare ett normaliserat, lägre energipris men det råder obalans på marknaden då producenter agerar olika. Producenter uttrycker osäkerhet och oro för framtida energipriser vilket påverkar deras agerande idag, trots att de har gynnsamma förhållande för produktion med låga energipriser.

EPS & XPS

EPS och XPS tillverkas av plaster. Dessa har haft en liknande kostnadsutveckling som mineralull under 2022 men med en starkare koppling till plastråvaran. Marknaden är mer dynamisk med fler producenter och priser regleras snabbare, både upp och ned. Val av leverantör har starkare koppling till pris. Det har under 2023 varit obalans i prissättning på marknaden samtidigt som stora spelare konsoliderats. Detta har lett till stora förändringar i dynamiken på marknaden.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Mineralull

Efterfrågan på mineralull har sjunkit inom byggsektorn. Detta har frigjort mycket kapacitet hos producenterna. Även energipriserna är låga vilket under Q2 har genererat vissa prissänkningar. Inför Q3 och Q4 uttrycker producenter oro för potentiellt högre energipriser igen, samtidigt som dagens energipris inte rättfärdigar de höga priser som presenteras mot marknaden.

Efterfrågan kommer sannolikt fortsätta var låg under hela 2023. Låg efterfrågan samtidigt som energipriserna är låga skapar förutsättningar för producenterna att reglera priser nedåt under Q4. Ett kraftigt stigande el- och naturgaspris under Q4 skulle kunna hindra prissänkningar. Viljan att behålla volym kan dock motivera producenter att justera priset nedåt på mineralull. Höjda priser under Q4 anser vi osannolikt.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

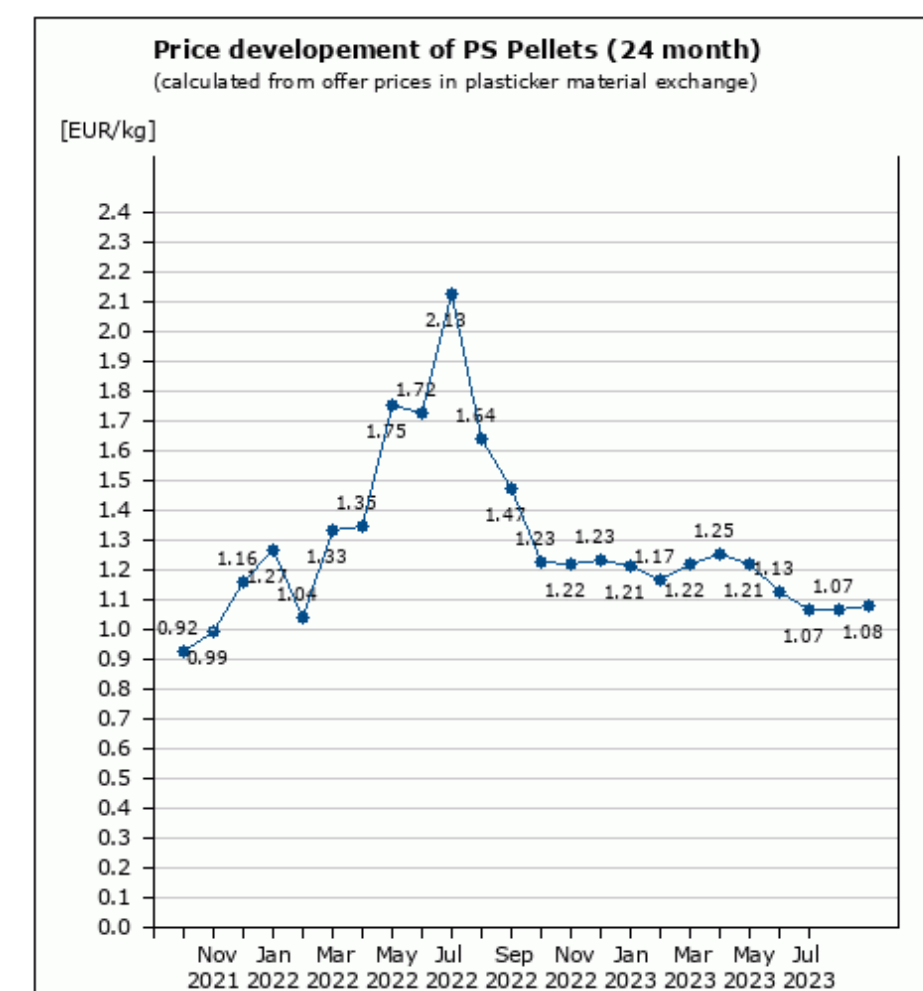
EPS & XPS

EPS och XPS har stark koppling till priset på plastråvaran polystyren och priset på denna har haft en stadig trend nedåt från toppen under 2022. Priset har under Q3 planat ut på en relativt stabil och marknadsanpassad nivå, även om vissa producenter inte har möjlighet att möta marknaden. Detta har skapat viss obalans mellan producenter, där vissa har fullbelagd produktion och längre leveranstider, samtidigt som andra får dra ned sin produktion.

När vi går in i Q4 är priset på råvaran polystyren relativt lågt. Polystyren har en stark koppling till prisutvecklingen på olja som används vid tillverkning av plast. Vissa prognoser tyder på att oljan kommer stiga i pris under Q4. Då kommer sannolikt polystyrenpriset och följaktligen priset på EPS och XPS stiga. Dock är Q4 lågsäsong för denna kategori och priserna kommer hållas igen något på grund av låg efterfrågan. Om inte priset på råvaran stiger är det inte omöjligt att priserna sänks under Q4, men detta är ett mer osannolikt scenario.

EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

Beijer har under 2023 gjort stora volymförflyttningar mellan olika producenter. Detta för att anpassa sig efter marknaden, när vissa producenter själva inte haft möjligheten att följa marknads- och kostnadsutvecklingen. Vi ser fortsatt en obalans i marknaden både inom mineralull och EPS/XPS och vi utesluter inte fler volymförflyttningar under Q4. Detta är ett naturligt och viktigt arbete för att skapa rätt förutsättningar mot våra kunder.



Polystyren EUR/KG
Källa: Plasticker

SNICKERIER



**DANIEL
MORTHORST**

Senior Sourcing Manager

Ansvarsområde: Bad, golv, färg, kakel & klinker



**FREDRIK
PALMLÖF**

Sourcing Manager

Ansvarsområde: Fönster och dörrar, kök

MARKNADSSITUATION

I vårt förra nummer skrev vi om en orderingång som sjönk i en accelererande takt, vilket även skett inom kategorierna under sommaren. Q3 har börjat på lägre nivåer precis som prognostiserat och sannolikheten att det fortsatt kommer vara betydligt lägre nivåer under återstoden av Q3 är mycket hög. Ledtiderna är numera återställda hos näst intill samtliga leverantörer. Leverantörsledet vittnar dock om en tilltagande belastning på inkommande förfrågningar och att skiftet från nybyggnation till ROT-projekt, bidrar till sämre handlingar att skapa offerter utifrån. Detta medför ibland att vi får längre svarstider från fråga till svar.

Fönster

En fortsatt pressad marknad med färre projekt att tillgå och fler företag som vill offerera på samma projekt är en trend som ser ut att hålla i sig året ut. Inga aviseringar om prisjusteringar inkomna för villamarknaden i skrivande stund. Ledtiderna är i nuläget återställda till normala nivåer.

Dörr

Ledtiderna är tillbaka på normala nivåer och även här finns i många fall möjlighet att få produkter på kortare ledtid än normalt. Prisbilden är stabil, det har dock inkommit aviseringar inför Q4 från ett fåtal leverantörer och dessa hänvisar i första hand till valutan som kostnadsdrivare. Förväntan är dock att prisbilden håller i sig eller sjunker tillbaka något då marknadsvolymen ser ut att sjunka under återstoden av 2023.

Kök

Fortsatt minskade volymer och i nuläget ser det ut att hålla i sig minst året ut och även in i Q1 2024. Priserna visar en nedåtgående trend i projekten. Fortsatt låga projektvolymer att räkna på medför hög konkurrens i varje upphandling. Prognosen för återstoden av 2023 pekar på fortsatt vikande volymer. Detta kommer att resultera i ytterligare sänkt prisbild i projektsammanhang.

MARKNADSSITUATION

Golv

Minskade volymer på hela världsmarknaden gör att tillgången på golv idag är god. Vi ser ingen större risk för brist på golv under hösten och vintern. Lager av golv och råvaror hos producenterna ser bra ut.

Vår bedömning på kort sikt är att priserna på parkett kommer att vara stabila med ev. möjlighet för mindre sänkningar. Minskad avverkning av ek till följd av lägre efterfrågan, men också den svaga svenska kronan, gör att priserna på mellanlång sikt rimligen kommer att vara stabila. Priserna på Laminat och Vinyl kommer sannolikt också att vara relativt stabila. Faktorer som kan påverka prisbilden är vinterns elpriser och den svenska kronans utveckling.

PROGNOS

Den sammantagna prognosen för fönster, dörr, kök och golv indikerar stabila eller fallande priser i Q4 samt Q1 2024. Tillgänglighet av varor är god.

BUTIKSVAROR



**HANS
KLINGENSTIERNA**

Sourcing Manager

*Ansvarsområde: Vvs, el, värme,
infästning, järnvaror, handtag, lås*



**JONAS
LUNDQVIST**

Sourcing Manager

*Ansvarsområde: Verktyg, arbetskläder,
ppe, lim & fog*

MARKNADSSITUATION/PRISSITUATION/ TILLGÄNGLIGHET

Skruv

Efterfrågan på skruv och infästning har minskat i takt med marknadens avmattning. Resultatet är att många leverantörer fortsatt har stora lager. Det finns inga tecken på störningar hos producenter kopplat till råvarubrist.

Senaste kvartalet ser vi att kostnadsdrivare som råvaror och vägtransport sjunker, samtidigt som energi och sjöcontainrar stabiliserats. Då stora delar av importvolymerna görs i € och USD har den försvagade svenska kronan haft negativ påverkan under den senaste perioden: 4,8% mot € och 4% mot USD. Dock så ser vi en fördröjning i prispåverkan då ledtiderna ofta är 6-9 månader.

PROGNOS

I oron kring marknadsutvecklingen och konkurrensen, kombinerat med ett flertal volatila kostnadsdrivande faktorer, ser vi allt färre prisjusteringar komma i närtid. Tron är att vi ser en mer stabiliserad kostnadspåverkan under Q1-Q2 2024 som kan vända prisbilden.

MARKNADSSITUATION/PRISSITUATION/ TILLGÄNGLIGHET

Lim & fog, el-handverktyg, stegar & ställningar

Den nuvarande marknadssituationen för lim och fog är relativt stabil. På prissidan ser vi en fortsatt nedåtgående trend i råvarupriser, motverkat av relativt stabil efterfrågan och valutaförsvagning (ca 5% ytterligare försvagning mot EURO sedan mars i år). Vi har till exempel observerat en brantare nedgång på mjukgörare som är en generell insatsvara. Den generella prisbilden är för närvarande oförändrad med undantag för vissa leverantörer med extra besvärlig valutaexponering. Priserna kommer sannolikt på sikt behöva anpassas för att spegla råvaruprisernas nedgång i kombination med en svalare marknad. Vi ser inga problem med tillgång under hösten.

Mer kapitalkrävande produkter såsom el-handverktyg har drabbats hårdare under våren med insatser för att minska kapitalbindningen genom utförsäljningar och returer. Prisbilden är detta till trots relativt oförändrad kopplat till en fortsatt tröghet i lager och återigen valutaförsvagning och

allmän inflation. De flesta leverantörer, med några undantag, lämnar sina priser oförändrade under hösten och vi tror på fortsatt god tillgänglighet med en högre kampanjaktivitet än normalt.

Aluminiumpriserna påverkar i hög grad produktgruppen stegar & ställningar. Råvarupriset har fortsatt ner under 2023 men vi har hittills inte sett några nedjusteringar. Givetvis påverkar även här den svaga kronan men vi förväntar oss trots detta en anpassning inom en snar framtid. En svagare marknad öppnar upp för mer priskonkurrens

PROGNOS

Vi ser en fortsatt god tillgänglighet på de flesta kategorier inom butikssortimentet. Givet ett fortsatt svalt marknadsläge och en stabilare valutautveckling är en prisanpassning trolig under kvartal 4 eller inledningen av nästa år.

LOGISTIK



HENRIK EHRENGREN

Supply Chain Director

*Ansvarig för att driva utvecklingen inom
logistik med fokus att skapa det bästa
kunderbudandet.*

MARKNADSSITUATION

Åkerier har dragit ned kapaciteten för att möta konjunkturen. Det har börjat komma konkurser i branschen, vilket ger viss påverkan på leveranserna vid högt ordertryck.

Kostnadsökningen för transporter har planat ut beroende på sjunkande drivmedelspriser som väger upp de ökade kostnaderna för personal, finansiering och underhåll m.m.

Kostnadsnivån är dock ca 5% över samma period föregående år och runt 20% högre än maj 2021.

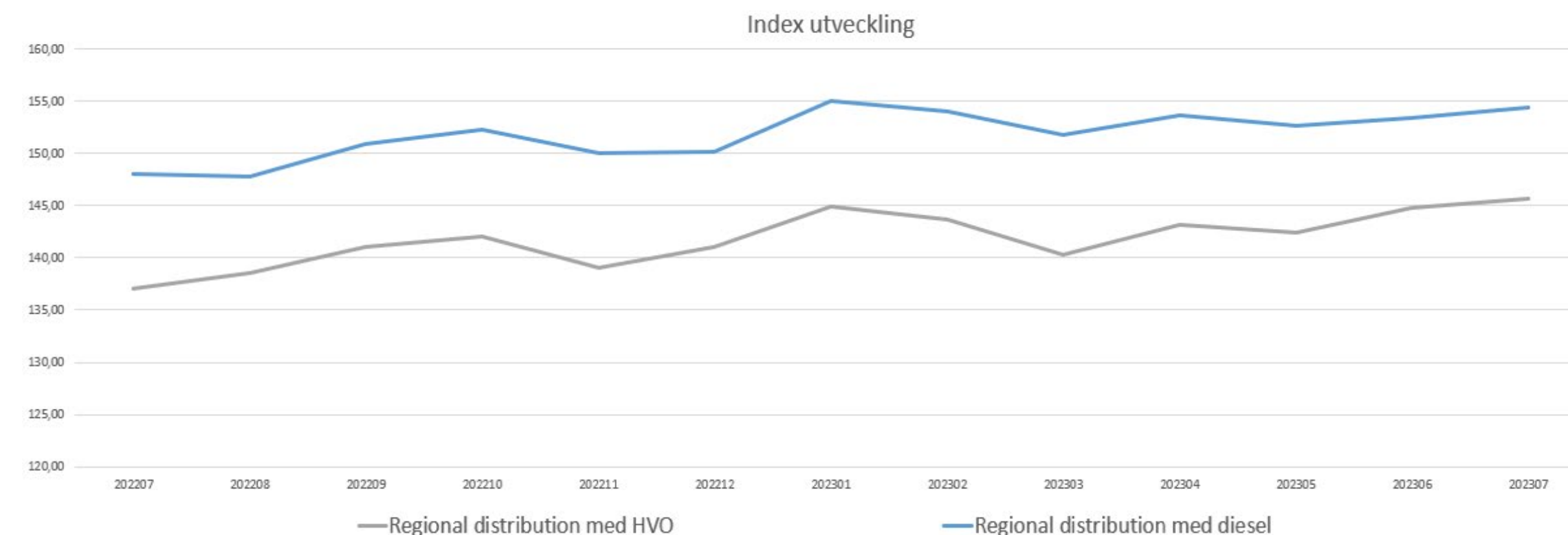
PROGNOS

Import och sjöfrakt

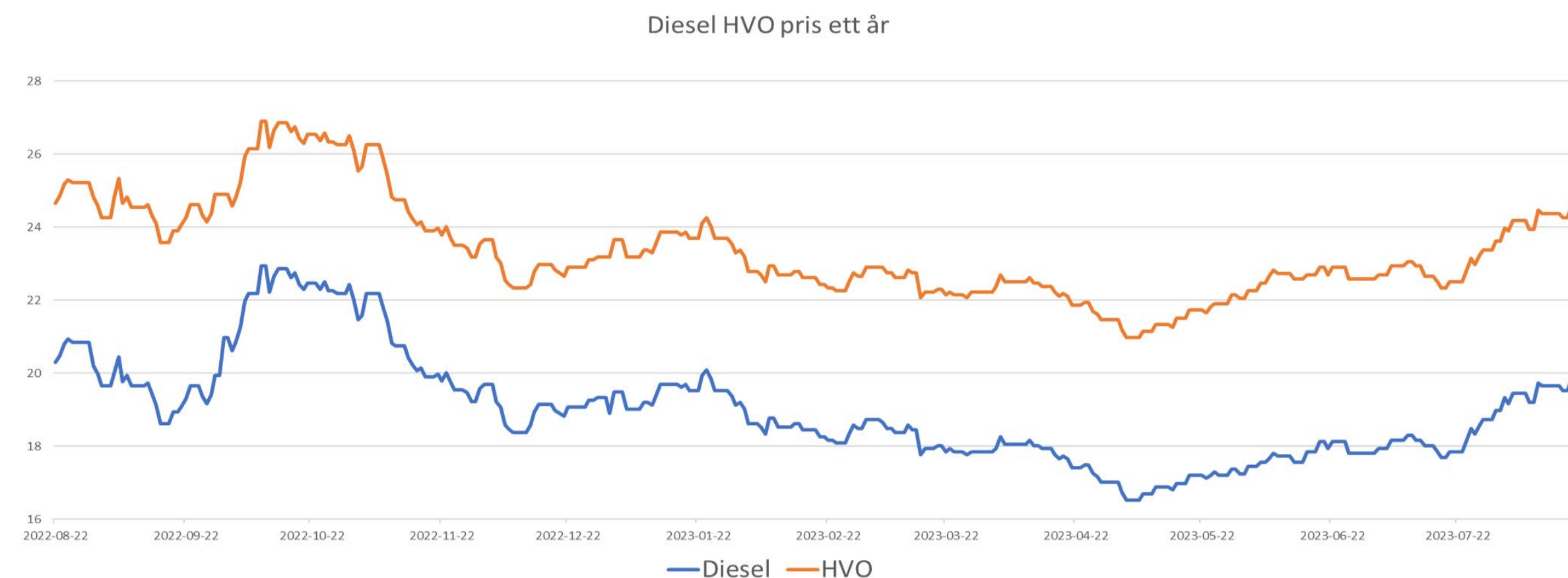
Kapaciteten på sjöfrakt är relativt god men kostnaden för containerfrakt från Asien har ökat något under sommaren från en relativt låg nivå. Kostnadsnivåerna är nu ca 20% högre än innan covid men upp till 80% lägre än under toppnivåerna 2021.

Regionala och lokala leveranser

Drivmedelskostnaden har sedan april ökat ca 3,5 kr/liter vilket påverkar indexutvecklingen som beräknas bli ca 4,4% högre för augusti än för april gällande diesel och dryga 20% för HVO100.



Indexutveckling, regionala transporter med diesel och HVO100



Prisutveckling diesel och HVO 100, ett år

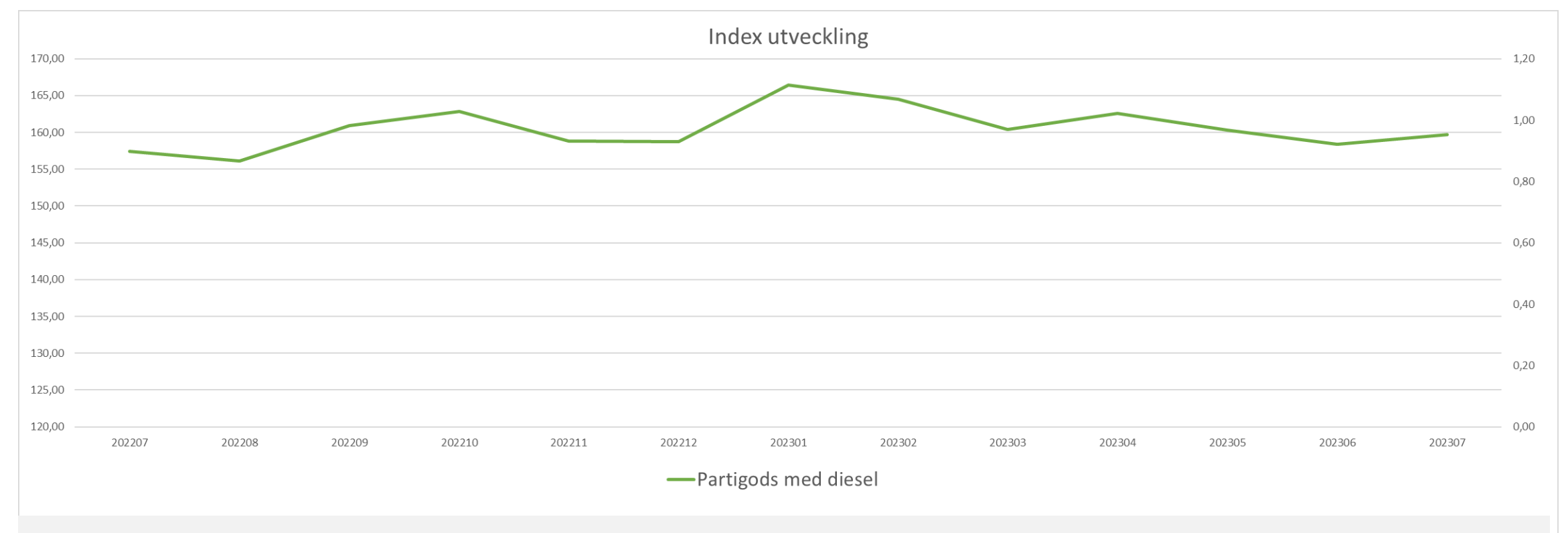
PROGNOS

Import och långväga transporter

Bränslekostnaden har en stor påverkan på långa transporter. Index för partigods har därför, kopplat till lägre bränslekostnader, sjunkit något från april till juli, Prognosen pekar dock på att index går upp igen beroende på att priset på diesel och HVO100 ökat ca 2 kr/liter senaste månaden.

Konjunktoren påverkar transportbranschen vilket bland annat syns på den kraftiga ökningen på konkurser (+40% mot föregående år) som tillsammans med en generell försiktighet gällande investeringar i nya fordon gör att kapaciteten minskar. Detta uppvägs till viss del av sjunkande transportvolymmer men möjligheterna att klara av toppar i behoven har minskat under året vilket tvingar oss att höja våra säkerhetslager för att säkra vår tillgänglighet.

Kostnaderna för transporter påverkas kraftigt av faktorer som generell inflation på exempelvis service och reservdelar, bränslepriser samt av tillgänglig kapacitet och därmed konkurrens. Kostnadsutvecklingen är därför relativt svår att förutse men en gissning är att vi under hösten får se fortsatt ökade kostnader i spannet 2 till 4%.



Eget diagram. Avser indexutveckling, partigods.



beijerbygg.se

Informationen i Beijer Bygghandels Branschrapport hämtas löpande från verifierade externa källor och undersökningsföretag. Omvärldsbevakning, analys och sammanställning görs av våra produktexperter inom försäljning/inköp. Innehållet i rapporten speglar Beijer Bygghandels uppfattning om aktuellt marknadsläge och utveckling.

Förändringar kan dock ske snabbt varför informationen endast skall ses som vägledande.



KLICKA HÄR FÖR ATT PRENUMERERA

Prenumerera på vår Branschrapport och få den skickad till dig via mail när vi lanserar en ny utgåva.