



BEIJER
BYGGMATERIAL

Beijer Bygghandels

BRANSCHRAPPORT

Marknads- och prisutveckling för byggmaterial



KLICKA HÄR FÖR ATT PRENUMERERA

Prenumerera på vår Branschrapport och få den skickad till dig via mail när vi lanserar en ny utgåva.

Nr 3

Q3 | 2025



Beijer Byggmaterial ger regelbundet ut en rapport som beskriver marknadsläge och prisutveckling på byggmaterial. Den ges ut i fyra utgåvor per år och publiceras kvartalsvis. Vår Branschrapport är uppskattad bland våra kunder och ett bevis på att vi tar rollen som marknadsledande aktör på allvar.

Vi har ambitionen att alltid vara bäst i klassen och leverera marknadens bästa kunderbjudande. Branschrapporten är en del av det kunderbjudandet, där vi visar att vi värdesätter och tar ansvar för att informera om kostnadsutveckling och konjunktur i branschen.

Vi bygger dom som bygger.

Välkommen till den tredje upplagan 2025 av Beijer Byggmaterials Branschrapport

Den snabba återhämtning som många hoppades på efter lågkonjunkturen har blivit både långsammare och mer utdragen än förväntat, men byggmaterialmarknaden visar positiva tecken med en stärkt framtidstro och ökad aktivitet bland de mindre hantverkarna.

Det höjda ROT-avdraget har bidragit till att stimulera efterfrågan, samtidigt som stabila räntor och förenklade bygglovsregler talar för en stark höst och ett lovande 2026.

Peter Sjöström
Kategori & Inköpsdirektör



MARKNADEN FRÅN ETT MAKROPERSPEKTIV



PETTER ALLBERG

Commercial Director

Ansvarig för att utveckla Beijers kunderbjudande, säljkanaler och marknadskommunikation.

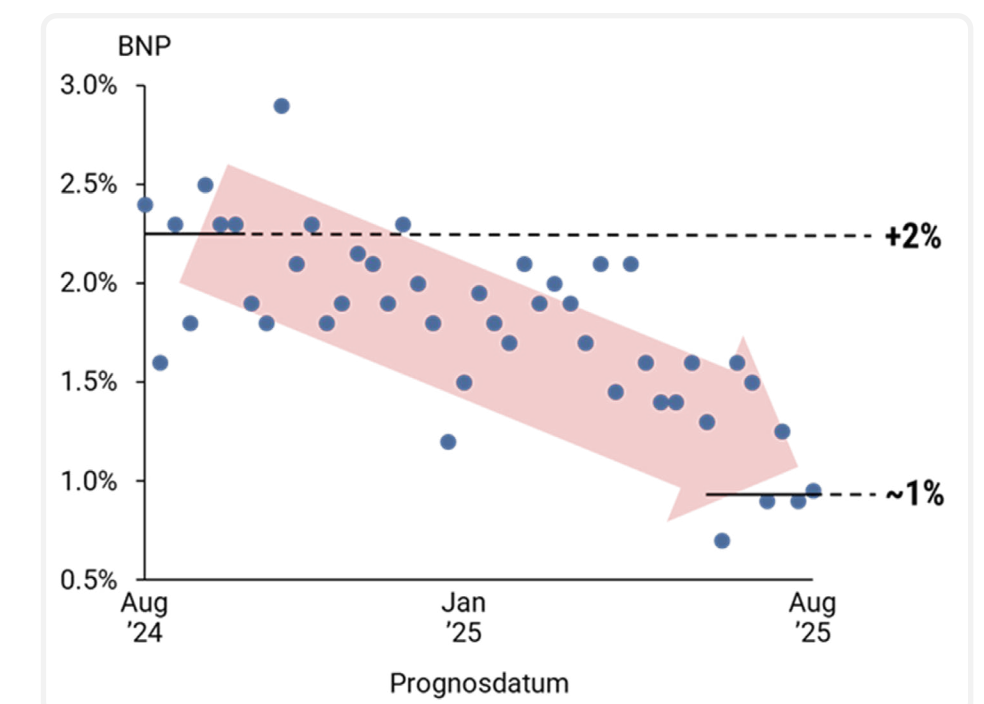
HÖJT ROT-AVDRAG BIDRAR TILL TILLVÄXT I BYGGMATERIALMARKNADEN, TROTS AVVAKTANDE UTVECKLING I SVENSK EKONOMI

Förenklingar i bygglovsregler, ett höjt ROT-avdrag, positivt sentiment bland mindre hantverkare, positiv trend på inköpschefsindex (PMI) och ett stabiliserat ränteläge är några av de faktorer som talar för en stark höst inom bygghandeln och ett ännu ljusare 2026. Samtidigt har Konjunkturinstitutets nedskrivningar av BNP-tillväxten för 2025, som till stor del beror på hushållens avvaktande förhållande till framtida investeringar, under året gjort att återstarten av ekonomin dröjer.

FRAMSKRIVNING AV SVENSK BNP-TILLVÄXT BIDRAR TILL UTDRAGEN ÅTERHÄMTNING

Sveriges ekonomi har haft ett tufft år, vilket är tydligt i de senaste BNP-prognoserna. I slutet av 2024 trodde många att BNP-tillväxten skulle landa på omkring 2% under 2025, en siffra som nu har justerats ned till runt 1%. Bakom nedskrivningen ligger flera samverkande faktorer, bland annat:

- Den ökade köpkraften med lägre räntor har inte materialiserats i en ökad konsumtion. Vi har en fortsatt hög sparkvot och investeringsviljan samt framtidstron hos hushållen behöver ytterligare stimulans.
- Arbetslösheten har stigit mer än väntat, vilket har dämpat efterfrågan i ekonomin.
- Fortsatt osäker global omvärld med geopolitiska spänningar, tulltariffer, svag internationell efterfrågan och ett försiktigt investeringsklimat med osäkerhet kring internationella tullar har påverkat svensk export negativt.



Avser: BNP prognoser för svensk ekonomi 2025. Källa: Konjunkturinstitutet

Den snabba återhämtning som många hoppades på efter lågkonjunkturen har därmed blivit både långsammare och mer utdragen än tidigare bedömningar. Dock ser prognoserna för 2026 mer gynnsamma ut med en nuvarande konsensusbild hos prognosmakare på omkring 2,5 till 3% BNP-tillväxt.

MARKNADEN FRÅN ETT MAKROPERSPEKTIV

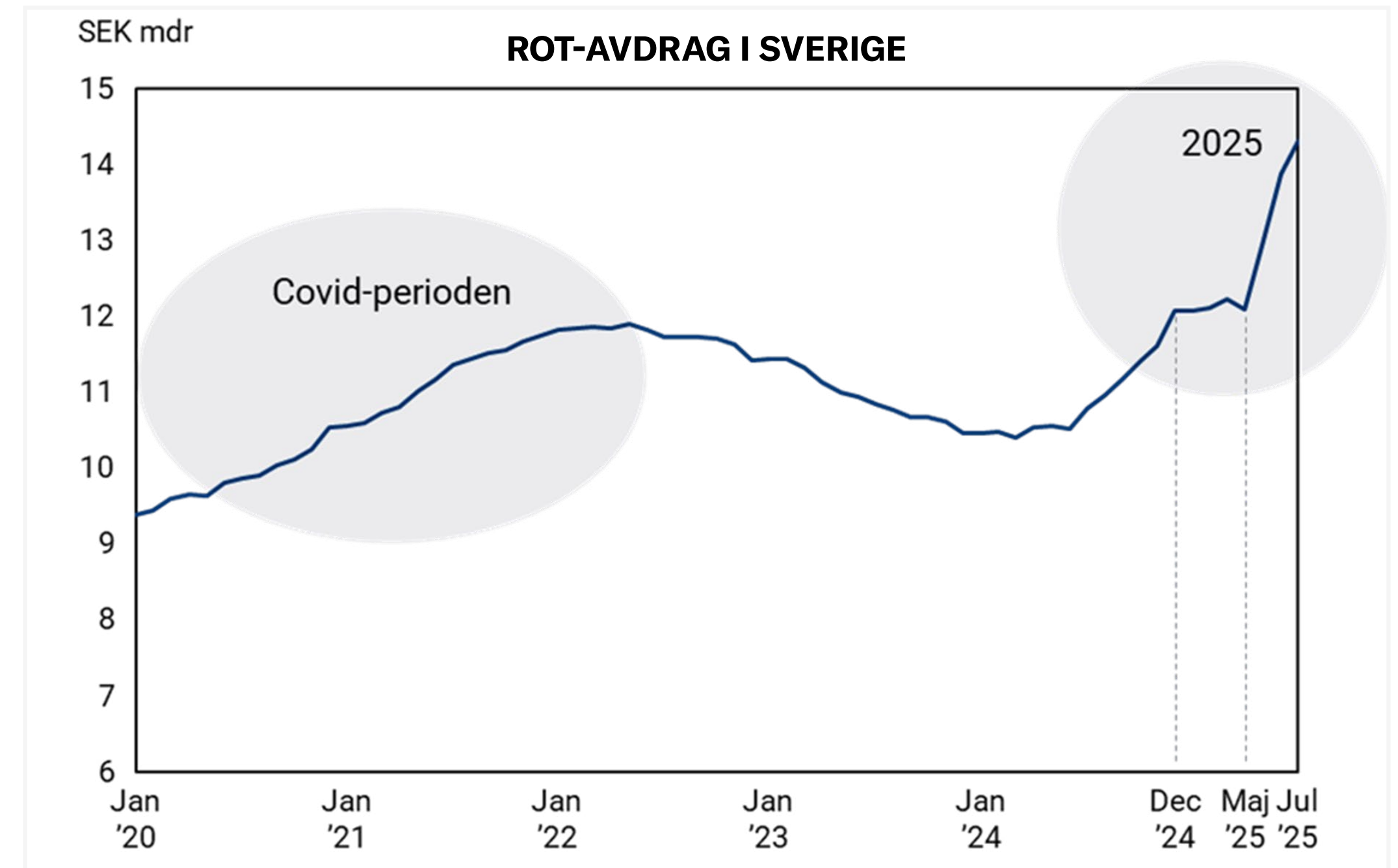
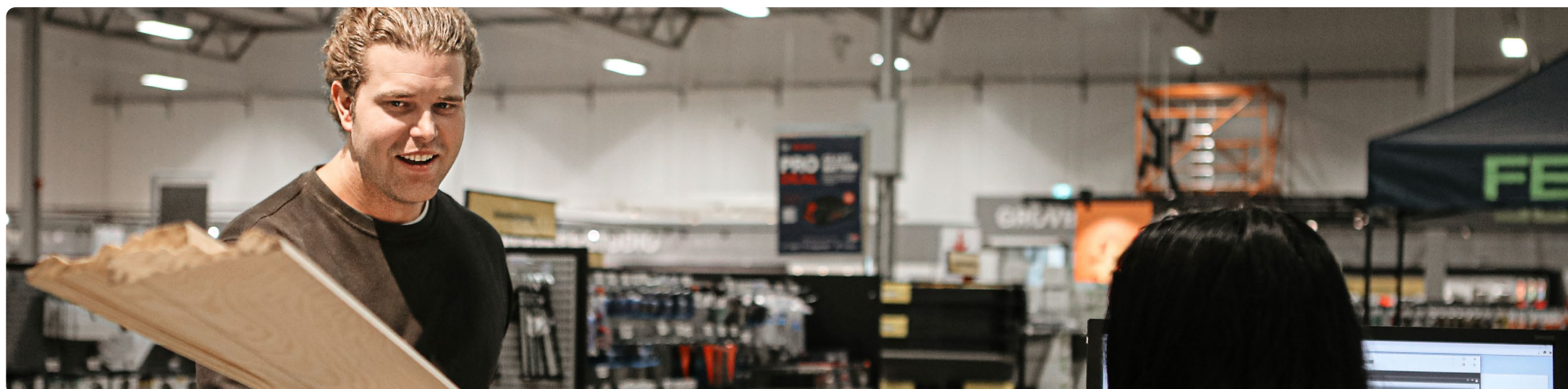


SNABBA EFFEKTER PÅ HUSHÅLLENS EKONOMI

Under våren och fram till att det höjda ROT-avdraget introducerades den 12 maj såg vi en mer avvaktande marknad än väntat. Politiska beslut kan snabbt påverka hushållens ekonomi och framtidsutsikter och precis som vi förväntat oss ökade därefter nyttjandet av ROT kraftigt och där med aktiviteten hos de mindre hantverkarna.

Införandet skapade en tydlig accelerationseffekt och tittar man på vilka branscher som har gått starkast sedan ökningen av ROT-avdraget infördes ser vi att måleri och VVS ökat mest och nästan dubblat värdet av genomförda ROT-arbeten. Justerar vi för den ökade nivån på ROT-avdragen, bedömer vi att den underliggande aktivitetsnivån i ROT-marknaden och dessa kundsegment har ökat med mellan 7 och 12 procent under de senaste tre månaderna. Denna trend tror vi kommer fortsätta under hösten, men med risk att kraftigt mattas av under 2026 om man därefter går tillbaka till ett 30-procentigt avdrag.

Vid tidsbegränsade ROT-ändringar finns det en stor risk att frambringa en stoppeffekt, vilket försvårar långsiktig planering för byggbolag, bygghandlare och producenter. En sådan effekt sågs tydligt 2015, då avdraget reducerades från 50 till 30 procent, och marknaden kraftigt stannade av. Vi är övertygade om att en förlängning av det ökade ROT-avdraget under 2026 och framåt skulle vara gynnsam för branschen i en förväntad tillväxtfas för svensk ekonomi.



Avser: ROT-avdrag i Sverige. Källa: Skatteverket

MARKNADEN FRÅN ETT MAKROPERSPEKTIV



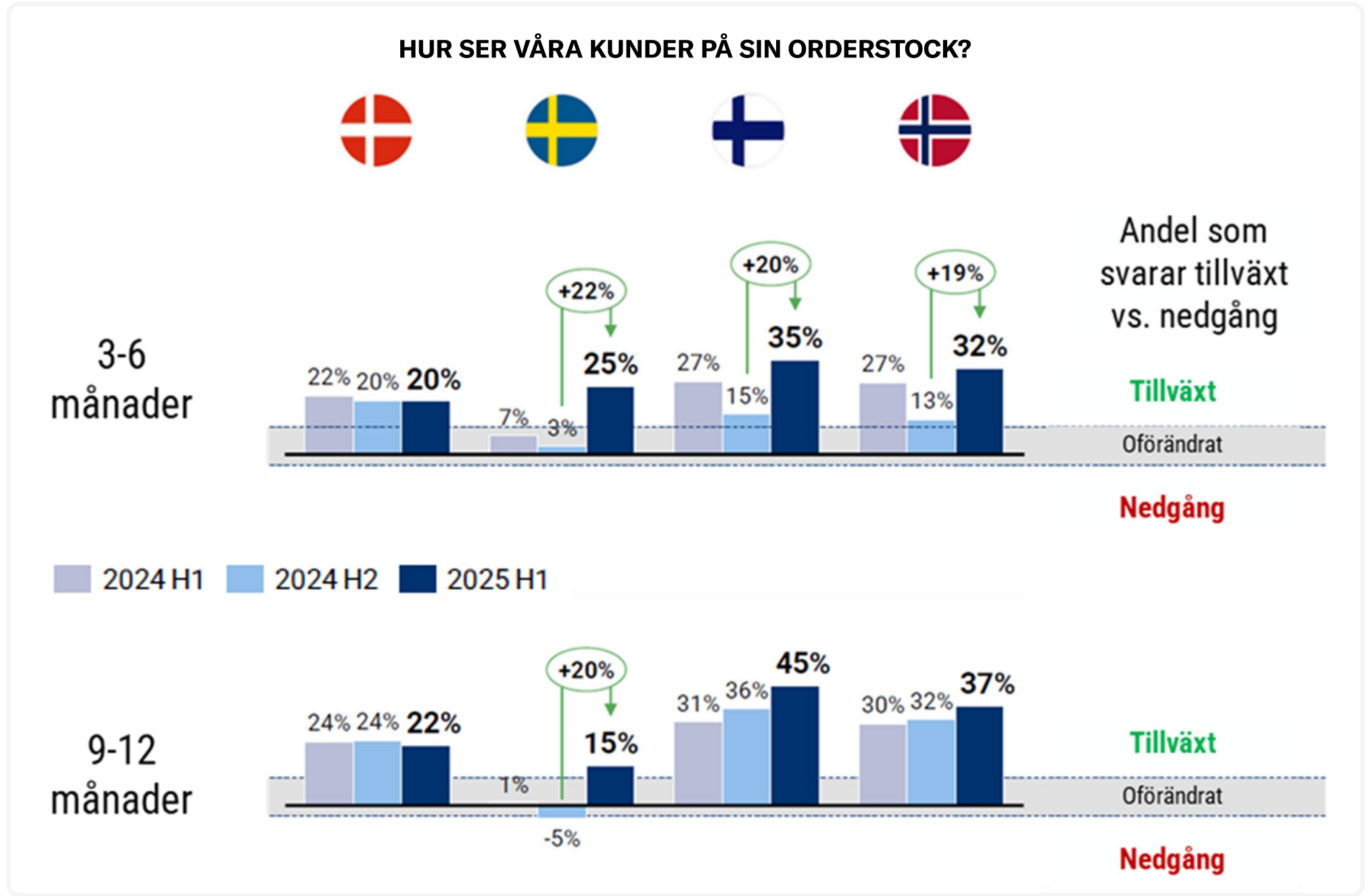
STÄRKT FRAMTIDSTRO BLAND HANTVERKARE

Orderböckerna och framtidsutsikterna har stärkts kraftigt under våren, vilket är tydligt även i våra nordiska grannländer. Svenska hantverkare har fått en mer positiv syn, särskilt för längre horisonter på 9 till 12 månader och vi närmar oss våra nordiska grannar i framtidstro.

Den pessimistiska synen gällande sin orderstock vi såg hos våra svenska kunder under två mätningarna i 2024 har vänt och kraftigt ökat med 22% respektive 20%. Detta stärker bilden av att hösten blir stark och att 2026 kan bli ett tillväxtår för byggbranschen.

Under hösten tror vi fortsatt att ROT-projekt kommer driva tillväxten i byggmaterialhandeln och att nybyggnation och bostadsprojekt långsamt men successivt startas upp i större utsträckning. För att möta detta har vi arbetat hårt med att skapa bättre förutsättningar för att tillgodose våra kunders bredare behov av material, tillgänglighet och leveranstjänster. Vi har exempelvis via vårt nya centrallager skapat möjlighet för våra kunder att kunna tillgå ett mycket bredare sortiment med snabba ledtider.

Att tillsammans skapa mer effektiva byggprojekt med mindre stillestånd och slöseri av resurser är viktigt för oss, våra kunder och branschen som helhet för att klara av den förväntade aktivitetsökningen kommande 9-12 månader.



Källa: B2B kundundersökningar inom STARK Group



GENERELL MARKNADSSITUATION



PETER SJÖSTRÖM

Kategori & Inköpsdirektör

Ansvarig för övergripande inköpsprocesser och strategier. Medlem i europeiska inköpsorganisationen STARK Sourcing.

Vi kan nu summera sommarsäsongen och konstaterar att det varit en bra sommar, både vad gäller väder och försäljning, även om volymerna inte riktigt nått de nivåer vi hoppats på.

Vi har sett en mycket fin utveckling hos våra SME-kunder och även konsumentsegmentet har utvecklats väl, om än något ryckigt. Vi ser fortsatt utmaningar för de större entreprenörerna, och då primärt gällande nybyggnation av bostäder.

De traditionella sommarprodukterna som exempelvis trätrall, färg och träfasader har gått bra bland våra produktkategorier. Vi kan också se en positiv utveckling gällande mer kapitalintensiva produkter som fönster, tak, golv och kök, vilket är mycket glädjande. Det är fortfarande tidigt att dra några slutsatser, men mycket talar för en koppling till det förstärkta rotavdraget. Bortsett från en del brister gällande trävaror i norra Sverige har också tillgängligheten varit mycket bra under sommaren.

Den globala logistikapparaten är volatil och i dagsläget beror det främst på de amerikanska tullarna, men också på oroligheterna i röda havet. Detta har gjort att priserna för containertransporter har fluktuerat samt tillgängligheten bitvis varit osäker. Det ska dock nämnas att effekterna så här långt varit begränsade för oss och att volatiliteten inte påverkat tillgängligheten nämnvärt*.

Ovan marknadsbild speglas också relativt väl bland våra syskon runt om i Europa inom STARK Group. De övriga nordiska marknaderna har utvecklats något bättre än Sverige, medan Storbritannien och Dach-regionen haft det något tyngre.

**<https://www.drewry.co.uk/supply-chain-advisors/supply-chain-expertise/world-container-index-assessed-by-drewry>*



GENERELL MARKNAD

Det är tydligt att de förbättrade makroekonomiska omständigheterna som sänkta skatter, sänkt/låg ränta och en hyfsat stabil inflation, i kombination med rotavdraget har förbättrat marknadssituationen. Gemene man har helt enkelt fått en stärkt realinkomst. Den förbättrade marknaden visar sig också i att antalet konkurser bland byggföretagen nu faller från en rekordhög nivå.

Dock finns det självklart orosmoln som bidrar till en försiktighet i de beslut konsumenterna tar. Jag tänker då exempelvis på de krig som pågår i världen och de handelsrestriktioner president Trump infört i form av tullar. En försiktighet som framför allt är tydlig när det gäller större ekonomiska investeringar och sannolikt bidrar till att varken bostadsförsäljningar eller nyproduktion av bostäder riktigt tar fart.

I tidigare branschrapporter har vi skrivit mycket om effekterna av de tullar som USA hotat med och nu delvis implementerat. Vi har absolut inte sett slutet gällande detta, men bilden har nu klarnat betydligt. Vår tidigare bedömning att dessa tullar inte skulle ha någon betydande effekt på byggmaterial i Sverige ser ut att besannas. De effekterna vi sett är i själva verket mer kopplade till den oro det skapat, än till de faktiska konsekvenserna av tullarna. Det gäller en rad områden med export till USA, men också i våra logistikflöden. Effekterna har dock varit begränsade och dess påverkan minskar i takt med att klarheten gällande tullarna ökar.

PROGNOS

Vi tror att marknaden kommer utvecklas på ungefär samma sätt under hösten som under våren och sommaren. Alltså en kontinuerlig förbättring i takt med att de förbättrade makroekonomiska faktorerna ger effekt i plånboken och i konsumenternas förtroende.

Rimligtvis kommer också en expansiv höstbudget inför ett valår, samt de redan delvis implementerade och delvis föreslagna förenklade byggreglerna att ge positiv effekt. Detta sker primärt i kundsegmenten SME och konsument, men vi räknar också med en förbättrad konjunktur för de större entreprenörerna. Framför allt inom infrastruktur, offentlig byggnation, försvar etc. och sekundärt för bostadsbyggande.

Tillgängligheten under hösten bedöms fortsatt bli mycket god.

PRISUTVECKLING

Den positiva känslan leverantör- och producentledet hade under det första och en bit in i det andra kvartalet, om snabbt stigande efterfråga i Sverige och globalt, har i stort inte infriats. Det har bromsat upp prisökningarna och i vissa fall även genererat ett bakslag med reverserade priser.

GENERELL MARKNADSSITUATION



Bidragande faktorer för denna inbromsning är också den stärkta svenska kronan från i våras. I många fall uppstår en fördröjning innan en valutaeffekt slår igenom. Både på grund av att lager ska omsättas, men också att de nya nivåerna ska slå igenom i valutasäkringarna.



Källa: <https://tradingeconomics.com>



Källa: <https://tradingeconomics.com>

Ytterligare en viktig parameter för kommande prisutveckling är utvecklingen gällande råvaror. Vår uppföljning visar en något varierande bild, men tendensen är fallande prisförväntningar, vilket är kopplat till den globalt svaga efterfrågan. Det finns absolut undantag, vilka ofta är kopplade till de globala konflikterna i världen.

Stål
Index 125

Den totala korgen för stål är 4,9% lägre än för 3 månader sedan och 1,8% lägre än samma månad förra året

Energi
Index 277

Den totala korgen för energi är 7,8% högre än för 3 månader sedan och 5,1% lägre än samma månad förra året

Plast
Index 124

Den totala korgen för plast är 2,7% lägre än för 3 månader sedan och 3,9% lägre än samma månad förra året

Augusti 2025. Index 100 = 2010
Källa: Mintec, www.mintecglobal.com/

Metaller
Index 143

Den totala korgen för metall är 5,4% högre än för 3 månader sedan och 5,8% högre än samma månad förra året

Trävaror
Index 207,8

Den totala korgen för trävaror är 5,6% högre än för 3 månader sedan och 10,3% högre än samma månad förra året

Augusti 2025. Index 100 = 2010
Källa: Mintec, www.mintecglobal.com/

Mars 2024. Index 100 = 2010: 01
Källa: Skogsindustrierna



Vi har precis offentliggjort vår prisavisering för kvartal 4 och jag kan konstatera att det generellt är både färre och lägre aviseringar än normalt. Om du inte erhållit denna avisering, tveka inte att höra av dig till din lokala kontakt på Beijer Byggmaterial.

Vi ser dock fortsatt att vissa aktörer i branschen, primärt i kategorier med bristande konkurrens, inte justerar priser på ett rimligt sätt utifrån gällande förutsättningar. På grund av denna typ av agerande under de senaste åren har vi tvingats genomföra stora förändringar i vår leverantörsbas och hur vi allokerar våra volymer. Detta för att kunna tillhandahålla det absolut bästa erbjudandet till våra kunder. Vi kommer med stor sannolikhet att göra ytterligare justeringar i närtid gällande någon eller några av våra kategorier där vi upplever att samarbetet inte fungerar tillfredsställande.

BLACK SWANS

Även om omvärlden kanske aldrig varit mer svårtolkad och där nya saker som påverkar världshandeln dyker upp mer eller mindre dagligen, primärt från president Trump, känns det ändå som att den värsta osäkerheten är förbi. Vi har helt enkelt börjat lära oss att hantera den nya ordningen i USA.

Dock saknas det inte frågor att fundera över och göra strategier för. Det mest väsentliga för oss i Beijer Byggmaterial och STARK Group är att säkra vårt kunderbjudande. Det gör vi bland annat genom att diversifiera våra leverantörskedjor för att kunna upprätthålla vårt kundlöfte, oavsett vad som händer runt om i världen.

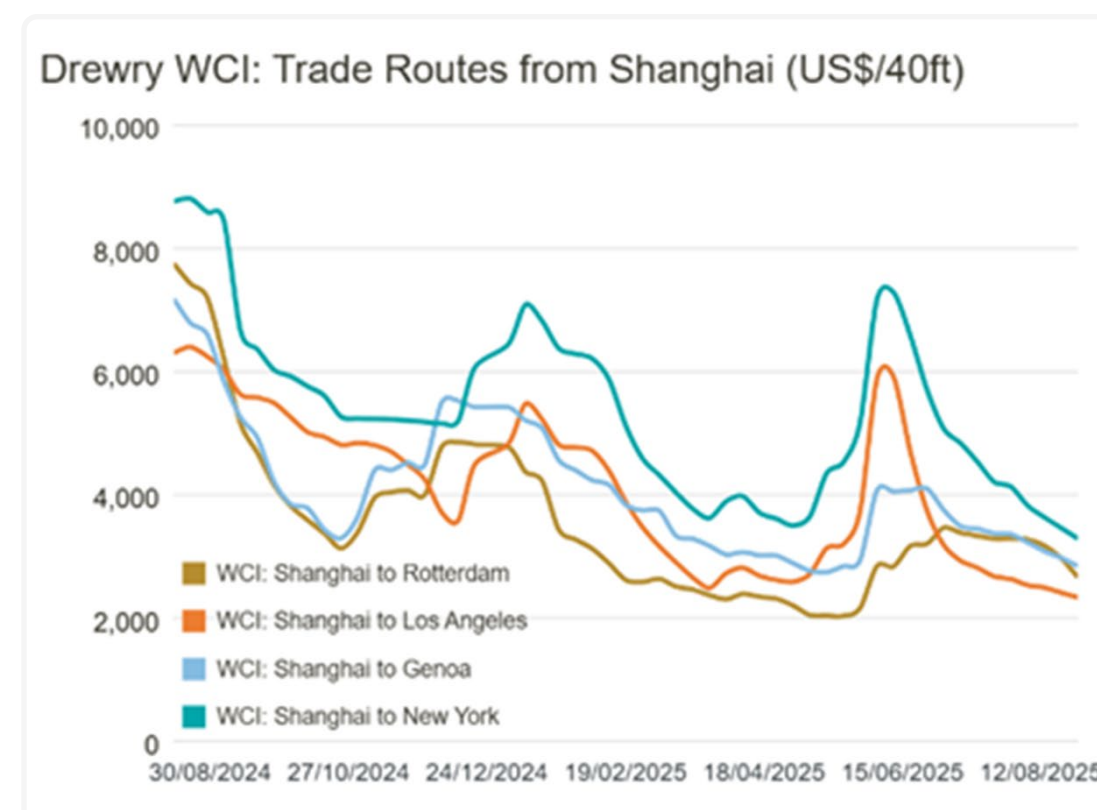
Med det sagt ser vi saker som kommer, eller kan komma, att påverka oss under hösten.

Tullar från USA

Som tidigare nämnts ser vi inte signifikanta direkta effekter av dessa tullar. Det saknas dock inte potentiella sekundäreffekter.

- Oavsett vilken tull USA inför mot Sverige gällande trävaror kommer det USA gör mot Kanada påverka mycket mer. Kanada står för cirka 50% av USA:s stora import av trävaror och om denna volym delvis ska flyttas till andra länder, som Sverige, skulle det påverka vår export till USA signifikant och därmed potentiellt den inhemska marknaden, både gällande pris och tillgänglighet.
- USA inför tullar mot olika länder runt om i världen som kommer att få dominoeffekter. Om exempelvis USA inför de aviserade tullarna mot Brasilien skulle det rimligen innebära att de söker sig till andra marknader. Då är Europa rimligen det primära valet. Det skulle kunna få en dramatisk effekt gällande exempelvis plywood.
- Samma sak gäller Kina. Vi ser redan nu ett ökat intresse från Kina att sälja varor till oss.
- Den globala logistiken påverkas på ett antal plan av USA:s tullar.
 - När tullarna aviserades gentemot Kina ökade initialt importvolymerna signifikant. Detta för att importörerna byggde upp sina lager under den 90 dagar långa aviseringsperioden. Det innebar en stor global prishöjning på containrar under försommaren.
 - Därefter har volymerna gått ner dramatiskt, vilket syns i prisutvecklingen.
 - Tullarna har reducerat den globala efterfrågan på containrar men de har också skapat obalanser. Det har inneburit att det, trots ett globalt överutbud, tidvis har funnits brister på containrar i Europa. Bedömningen är dock att dessa obalanser kommer att försvinna och att utvecklingen både gällande pris och tillgänglighet jämnas ut.

Källa: <https://tradingeconomics.com>





Kriget i Mellanöstern

På senare tid har vi sett att händelser i Mellanöstern och i Ukraina haft mindre påverkan på marknaderna vi berörs av. Med det sagt kan exempelvis en eskalering i Röda havet absolut få en stor betydelse för vår logistik och för oljepriset.

Kriget i Ukraina

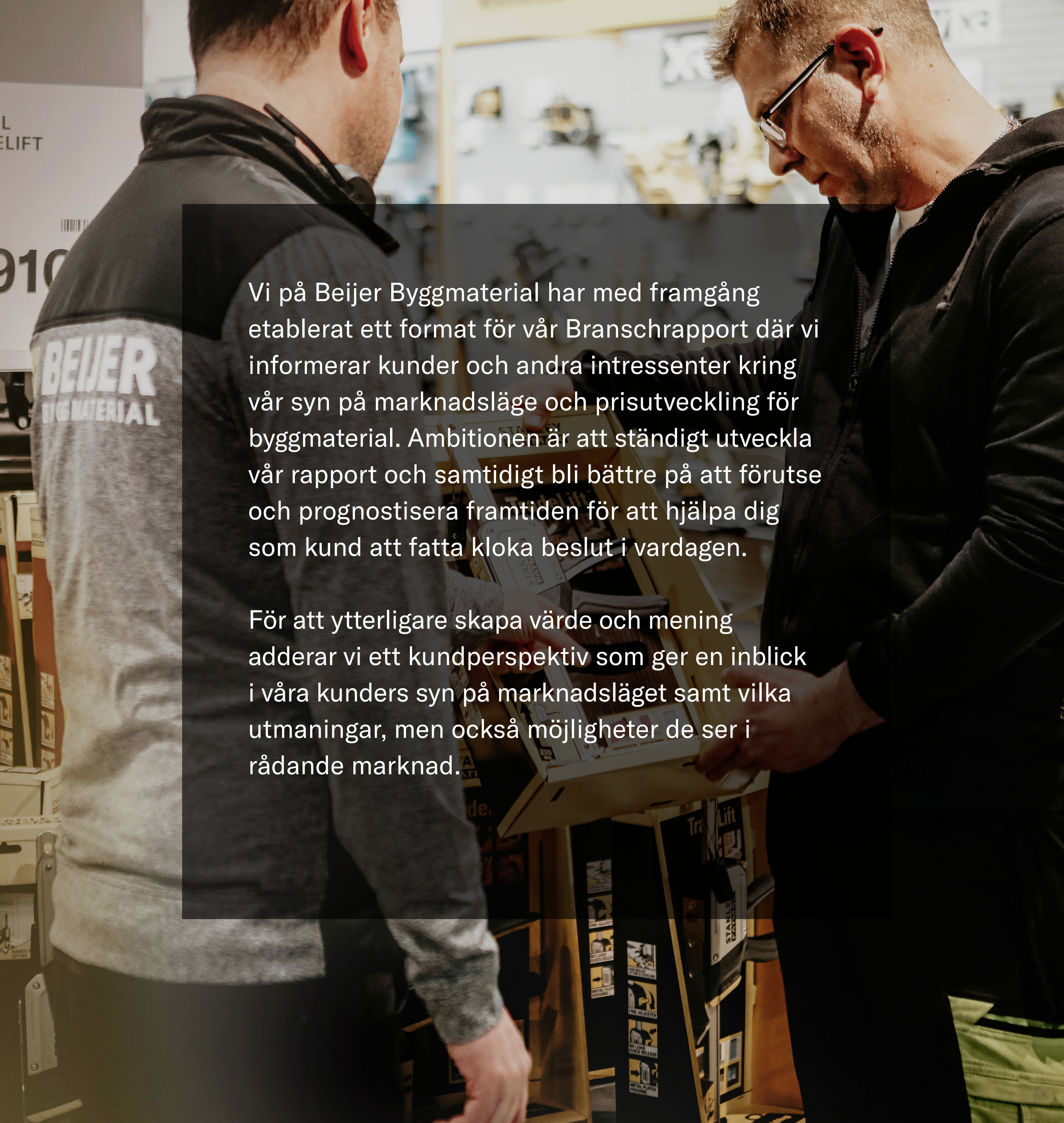
Även om allt i detta sammanhang ter sig mycket oklart, verkar det trots allt som att ambitionerna finns för att nå ett slut på detta krig. Ett krigsstillestånd, och i förlängningen en fred, skulle få långtgående konsekvenser. På kort sikt skulle ett avtal mellan parterna kunna påverka de embargo som vi idag har implementerade mot Ryssland och Belarus. Konsekvenserna är svårbedömda - hur snabbt kommer gamla handelsförbindelser att återuppstå?

Brist på hantverkare

Faktum är att det redan nu råder brist på hantverkare i vissa sektorer och i vissa delar av landet. Även vid en mindre ökning i byggandet är risken överhängande att vi kommer sakna kompetenta yrkesverksamma i branschen.

Anti-dumpningutredningar inom EU

EU utreder just nu ett antal länder gällande dumpning av priser på plywood. Utfallet av dessa utredningar är svårtolkade både generellt och tidsmässigt. Peter Sundqvist utvecklar detta mer under kategorien Träbaserade skivor.



Vi på Beijer Byggmaterial har med framgång etablerat ett format för vår Branschrapport där vi informerar kunder och andra intressenter kring vår syn på marknadsläge och prisutveckling för byggmaterial. Ambitionen är att ständigt utveckla vår rapport och samtidigt bli bättre på att förutse och prognostisera framtiden för att hjälpa dig som kund att fatta kloka beslut i vardagen.

För att ytterligare skapa värde och mening adderar vi ett kundperspektiv som ger en inblick i våra kunders syn på marknadsläget samt vilka utmaningar, men också möjligheter de ser i rådande marknad.

MARKNADEN FRÅN ETT KUNDPERSPEKTIV

Beijer Byggmaterial tackar ödmjukast BRA Group och SEHED Bygg för sin medverkan i Branschrapporten.

I en tid präglad av ekonomisk osäkerhet och snabba omvärldsförändringar står våra kunder inför utmaningar som kräver både anpassningsförmåga och framtidstro. Trots ett utmanande konjunkturläge ser vi att många aktörer lyckas navigera skickligt genom marknaden. De vittnar om en stabil produktion, nyanställningar och en attraktiva orderböcker, vilket är tecken på att det finns styrka och potential även i motvind.

Våra kunder efterfrågar initiativ som kan skapa stabilitet och framtidstro, där statliga satsningar på bostadsbyggande och förenklade regelverk lyfts fram som nycklar till en snabbare vändning.

Beijer Byggmaterial står stadigt i detta landskap med ett brett kunderbjudande och en framåtanda som matchar våra kunders ambitioner. Genom att lyssna, förstå och agera skapar vi tillsammans förutsättningar för tillväxt.

Per Jönsson
National Sales Manager

BRA GROUP - MARKNADEN FRÅN ETT KUNDPERSPEKTIV



**KJELL
BYE**

CSO
BRA Group

KORT OM BRA GROUP

Huvudfokus: Bygg och anläggning

Omsättning: Ca 4 miljarder

Antal anställda: Ca 400st anställda

Verksamhet: Västra Götaland och Stockholm Mälardalen med omnejd

Vilka är era största utmaningar i rådande marknadsläge?

Vi har ett rådande konjunkturläge som är speciellt, samt en omvärld som inte är som vi önskar. BRA har trots detta lyckats parera på ett fantastiskt sätt och ser med tillförsikt på framtiden. Vi har en attraktiv orderbok och en jämn process i produktion, vilket leder till nyanställningar, framför allt på hantverkssidan.

Inom vilka områden ser ni möjligheter att växa i rådande marknad?

Genom erfarenhet och ett aktivt hållbarhetsarbete ser vi möjligheten att både kunna växa som koncern, men också som koncern dela hållbar kunskap. Hållbarhetsarbete är en investering vi måste göra idag - med en avkastning att räkna in senare.

Vilka typer av initiativ tror ni skulle påskynda en vändning av byggkonjunkturen och vad skulle vara mest gynnsamt för er verksamhet?

Marknaden måste först bli lite lugnare och våga börja tro på framtiden. Detta är oerhört svårt med omvärldsbilden som svänger från en dag till annan. Vi måste få en stabilitet i samhället och börja skapa tro på att det är framåt vi vill. Vi har till följd av konjunktur och omvärld en stor resurs som nu går utan arbete och sysselsättning, vilket inte gynnar någon. Vi måste få människor att tro på framtiden, att få investeringar att tro på människor och gemensamt tro att vi löser detta.

När tror ni att konjunkturen vänder?

Vi tror att konjunkturen vänder inom kort, många signaler visar på det. Men man måste ha med sig att mycket av osäkerheten i investeringsviljan styrs av internationella investerare och de är mer känsliga för svängningar. Har vi tur ser vi en tydligare vändning under sen höst eller tidig vinter. Men det är många osäkra faktorer som kvarstår.

SEHED BYGG GÄVLEBORG AB - MARKNADEN FRÅN ETT KUNDPERSPEKTIV



**JONAS
NILSSON**

Arbetschef
SEHED Bygg Gävleborg AB

KORT OM SEHED BYGG

Huvudfokus: Bygger det som byggs men främst offentliga sektorn samt större privata fastighetsägare

Omsättning: 500 miljoner

Antal anställda: 70 st anställda

Verksamhet: Gävle och Sandviken med omnejd

Vilka är era största utmaningar i rådande marknadsläge?

En av de största utmaningarna är den ekonomiska osäkerheten, som påverkar både privata och offentliga investeringar. Många projekt pausas eller skjuts upp, vilket påverkar orderingången.

Inom vilka områden ser ni möjligheter att växa i rådande marknad?

Hitta nya samarbetspartners i den privata sektorn.

Vilka typer av initiativ tror ni skulle påskynda en vändning av byggkonjunkturen och vad skulle vara mest gynnsamt för er verksamhet?

Jag tror att ett tydligt initiativ som skulle kunna vända byggkonjunkturen snabbare är om staten satsade mer på bostadsbyggande – till exempel genom enklare regelverk och ekonomiska incitament, som investeringsstöd eller snabbare planprocesser. Det skulle göra det lättare att sätta igång projekt och skapa fler jobb i branschen.

När tror ni att konjunkturen vänder?

2026



TUNGT BYGGMATERIAL

Innefattande Mur, Puts, Bruk, Tak, Cellplast, Armering,
Fibercement, Gips, Stål samt Isolering & Byggplast



MIKAEL GUSTAVSSON

Kategorigruppchef - Tungt byggmaterial

Operativt huvudansvar för kategoriområdet tungt byggmaterial och dess totala utveckling.



**MIKAEL
GUSTAVSSON**

Kategorigruppchef, Tungt byggmaterial

Operativt huvudansvar för kategoriområdet tungt byggmaterial och dess totala utveckling.

MARKNADSSITUATION

Sommaren har präglats av en relativt låg aktivitet för armering- och cellplastprodukter med begränsad efterfrågetillväxt. Även om ROT-projekt fortsatt driver en positiv volymutveckling krävs det att nyproduktionen av bostäder tar fart om efterfrågan ska tillta mer expansivt.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

I linje med vår prognos från förra utgåvan har prisnivån för armering legat på en jämn nivå över sommaren, medan prisutvecklingen för cellplast har varit fallande.

Tillgängligheten för både armering och cellplast är oförändrat på en hög god nivå, kopplat till den fortsatt begränsade marknadstillväxten inom byggsektorn.

PROGNOS

ARMERING

Mot bakgrund av en något minskad importkonkurrens i EU, på grund av osäkerhet kring införandet av CBAM* (Carbon Border Adjustment Mechanism), förväntas priserna stiga något under hösten. Höjningarna kommer dock begränsas av den fortsatt svaga efterfrågan.

Trots minskande import till EU bedömer vi att tillgängligheten fortsatt kommer vara god. Det på grund av höga lager hos stålgrossister samt den fortsatt, relativt låga efterfrågan.

CELLPLAST

Det säsongsmonster som brukar ske, med prishöjningar under tidig höst utifrån ökad aktivitet efter sommaren, ser ut att utebli. Vi förväntar oss istället fortsatt fallande cellplastpriser under hösten samtidigt som tillgången fortsatt kommer vara god.



*Källa: <https://www.regeringen.se/artiklar/2023/06/gransjusteringsmekanismen-for-koldioxid-cbam-har-tratt-i-kraft/>



GERASIMOS ZERVOS

Kategorichef

Ansvarsområde: Mur, bruk, puts,
tegel och lättbetong

PROGNOS

I den föregående branschrapporten var vår bedömning att det inte skulle ske några fler prishöjningar inom kategorin mur, puts och bruk resterande delen av 2025. Detta utifrån att prisbilden på kostnadsdrivare som cement, energi, drivmedel och utsläppsrätter legat oförändrad och/eller gått ned.

I skrivande stund har dock en marknadsledande leverantör till oss valt att avisera en höjning inför hösten, samtidigt som en annan större leverantören inom liknande kategoriområde har valt att avstå. Det pågår en dialog rörande den aviserade höjningen då vi inte ser de kostnadsdrivande skälen som återges till oss.

Inför 2026 råder delade meningar om vad och när Heidelberg Materials avser avisera för procentsats mot våra leverantörer. Kostnadsdrivande faktor som återopas nu från deras sida är primärt företagets investeringar i CCS-tekniken, Carbon Capture Storage.





**ANTON
JOHANSSON**

Kategorichef

Ansvarsområde: Gips, isolering,
innerväggsstål och undertak

MARKNADSSITUATION

Marknaden har gynnats av det höjda ROT-avdraget och visar på fortsatt tillväxt. Den låga aktiviteten inom nyproduktion gör dock att tillväxten dämpas något, vilket också påverkar isolering- och gipsförsäljningen då nyproduktion står för en relativt stor andel av försäljningen.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Vi har mottagit indikationer om prishöjningar på gips inför Q4 där man bland annat hänvisar till högre priser på råmaterial. Vi har inte kunnat bekräfta detta, men för en tät dialog med våra leverantörer för att säkerställa rätt prisutveckling.

Priset på isolering gick upp under första halvan av 2025. Inför Q4 ser vi inga kommande prisförändringar och priset väntas således vara stabilt kommande kvartal.

PROGNOS

Med bakgrund mot tidigare nämnda indikationer finns en risk för prishöjningar under Q4. Tillgängligheten är god och vi ser fortsatt en låg risk för brist på gips.





**ANTON
JOHANSSON**

Kategorichef

Ansvarsområde: Gips, isolering,
innervägsstål och undertak

MARKNADSSITUATION

Likt andra produktområden påverkas stålet positivt av den stärkta ROT-marknaden, men dämpas samtidigt av den låga aktiviteten inom nyproduktion.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Under sommarmånaderna och lågsäsong är efterfrågan låg på stål och priset justeras sällan. Det innebär att stålpriset ligger oförändrat, på en relativt låg nivå inför Q4.



PROGNOS

Hösten innebär högsäsong för byggindustrin och samtidigt prognostiseras tillväxt på marknaden*. Högsäsong och tillväxt genererar sannolikt en högre efterfrågan av byggmaterial, stål inkluderat, som också kan hjälpa producenter att driva upp stålpriserna mot marknaden. Börjar stålpriserna stiga, är det troligt att det når marknaden under Q4 eller Q1 2026.

EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

Vi arbetar aktivt för att minska snabba svängningar i priset på stål. Vi förväntar oss därför att till stor del kunna erbjuda oförändrade priser på stål det kommande kvartalet.

**Källa: Prognoscentret*



MAGNUS JOHANSSON

Kategorichef

Ansvarsområde: Tak, plast
fibercement och utemiljö

MARKNADSSITUATION

Renoveringsprojekten fortsätter att öka och vi ser en något mer positiv utveckling inom nyproduktion framöver. Samtidigt påverkar den instabila omvärlden branschen negativt genom ökad osäkerhet bland våra intressenter.

UNDERLAGSPRODUKTER

I linje med föregående år förväntar vi oss en viss förbättring inom nyproduktion under kommande säsong. Den globala instabiliteten fortsätter dock att påverka branschen negativt genom att skapa osäkerhet bland intressenter. Prisnivån i Europa är fortsatt stabil. Våra leverantörsavtal skyddar mot snabba prisförändringar, vilket bidrar till trygghet. Samtidigt ser vi en negativ påverkan på energisidan, där både grön el och biogas ökar i pris.

Vi bedömer att prisbilden för europeiska råvaror förblir stabil under Q3/Q4, samtidigt som asiatiska råvaror, särskilt de som är oljeberoende, visar en nedåtgående trend.

Tillgången på material är fortsatt god. Våra leverantörer upprätthåller höga lager av både råmaterial och färdiga produkter, och arbetar proaktivt i värdekedjan för att minimera risker. Det enda material som för närvarande utgör ett orosmoment är R-PET. R-PET-systemet (Recycled Polyethylene Terephthalate) är ett cirkulärt återvinningssystem för plast, där använda PET-produkter, främst flaskor och förpackningar samlas in, bearbetas och omvandlas till nya produkter. Vid behov har vi möjlighet att ersätta detta med jungfrulig råvara.

BETONGPANNOR

Trots en viss osäkerhet i marknaden ser vi fortsatt en stabil efterfrågan och tillgängligheten är generellt god. Det är av stor betydelse när råvaruleverantörer finns inom Sveriges gränser, vilket bidrar till en trygg och robust försörjningskedja och att vi blir mindre sårbara för störningar av den globala marknaden.



Avser: Utveckling bitumen. Källa: tradingeconomics.com



PROGNOS

UNDERLAGSPRODUKTER

Vår syn på framtiden är fortsatt positiv även om marknaden inte återhämtat sig i den takt vi hoppats på. Prognosen för kommande period pekar mot ett stabilt år utan större överraskningar jämfört med 2024. Baserat på tillgänglig statistik och information förväntar vi oss en ökad husproduktion mot slutet av 2025, vilket sannolikt kommer att ge positiva effekter under 2026

BETONGPANNOR

Vi bedömer att marknaden framöver kommer att påverkas av ökade krav på hållbarhet och energieffektivitet. Något som troligtvis kommer att främja produktutvecklingen men samtidigt riskerar att driva upp prisnivåerna.

På kort sikt ser vi en stabil utveckling medan efterfrågan på betong på längre sikt förväntas vara stark.





TRÄ & SKIVMATERIAL

Innefattande Konstruktionsträ, Tryckimpregnerat, Vidareförädlade trävaror & Träbaserade skivor



PETER SUNDQVIST

Kategorigruppchef - Trä & skivmaterial

Operativt huvudansvar för kategoriområdet trä och skivmaterial och dess totala utveckling.



RAIJA GUNNARSSON

Inköpare

Ansvarsområde: Konstruktionsvirke, ytterpaneler och tryckimpregnerat



PETER LUNDSTEDT

Kategorichef

Ansvarsområde: Vidareförädlade trävaror, limträ, listverk samt hus och bodar

MARKNADSSITUATION

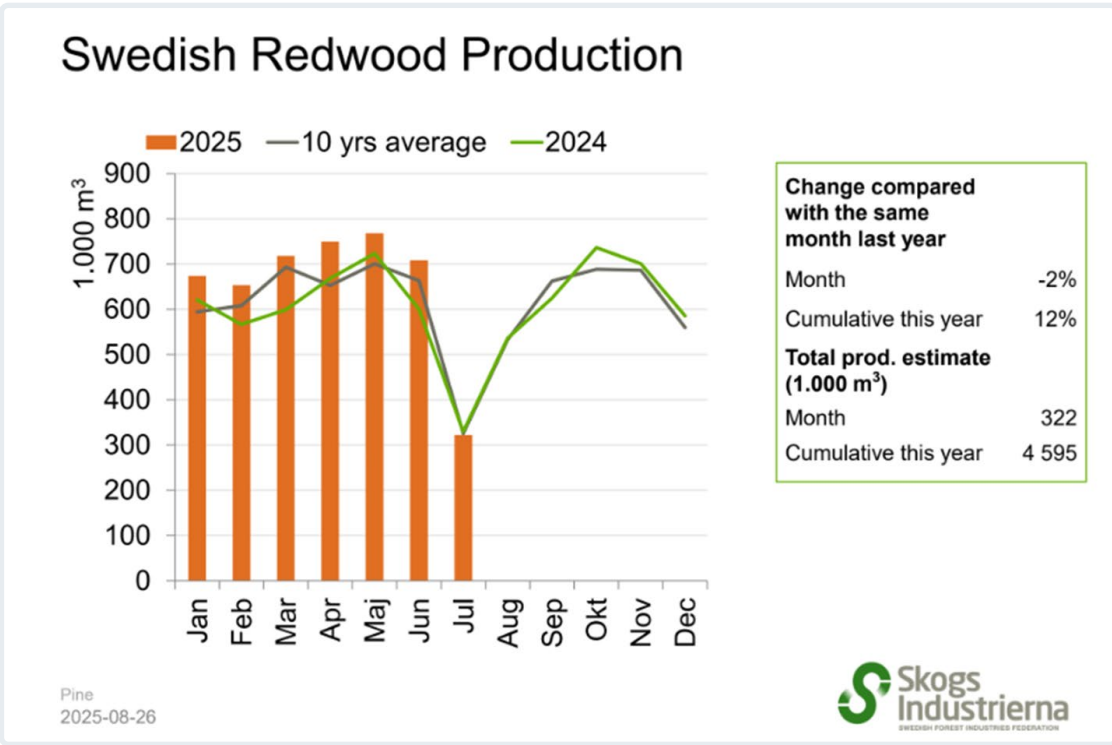
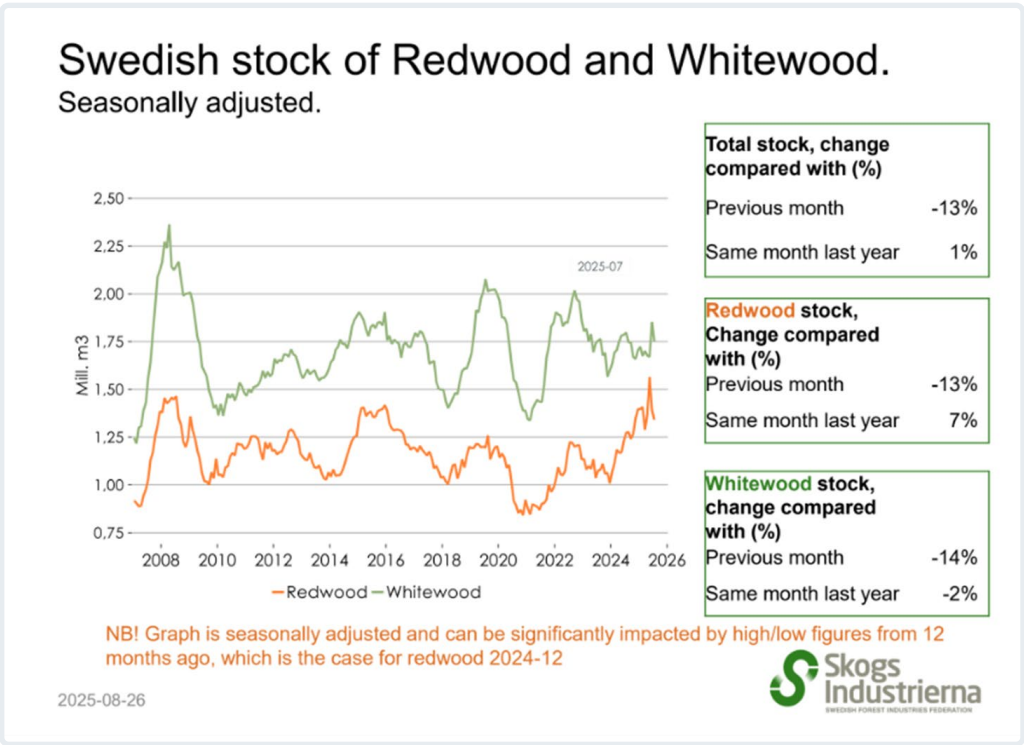
Vi ser en fortsatt dämpad global efterfrågan på trävaror till följd av en svag byggkonjunktur, hot om tullar samt oroligheter runt om i världen. Det blev allt tydligare under sommaren att den globala återhämtning går mycket långsammare än väntat, och trots en stark inledning på året har konsumtionen inte ökat i förväntad takt.

Sågverkens förväntningar har skruvats ned inför hösten, i avsaknad av tydliga marknadsdrivare. Tidigare förhoppningar om en ökad efterfrågan från USA har uteblivet, samt att köpbehovet från Asien, Mellanöstern och Nordafrika varit mer avvaktade.

Sågverkens lönsamhet belastats fortsatt av höga råvarukostnader, speciellt i södra delarna av Sverige, med produktionsbegränsningar som följd. Tillgången på råvara har förbättrats och det råder inget akut hot om allvarliga brister i närtid.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Det råder god tillgänglighet men kan uppstå mindre tillfälliga brister innan sågverken helt är igång med sin produktion efter semesteruppehållet. Den totala produktionsnivån ligger på en något lägre nivå än normalt, dock betydligt högre andel furu.



Källa: Skogsindustrierna

VIDAREFÖRÄDLAT - INVÄNDIGA PANELER, LISTER, LIMTRÄ, SPECIALTRALL

I den föregående branschrapporten pratade vi om relativt få och mindre prishöjningar inom vidareförädlade trävaror, vilket också realiserades till stor del under det tredje kvartalet.

Vi förväntar oss liknande prisutveckling inför kommande kvartal. Få prisändringar, dock med undantag för limträ, där samtliga leverantörer aviserar prishöjningar.



Anledningen är främst driven av ett släp från årets tidigare kvartal där priser inte justerats, eller inte justerats fullt ut mot producentens kostnadsbild.

Nivåerna på prishöjningarna är varierande och beror på leverantör och produkt. Vi samarbetar med flertalet leverantörer och kan göra våra inköp där vi har bäst villkor och förutsättningar för att våra kunder i sin tur ska få så bra villkor och förutsättningar som möjligt.

PROGNOS

Vi förväntar oss inga prishöjningar under hösten då behovet av trävaror är i balans med utbud. Vi räknar dock med att priserna åter börjar stiga efter årsskiftet, i takt med att påfyllningen av lager inför nästa års säsong inleds.

Större ekonomiska satsningar i både Sverige och runt om i Europa bör förhoppningsvis minska tillförsiktigheten och ge ökad tillväxt under 2026.

VIDAREFÖRÄDLAT - INVÄNDIGA PANELER, LISTER, LIMTRÄ, SPECIALTRALL

Tillgängligheten är generellt på en god nivå och vi förväntar oss inte att situationen kommer att förändras under kommande kvartal.

EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

En marknad i balans som under hösten kan övergå till överskott. Detta beroende på nivån sågverken väljer att öka eller minska sin produktion, kopplat till efterfrågan och råvarusituation som normalt blir sämre under hösten.





PETER SUNDQVIST

Kategorigruppchef - Trä & skivmaterial

Operativt huvudansvar för kategoriområdet trä och skivmaterial och dess totala utveckling.

MARKNADSSITUATION

Hittills under 2025 har efterfrågan generellt varit ganska svag och den positiva trend vi såg i början av året mattades av under våren. Inför hösten ser vi återigen försiktigt positiva signaler, särskilt inom ROT- /infrastruktursektorn.

Det pågår anti-dumpingutredningar avseende import av plywood från Kina samt Brasilien in till EU-regionen. Beroende på utfallet av dessa remisser kan både pris och tillgänglighet komma att påverkas i stor utsträckning. För att säkerställa våra kunders tillgänglighet och reducera eventuella brister arbetar vi med differentierade varuförsörjningskanaler inom de produktområden som kan komma att påverkas.

Av förklarliga skäl råder stor osäkerhet i både kund- och leverantörsled. Det är långa ledtider från Asien och Sydamerika och inköpsbeslut måste tas innan utfallet av utredningarna för att säkerställa tillräckliga lagernivåer inför senhösten.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

PLYWOOD

Då efterfrågan varit begränsad under det andra kvartalet och upptakten av det tredje uppstod ingen bristsituation som befarat efter strejken i Finland. Situationen har varit stabil, både avseende pris och tillgänglighet. Men, det råder betydligt större osäkerhet inför kvartal 4. Om import av barrträbaserad plywood från Brasilien förläggs med straff-tullar kan marknadssituationen förändras snabbt. Om det ej förläggs strafftullar på import från Brasilien kommer prisbilden sannolikt fortsatt vara stabil till svag sjunkande.

OSB

Efterfrågan på OSB är stigande med en årlig tillväxt på cirka 7,5%. Den turbulens som råder kring plywood inför hösten gynnar OSB som fungerar som substitut till plywood i många avseenden. Vi har mottagit indikationer på att OSB-priserna är på väg upp inför kvartal 4, dock inga konkreta aviseringar ännu. Detta är ej drivet av stigande efterfrågan generellt, utan mer kopplat till osäkerheten kring plywood.

SPÅNSKIVOR

Prisbilden på spån har varit stabil under en längre period och vi bedömer att prISRörelserna kommer att vara begränsade till oförändrade.



PROGNOS

Det råder stor osäkerhet kring både tillgänglighet samt prisutveckling på konstruktion/formplywood under hösten relaterat till pågående anti-dumpingutredningar. Vi räknar med ett förhandsbesked under oktober månad avseende import av barrträplywood från Brasilien. Marknaden kommer vara mycket volatil fram tills beskedet lämnas.

EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

Vi ser ej att några brister på konstruktionsplywood kommer att uppstå för Beijer och våra kunder under hösten då vi ej arbetar med leverantörer av vårt standardsortiment som eventuellt kan påverkas av kraftigt stigande tariffer.

Bilden är mer oklar avseende formplywood, men vi förbereder oss på alternativa varuförsörjningsalternativ för att i bästa möjliga mån säkerställa god tillgänglighet, oavsett utfallet i den pågående EU-utredningen.





GOLV & SNICKERIER

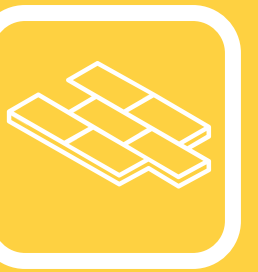
Innefattande Fönster, Dörrar, Kök, Golv,
Färg samt Kakel & Klinker



DANIEL MORTHORST

Kategorigruppchef - Golv & Snickerier

Operativt huvudansvar för kategoriområdet golv och snickerier och dess totala utveckling.



ANDERS ROXENHED

Kategorichef

Ansvarsområde: Färg, golv och kakel

MARKNADSSITUATION

GOLVMARKNADEN VISAR TECKEN PÅ ÅTERHÄMTNING – MEN LÄGET ÄR FORTSATT TUFFT

Efter en lång period på historiskt låga nivåer börjar golvmarknaden visa svaga men tydliga tecken på återhämtning. Enligt statistik för första kvartalet 2025 ökade den totala försäljningen av golv i Sverige med omkring fem procent*.

Ökningen hänger ihop med att fler renoveringsprojekt samt ombyggnationer startas. Dock minskar fortfarande projekteringen av projekt inom nyproduktion där golv ingår, vilket kan påverka behovet av nya golvmaterial längre fram i tiden.

En samlad bedömning av ROT-projekt inom ytrenovering av både bostäder och lokaler samt ny- och tillbyggnad visar ändå på en vändning i marknaden – ett ökat antal byggstartar i samtliga bostadssegment.



Det stöds också av konjunkturbarometern som visar att konsumenten har en något mindre pessimistisk syn på sin privatekonomi, samt att vi fortfarande har ett stort uppdämt flyttbehov. Något som också speglas i ett rekordstort utbud av bostäder på marknaden (70 000 objekt på Hemnet).

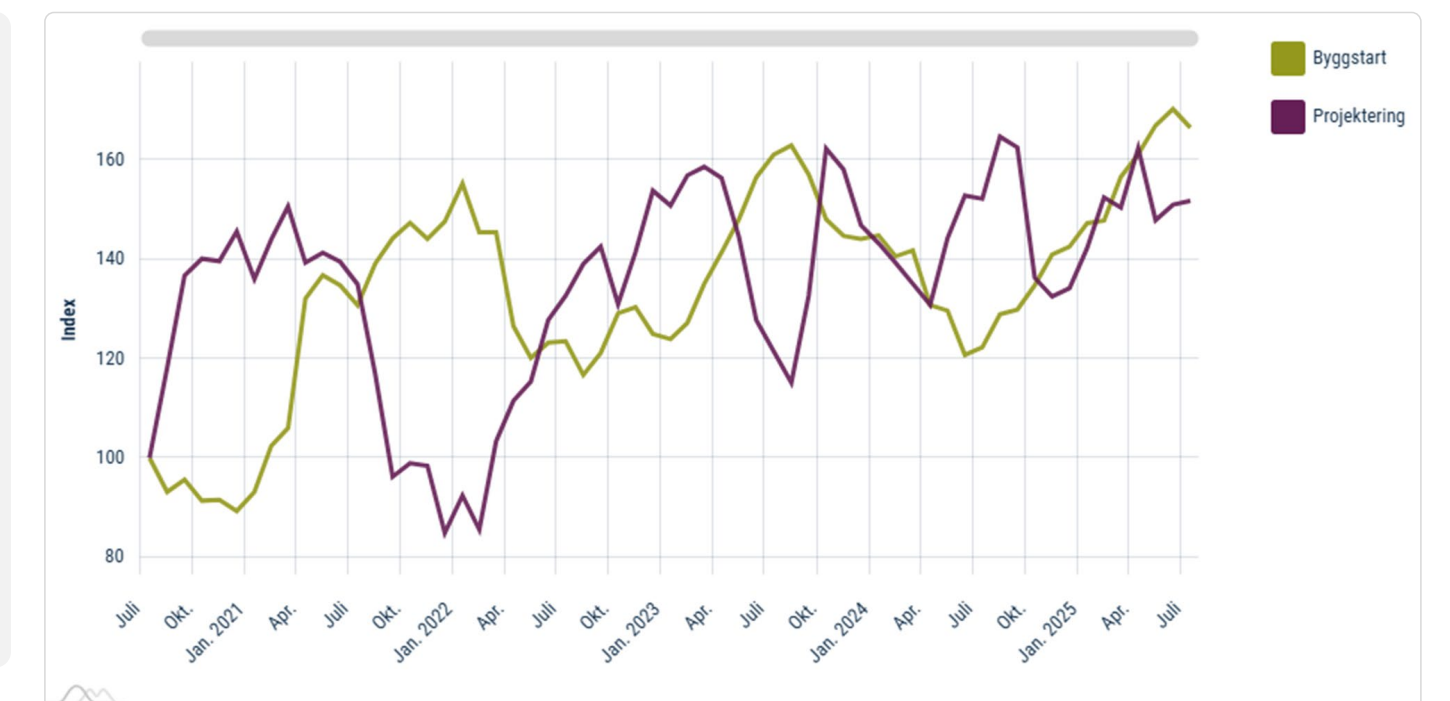
Enligt SEB:s boprisindikator förväntar sig också fler att priserna kommer att stiga framöver, vilket är en förutsättning för fler avslutade bostadsaffärer – och med dem ett ökat behov av renoveringar, inte minst av golv.

Byggstartar +36%, Projektering -0,3% senaste 12 månaderna

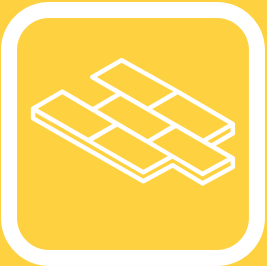
ROT-Marknaden för bostadslägenheter där golv upphandlas.

Invändigt underhåll och ombyggnad för flerbostadshus och gruppbyggda småhus.

Källa Byggfakta Smart.

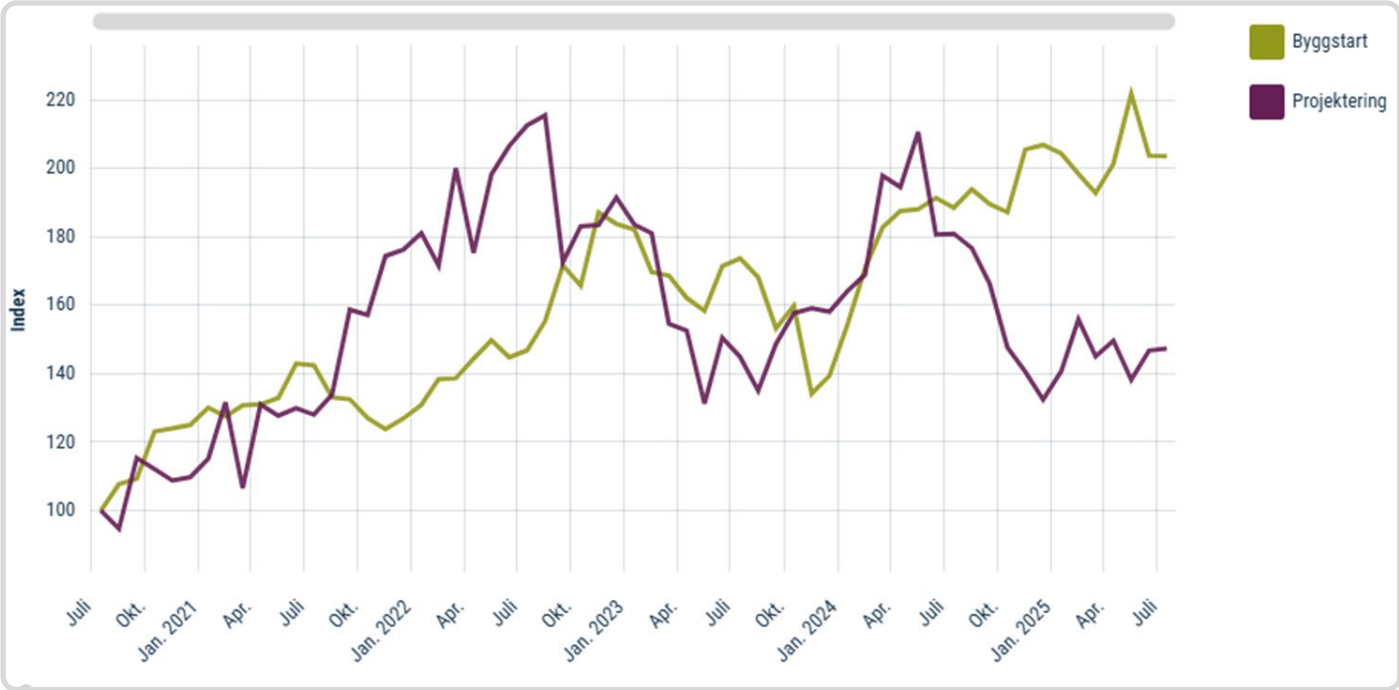


*LVT, Laminat och Parkett. Källa MMFA, EPLF och FEP



MARKNADSSITUATION

Byggstarter +8%, Projektering -18% senaste 12 månaderna

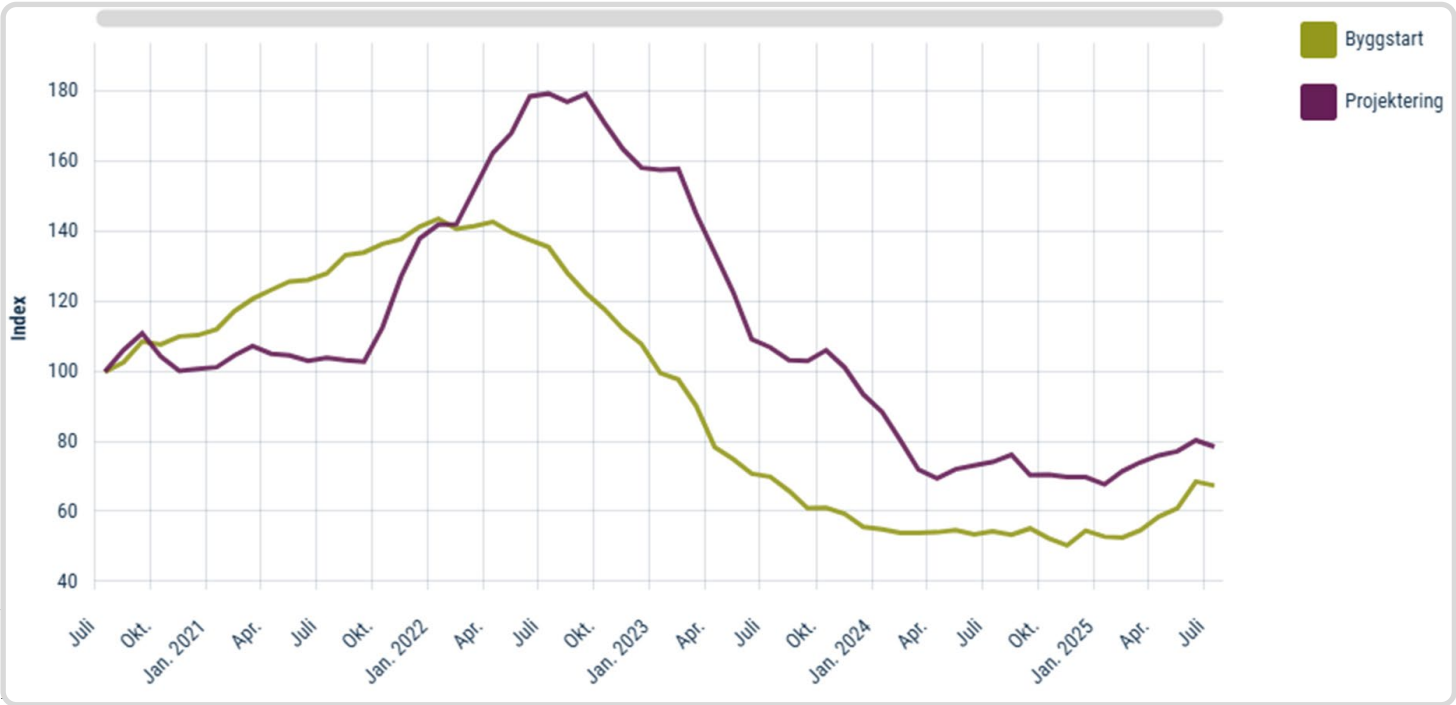


ROT-Marknaden Offentlig miljö där golv upphandlas.

Invändigt underhåll och ombyggnad för affärs och kontorshus, hotell, restauranger, idrottsanläggningar.

Källa Byggfakta Smart

Byggstarter +24%, Projektering -5,8% senaste 12 månaderna



Nyproduktion där golv upphandlas.

Nybyggnad och tillbyggnad av flerbostadshus och gruppbyggda småhus.

Källa Byggfakta Smart.

SAMMA MÖNSTER I NORDEN OCH EUROPA

Den begynnande ökningen i efterfrågan på interiöra material vi ser i Sverige är också synlig i övriga Norden och delar av Europa.

UTVECKLINGEN I SVERIGE Q1 2025 VS 2024 - PER GOLVTYP

Parkett (Lamellparkett), > 2,5 mm slitskik: Minus ca 7% (ca 27% andel av marknaden). Störst påverkan av minskat bostadsbyggande. Kompenseras dock i viss mån av ökad ROT för bostadslägenheter. Positivt är att vi mot tidigare perioder ser en tydlig dämpning av nedgången.

Fanerträgolv (<2,5 mm slitskikt): Ökar svagt. En produktgrupp med ganska stor variation av produkter som förväntas fortsätta öka då det miljömässigt har ett bra materialutnyttjande. Även så kallade härdade trägolv ingår i produktgruppen.

Laminat: Ökar med ca 18% (ca 16% andel av marknaden). Detta är ett trendbrott och tyder på att tappet till LVT avtagit samt att den privata "gör-det-självmarknaden" ökar något. En grupp som renoverat betydligt mindre senaste åren.

LVT, (Luxury Vinyl Tiles): Räknas till plastgolven, där LVT Ökar med ca 10 % (4,5 % andel). Sverige sticker fortfarande ut med en låg andel jämfört med övriga nordiska länder.

Linoleum: Stabil – inga uppdaterade siffror

Textil: Svag ökning (15% andel). Efterfrågan kommer uteslutande från byggnation och renovering av lokaler.

*Källa MMFA, EPLF och FEP



PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

I Beijer och Stark Group (Europa) kan vi konstatera att vi i närtid har en stabil prissituation med minskade kostnader i råvara och energi för tillverkarna på flera områden. Något som till viss del kompenserar fortsatt höga och något ökade transportkostnader, samt tillverkarnas utmaning med produktionsöverskott som efter neddragningar gjort att produktionskostnaden per m2 ökat.

Det kan dock komma ett läge då tullkostnader får en påverkan på vissa golvprodukter, men dagens överutbud och stora inhemska marknad ger god möjlighet till ersättning av likvärdiga produkter utan större prispåverkan.

Tillsammans med stabila och delvis sänkta produktions- och materialkostnader har även rådande överutbud pressat marginalerna i flera led. Det har skapat ett gynnsamt kostnadsläge för interiöra investeringar inom ROT och nyproduktion. Det återstår att se om detta leder till en ökad projektering, men förutsättningarna är mer positiva än på länge.

PROGNOS

Vi ser inga störningar eller begränsningar i tillgängligheten för råvaruförsörjningen, vilket medför att tillgängligheten anses vara god i nuläget, samt kommande kvartal. Undantaget är fortfarande brist på ek i finare sorteringar. Dock är efterfrågan på en låg nivå och tillgången överstiger just nu efterfrågan.

Parkett och träfaner/härdat trä har en stabil men ansträngd prisbild. Utmaningen är att transport fortfarande ligger kvar på en hög/ökande kostnadsnivå. Energikostnaderna, som gått ner betydligt, påverkar mindre. Att den svenska kronan stärkts bidrar också till stabilitet, och för vissa aktörer ett minskat behov av prisjusteringar uppåt.

Slutligen blir vår bedömning att priserna ligger kvar relativt stabilt på dagens nivå – dock med reservation för producenter som ännu inte kompenserat med höjningar för tidigare kostnadsökningar. Man kan helt enkelt inte ackumulera tidigare kostnadsökningar, trots att vi nu ser stabilare och lägre produktionskostnader.





**MARIA
HELLQVIST**

Kategorichef

Ansvarsområde: Fönster och dörrar



**DANIEL
MORTHORST**

Kategorigruppchef - Golv & Snickerier

Operativt huvudansvar för kategoriområdet golv och snickerier och dess totala utveckling.

MARKNADSSITUATION

FÖNSTER OCH DÖRR

Projektmarknaden för fönster och dörr är fortsatt i ett pressat läge, men under det andra kvartalet kunde vi se den största försäljningsökning av fönster på länge - hela 13% ökning*. Stimulansen av ROT-avdraget fortsätter att bidra till en mer aktiv marknad och vi kan tydligt se att det fyller en viktig funktion för branschen.

Under andra kvartalet kunde vi se att även försäljningen för dörrar bryter trenden och äntligen pekar uppåt, dock med minsta möjliga marginal +0,1%*. Det är ett steg i rätt riktning, även om vi inte är nöjda.

Orderläggningen inför sommaren var något under de nivåer vi sett tidigare år. Samtidigt är flera projekt på gång, vilket ger goda förutsättningar för att orderstocken kommer att stärkas under de kommande veckorna.

KÖK OCH BAD

Byggnation av nya bostäder är fortsatt låg, vilket påverkar marknaden och göra att projektmarknaden för kök och bad fortfarande inte har kommit igång. ROT-avdraget bidrar till att den privata marknaden går upp, något som bör hålla i sig året ut.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

KÖK OCH BAD

Det är stabila priser under resterande delen av året, med undantag för små justering gällande vitvaror. Det finns alltid ett litet eftersläp i leveranser efter sommaren, men ingen större påverkan skall finnas under hösten.

PROGNOS

FÖNSTER OCH DÖRR

Priserna för de större projekten är fortsatt volatila. Som vi nämnde i vår föregående rapport väntas denna utveckling att fortsätta ytterligare en tid. På villamarknaden bedömer vi att prisnivåerna förblir relativt stabila, med undantag för enstaka producenter.

Som vi nämnt tidigare finns det fortsatt utmaningar med viss råvara till dörrar, något som förmodligen håller i sig resten av året. Vi ser inga problem gällande kapacitet och de flesta har utrymme för mer produktion. Vi bedömer att marknaden för fönster och dörr fortsätter att öka under hösten.

**Källa: Prognoscenter*



BUTIKSVAROR

Elverktyg
Innefattande Infästning, Beslag, Verktyg,
Lim & Fog, Elvaror, VVS samt Arbetskläder



ERIK NORIN

Kategorigruppchef - Butiksvaror

Operativt huvudansvar för kategoriområdet butiksvaror och dess totala utveckling.

MARKNADSSITUATION

Tillgängligheten är på en stabil nivå och förväntas vara så under det kommande året. Producenterna försöker trycka ut en inflationsjusterad prisnivå, men kommer att mötas av ett motstånd från handelsledet då utbudet är betydligt större än efterfrågan.

Ett handelskrig mellan Kina och USA kan komma att skapa ett överutbud på den Europeiska marknaden och på sikt trycka ner prisbilden.



LOGISTIK



HENRIK EHRENGREN

Supply Chain Director

Ansvarig för att driva utvecklingen inom logistik med fokus på kunderbjudande.



IMPORT OCH SJÖFRAKT

Byggmaterialhandeln har generellt en låg andel direktimport från Sydostasien men underleverantörerna av "light side"-produkter har ofta sin försörjning helt eller delvis från området. Detta gör att såväl tillgänglighet som priser på exempelvis elhandverktyg och infästning påverkas av den globala situationen inom sjöfrakt.

Kostnaderna för sjöfrakt från Asien har fluktuerat under året men är långt ifrån topp-nivåerna under 2024 då priserna var över dubbelt så höga som nuvarande nivåer.



Källa: Leman.com

Situationen för sjötransporter påverkas av makroekonomiska aspekter som USA's tullpolitik, konjunkturutvecklingen samt av situationen i Röda havet och det finns nu faktorer som talar för sjunkande eller stabila priser. Framför allt att det finns en överkapacitet av containerfartyg med dagens volymer samt att ytterligare, tidigare beställda fartyg, kontinuerligt tillkommer. Men ytterligare osäkerheter i den globala handeln kan skapa obalanser i fraktsystemen och i stället öka kostnadsnivån.

Skulle situationen i Röda havet deskalera och rederierna gör riskbedömningen att rutten genom Suezkanalen kan användas skulle det skapa sänkta kostnader, men också en obalans i fraktsystemen under en längre period. Detta kräver dock planering och framförhållning och kommer högst troligt inte ske det närmaste året, även om säkerhetsläget förändras.

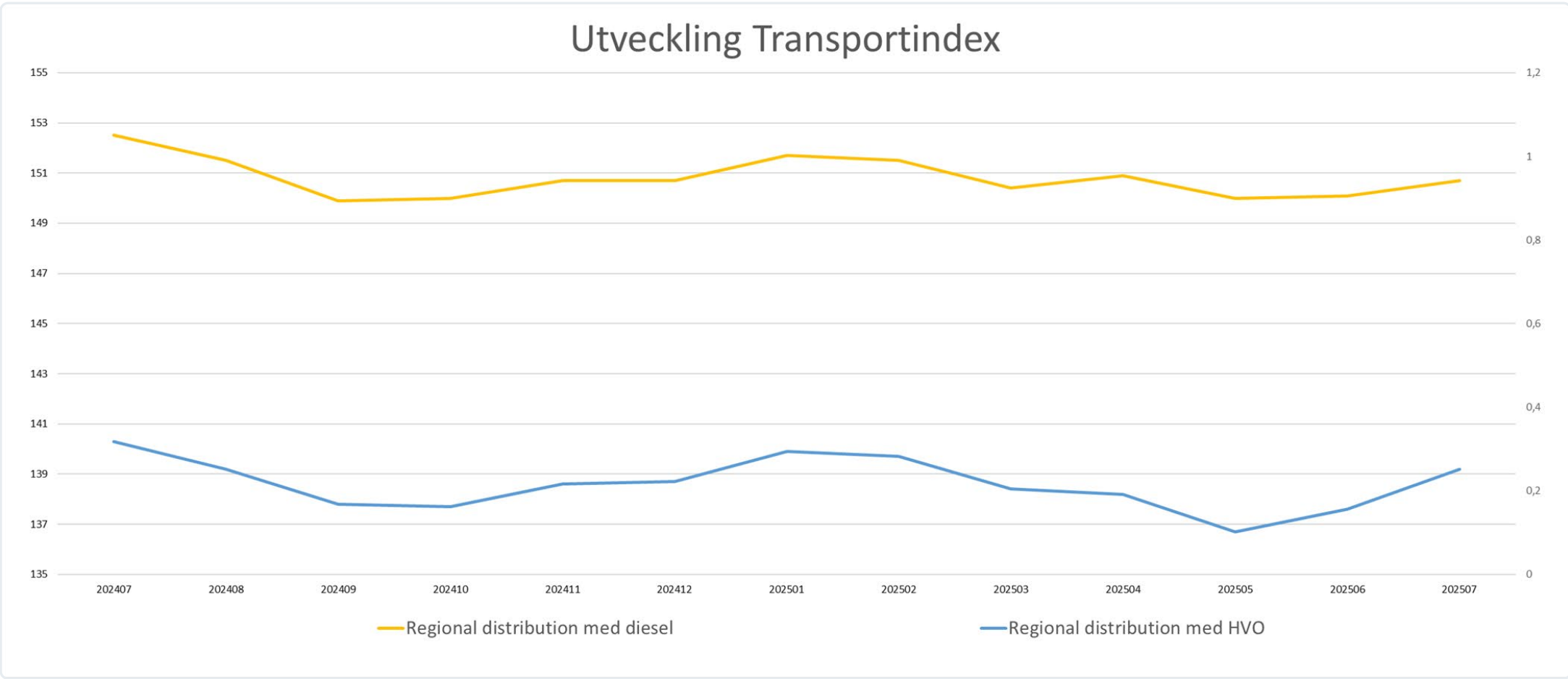




REGIONALA OCH LOKALA LEVERANSER

Generellt sett är både kapacitet och behov i balans när det gäller lokala och regionala transporter. Dock finns en långsiktig utmaning då försörjning av chaufförer kan påverka kapaciteten i branschen när konjunkturen vänder och volymerna ökar.

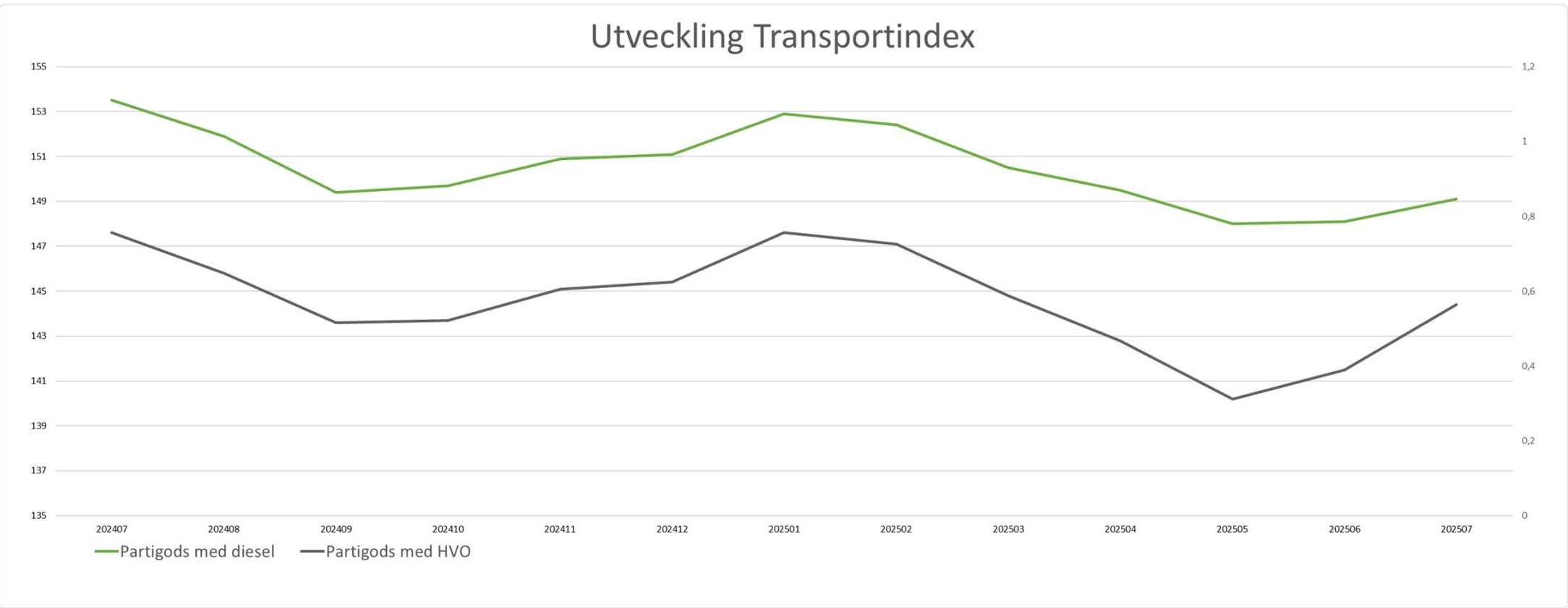
Kostnaderna för transporter har legat stabilt med endast mindre förändringar under 2025. Ökade personalkostnader har i stort balanserats av att drivmedelspriserna sjunkit ca 10% sedan januari. Effekten av reduktionsplikten från 6% till 10% första juli motverkades till stor del en sänkning av skatten på drivmedel.



Avser: Indexutveckling, regionala transporter med diesel och HVO100. Källa: Eget diagram

LÅNGVÄGA TRANSPORTER

Liksom för regionala och lokala transporter är tillgång och efterfrågan i stort i balans. Då drivmedlet har en stor påverkan på de totala kostnaderna så har de minskat med ca 2,5% sedan januari.



Avser: Indexutveckling, partigods med diesel och HVO100. Källa: Eget diagram.

TILLGÄNGLIGHET

Tillgängligheten på produkter varit god under sommaren med några få regionala undantag, vilket i nuvarande omvärldsläge också ser ut att hålla i sig under hösten. Försörjningskedjorna kan påverkas såväl positivt som negativt av de ”black swans” Peter Sjöström tidigare nämner i rapporten, men på kort sikt är prognosen att den goda tillgängligheten ska fortsätta.



beijerbygg.se

Informationen i Beijer Bygghem Branschrapport hämtas löpande från verifierade externa källor och undersökningsföretag. Omvärldsbevakning, analys och sammanställning görs av våra produktexperter inom försäljning/inköp. Innehållet i rapporten speglar Beijer Bygghem uppfattning om aktuellt marknadsläge och utveckling.

Förändringar kan dock ske snabbt varför informationen endast skall ses som vägledande.



KLICKA HÄR FÖR ATT PRENUMERERA

Prenumerera på vår Branschrapport och få den skickad till dig via mail när vi lanserar en ny utgåva.