



**BEIJER**  
BYGGMATERIAL

Beijer Byggmateriäl

# BRANSCHRAPPORT

Marknads- och prisutveckling för byggmaterial



**KLICKA HÄR FÖR ATT PRENUMERERA**

Prenumerera på vår Branschrapport och få den skickad till dig via mail när vi lanserar en ny utgåva.

Nr 1, 2026-02-27

**Q1 | 2026**





**Beijer Byggmaterial ger regelbundet ut en rapport som beskriver marknadsläge och prisutveckling på byggmaterial. Den ges ut i fyra utgåvor per år och publiceras kvartalsvis. Vår Branschrapport är uppskattad bland våra kunder och ett bevis på att vi tar rollen som marknadsledande aktör på allvar.**

Vi har ambitionen att alltid vara bäst i klassen och leverera marknadens bästa kunderbudande. Branschrapporten är en del av det kunderbudandet, där vi visar att vi värdesätter och tar ansvar för att informera om kostnadsutveckling och konjunktur i branschen.

**Vi bygger dom som bygger.**

# VÄLKOMMEN TILL DEN FÖRSTA UPPLAGAN 2026

## AV BEIJER BYGGMATERIALS BRANSCHRAPPORT

Trots en vinter som hållit ett hårt grepp om landet ser vi en fortsatt stabil återhämtning i marknaden. Mindre entreprenörer och rotsektorn utvecklas positivt, samtidigt som bostadsbyggandet fortsatt är utmanande.

Glädjande nog växer infrastrukturområdet tydligt, och även försäljningen av snickerier som kök, fönster och golv fortsätter uppåt. Tillgängligheten har varit god under hela vintern och den globala situationen har varit stabil, med få större störningar i leveranskedjor eller internationella flöden. Samtidigt följer vi de råvarupriser som nu börjar röra sig uppåt, något som kan få större påverkan om trenden fortsätter.

I den här rapporten ger vi vår syn på den generella marknadssituationen tillsammans med detaljerad information och prognoser gällande våra större kategorier, trevlig läsning.

**Peter Sjöström**

Kategori & Inköpsdirektör





# MARKNADEN FRÅN ETT MAKROPERSPEKTIV



## PETTER ALLBERG

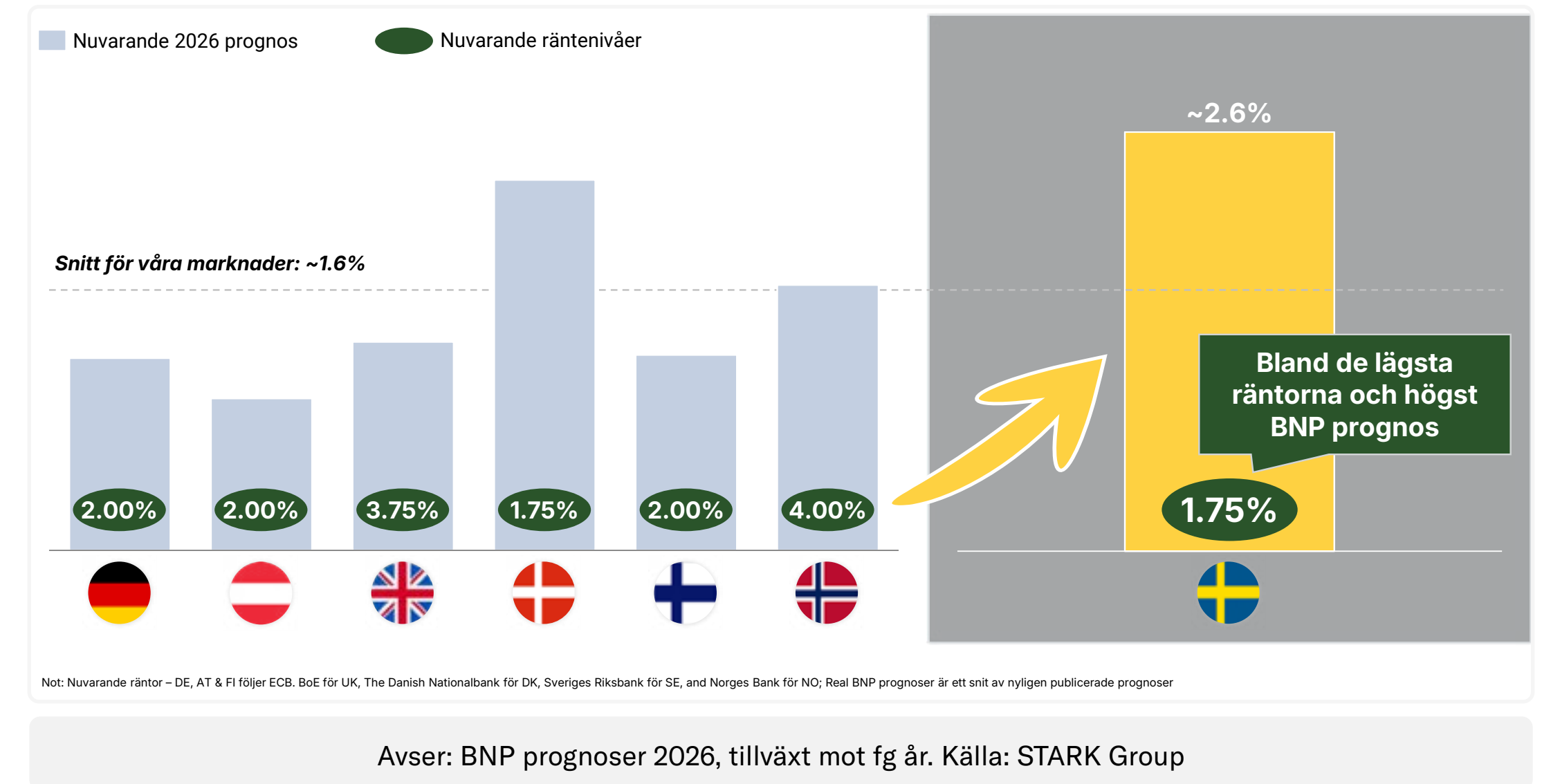
### Commercial Director

Ansvarig för att utveckla Beijers kunderbjudande, säljkanaler och marknadskommunikation.

### FRÅN KALLT TILL VARMT

Trots positiva utsikter har det i dubbel bemärkelse varit en kall byggstart på kalenderåret 2026. Med det reducerade ROT-avdraget första januari och historiskt kallt väder, den kallaste starten sedan 2010, har många byggplaner skjutits fram. Men det är fortsatt många makroindikatorer som pekar i positiv riktning. Vi ser att byggstarterna under hösten har ökat och utsikterna för svensk ekonomi och byggbransch 2026 ser bättre ut än på länge.

### KONJUNKTURUTSIKTER I SVERIGE OCH EUROPA



Svensk byggbransch går in i 2026 med ett starkt utgångsläge, drivet av att den svenska ekonomin förväntas bli en av de snabbast växande i Europa under året. Vi har ett lågt och stabilt ränteläge där inflationen är under kontroll, och med en något nedåtgående trend de senaste månaderna. Förväntan om en ökad konsumtion och investeringsvilja hos hushållen ligger med som en stabil grund och har inte ändrats sedan vår förra branschrapport. SCB:s preliminära siffror från februari visar också att byggstarterna ökade med 11 procent under 2025, vilket markerar ett tydligt trendbrott efter flera svaga år.

# MARKNADEN FRÅN ETT MAKROPERSPEKTIV



Vi ser även en ökande byggaktivitet på flera av Europas större marknader. Särskilt Tyskland, som har en stor påverkan på både svensk och europeisk ekonomi påvisar starkare makroekonomiska utsikter inför 2026 än tidigare, vilket också återspeglas i förbättrade indikatorer för den tyska byggsektorn. BNP-prognoserna visar till exempel på ökad tillväxt, inköpschefsindex har en positiv utvecklingstrend och byggstarterna har ökat under hösten.

Mer positivism hos våra handelspartners i Europa är naturligtvis viktigt för vår inhemska ekonomi och byggbransch i ett längre perspektiv.

Trots att ROT-avdraget reducerades i starten av året, finns det goda utsikter för den svenska renoveringsmarknaden under 2026. Enligt svensk mäklarstatistik och Hemnet tar det fortfarande betydligt längre tid att sälja en bostad i det fjärde kvartalet 2025, jämfört med samma kvartal året innan, men mäklarintervjuer beskriver en ljusning de sista månaderna med fler spekulanter på visningar och snabbare budgivningar. Inför våren är prognosen att denna, något positiva, utveckling fortsätter.

Prisutvecklingen under 2025 låg still på riksnivå vilket, i kombination med att utbudet nådde den högsta nivå som hittills uppmätts, skapar en stabil grund för en förbättrad bostadsmarknad.

Tillsammans med skattelättnader och andra positiva incitament ger detta förutsättningar för fler ROT-renoveringar, särskilt inom det viktiga segmentet av mindre byggentreprenörer.

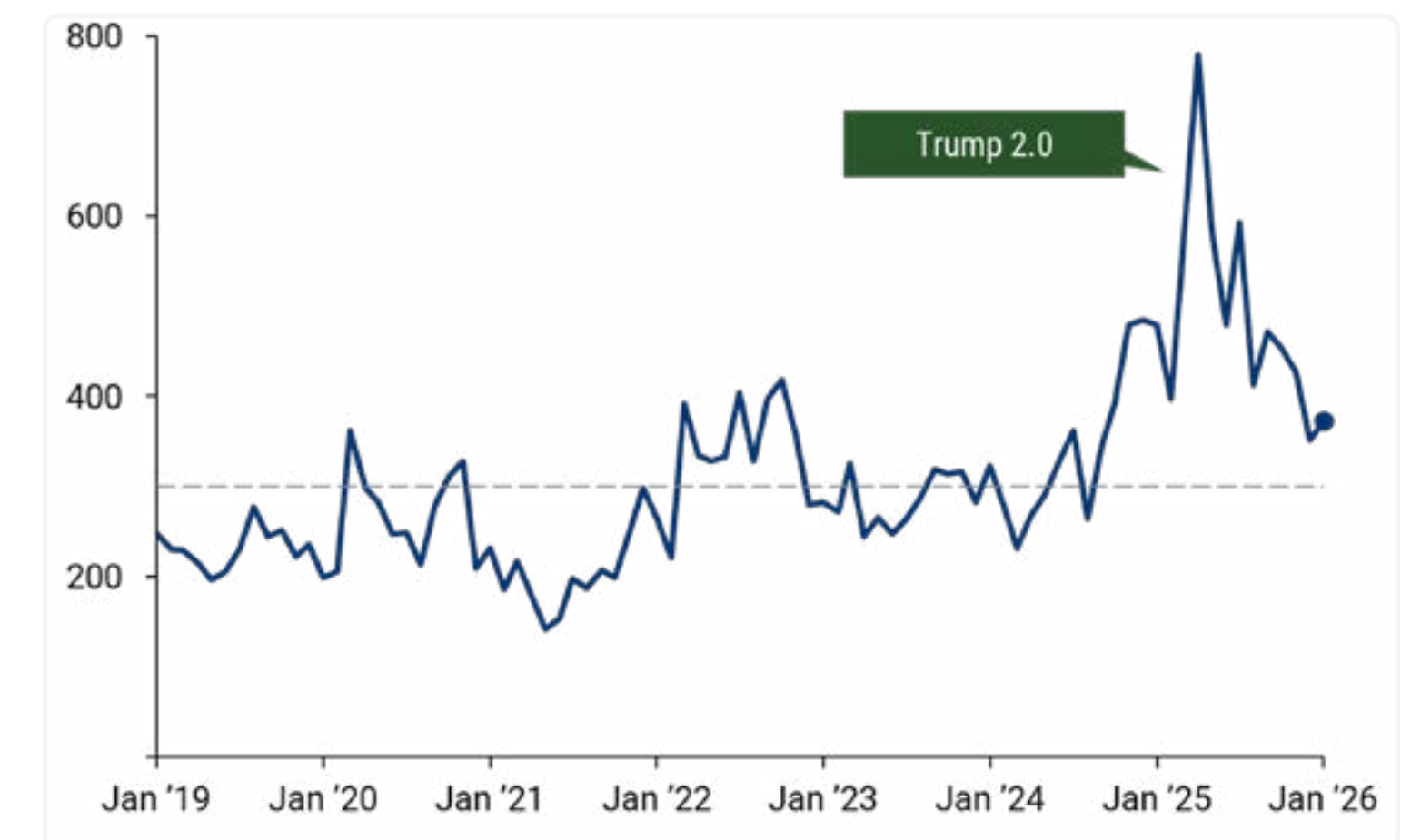
## GLOBALA WILDCARDS - VAD SER VI I 2026?

Bara två månader in i det nya året har vi redan sett flera kriser både uppstå och klinga av, vilket understryker hur snabbt omvärldsförutsättningarna skiftar i dagsläget. USAs militära operation i Venezuela med tillfångatagandet av en statschef, samt de hårda tongångarna kring Grönland som präglade medierna under januari har mattats av efter en väldigt intensiv start på året.

Generellt är osäkerheten kring framtiden på en historiskt hög nivå, även om den har stabiliserats något. Tittar man på European Economic Policy Uncertainty Index, ser man tydligt hur de större omvärldshändelserna, exempelvis Trumps tullförhandlingar under föregående år, hade en stor effekt på förutsägbarheten och stabiliteten i europeisk ekonomi. Dessa tvära kast och stora toppar i diagrammet har negativa effekter på den ekonomiska aktiviteten, och framför allt på investeringsviljan inom bland annat byggbranschen. Det handlar med andra ord inte bara om direkt påverkan på ett land eller en industri av specifika policybeslut, utan kan även skapa en indirekt hämmande effekt på investeringsviljan i Sverige och i vår bransch.

Dessa slag har under de senaste åren blivit både större och mer frekventa och i skrivande stund ser vi bland annat en växande konflikt mellan USA och Iran samt ytterligare amerikanska tullar. Min kollega Peter Sjöström adresserar flera av dessa "svarta svanar" för 2026 senare i rapporten.

## ECONOMIC POLICY UNCERTAINTY INDEX FÖR EUROPA



Källa: Economic Policy Uncertainty Index (EPU)





## KOMMANDE PERIOD

En fråga vi drivit hårt i Beijer är ROT-avdraget, som vi menar är viktigt för byggbranschen och en stor bidragande faktor till tillväxten under hösten. Vi blev både förvånade och besvikna när regeringen sänkte nivån från 50 till 30% av arbetskostnaden vid årsskiftet. Det är för tidigt att dra några slutsatser gällande effekter av denna reduktion, men vi väntar oss en något dämpad aktivitet inom detta segment.

Trots den bokstavligen kalla starten på året tror vi på en hetare byggmarknad 2026. Nya bygglovsregler som vi ännu inte sett effekten av samt bostadsproduktionssiffror som pekar uppåt är positiva drivare. ROT-marknaden är fortsatt det tyngsta segmentet på byggmaterialmarknaden, medan nybyggnation ser ut att för första gången på länge bidra med positiva tillväxtsiffror. Vi vidhåller därmed vår tidigare syn om att 2026 är året då byggbranschen växlar upp.







# GENERELL MARKNADSSITUATION



## PETER SJÖSTRÖM

### Kategori & Inköpsdirektör

Ansvarig för övergripande inköpsprocesser och strategier. Medlem i europeiska inköpsorganisationen STARK Sourcing.

Även om det i skrivande stund, med fortsatt kyla och snö i stora delar av landet, inte riktigt känns så, är vi snart på väg att lägga vintern bakom oss.

Vintermånaderna har inte bjudit på några större överraskningar och den successiva förbättring i marknaden vi såg under större delen av 2025 har fortsatt in i 2026. Bilden av en god utveckling bland de mindre entreprenörerna och rotsektorn tillsammans med en mer utmanande situation gällande större entreprenörer och nyproduktion av bostäder fortsätter.

Det är intressant att vi nu ser en tydlig tillväxt inom infrastruktur, i många fall kopplade till civila och militära försvarsrelaterade satsningar.

Utvecklingen inom våra produktsegment är relativt likartad. Det som avviker negativt är de projektunga sortimenten med tydlig inriktning på bostadsbyggande, vilket inte är förvånande givet marknadsläget. Glädjande är däremot att trenden med ökad försäljning gällande snickerier som exempelvis kök, fönster, bad och golv fortsätter. Dessa, ofta lite större projekt är verkligen välkomna.

Tillgängligheten har varit mycket god under vintern med få störningar. Vi kan också konstatera att den globala situationen varit relativt stabil.



Källa: <https://tradingeconomics.com/commodity/containerized-freight-index>



# GENERELL MARKNADSSITUATION



En intressant faktor, som vi tolkar det, är att marknaderna i många fall reagerar mindre på president Trumps återkommande infall och utspel. De ofta dramatiska konsekvenserna på börser, fraktkostnader, lageruppbyggnader etc. som vi såg i början av hans presidentperiod har lugnat sig. Samtidigt får många av hans beslut och uttalanden stora effekter på den globala handeln framför allt på längre sikt, mer om det nedan.

En utveckling att bevaka är att priserna på vissa globala råvaror börjat stiga. Absolut inte alla, men det gäller flera betydande råvaror för byggindustrin. Detta har ännu inte påverkat oss i någon större utsträckning, men kommer sannolikt att göra så om trenden håller i sig.



**Stål**  
Index 128

Den totala korgen för stål är 7,3% högre än för 3 månader sedan och 4,2% högre än samma månad förra året

Nuvarande prisnivå är 36,3% högre än januari 2019

**Energi**  
Index 211

Den totala korgen för energi är 1,7% lägre än för 3 månader sedan och 15,8% lägre än samma månad förra året

Nuvarande prisnivå är 97,1% högre än januari 2019

**Plast**  
Index 115

Den totala korgen för plast är 1,7% lägre än för 3 månader sedan och 12,4% lägre än samma månad förra året

Nuvarande prisnivå är 18,3% högre än januari 2019

December 2025. Index 100 = 2010  
Källa: Mintec, [www.mintecglobal.com/](http://www.mintecglobal.com/)

**Metaller**  
Index 175

Den totala korgen för metall är 14,8% högre än för 3 månader sedan och 24,3% högre än samma månad förra året

Nuvarande prisnivå är 107,1% högre än januari 2019

**Trävaror**  
Index 200,8

Den totala korgen för trävaror är 2,3% lägre än för 3 månader sedan och 4,4% högre än samma månad förra året

Nuvarande prisnivå är 21% högre än januari 2019

December 2025. Index 100 = 2010  
Källa: Mintec, [www.mintecglobal.com/](http://www.mintecglobal.com/)

December 2025. Index 100 = 2010: 01  
Källa: Skogsindustrierna





Ytterligare en faktor som påverkar oss betydligt mer direkt är den stärkta kronan. Vi har sett en förstärkt krona mot, i princip, alla relevanta valutor under 2025, med en eskalering under det fjärde kvartalet - framför allt gällande euron. Mer om det längre fram.



Källa: <https://tradingeconomics.com>

## GENERELL MARKNAD

Det är tydligt att de nu stabilt förbättrade makroekonomiska förutsättningarna slår igenom i konjunkturen. Från höstens något kluvna bild är det nu mer tydligt att konjunkturen stabilt förbättrats, men också att förväntningarna framåt om en fortsatt förbättring ökar.

### Drivande faktorer är bland annat

- Fallande inflation
- Stabila till fallande räntor
- Fallande arbetslöshet
- Sänkt skatt för de flesta
- Förenklade byggregler
- En expansiv budget generellt (valår)
- Stora investeringar i infrastruktur, inte minst försvarsrelaterade

Vi ser fortfarande inte riktigt att konsumtionen tar fart, och fastighetsmarknaden visar inte heller några tydliga tecken på att lyfta. En intressant notering är att sparkvoten\* sjönk under 2025, framförallt under hösten. Det är en tydlig indikator på ett ökat förtroende i landet och en ökad konsumtionsvilja, vilket förhoppningsvis också kommer att påverka byggsektorn positivt.

\*Sparandets andel av disponibel inkomst





## PROGNOS

I ett antal kvartalsrapporter har jag beskrivit en generellt svag men stabil marknad, präglad av god tillgänglighet och endast få och mindre prisjusteringar. Det är rimligt att vi kommer se en likartad, om än något mer positiv utveckling också under våren då den nationella och globala efterfrågan helt enkelt inte är stark nog för en signifikant förbättrad marknad.

Det är samtidigt inte orimligt att vi kan komma att se en annan utveckling om konjunkturen förbättras mer än vad vi och de flesta förväntar sig, och det krävs inte mycket för att läget ska förändras. Vår bransch har haft det tufft under snart fyra år. Framför allt våra entreprenörer, men även andra delar av värdekedjan. Många producenter har inte haft möjlighet att kompensera sig prismässigt i en pressad marknad och har därför tvingats skära hårt i sina kostnader, och i många fall reducerat sin produktionskapacitet.

Det ska understrykas att detta absolut inte gäller alla leverantörer. I våra kategorier där marknadsstrukturen präglas av oligopol, och i vissa fall nästintill monopol, kan vi tydligt se i ett antal leverantörers bokslut att de under åren efter pandemin i praktiken kapitaliserat på de fallande råvarupriserna. Detta genom att inte justera sina priser baserat på de fallande råvarupriserna, i stället kraftigt stärkt sina marginaler.

Reducerade kapaciteter i många kategorier gör att en snabbare återhämtning än förväntat kan komma att leda till brister och stigande priser. Dock är vår bedömning som sagt att återhämtningen kommer att fortsätta i samma takt som under hösten/vintern, eller möjligen något snabbare.



## TILLGÄNGLIGHET

I närtid ser vi generellt inga större problem gällande tillgänglighet. Med det sagt är vi osäkra på produktionskapaciteten i ett antal kategorier. Vi ser också att lagernivåer i många fall är låga i både producent- och i handelsled. Vi vidtar därför åtgärder i ett antal vitala kategorier för att säkerställa våra kunders behov. Detta genom att säkra upp kontrakterade volymer och säkerställa en bredare leverantörsbas.

## PRISUTVECKLING

Vi ser relativt många leverantörer prisavisera för det andra kvartalet och i flera fall också högre höjningar än vi sett tidigare kvartal. Det finns ett antal saker som är drivande för denna utveckling. Ett flertal viktiga globala råmaterial har börjat stiga i pris, vilket driver höjningar på berörda färdigvaror. Som vi nämnt tidigare finns i vissa fall ett underliggande behov att justera priser, baserat på stigande kostnader under flera år. Leverantörer ser nu en stigande efterfråga och hoppas därmed att marknaden tål prisökningen. I princip samma sak hände i fjol inför den andra kvartalet, men då marknaden inte utvecklades som förväntat accepterades till stor del heller inte höjningarna.

En sak som talar mot prishöjningar i år är också den stärkta svenska kronan. Alla leverantörer som importerar produkter eller ingående material till produkter har fått en kraftigt förstärkt marginal under de senaste 6–12 månaderna.

Inom Beijer och STARK Group kommer vi att noga granska de aviseringar som kommer in och förhandla dem faktabaserat. Som nämnts vid flera tillfällen i denna rapport använder vi vår samlade kraft för att flytta volymer från leverantörer som inte agerar seriöst och faktabaserat.





## BLACK SWANS

Vi ser en mer stabil global situation och att marknaderna runt om i världen i allt högre grad antingen kalkylerar in den volatila världsbilden i priserna, eller helt enkelt inte reagerar så kraftigt. Med det sagt är lärdomen efter de senaste årens turbulens att det är än viktigare att skapa motståndskraftiga värdekedjor och att alltid planera för det som inte går att förutse.

### USA:s agerande

Hittills har marknaden i stort reagerat och agerat på president Trumps utspel. Det kommer vi troligtvis att fortsätta göra, om än i mindre omfattning. En intressant konsekvens av Trumps agerande, vilket blir alltmer tydligt, är att många länder nu agerar för att minska sitt beroende av USA genom att bygga andra allianser. Något som är tydligt i branscher som energi och vapen. Kommer detta att påverka byggmaterial? Säkerligen. Kanada är exempelvis en av världens största producenter av trävaror - med USA som största kund. Också Brasilien har historiskt sålt mycket träprodukter till USA. Båda länderna söker nu nya allianser och kunder.

USA har med sina tullar mot många länder effektivt förhindrat export till den amerikanska marknaden, och vi ser nu tydligt att exempelvis Kina riktar ett mycket större fokus mot Europa som en direkt konsekvens.

### Antidumpingtullar från EU

EU driver ett antal utredningar mot antidumpning. I sig är det bra att ingen ska kunna dupera marknaden, men det skapar stor osäkerhet under utredningsfasen. Extra mycket när det gäller produkter som ofta har ledtider på mellan 6 till 9 månader, och där EU:s beslut är ryckiga och kommer med mycket kort framförhållning.

### Kriget i Mellanöstern

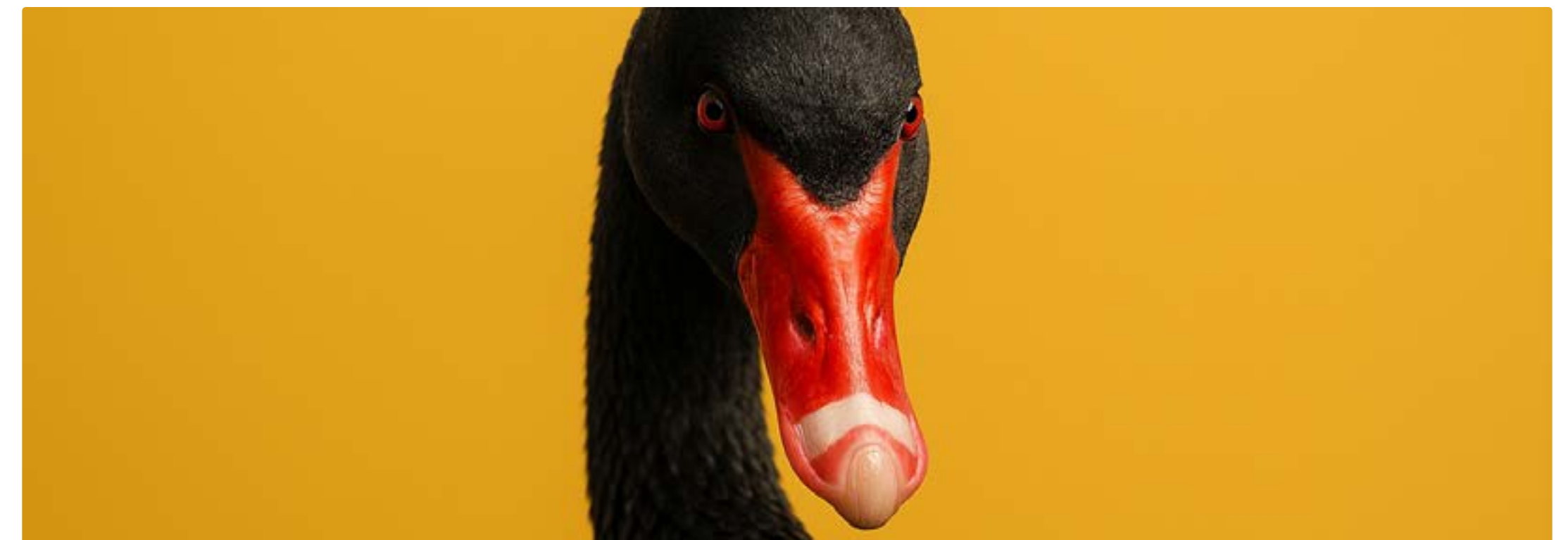
Det pågår ett antal konflikter i regionen som är mer eller mindre sammanlänkade. I sig bör dessa inte ha någon direkt eller avgörande påverkan gällande byggmaterial i Sverige, men det är absolut inget man kan bortse från då det kan påverka både sjöfart och oljepris.

### Kriget i Ukraina

Ett krigsstillestånd och på sikt ett fredsavtal ter sig inte helt orealistiskt. Konsekvenserna är svåra att förutse både på kort och längre sikt. Det som kan påverka oss snabbast är om EU skulle ta bort embargon mot trä, träbaserade skivor och skrot (armeringsråvara).

### Brist på hantverkare

Faktum är att det redan nu råder brist på hantverkare i vissa sektorer och delar av landet. Även vid en mindre ökning i byggandet är risken överhängande att vi kommer att sakna kompetent personal i branschen. Det finns också en risk i att det bli konkurrens om den utländska arbetskraften vid en återuppbyggnad av Ukraina.







# TUNGT BYGGMATERIAL

Innefattande Mur, Puts, Bruk, Tak, Cellplast, Armering,  
Fibercement, Gips, Stål samt Isolering & Byggplast



## MIKAEL GUSTAVSSON

**Kategorigruppchef - Tungt byggmaterial**

Operativt huvudansvar för kategoriområdet tungt byggmaterial och dess totala utveckling.





**MIKAEL  
GUSTAVSSON**

Kategorigruppchef, Tungt byggmaterial

Operativt huvudansvar för kategoriområdet tungt byggmaterial och dess totala utveckling.

## MARKNADSSITUATION

Vintern är normalt sett inte den mest aktiva perioden gällande förbrukning eller konsumtion av grundrelaterade produkter som armering och cellplast. Därför får det ovanligt stränga vintervädret en extra negativ inverkan på en redan låg aktivitetsnivå inom kategoriområdet.

## PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

### CELLPLAST

Efter en stadigt nedåtgående pristrend sedan inledningen av det andra kvartalet 2025 har priserna stabiliserat sig, med en svagt stigande trend sedan slutet av föregående kalenderår. Den stärkta svenska kronan mot euron har dock bidragit till fortsatt stabila priser.

Tillgängligheten är fortsatt god men vi vill samtidigt uppmärksamma våra kunder på att en begynnande återhämtning i den svenska och europeiska byggmarknaden, tillsammans med skärpta krav på energiprestanda, drivet av EPBD:s (Energy Performance of Buildings Directive), kan öka efterfrågan på cellplast framåt. Vi bedömer risken för en framtida bristsituation kopplat till detta som låg, men vill ändå uppmärksamma våra kunder.

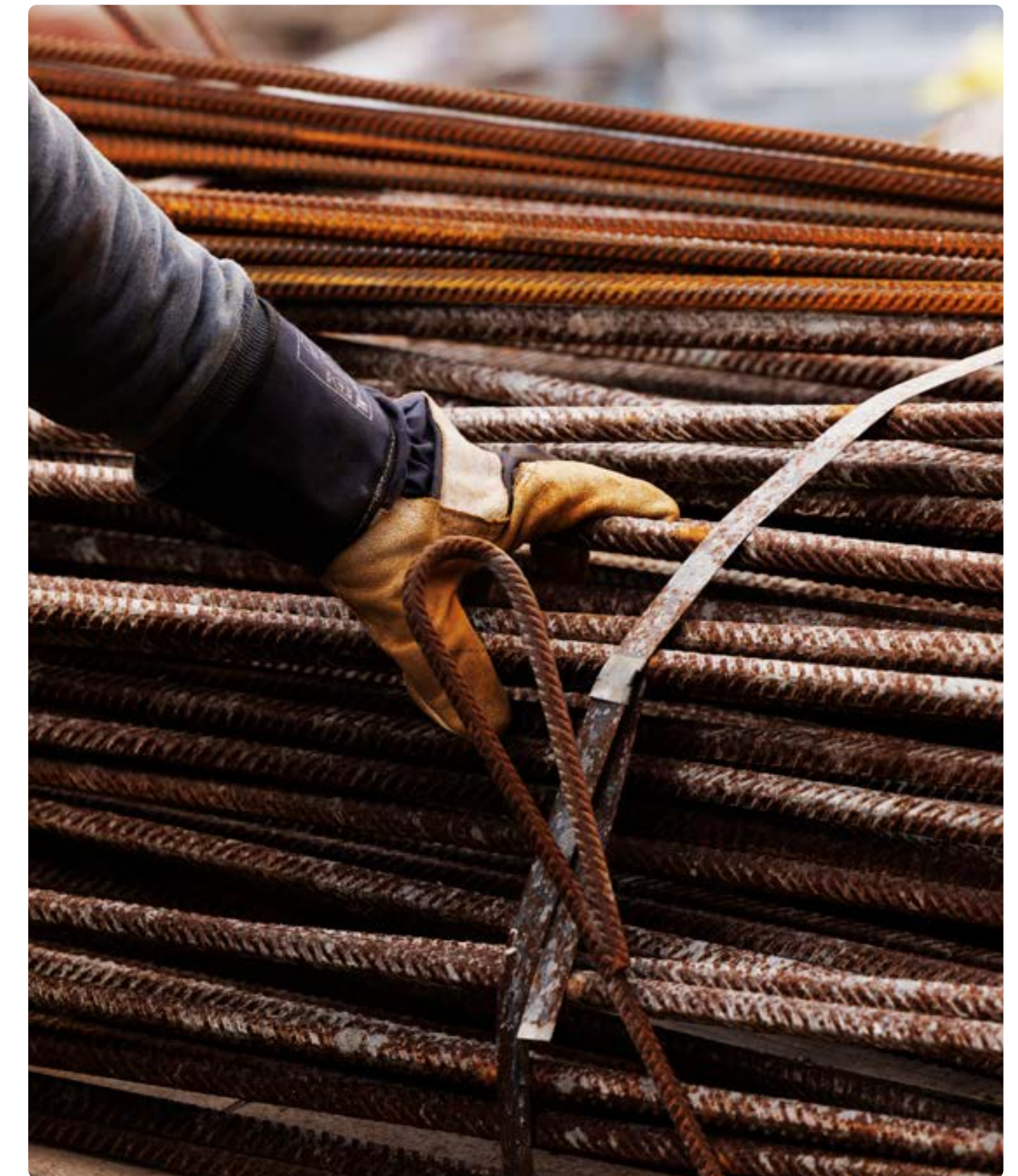
Vi säkerställer bästa tillgänglighet för oss och våra kunder genom att aktivt arbeta med en bred och diversifierad leverantörsbas.

### ARMERING

Efter en tid av stabila priser, där den stärkta kronan gentemot euron bidragit positivt, ser vi nu prisökningar i kategorin. Detta är drivet av ett ökat skrotpris som nu får genomslag på färdig produkt, tillsammans med införandet av CBAM\* (Carbon Border Adjustment Mechanism) som ökar efterfrågan på produkter med europeiskt ursprung.

Vi bedömer att tillgängligheten fortsatt är god, men vill samtidigt uppmärksamma potentiella risker kopplade till den framtida tillgången. Införandet av CBAM tillsammans med förväntade betydande nedskärningar av importkvoter väntas sammantaget bidra till att efterfrågan på produkter med europeiskt ursprung ökar markant.

Därtill förväntas den generella marknadstillväxten ytterligare förstärka efterfrågan inom segmentet.



\*CBAM: <https://eurometal.net/european-prices-to-rise-despite-demand-conditions-tata/>





## PROGNOS

### CELLPLAST

Med en fortsatt stark marknadstillväxt och ökande efterfrågan, i kombination med säsongsmässiga mönster, bedömer vi att prisnivåerna kommer att stiga framåt våren. En eventuell ytterligare förstärkning av den svenska kronan mot euron kan ha en viss prisdämpande effekt.

### ARMERING

Mot bakgrund av det nyligen implementerade CBAM, i kombination med aviserade omfattande sänkningar av importkvoter, samt fördubblade tullsatser på volymer över dessa kvoter, bedömer vi att prisnivåerna inom armeringssegmentet kommer att stiga under den kommande perioden.

Denna utveckling förstärks av prognosticerade prisökningar på råvaror, vilket ytterligare ökar det uppåtgående pristrycket. Likt utvecklingen inom cellplast påverkar även rörelserna i den svenska kronan gentemot euron prisbilden direkt, då både armering och råvaror till cellplast huvudsakligen handlas i euro.



Källa: <https://tradingeconomics.com/commodity/scrap-steel>





## GERASIMOS ZERVOS

Kategorichef

Ansvarsområde: Mur, bruk, puts, tegel och lättbetong

## PROGNOS

Sedan vår förra Branschrappport har nu flera leverantörer inom kategorin Mur, Puts & Bruk aviserat höjda priser inför 1 april.

Kostnadsdrivande orsaker är bland annat ökade råvarukostnader på cement och kalk, ökade transportkostnader, ökade kostnader för miljö- och hållbarhet, inflation samt ökade produktions- och förpackningskostnader.

I vissa fall hämmar en starkare svensk krona nivån på prishöjningen, men många av de större leverantörerna inom kategorin har en inhemsk produktion där ökade råvarupriser är den mest signifikanta kostnadsdrivaren.

Tillgängligheten är god och vi ser i nuläget inga störningar i försörjningskedjan.

## EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

I skrivande stund ser vi aviseringar mellan 2% och upp till 5%. I vissa fall syns extremvärden om 15%. Detta är förhållandevis stora spann som vi behöver, och har adresserat till berörda leverantörer.

Det är många produkterna som berörs, exempelvis golvavjämning, betongvaror, byggcement och lättklinker.

Förhandling pågår och vi arbetar i vanlig ordning intensivt med att parera prishöjningar på olika sätt samt skapa en mer gynnsam konkurrenssituation mellan våra befintliga avtalsleverantörer.







**ANTON  
KAJSER**

Kategorichef

Ansvarsområde: Gips, isolering,  
innerväggstål och undertak

## MARKNADSSITUATION

Marknadssituationen har en fortsatt positiv trend med god aktivitet hos de mindre entreprenörerna. Samtidigt ser vi fortsatt sämre aktivitet hos stora entreprenörer, vilket totalt sett innebär en långsam tillväxt för gips och isolering.

## PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Årets första kvartal har varit lugnt, där vi endast noterat enstaka prishöjningar inom dessa kategorier. Tillgängligheten hos våra leverantörer har varit god genom hela perioden, även om och leveranstiderna förlängdes något i samband med jul och nyår.

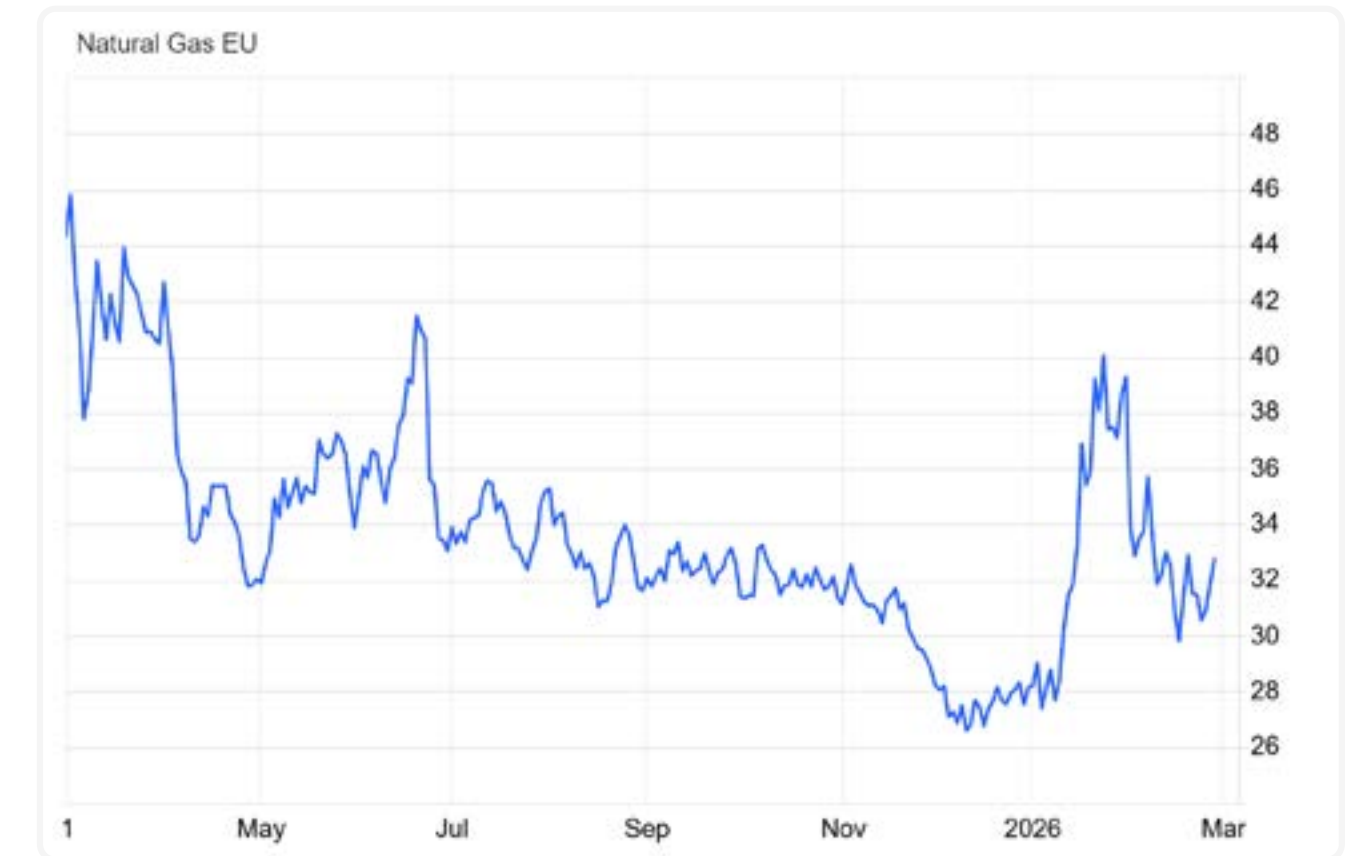
## PROGNOS

Det andra kvartalet förväntas bli mer händelserikt med fortsatt tillväxt, främst drivet av de mindre entreprenörerna. Vi har mottagit aviseringar från flera leverantörer om höjda priser på gips och isolering, där man bland annat hänvisar till ökade priser på råvaror och energi.

Vi strävar efter en faktabaserad dialog om priser med våra leverantörer för att nå en skälig prisutveckling. Den stärkta svenska kronan bör dämpa delar av de höjda produktionskostnaderna, och vi förväntar oss därför relativt låga prishöjningar på gips och isolering.

## EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

Vi fortsätter arbeta aktivt för att stärka vårt kunderbjudande och kommer under det andra kvartalet att utöka antalet varumärken på isolering i flera av våra byggvaruhus. Under samma period bedömer vi att både Beijer och våra kunder sannolikt kommer att se prishöjningar på gips och isolering. Som tidigare nämnt strävar vi efter att säkerställa att dessa prisjusteringar hålls på en rimlig nivå.



Källa: <https://tradingeconomics.com/commodity/eu-natural-gas>



<https://tradingeconomics.com/germany/electricity-price>



# STÅL - GALVANISERAT STÅL OCH INNERVÄGG



**ANTON  
KAIJSER**

Kategorichef

Ansvarsområde: Gips, isolering,  
innervägsstål och undertak

## MARKNADSSITUATION

Det första kvartalet har visat svag tillväxt. Tillväxten är främst driven av de mindre entreprenörerna, samtidigt som de större entreprenörerna inom nybyggnation fortsätter att ha en utmanande marknadssituation, vilket i sin tur påverkar efterfrågan på stålreglar negativt. En produktkategori som i hög grad är kopplad till nyproduktion.

## PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Priserna har varit oförändrade mot föregående kvartal och tillgängligheten har varit god.

## PROGNOS

Priser från stålproducenter har rapporterats fortsatt stiga under det första kvartalet. Det är främst drivet av kostnader kopplade till CBAM\*. Samtidigt har den relativt låga efterfrågan tillsammans med den starka svenska kronan en dämpande effekt på prishöjningarna.

Priset på stålreglar följer i hög grad utvecklingen på stålmarknaden. I takt med att stålpriserna nu stiger är det därför sannolikt att också priset på stålreglar ökar under det andra kvartalet.

## EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

Den relativt låga efterfrågan innebär god kapacitet hos våra leverantörer och tillgängligheten är därför god. Vi spår som tidigare skrivet prishöjningar på stål, sannolikt i det lägre spannet.

Även om efterfrågan för närvarande är låg rustar vi upp för framtiden och utökar vår leverantörsbas med nya samarbetspartners. Något som blir synligt för våra kunder i flera av våra byggvaruhus under det andra kvartalet.

\*CBAM: <https://eurometal.net/european-prices-to-rise-despite-demand-conditions-tata/>



Avser: Stålprisindex, galvaniserat stål  
Källa: <https://www.fastmarkets.com/commodity-prices/steel-hot-dipped-galvanized-coil-domestic-exw-northern-europe-euro-tonne-mb-ste-0030/>





**MAGNUS  
JOHANSSON**

Kategorichef

Ansvarsområde: Tak, plast  
fibercement och utemiljö

## MARKNADSSITUATION

Marknaden för tak och underlagsprodukter fortsätter att utvecklas stabilt, även om återhämtningen sker i en något långsammare takt än tidigare förutspått. Renoveringssegmentet utgör fortfarande en stark drivkraft inom branschen och bidrar till att hålla efterfrågan på en stabil nivå. Samtidigt finns tecken på att nyproduktionen kan komma att stärkas under 2026. Osäkerheten på marknaden är i huvudsak kopplad till externa faktorer som global geopolitik och förändrade energipriser, snarare än utvecklingen på den svenska marknaden.

## PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

### UNDERLAGSPRODUKTER

Prisnivåerna för underlagsprodukter i Europa är över lag stabila, trots att den geopolitiska situationen skapar osäkerhet i leveranskedjorna. EU:s pågående antidumpningsutredning av polyester från Kina kan leda till ökade tullar och därmed högre kostnader för tillverkare som är beroende av kinesiska råvaror. Detta skulle i förlängningen kunna påverka prisen för underlagsprodukter under senare delen av 2026. Samtidigt är tillgängligheten fortsatt god tack vare höga lagerhållningsnivåer hos stora europeiska aktörer.

### TAKPANNOR

Efterfrågan på betongtakpannor ligger kvar på en stabil nivå och tillgången bedöms vara fortsatt god. En viktig fördel för den svenska marknaden är att stora delar av råvaruförsörjningen finns inom landets gränser, vilket skapar en mer robust och motståndskraftig leveranskedja.

Kostnaderna för ballast har ökat till följd av långsiktiga investeringar i elektrifiering och hållbar produktionskapacitet. Vidare har prisjusteringar av cement trätt i kraft från och med januari 2026. Dessa kostnadsförändringar har sammantaget resulterat i prisjusteringar på betongtakpannor som har implementerats under 2026.

## PROGNOS

### UNDERLAGSPRODUKTER/BETONGPANNOR

Marknaden för både underlagsprodukter och takpannor väntas fortsätta utvecklas stabilt under första halvåret 2026, med möjlighet till ökad aktivitet i takt med att nyproduktionen gradvis återhämtar sig. Sammantaget bedöms utvecklingen leda till en försiktigt men tydligt växande efterfrågan inom både tak- och underlagssegmentet under 2026, där både ROT-marknaden och en successivt starkare nyproduktion bidrar till den positiva trenden.



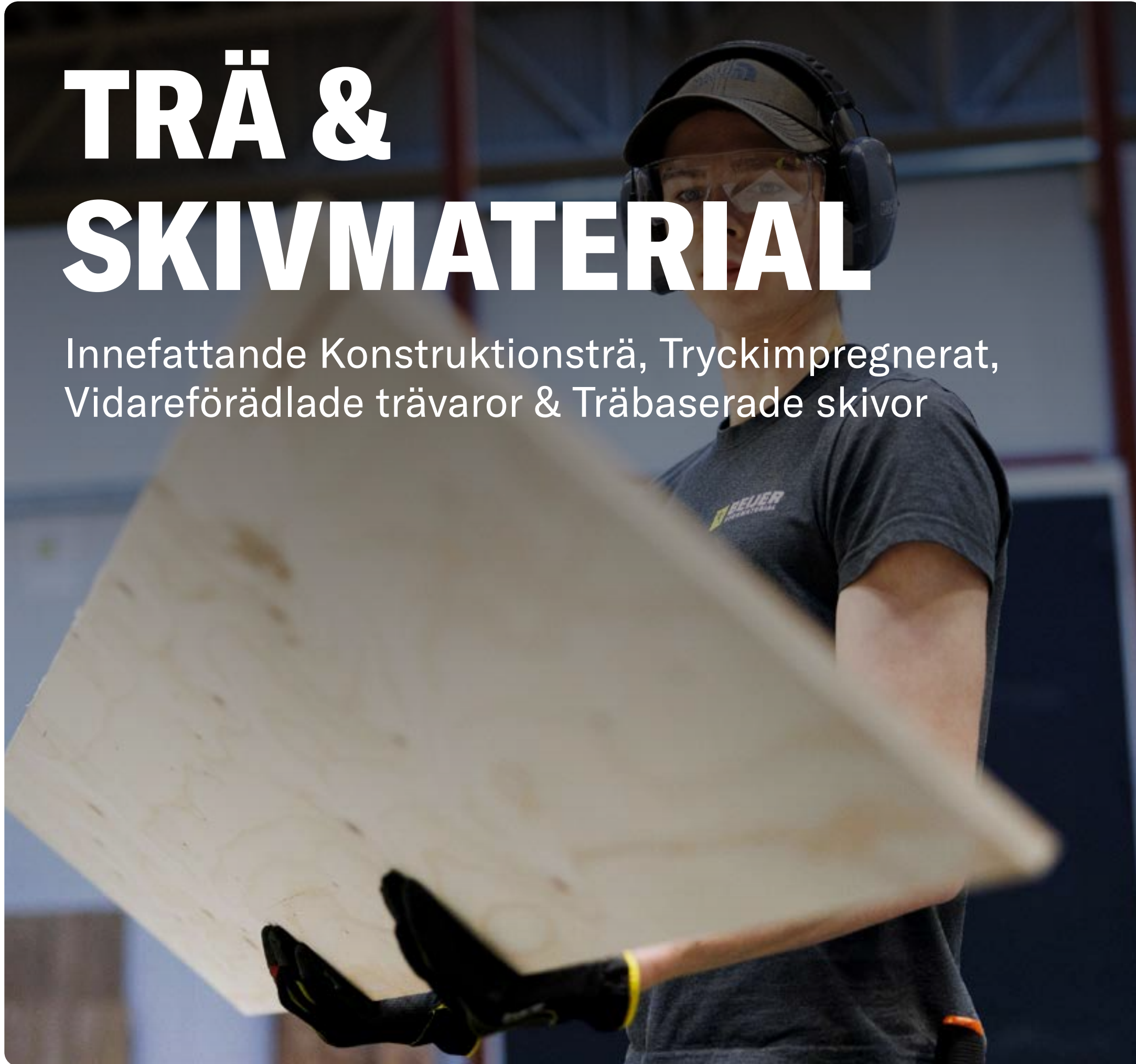
Avser: Utveckling bitumen. Källa: tradingeconomics.com





# TRÄ & SKIVMATERIAL

Innefattande Konstruktionsträ, Tryckimpregnerat, Vidareförädlade trävaror & Träbaserade skivor



## PETER SUNDQVIST

**Kategorigruppchef - Trä & skivmaterial**

Operativt huvudansvar för kategoriområdet trä och skivmaterial och dess totala utveckling.





## MÅRTEN FLEMSTRÖM

Kategorichef

Ansvarsområde: Träbaserade skivmaterial

## MARKNADSSITUATION

Efterfrågan på träbaserade skivor har varit fortsatt låg under den andra halvan av 2025, och marknaden går in i 2026 med ett oförändrat, försiktigt tempo.

Inom ROT-segmentet och infrastrukturen märks en svag men positiv rörelse i riktning mot ökad aktivitet, vilket kan ge visst stöd åt marknaden framåt. Sammanfattningsvis fortsätter marknaden för träbaserade skivor att präglas av låg efterfrågan och god tillgång.

## PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

### PLYWOOD

Marknadsläget för plywood fortsätter att vara lugnt. Efterfrågan ligger kvar på en relativt låg nivå, vilket bidrar till ett stabilt

utbud och sannolikt begränsade prISRÖRELSE under det andra kvartalet 2026. Det tidigare beskedet om 5,4% strafftull på brasiliansk plywood har fortfarande ingen praktisk påverkan på den svenska marknaden, och vi ser inga skäl att förvänta oss större förändringar i varuförsörjningsled på den svenska marknaden.

### OSB

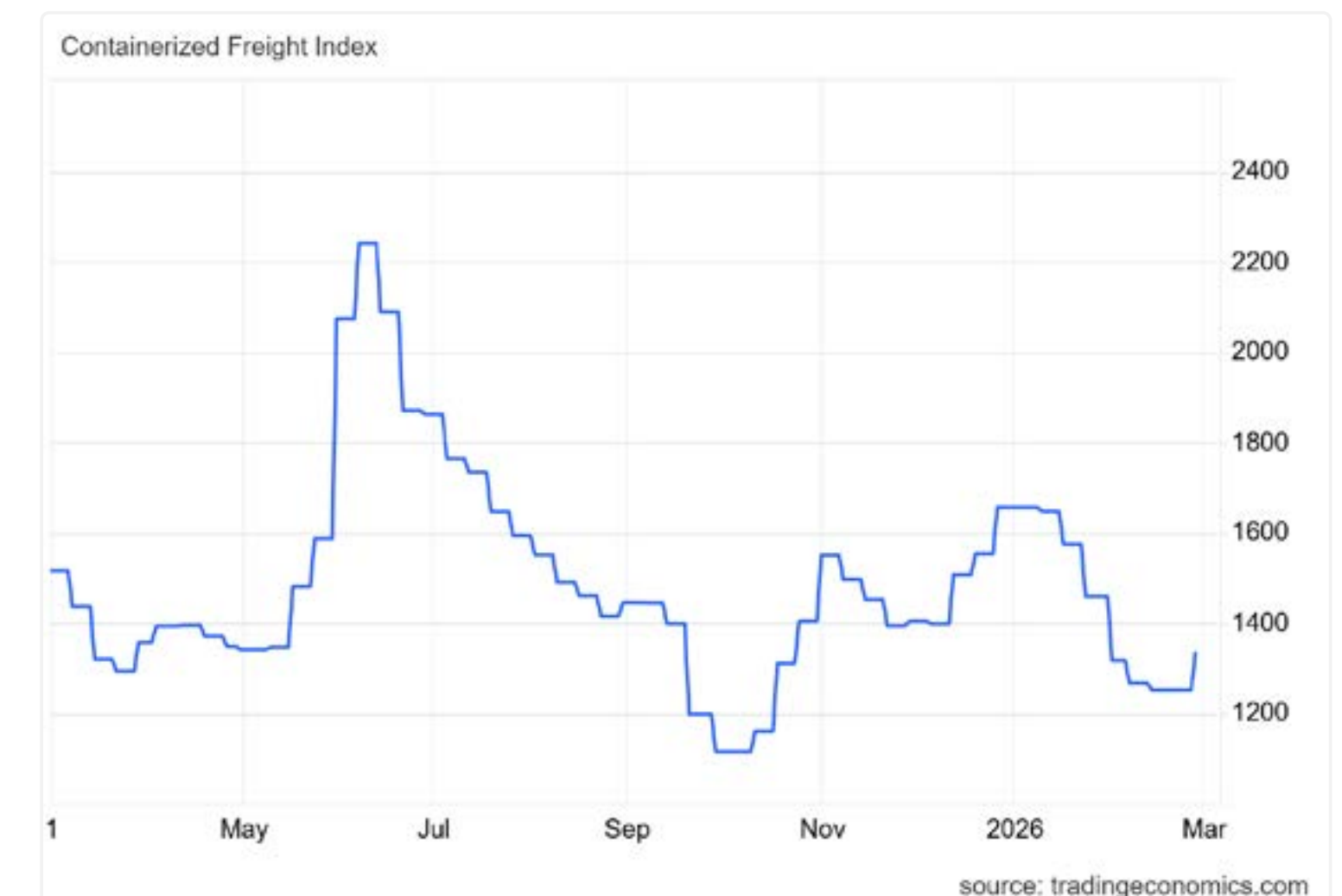
OSB-marknaden visar fortsatt en jämn och balanserad utveckling. Den preliminära tullinformation om brasiliansk plywood har hittills inte skapat någon märkbar förskjutning i efterfrågan mot OSB-produkter. Tillgången är förhållandevis god, men vår bedömning är att priserna sannolikt kommer att stiga under andra kvartalet drivet av stigande produktionskostnader samt ökad efterfrågan globalt. Vi har dessutom mottagit aviseringar från våra leverantörer om kommande prisjusteringar inför det andra kvartalet, vilket bekräftar vår marknadsbedömning.

### SPÅNSKIVOR

Läget för spånskivor förblir stabilt. Både leveransläget och prisnivåerna är förutsägbara, och vi ser inga tecken på större förändringar inför det andra kvartalet. Marknaden fortsätter i stort sett på samma bana som tidigare, med god tillgång och en jämn prisbild.

### FORMPLYWOOD

Tillgängligheten är relativt stabil efter en turbulent höst präglad av EU:s pågående anti-kringgående utredning rörande import av lövträbaserad plywood från Kina. Beijer har tagit höjd för att säkerställa tillgänglighet via diversifiering av vår leverantörsbas samt produktspecifikation. Sjöfraktspriser samt valutafluktuationer har en stor påverkan på formplywoodens prisutvecklingen då merparten av volymen importeras från Asien. Vi ser dock ej några större prISRÖRELSE under det andra kvartalet i nuläget.



Källa: <https://tradingeconomics.com/commodity/containerized-freight-index>





## PROGNOS

Den osäkerhet vi lyfte upp i föregående rapport finns fortfarande kvar, men den har i praktiken skjutits fram något i tiden. En eventuell överklagan av EU-kommissionens beslut rörande brasiliansk konstruktionsplywood kan leda till nya besked senare under året, vilket gör att marknaden följer processen med viss försiktighet.

I nuläget har beslutet ingen påtaglig effekt på vare sig efterfrågan, priser eller tillgång. Marknaden fortsätter att fungera stabilt, och eventuella förändringar kopplade till ärendet bedöms ligga längre fram.

## EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

I nuläget ser vi inga tecken på begränsningar i tillgången på konstruktionsplywood, OSB eller spånskivor för Beijer eller våra kunder.

Leveranssäkerheten bedöms som god och förväntas förbli stabil under kommande kvartal. Däremot präglas marknaden fortsatt av hård konkurrens, vilket ställer krav på att vi fortsätter att ligga steget före. För att möta detta arbetar vi vidare med att bredda vårt sortiment och stärka våra inköps- och försörjningskanaler. Syftet är att skapa robusta alternativ, bibehålla hög flexibilitet och säkerställa att våra kunder får tillgång till rätt produkt vid rätt tidpunkt, även om marknadsförutsättningarna skulle förändras.







**RAIJA  
GUNNARSSON**

Inköpare

Ansvarsområde: Konstruktions-  
virke, ytterpaneler och  
tryckimpregnerat

## MARKNADSSITUATION

Efterfrågan på trävaror är fortsatt svag, drivet av låg byggaktivitet och minskad konsumtion i både Europa och USA. Under slutet av 2025 slog de kraftiga prisökningarna på skogsråvara igenom, vilket resulterade i betydande förluster för flera svenska sågverk. Den stärkta svenska kronan pressar dessutom intäkterna på exportmarknaderna ytterligare. Som en följd har sågverken tvingats initiera omfattande åtgärdsprogram för att reducera kostnader och anpassa produktionen till det rådande marknadsläget.

De nedläggningsshot och omfattande varsel som aviserades under hösten från majoriteten av sågverken har ännu inte återspeglats i produktionsstatistiken eftersom större personalneddragningar måste aviseras minst fyra månader i förväg.

Det finns en risk att situationen för sågverken kvarstår även om vissa indikatorer pekar mot en ljusare marknadsutveckling, i takt med att vårsäsongen tar fart. Samtidigt skapar den svenska kronans oväntat kraftiga förstärkning betydande utmaningar för exportindustrin. Att dollarn dessutom försvagats markant gentemot flera större valutor pressar försäljningspriserna ytterligare.

## PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Svenska producenter sitter fortfarande på större furulager än normalt, samtidigt som kunderna runt om i Europa däremot har låga lager. Hittills har tillgängligheten varit god men det börjar uppstå brister i specifika dimensioner och längder, framför allt gäller granvaror.

Allt fler marknader förbereder sig på ett minskat utbud av gran. Tanken är att furu ska ersätta gran i Europa, i takt med att utbudet minskar. Frågan om konstruktionsvirke i furu har aktualiserats som alternativ till gran relaterat till klimatförändringar och en långsiktig förskjutning mot större inslag av tallskogar. Vi bevakar detta med intresse och ser fram emot en konstruktiv dialog med våra leverantörer och kunder.

**VIDAREFÖRÄDLAT** (Invändiga paneler, lister, limträ, specialtrall)  
För granlimträ är prisbilden varierad inför det andra kvartalet där en del producenter aviserat större höjningar och andra mindre justeringar.

Vi kommer att anpassa våra planerade inköp för att säkerställa bästa möjliga konkurrenskraft för våra kunder. För furu-baserade varugrupper är vår bedömning att priserna kommer vara relativt statiska med små förändringar mot första kvartalet.

## PROGNOS

Det är ännu osäkert om konsumenterna kommer att förbli försiktiga trots att svensk konjunktur gradvis stärks, eller om vi får se en snabbare återhämtning. I nuläget framstår ett utdraget förlopp som det mest realistiska scenariot. Samtidigt talar mycket för att vi inom kort behöver ompröva vilka faktorer som är mest avgörande för prisutvecklingen på trävaror. Historiskt har marknadsläge, handelshinder och valutarörelser haft störst påverkan, men framöver kommer även utvecklingen av utbud att spela en betydande roll.

Den kraftigt minskade produktionen i Kanada samt det djupa krisläge som de tyska sågverken fortsatt befinner sig i pekar mot ett mycket ansträngt 2026, präglad av strukturell omställning. Prognoserna indikerar att den tyska barrträproduktionen kan minska ytterligare med 12–15% under 2026, ovanpå redan omfattande neddragningar under 2025, och allt fler sågverk reducerar skift eller genomför temporära stängningar.





## PROGNOS

Utvecklingen i Europa speglar i hög grad även situationen i Sverige, vilket stärker tesen att utbudet inom kort blir en avgörande faktor för prisbildningen. Samtidigt minskar trävarulagren i takt med att allt fler europeiska marknader går in i vårsäsongen med ökad köpkraft.

### VIDAREFÖRÄDLAT (Invändiga paneler, lister, limträ, specialtrall)

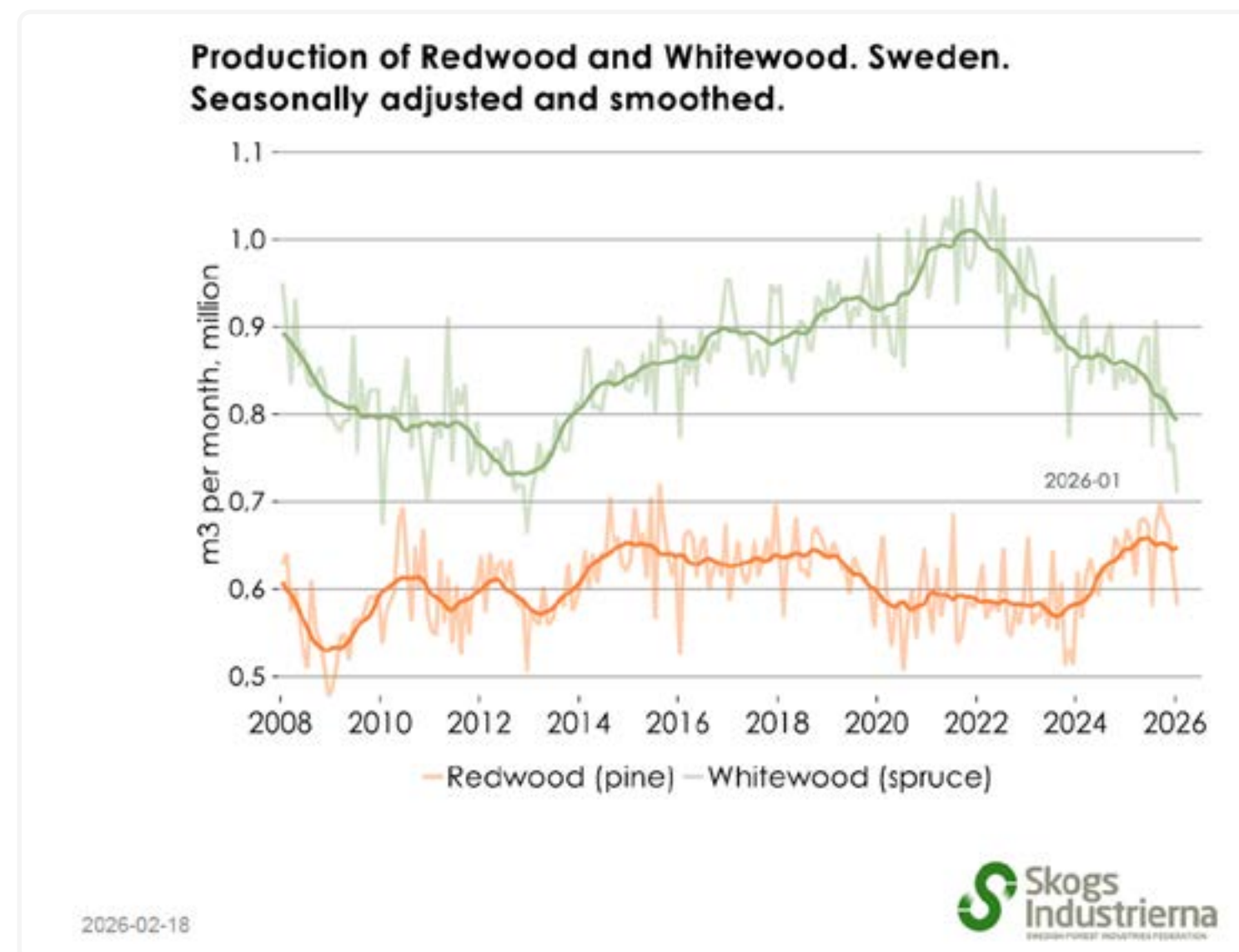
Vår bedömning för det andra kvartalet är att tillgängligheten fortsatt är i balans med marknadsefterfrågan.

## EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

Försäljningspriserna för trävaror har begränsats av den svaga efterfrågan från byggbranschen och vi har endast sett mindre prishöjningar under det senaste kvartalet, vilket är ytterst ovanligt.

Vi börjar nu få tydliga signaler från flera sågverk om kommande prishöjningar och om vi ska säkra en komplett specifikation på granträvaror framåt finns en risk att vi kan bli tvingade att acceptera högre prisnivåer.

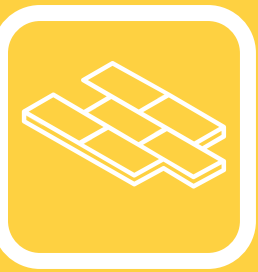
Traditionellt sett dominerar granen den svenska sågverksindustrin, men under 2025 har sågverken ökat lanseringen och satsningen på byggsortiment av furu. Delvis för att säkerställa materialförsörjning vid eventuell brist på gran, men också för att utnyttja furans egenskaper.



Källa: Skogsindustrierna







# GOLV & SNICKERIER

Innefattande Fönster, Dörrar, Kök, Golv,  
Färg samt Kakel & Klinker

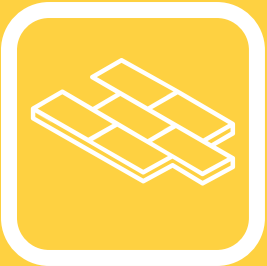


## DANIEL MORTHORST

**Kategorigruppchef - Golv & Snickerier**

Operativt huvudansvar för kategoriområdet golv och snickerier och dess totala utveckling.





ANDERS  
ROXENHED

Kategorichef

Ansvarsområde: Färg, golv och kakel

MARKNADSSITUATION

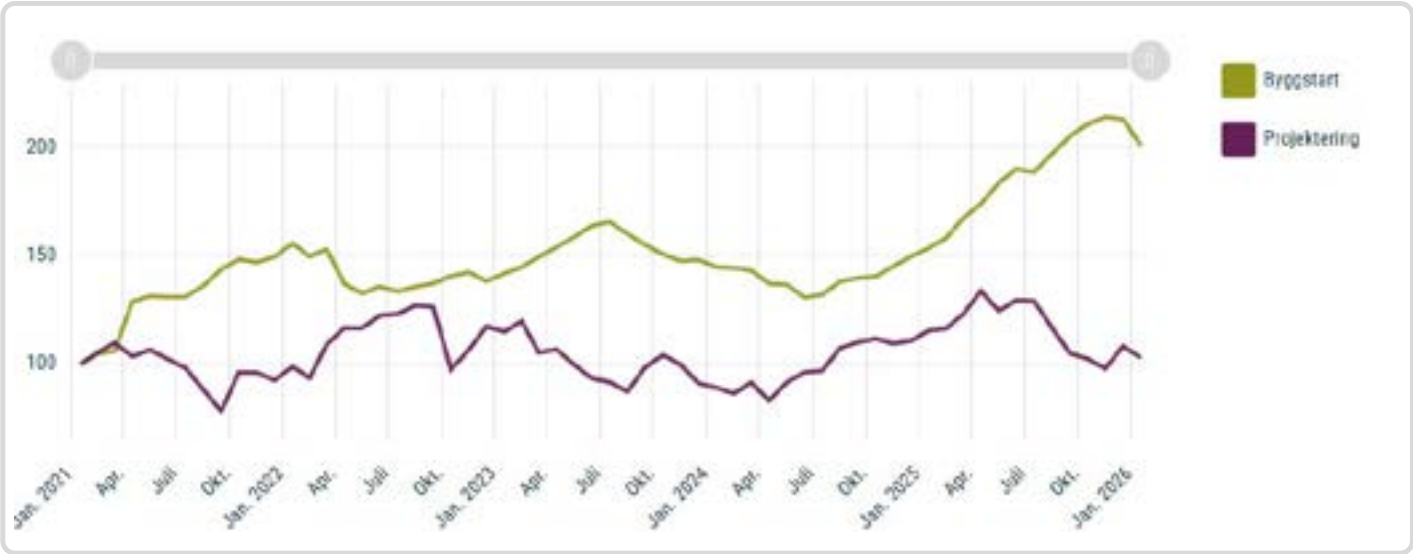
GOLVMARKNADEN FORTSÄTTER HÄMTA SIG

Marknaden för golv är fortsatt hårt pressad till följd av en övergripande låg byggaktivitet. Samtidigt ser vi att den svagt positiva trend som inleddes tidigare under året håller i sig, med en gradvis ökning i efterfrågan från en låg nivå. Detta kommer som en naturlig följd av att något fler bostäder kommer färdigställas 2026, samt att vi ser en låg men stabil efterfrågeökning av interiöra material drivet av ROT. Detta styrks också av fler byggstarter inom alla segment, där golv ingår.

Även om projekteringen inom ROT fortfarande inte lyft i alla segment så projekteras det fler projekt, där golv ingår. Inom nyproduktion är det fortfarande skralt med riktigt stora projekt, något som kanske inte heller är helt avgörande, då det sett till totalvolymen för småhus och bostadslägenheter nu ser bättre ut än tidigare. Statistik för helåret 2025 jämfört med 2024 visar också att den totala försäljningen av golv i Sverige ökar med ca 7%. Vilket avser LVT, Laminat och Parkett.

Tyvärr är det däremot något oroande att den marknad som drivs av privatkonsumenten, och i stort är kopplat till bland annat flyttkedjor fortfarande inte har någon större tillväxt\*. Alltså de minsta projekten som utförs av de mindre hantverksföretagen. De viktiga flyttkedjorna som uppstår när vi säljer o köper bostäder måste igång för att vi ska se en tillväxt även här.

Byggstarter +30,7 %, Projektering -11% senaste 12 månaderna



ROT-marknaden för bostadslägenheter där golv upphandlas.

Invändigt underhåll, ombyggnad och tillbyggnad för flerbostadshus och gruppbyggda småhus.

Källa: Byggfakta Smart.

Byggstarter +78,1%, Projektering +7% senaste 12 månaderna

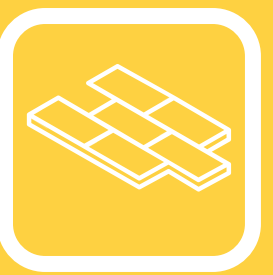


ROT-marknaden offentlig miljö där golv upphandlas.

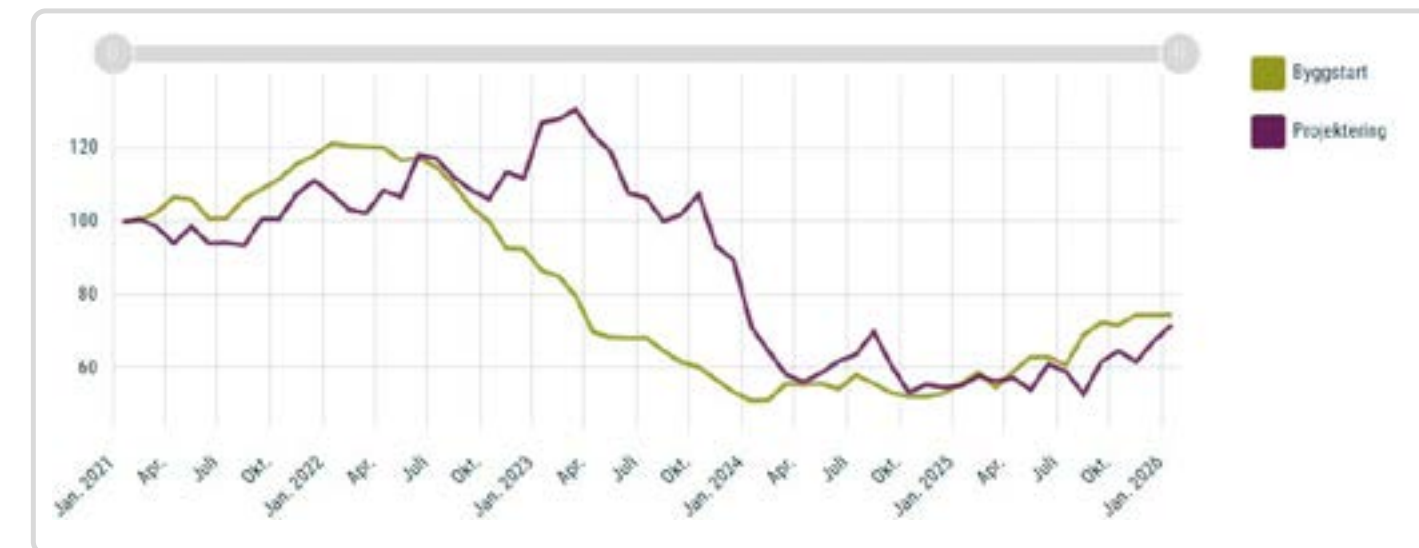
Invändigt underhåll, ombyggnad och tillbyggnad för affärs- och kontorshus, hotell, restauranger, samlingslokaler.

Källa: Byggfakta Smart





Byggstarter +33,4%, Projektering +29,9% senaste 12 månaderna



Nyproduktion där golv upphandlas.

Nybyggnad och tillbyggnad av flerbostadshus och gruppbyggda småhus.

Källa: Byggbakta Smart.

**Februari 2026:** Flerbostadshus för 11,2 miljarder har byggstartats senaste året vs 27 miljarder toppåret 2021–22, och gruppbyggda småhus byggstartas för 1,6 miljarder vs 3,1 miljarder 2021–22.

## NORDEN VÄXER PÅ HALVHÅRDA GOLV

I Beijer, som är en del av STARK Group, har vi nu utökat vårt samarbete inom golvsegmentet till att, utöver Norden nu även omfatta England, Tyskland och Österrike. Detta ger oss bättre insikter om efterfrågan inom olika produktsegment, vilket utgör en viktig indikator på utvecklingen för både pris och tillgång.

Samtliga nordiska länder fortsatte att växa 2025 jämfört med 2024 och visar en stabil trend, med Sverige i topp (+7%). Utvecklingen är däremot fortsatt negativ i både Storbritannien och Tyskland. Nedgången har dock mattats av i Tyskland (–2 %), medan den fortfarande är betydande i England (–6 %).

## UTVECKLINGEN I SVERIGE 2025 VS 2024\* - PER GOLVTYP

Försäljningen av halvhårda golv ökar totalt sett. För helåret 2025 kan vi se en viss omviktning mellan produkttyperna mot tidigare. Detta är en direkt följd av ett minskat antal färdigställda lägenheter samt ökning av ROT, men framförallt att konsumentmarknaden återkommer.

**Parkett (Lamellparkett), > 2,5 mm slitskik:** Minskar ca 2% (ca 27% andel av marknaden). ROT- och konsumentmarknaden väger inte upp mot det låga antalet lägenheter som färdigställdes, där parkett är det vanligaste golvmaterialet.

**Fanerträgolv (<2,5 mm slitskikt):** Fortsätter öka. En produktgrupp med ganska stor variation av produkter, där även så kallade härdade trägolv ingår. Spås fortsätta öka då de miljömässigt har ett bra materialutnyttjande och är förhållandevis prisvärda i en projektkalkyl (ej LCC beaktat).

**Laminat:** Ökar med ca 11% (ca 16% andel av marknaden). Laminatförsäljningen pressas främst av att ROT-marknaden ökar sin andel LVT, där det framförallt är gör-det-självmarknaden som driver ökningen.

**LVT, (Luxury Vinyl Tiles):** Räknas till Plastgolven. Även om ökningen avtog första halvåret 2025 så är det den golvtyp som ökat mest, ca 30%. LVT står fortfarande för en låg totalandel av "halvhårda" golvbeläggningar, ca 10%, vilket är lägst i Norden, UK och DE.

**Textilplattor:** Status Quo (+/- 0) . Efterfrågan kommer uteslutande från byggnation och renovering av lokaler. Spås ökad efterfrågan då ROT-lokaler ökar.

\*Källa MMFA, EPLF och FEP





## PRISSITUATION

Inom Beijer och STARK Group (Europa) kan vi konstatera att den generellt ökade efterfrågan nu börjar påverka råvarupriserna. Efterfrågan stiger i princip i alla branscher, vilket driver upp kostnaderna för centrala råmaterial. Tidigare har kostnaderna för råvaror och energi minskat, vilket delvis kompenserat för fortsatt höga transportkostnader. Nu är det den starka kronan i Sverige som väger upp en del av detta samtidigt som energi ligger still eller något ner. Det är dock inte rättvist att generalisera, då de olika produkttyperna har olika förutsättningar.

Sammantaget bedömer vi att priserna har bottnat och framöver i hög grad kommer påverkas av den allmänna produktions- och industriutvecklingen i Europa, och hur den i sin tur påverkar kostnadsbilden för ingående material. En svag uppgång, nära eller något över den allmänna inflationstakten, är därmed ett sannolikt scenario.

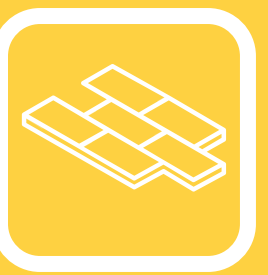
## TILLGÄNGLIGHET

Vi ser för närvarande inga störningar eller begränsningar i råvaruförsörjningen, vilket innebär att tillgängligheten bedöms som god både nu och under kommande kvartal. Ek i finare sorteringar är fortfarande ett undantag, men den relativt låga efterfrågan gör att det fortfarande finns tillgång. Ek är ett träslag som snabbt kan få tillgänglighetsproblem när konkurrerande industrier, exempelvis möbelindustrin kommer i gång - vilket den nu är på god väg att göra.

Således är trägolv med ek i produkten mest utsatt, medan övriga golvtyper lätt kan skalas upp i volym.







**MARIA  
HELLQVIST**

Kategorichef

Ansvarsområde: Fönster och dörrar



**DANIEL  
MORTHORST**

Kategorigruppchef - Golv & Snickerier

Operativt huvudansvar för kategoriområdet golv och snickerier och dess totala utveckling.

## MARKNADSSITUATION

### FÖNSTER OCH DÖRR

Projektmarknaden för fönster och dörrar har under en längre tid varit nästintill stillastående, men vi ser nu tydliga tecken på ökad aktivitet där både förfrågningar och beställningar börjar ta fart.

Omsättningen fortsätter att öka för både fönster och dörrar. För dörrsegmentet drivs utvecklingen i huvudsak av prisjusteringar, dock ökar volymtillväxten om än från låga nivåer. Även fönster påverkas av högre prisnivåer, men till skillnad från dörrar ser vi här en bättre balans mellan pris och volymökning jämfört med motsvarande period föregående år.

Fönsterförsäljningen ligger något lägre det fjärde kvartalet 2025 jämfört med kvartal tre samma år, men vi ser ändå en tydlig aktivitetsökning i relation till samma period föregående år. Denna utveckling drivs framför allt av ett större antal projekt som nu kommer i gång.

Vi är dessutom övertygade om att de nya byggreglerna som trädde i kraft den 1 december 2025 kommer att ge en positiv effekt på marknaden under året, framför allt på fönster-sidan där de största regeländringarna genomfördes. Dessa förändringar förväntas driva upp efterfrågan ytterligare i takt med att fler renoveringar och villaprojekt anpassas till de nya kraven.

### KÖK OCH BAD

Projektmarknad för Kök och Bad har under 2025 präglats av en svagare efterfrågan, särskilt sett till antalet stommar. I början 2026 ser vi tecken på en försiktig återhämtning, även om det går långsamt.

Denna förbättring drivs främst av ROT- och renoveringssegmentet, även om det sänkta ROT-avdraget riskerar att dämpa tempot något. Under det tredje och fjärde kvartalet förväntas tillväxten öka i takt med stigande byggaktivitet och en successivt förbättrad konjunktur.

## PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

### FÖNSTER OCH DÖRR

Producenterna har god kapacitet och kan skala upp produktionen i takt med att efterfrågan ökar. Samtidigt upplever vissa leverantörer fortsatt utmaningar med svarstider, då förfrågningar nu kommer in från fler håll än normalt. Situationen förbättras dock gradvis i takt med att man hittar arbetssätt för att kunna ge snabba, om än mindre detaljerade svar i de projekt som befinner sig i tidiga kalkylskeden och där underlagen ännu inte är kompletta.



# SNICKERIER

## PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

### KÖK OCH BAD

Priserna är stabila till svagt stigande och det finns bra kapacitet för att öka produktionen av kök när efterfrågan långsamt ökar under året. Precis som varje sommar kan semesterperioden medföra längre leveranstider.



## PROGNOS

Prisnivåerna på projektmarknaden är fortsatt svåra att förutse. Precis som under föregående år är prispressen betydande, då många aktörer räknar på samma projekt. Vi bedömer att denna situation kommer att bestå en tid framöver.

På villamarknaden ser vi däremot en viss prisökning, framför allt kopplad till lönekostnader och råvaror som köps i SEK. Samtidigt finns det områden där priserna kan komma att sjunka något, eftersom en stor del av råvarumaterialet importeras från Europa då den svenska kronan fortsätter att stärkas.

Vi ser en successiv ökning i efterfrågan under detta och nästa kvartal, inte minst baserat på den ökande mängden bygglovsansökningar och den positiva byggtrend som nu präglar Sverige.





# BUTIKSVAROR

Elverktyg  
Innefattande Infästning, Beslag, Verktyg,  
Lim & Fog, Elvaror, VVS samt Arbetskläder



## ERIK NORIN

### Kategorigruppchef - Butiksvaror

Operativt huvudansvar för kategoriområdet butiksvaror och dess totala utveckling.





## MARKNADSSITUATION

Marknaden för kategorin Butiksvaror, som är mindre utsatta för nedgången inom nybyggnation, är stabil eller svagt upp. Inga stora förändringar ser ut att ske gällande leverantörsleden och både produktion och kapacitet, efter vissa omställningar under pandemin, bedöms vara relativt stabilt kommande år.

## PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Den stärkta svenska valutan motverkar till viss del ökade produktionskostnader (främst energi) i Asien och priserna bedöms vara stabila åtminstone första halvåret av 2026. Tillgängligheten är över lag god och transportkedjorna stabila.

## PROGNOS

Små prishöjningar i paritet med eller under den inhemska inflationen har eller kommer aviseras under våren. Eftersom tillgängligheten är god och närmast motsvarar ett överutbud, kommer flera av dessa prisaviseringar kunna mötas genom omallokering av volymer.







# LOGISTIK



## HENRIK EHRENGREN

### Supply Chain Director

Ansvarig för att driva utvecklingen inom logistik med fokus på kunderbjudande.





## KAPACITET INOM LAGER OCH LOGISTIK

Det finns idag många tomma logistikfastigheter. Detta beroende på att de uppförts på spekulation eller att den tilltänkta hyresgästen hamnat på obestånd. Många av dessa lager ligger i så kallade logistikparker. När konjunkturen vänder finns det en risk att det uppstår brist på arbetskraft. Uppsidan av vakanserna är att det finns ledig lagerkapacitet tillgänglig när konjunkturen vänder upp.

## IMPORT OCH SJÖFRAKT

Kostnaderna för sjöfrakt från Asien har varit stabila på en relativt låg nivå under det senaste halvåret och i nuvarande världsläge är prognosen att priserna framåt främst kommer att fluktuera beroende på normala säsongsvariationer.

Generellt finns en överkapacitet inom sjöfrakten och ytterligare kapacitet tillförs under året. Det innebär att det, om inga stora händelser sker, kommer att vara fraktköparens marknad under 2026.



Byggmaterialhandeln har låg andel direktimport från Asien och Sydamerika, men branschens underleverantörer har en stor del av sin leverantörsbas i dessa regioner vilket gör att störningar i transportsystemen även riskerar att påverka tillgängligheten.

Som tidigare nämnts jobbar Beijer med att minska riskerna genom att differentiera leverantörsbasen och kontraktera volymer.

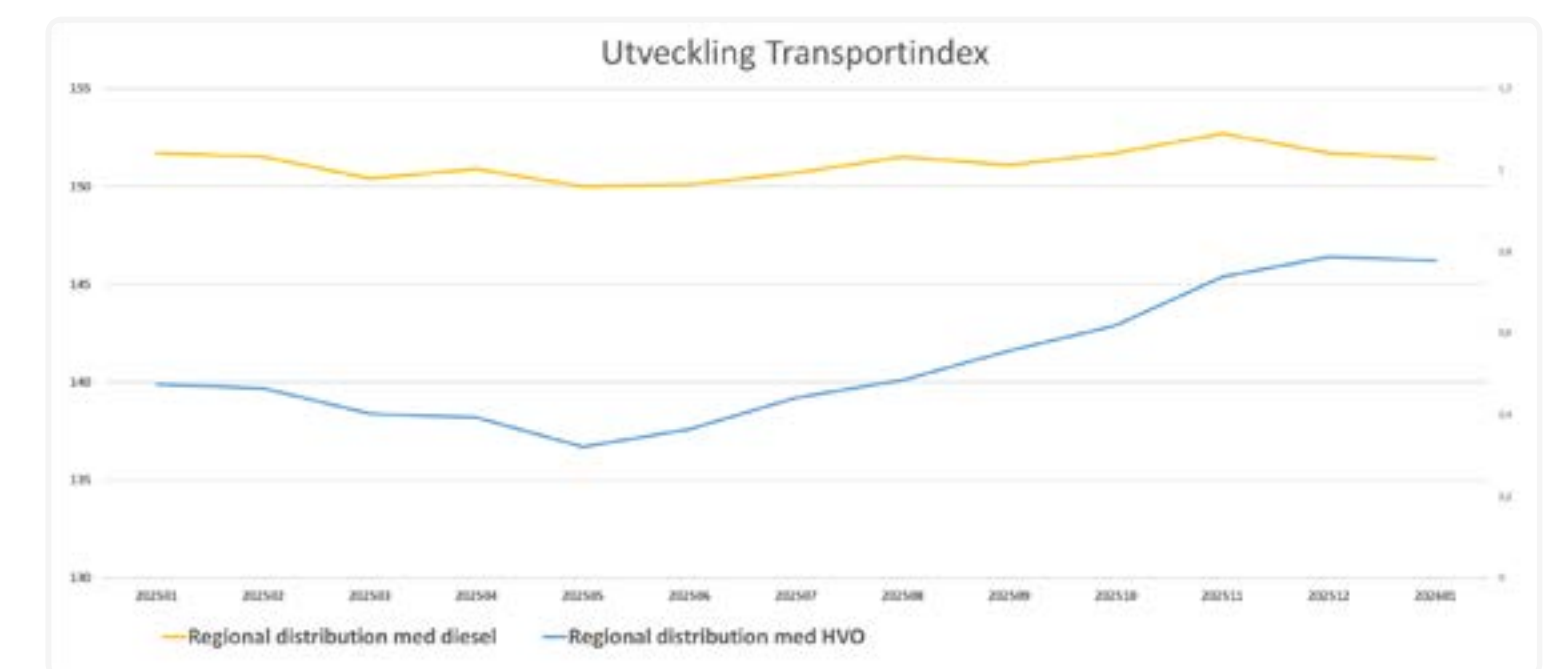
## REGIONALA OCH LOKALA LEVERANSER

Dieselpriiset är fortsatt lågt och relativt stabilt med ett pris som varierat mellan 13 och 14 kronor senaste halvåret, med undantag för några enstaka dagar under november.

För HVO har priset har ökat ca 25% senaste halvåret och är därmed dryga 35% högre än vid det lägsta priset i maj förra året.

Prisökningen på HVO100 gör att SÅ-index, som är grunden i branschens prisjusteringar, ökat ca 7% sedan i maj. Det ska jämföras med index för diesel som under samma period endast ökat 1%.

Som nämnts i tidigare branschrappporter kommer kostnadsökningen på HVO100 främst från en ökad internationell efterfrågan och ökade råvarupriser. Det finns fortsatt en risk att priset på HVO kommer stiga ytterligare och att skillnaden i pris mot diesel därmed fortsätter att öka och skapa utmaningar för de företag som valt att satsa på fossilfria leveranser.



Avser: Indexutveckling, regionala transporter med diesel och HVO100



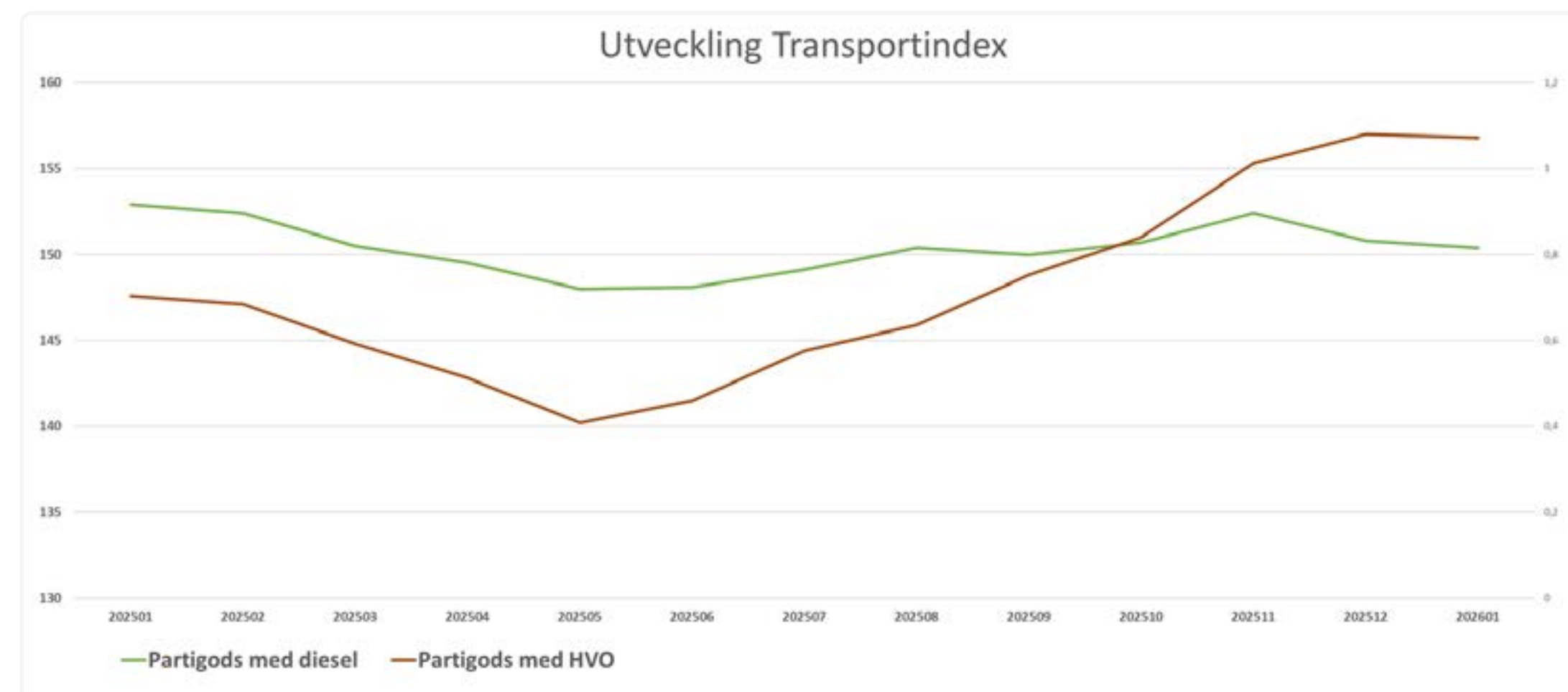


## LÅNGVÄGA TRANSPORTER

I grunden är det balans mellan tillgång och efterfrågan på transporter i Sverige, men vid en snabb återhämtning av konjunkturen finns risk för obalans och därmed kapacitetsbrist och höjda priser.

I Europa är det kapacitetsbrist på transporter vilket medför vissa förseningar i leveranser från kontinenten och att kostnaderna drivs upp.

Differensen i pris mellan diesel och HVO100 och har ökat kraftigt och har under senaste året gått från en prisdifferens på 17% till 47%. Då HVO100 är det dominerade alternativa bränslet för att minimera CO2-påverkan riskerar detta att dra ner takten i klimatomställningen, speciellt i nuvarande konjunktur.



Avser: Indexutveckling, partigods med diesel och HVO100. Källa: Eget diagram.

## TILLGÄNGLIGHET

Som nämnts tidigare i rapporten har tillgängligheten över lag varit god under hösten och vintern och prognosen är att tillgången på material kommer att vara fortsatt god.

**Två scenarier vi bedömer kunna leda till försämrad tillgänglighet**

1. Vid en snabb marknadstillväxt finns risk för begränsningar i produktionskapaciteten hos leverantörerna i ett antal kategorier som minskat sin kapacitet i lågkonjunkturen. Beijer agerar för att minska risken genom säkra upp kontrakterade volymer, och genom att säkerställa en bredare leverantörsbas.
2. Någon av scenarierna beskrivet som "Black Swans" infaller. Exempelvis fred och därmed återuppbyggnad av Ukraina.







**beijerbygg.se**

*Informationen i Beijer Bygghandels Branschrapport hämtas löpande från verifierade externa källor och undersökningsföretag. Omvärldsbevakning, analys och sammanställning görs av våra produktexperter inom försäljning/inköp. Innehållet i rapporten speglar Beijer Bygghandels uppfattning om aktuellt marknadsläge och utveckling.*

*Förändringar kan dock ske snabbt varför informationen endast skall ses som vägledande.*



**KLICKA HÄR FÖR ATT PRENUMERERA**

Prenumerera på vår Branschrapport och få den skickad till dig via mail när vi lanserar en ny utgåva.