



BEIJER
BYGGMATERIAL

Beijer Byggmateriäl

BRANSCHRAPPORT

Marknads- och prisutveckling för byggmaterial



KLICKA HÄR FÖR ATT PRENUMERERA

Prenumerera på vår Branschrapport och få den skickad till dig via mail när vi lanserar en ny utgåva.

Nr 2

Q2 | 2025



Beijer Byggmaterial ger regelbundet ut en rapport som beskriver marknadsläge och prisutveckling på byggmaterial. Den ges ut i fyra utgåvor per år och publiceras kvartalsvis. Vår Branschrapport är uppskattad bland våra kunder och ett bevis på att vi tar rollen som marknadsledande aktör på allvar.

Vi har ambitionen att alltid vara bäst i klassen och leverera marknadens bästa kunderbjudande. Branschrapporten är en del av det kunderbjudandet, där vi visar att vi värdesätter och tar ansvar för att informera om kostnadsutveckling och konjunktur i branschen.

Vi bygger dom som bygger.

Välkommen till den andra upplagan 2025 av Beijer Byggmaterials Branschrapport

Vi är nu mitt uppe i högsäsong och ser en fin utveckling i marknaden. Detta gäller primärt för små och medelstora företag samt konsument men vi ser också en förbättrad aktivitet bland de större entreprenörerna. Efter två år av nedgång har byggmaterialmarknaden äntligen vänt uppåt - och trenden är bruten.

För de större entreprenörerna är det dock en delad bild - infrastruktur och offentlig byggnation förbättras, samtidigt som nyproduktion av bostäder fortfarande är på en mycket låg nivå. Negativa aspekter är också att vi ännu ser många konkurser i segmentet och att kunderna i många fall har svårt att finansiera projekt.

Peter Sjöström

Kategori & Inköpsdirektör



MARKNADEN FRÅN ETT MAKROPERSPEKTIV



PETTER ALLBERG

Commercial Director

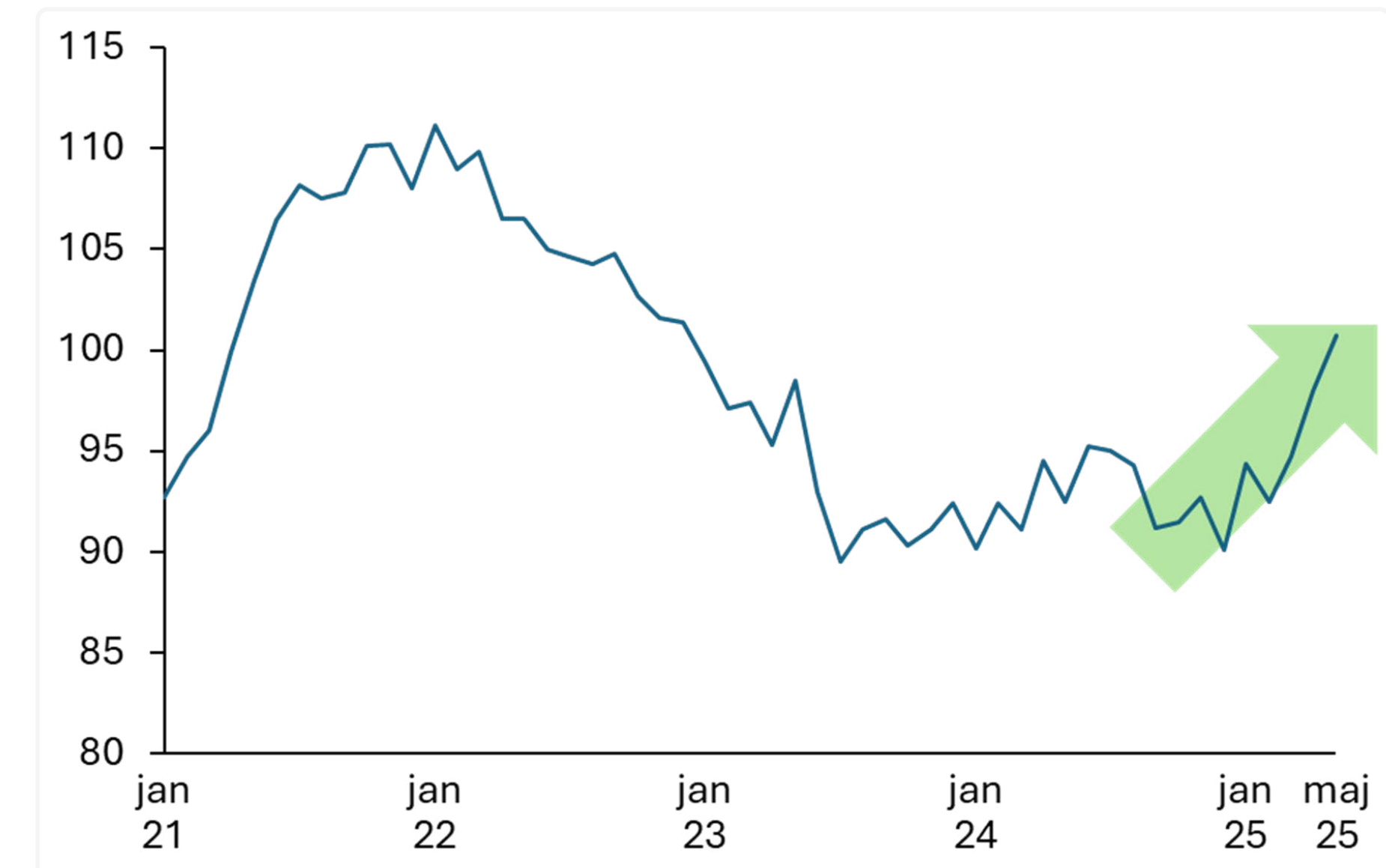
Ansvarig för att utveckla Beijers kunderbjudande, säljkanaler och marknadskommunikation.

TRENDEN ÄR BRUTEN – BYGGMATERIALMARKNADEN HAR VISAT TILLVÄXT UNDER HELA 2025

För första gången sedan pandemins efterdyningar visar byggmaterialmarknaden en positiv tillväxt under ett helt kvartal, en positiv utveckling som markerar det trendbrott vi under ett par kvartal pratat om ska komma. Med stöd från politiska reformer, förbättrad konjunktur, reallönetillväxt och ökad efterfrågan ser vi fortsatt tillväxt under 2025 och 2026.

I vår föregående branschrapport skrev vi om faktorer som kunde bana väg för en återhämtning i byggsektorn. Bland annat nämndes stabilisering av ränteläget, förbättrad köpkraft och ökad investeringsvilja. Byggmaterialmarknaden har vuxit stadigt under hela det första kvartalet, vilket är första gången sedan början av 2022. Vi ser även att Konjunkturinstitutets Byggindikatorn stigit kraftigt under de tre senaste månaderna, vilket stärker tilltron till att marknaden är på väg in i en tillväxtfas. Att det är orderstocken hos byggbolagen som ökat mest i den nya mätningen är något som ytterligare stärker vår optimism. Sätter man detta i perspektiv ser vi dock att det är utifrån historiskt låga nivåer - men på väg i rätt riktning.

KONJUNKTURBAROMETERN FÖR BYGGVERKSAMHET



(Medelvärde 100, standardavvikelse 10)
Källa: Konjunkturinstitutet

MARKNADEN FRÅN ETT MAKROPERSPEKTIV



Vi har tidigare fokuserat mycket på ROT-marknaden som den viktigaste underliggande drivaren för byggmaterialmarknaden framåt. Det vi inte räknade in i vår föregående prognos var den ökning av ROT-avdraget från 30% till 50% som infördes den 12e maj. ROT-avdraget spelar en viktig roll i branschens återhämtning, något som också bekräftas i vår senaste mätning i Hantverkarbarometern, där fler än åtta av tio tillfrågade anser att ROT är en nyckelfaktor för branschens stabilitet och överlevnad*.

Både det tillfälligt ökade ROT-avdraget och bygglovsreformer som tros införas runt årsskiftet ger skjuts åt marknaden. ROT-avdraget primärt på mindre projekt med kortare planeringshorisont, medan förenklingar av bygglovsregler bör ha en positiv påverkan på de något större ROT-projekten, samt en del nybyggnation**. Dessa åtgärder har tillsammans skapat ett mer gynnsamt klimat för både privatpersoner och företag att investera i byggprojekt.

Det är två viktiga och konkreta politiska åtgärder för att stimulera branschen och som sänder ett starkt signalvärde. På Beijer bygger vi dom som bygger och arbetar aktivt för att driva frågan om byggbranschens tillväxt. Genom flertalet riksdagsseminarier och samtal med politiker och beslutsfattare vill vi dela med oss av insikter och i dialog hitta lösningar för att förbättra förutsättningarna för Sveriges hantverkare.

Sveriges övergripande ekonomiska tillväxt och investeringsviljan hos privata och kommersiella fastighetsägare är en avgörande faktor för att skapa tillväxt också i byggbranschen. Här ser vi fortsatt en blandad bild. Många positiva faktorer håller i sig, men vi ser stora internationella och makroekonomiska risker som dämpar investeringsviljan på kort sikt. Även nedskrivningen av Sveriges BNP-utveckling och flaggning för ytterligare räntesänkningar är indikatorer på att ekonomin är mer svårstartad än beräknat och att det blir en utdragen återhämtning.

Sammanfattningsvis visar utvecklingen under Q1 2025 att byggbranschen är på väg in i en fas av tillväxt. Både ROT-marknaden och nybyggnationen väntas växa och kombinationen av politiska incitament, förbättrad konjunktur och ökad efterfrågan har skapat en stabil grund för fortsatt uppgång. Om trenden håller i sig kan vi förvänta oss ett starkare 2025 än på flera år – något som både vi, våra kunder samt de svenska hushållen har längtat efter.



*Källa: [Hantverkarbarometern.se](https://hantverkarbarometern.se)

**Källa: [Dagens industri](#) | [Debatt](#)



GENERELL MARKNADSSITUATION



PETER SJÖSTRÖM

Kategori & Inköpsdirektör

Ansvarig för övergripande inköpsprocesser och strategier. Medlem i europeiska inköpsorganisationen STARK Sourcing.

Marknaden, om än positiv, har inte utvecklats i den takt som många hoppades på under de första kvartalen av 2025. Detta reflekteras i en fortsatt mycket hård konkurrens och därmed prispress i marknaden, primärt gällande de större projekten, men också rent generellt.

När vi jämför med våra syskon inom STARK Group är det tydligt att situationen är likartad i de övriga nordiska länderna samt i UK, men att det är en fortsatt negativ marknad i Tyskland.

I den förra branschrappporten förutsåg vi potentiella problem gällande tillgänglighet om marknaden skulle förstärkas kraftigt inför och under högsäsong. När vi nu är mitt i högsäsongen kan vi konstatera att denna risk inte materialiserats. Tillgängligheten gällande, i princip, allt material vi tillhandahåller har varit mycket god under våren och leveranstiderna är med få undantag på normala eller korta nivåer.

Vi kan också konstatera att både containertransportkostnaderna och den svenska valutan varit stabila.



Källa: <https://tradingeconomics.com>



PROGNOS

När vi tittar framåt förväntar vi oss en fortsatt likartad marknadsutveckling under sommaren och hösten. Alltså fortsatt god fart gällande små och medelstora företag samt konsument, men också en svagt ökande aktivitet gällande de större entreprenörerna. Även om det inte kommer att ge effekt under Q3 ser vi också indikationer på ett ökat bostadsbyggande – dock från mycket låga nivåer.

I de prisaviseringar vi fått från våra leverantörer är det tydligt att den optimism många av dom uttryckte inför 1 april inte längre är lika påtaglig inför 1 juli. Marknaden har helt enkelt inte utvecklats så bra som många förutsåg och hoppats på, primärt från leverantörs- och producentleden. Det syns nu i både färre och lägre prisaviseringar inför kvartal 3. Mer om det i vår prisavisering som också kommer ut i månadsskiftet maj/juni. Om du inte erhållit den ber vi dig kontakta din säljare på Beijer Byggmaterial.

Stål

Index 143

Den totala korgen för stål är 12,6% högre än för 3 månader sedan och 0,7% lägre än samma månad förra året

Nuvarande prisnivå är högre än samma period 2019 (+33,5%)

Energi

Index 266

Den totala korgen för energi är 2,8% högre än för 3 månader sedan och 4,0% lägre än samma månad förra året

Nuvarande prisnivå är högre än samma period 2019 (+118,3%)

Plast

Index 147

Den totala korgen för plast är 8,2% högre än för 3 månader sedan och 1,9% lägre än samma månad förra året

Nuvarande prisnivå är högre än samma period 2019 (+32,4%)

Maj 2025. Index 100 = 2010

Källa: Mintec, www.mintecglobal.com/

Metaller

Index 160

Den totala korgen för metall är 10,2% lägre än för 3 månader sedan och 20,4% högre än samma månad förra året

Nuvarande prisnivå är högre än samma period 2019 (+66,5%)

Trävaror

Index 192,3

Den totala korgen för trävaror är 3,2% högre än för 3 månader sedan och 12,8% högre än samma månad förra året

Nuvarande prisnivå är högre än samma period 2019 (+35,3%)

Maj 2025. Index 100 = 2010

Källa: Mintec, www.mintecglobal.com/

Mars 2024. Index 100 = 2010: 01

Källa: Skogsindustrierna

En tydlig tendens i marknaden är att råvarupriset återigen stiger. Det kan te sig märkligt med tanke på all oro i världen och den svaga globala konjunkturen, men i princip samtliga indikatorer pekar uppåt. Dessa stigningar reflekteras av naturliga skäl i de råvarunära kategorierna först, men vi bör också se dem i mer förädlade kategorier framgent.



Under senvintern rådde en period av överoptimism från ett antal leverantörer som också resulterade i prisökningar. Prisökningar som vi i dagsläget anser saknar motivering gentemot våra kunder. För att säkerställa att vi kan erbjuda konkurrenskraftiga priser, omförhandlar vi nu med berörda leverantörer. En komplex process som i vissa fall kan innebära att vi behöver omfördela volymer. Detta gäller främst tyngre byggmaterial samt trä och träbaserade skivmaterial.

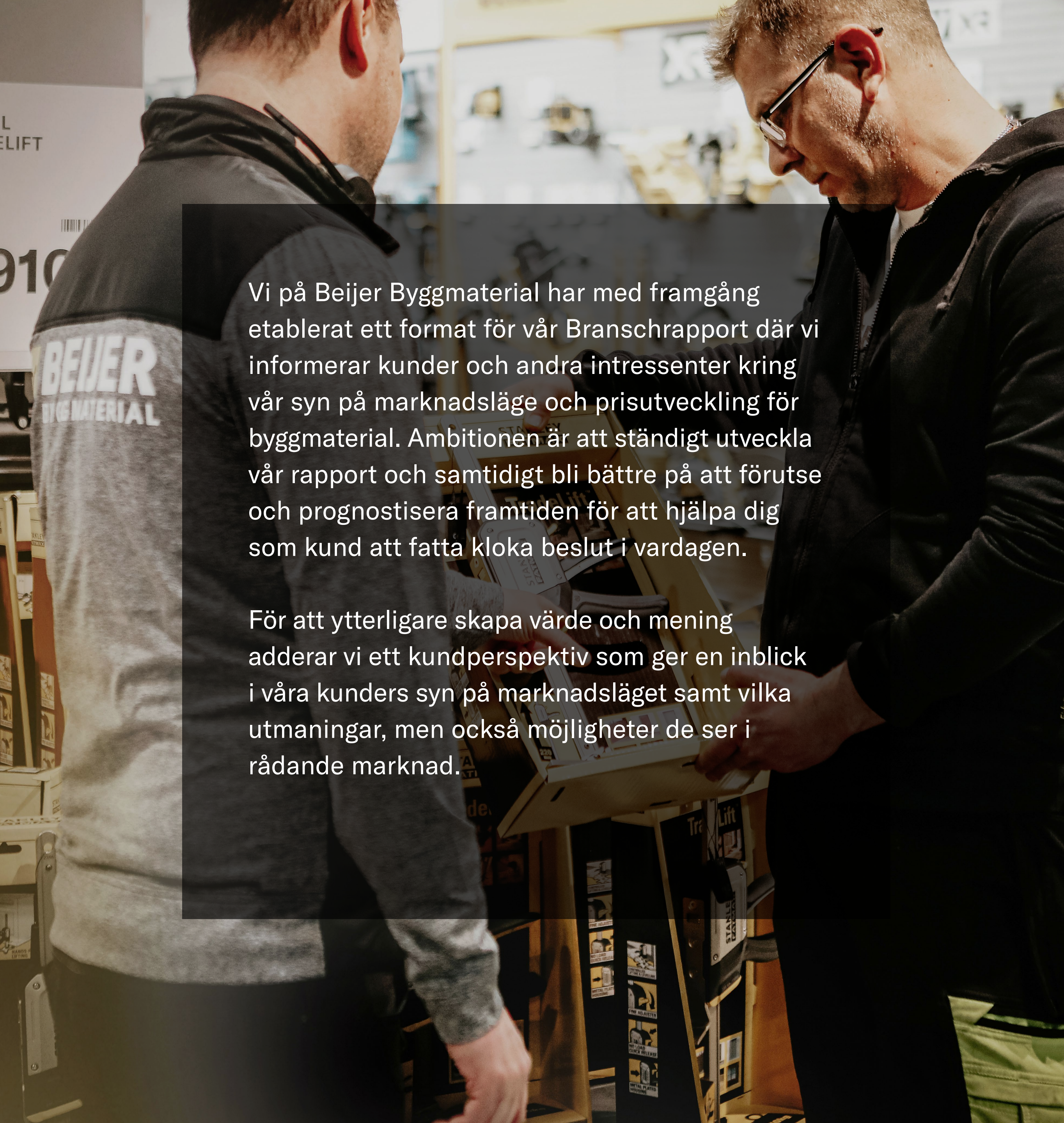
När det gäller förväntad tillgänglighet ser vi i dagsläget inga större negativt påverkande faktorer. De risker vi ser och kompenserar för är i huvudsak kopplade till containertrafiken och tullar. Den globala oron, som primärt men inte uteslutande, är kopplat till USA:s införande av tullar skapar stora störningar i det globala nätverket gällande containrar. Problemet är alltså mer kopplat till flöden än faktiska underskott. Helt enkelt, containrar på fel plats.

BLACK SWANS

Världen har nog aldrig varit mer uppochnerad och det är enormt svårt att förutse vad som kommer att hända. Dock kan även utmaningar leda till positiva förändringar och för att säkerställa leveransförmåga mot våra kunder lägger vi nu mycket resurser på att göra vår verksamhet mer motståndskraftig mot oförutsedda faktorer. Vi arbetar bland annat för att skapa balans i våra leveranskedjor, i vår leverantörsbas, i vårt sortiment och ökning av våra säkerhetslager.

Med det sagt ser vi inga omedelbara risker, dock saknas det inte saker att hålla ögonen på.

- **Tullar.** I vår förra Branschrapport dök vi djupare i förväntade konsekvenser för byggmaterial/byggnation av tullar och vår bedömning var att det inte skulle få några större direkta effekter, vilket än så länge varit korrekt. Dock har vi absolut inte sett slutet och det finns både risker och möjligheter kopplade till det. Vår nuvarande bedömning är dock att det, bortsett från generella makroeffekter och viss logistikpåverkan, inte kommer att bli några större effekter för oss eller våra kunder i närtid.
- **Kriget i Mellanöstern.** Den direkta påverkan av detta krig är primärt kopplad till problemen med frakter genom Suez. Det har dock kommit signaler om förbättringar. Om containertrafiken skulle återgå till normalt flöde genom Suez skulle det reducera det globala behovet av transportkapacitet av containrar med cirka 5%, vilket rimligen skulle generera en prispress.
- **Kriget i Ukraina.** Om vi äntligen skulle se ett eldupphör följt av fred mellan Ukraina och Ryssland skulle det sannolikt få mycket stora konsekvenser. Till viss del också på relativt kort sikt. En fred skulle med stor sannolikhet innebära att embargon lyfts, i princip omgående. Det skulle ha betydligt större konsekvenser i andra branscher, men för vår industri är det rimligt att exempelvis trä, träbaserade skivor, skrot (armering) och en del petrokemiska varor återigen skulle flöda in i Europa från Ryssland och Belarus. En fred skulle också innebära ett enormt behov av återuppbyggnad av Ukraina. Många producenter planerar för detta, men rimligen kommer det att få en stor effekt för hela industrin i Europa - detta dock på längre sikt.
- **Brist på hantverkare.** Faktum är att det redan nu råder brist på hantverkare i vissa sektorer och när byggandet tar fart risker det att bli ett stort problem som verkligen kan påverka branschen negativt.



Vi på Beijer Byggmaterial har med framgång etablerat ett format för vår Branschrapport där vi informerar kunder och andra intressenter kring vår syn på marknadsläge och prisutveckling för byggmaterial. Ambitionen är att ständigt utveckla vår rapport och samtidigt bli bättre på att förutse och prognostisera framtiden för att hjälpa dig som kund att fatta kloka beslut i vardagen.

För att ytterligare skapa värde och mening adderar vi ett kundperspektiv som ger en inblick i våra kunders syn på marknadsläget samt vilka utmaningar, men också möjligheter de ser i rådande marknad.

MARKNADEN FRÅN ETT KUNDPERSPEKTIV

Beijer Byggmaterial tackar ödmjukast Nimab Entreprenad, Nordiska Byggkoncept och Bygga GWG för sin medverkan i Branschrapporten.

Vi ser en fortsatt samsyn från våra kunder där de vittnar om det tuffa marknad med hård konkurrens om projekten, men med gott mod inför framtiden och dess potential att utveckla sina verksamheter.

Byggbranschen återhämtar sig från rekordlåga nivåer och står fortfarande inför utmaningar. Men, i en tid där många makroekonomiska faktorer är på vår sida samt ett tillfälligt höjt rotavdrag gör att vi på Beijer delar den optimism våra kunder känner inför kommande år.

Genom att lyssna på våra kunders erfarenheter och förväntningar kan vi tillsammans arbeta för skynda på en positiv utveckling för alla aktörer inom byggbranschen.

Per Jönsson
National Sales Manager

NIMAB ENTREPRENAD AB – MARKNADEN FRÅN ETT KUNDPERSPEKTIV



MARTIN ANDERSSON

VD
NIMAB Entreprenad AB

KORT OM NIMAB ENTREPRENAD

Huvudfokus: NIMAB Entreprenad och NIMAB Support utför byggentreprenader i södra Skåne

Omsättning: 750 miljoner

Antal anställda: 180 st anställda

Verksamhet: Södra Skåne

Vilka är era största utmaningar i rådande marknadsläge?

Det har varit, och är fortfarande hård konkurrens om projekten. Just nu sitter vi med ett antal kontrakt för bostadsprojekt som är villkorade av försäljning. Det är en osäkerhet och en utmaning planeringsmässigt med ovissheten om projektet kommer igång om 4 eller 10 månader.

Inom vilka områden ser ni möjligheter att växa i rådande marknad?

Jag hoppas och tror att det kommer vända för bostadssidan, även om det fortfarande kommer att ta ett tag. Det finns dock ett stort behov framåt och planer hos många projektutvecklare/fastighetsbolag.

Vilka typer av initiativ tror ni skulle påskynda en vändning av byggkonjunkturen och vad skulle vara mest gynnsamt för er verksamhet?

Jag tror generellt det är svårt med riktade åtgärder. Det viktigaste är att det drivs en politik som är hyfsat förutsägbar och därmed gynnar investeringar och tillväxt. När marknaden känner sig trygg med att risken för att räntorna kommer gå upp är liten, då ser vi en vändning. Det är alltid bättre och lättare att jobba i en marknad där vi har stabilitet avseende både inflation och ränta.

När tror ni att konjunkturen vänder?

För oss tror jag att vi får vänta till mitten 2026 innan vi eventuellt ser en markant skillnad.

NORDISKA BYGGKONCEPT AB – MARKNADEN FRÅN ETT KUNDPERSPEKTIV



JESPER FORSBERG

VD, delägare
Nordiska Byggkoncept AB

KORT OM NORDISKA BYGGKONCEPT

Huvudfokus: Entreprenad, projektutveckling och byggservice

Omsättning: 180 miljoner

Antal anställda: 33 st anställda

Verksamhet: Kontor i Västerås och Enköping och arbetar med 10 mils radie kring Västerås

Vilka är era största utmaningar i rådande marknadsläge?

Den tuffa konkurrensen där vi tävlar mot företag som går in med negativ marginal för att vinna upphandlingar för att sedan tvista med beställaren för att öka sina intäkter i projekten.

Inom vilka områden ser ni möjligheter att växa i rådande marknad?

Byggservice och ROT-arbeten, då efterfrågan på nya bostäder och lokaler är låg behöver fastighetsägare ändra kurs till mer underhåll av sina befintliga fastigheter och förhoppningsvis kan vi med vår kompetens inom dessa områden vinna marknadsandelar.

Vilka typer av initiativ tror ni skulle påskynda en vändning av byggkonjunkturen och vad skulle vara mest gynnsamt för er verksamhet?

Ytterligare räntesänkningar för att få igång samhället och öka efterfrågan, förenkling av byggregler för att snabba på byggstart och minska byggkostnader samt politisk påverkan för att ge ökat offentligt stöd till infrastruktursatsningar och byggande.

När tror ni att konjunkturen vänder?

Jag tror och hoppas på bättre konjunktur 2026, men det hinner nog bli både 2027 och 2028 innan vi är tillbaka på en normal nivå.

BYGGA GWG AB – MARKNADEN FRÅN ETT KUNDPERSPEKTIV



**MICHAEL
STENER**

VD & ägare
BYGGA GWG AB

KORT OM BYGGA GWG

Huvudfokus: Ny- och ombyggnation mot privatpersoner, företagskunder och offentlig sektor

Omsättning: 400 miljoner

Antal anställda: 100 st anställda

Verksamhet: Gislaved, Gnosjö, Vaggeryd och Värnamo (Gnosjöregionen) samt Vetlanda.

Vilka är era största utmaningar i rådande marknadsläge?

Vi har haft en fantastisk tillväxt de senaste två åren, så den största utmaningen är att hitta kompetent personal.

Inom vilka områden ser ni möjligheter att växa i rådande marknad?

Vi ser en möjlighet att växa inom alla verksamhetsområden, privat, industri, offentlig sektor samt mot fastighetsägare.

Vilka typer av initiativ tror ni skulle påskynda en vändning av byggkonjunkturen och vad skulle vara mest gynnsamt för er verksamhet?

Ett lägre ränteläge.

När tror ni att konjunkturen vänder?

Vi anser att konjunkturen redan vänt, men kommer att ta ytterligare fart Q3-Q4 2025.



TUNGT BYGGMATERIAL

Innefattande Mur, Puts, Bruk, Tak, Cellplast, Armering,
Fibercement, Gips, Stål samt Isolering & Byggplast



MIKAEL GUSTAVSSON

Kategorigruppchef - Tungt byggmaterial

Operativt huvudansvar för kategoriområdet tungt byggmaterial och dess totala utveckling.



MIKAEL GUSTAVSSON

Kategorigruppchef, Tungt byggmaterial

Operativt huvudansvar för kategoriområdet tungt byggmaterial och dess totala utveckling.

MARKNADSSITUATION

Precis som för byggmaterialhandeln i stort, påvisade även armeringskategorin tillväxt under det första kvartalet 2025, då i volym räknat (fasta priser). Volymtillväxten drivs fortsatt av kundgrupper inriktade mot ROT-marknaden, primärt små- och mellanstora kunder. Vi förväntar oss en gradvis, fortsatt positiv utveckling, med tilltagande tillväxt i linje med att nyproduktionen ökar.

Då utvecklingen för cellplast och armering går mycket ”hand-i-hand” ser vi ungefär densamma marknadssituationen för cellplast.

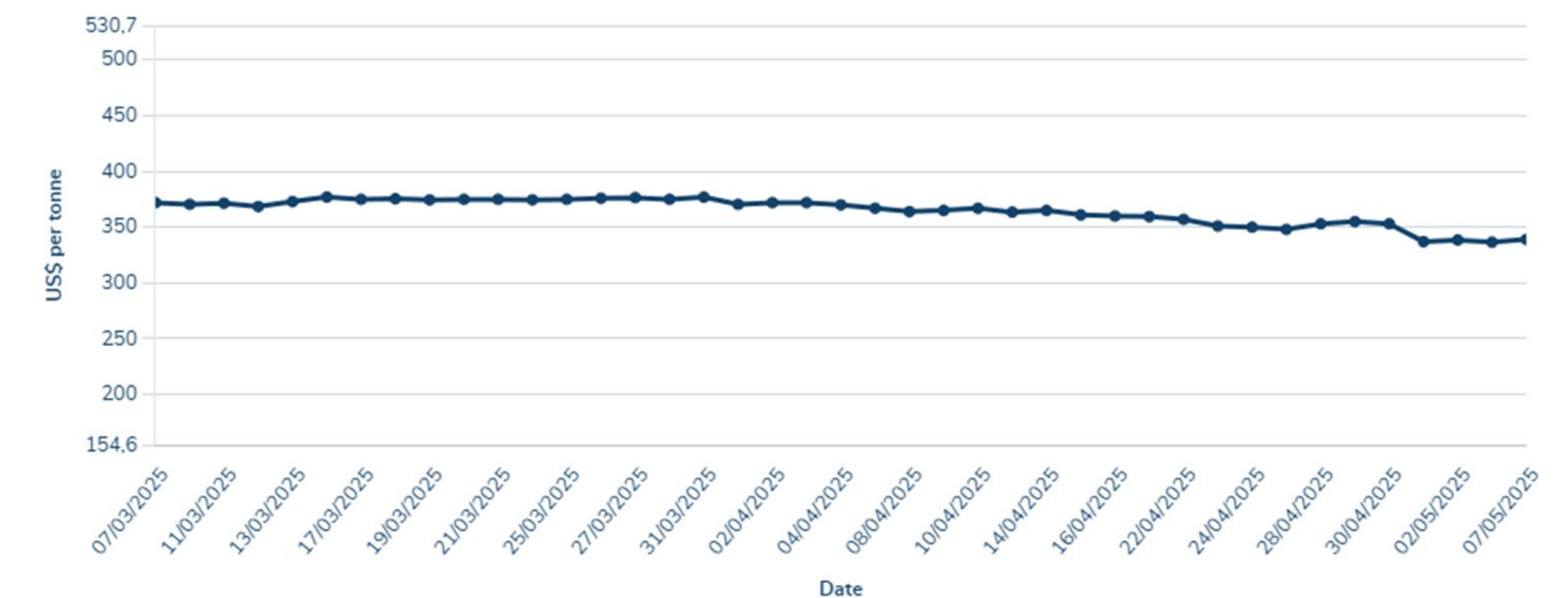
PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

ARMERING

Både pris och tillgänglighet har legat kvar på en stabil nivå sedan vår förra utgåva.

LME Steel Scrap CFR Turkey (Platts) Closing prices graph

Price



Avser: Stålskrot

Källa: <https://www.lme.com/en/Metals/Ferrous/LME-Steel-Scrap-CFR-Turkey-Platts#Price+graph>

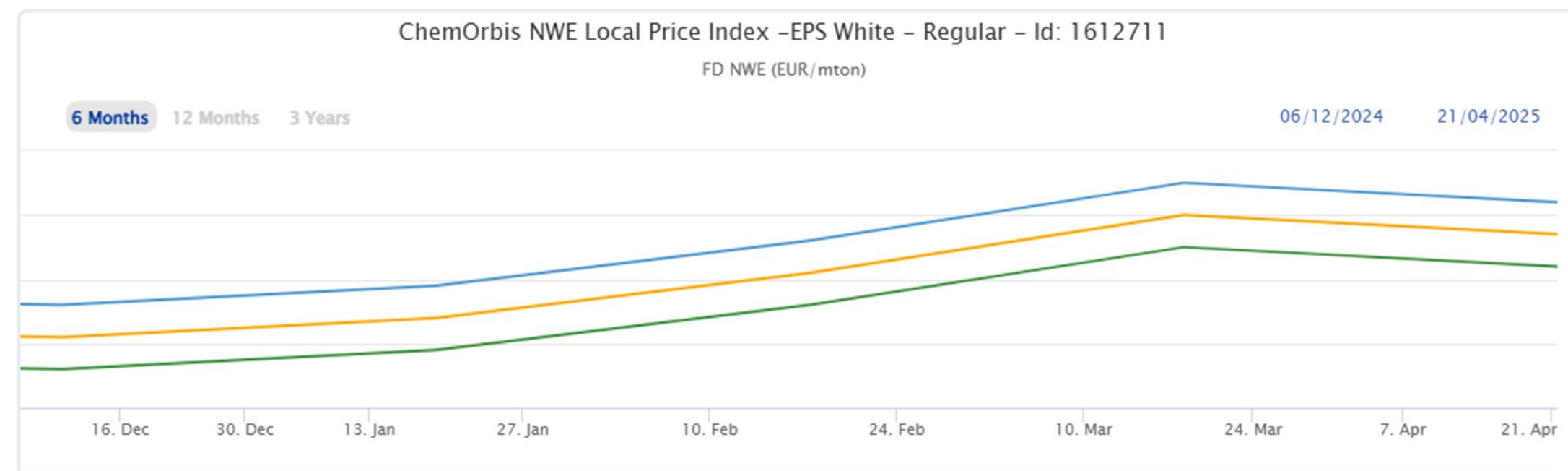


PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

CELLPLAST

I linje med det ”säsongsmönster” vi kommunicerade i vår förra utgåva har vi kunnat se vissa prishöjningar i kategorin under kvartalet. Dessa har dock begränsats av den, relativt sett, fortsatt låga efterfrågan - även detta i linje med vår förväntan.

Tillgängligheten är på en mycket god och stabil nivå.



Källa: <https://www.chemorbis.com/en/price-index/plastics-price-indexes-pp-hdpe-ldpe-llpe-gpps-hips-pvc-abs-pet#185.5rbis>

PROGNOS

ARMERING

Trots en bättre tillväxt på kategorin i Sverige ser vi en fortsatt relativt låg efterfrågan i Europa. Där av förväntar vi oss god tillgänglighet och samtidigt stabila till något fallande priser.

CELLPLAST

En fortsatt begränsad, om än tilltagande efterfrågan, en stärkt svensk krona mot euro samt låga olje- och naturgaspriser gör sammantaget att vi förväntar oss stabila eller fallande priser under Q3.





**GERASIMOS
ZERVOS**

Kategorichef

Ansvarsområde: Mur, bruk, puts,
tegel och lättbetong

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Vi noterar inga tillgänglighetsstörningar inom kategorin mur, puts och bruk. Tillgängligheten är således god i en förbättrad, om än fortfarande dämpad marknad.

Heidelberg Materials, underleverantör av råvara cement till våra leverantörer, erhöll den 7 maj bifall från Mark- och miljödomstolen på deras ansökan om 30 års tillstånd att bryta kalksten i Slite på Gotland. Detta domstolsutfall innebär, enligt Heidelberg Materials, en robust cementförsörjning till Sveriges byggsektor under många år. Läs mer om detta på Heidelberg Materials hemsida.

Mark- och miljödomstolens beslut har vid skrivandet av denna text överklagats av enskilda markägare samt Urbergsgruppen. Naturvårdsverket och Länsstyrelsen på Gotland har båda valt att inte överklaga.



PROGNOS

Vår bedömning är att det inte kommer att ske några prishöjningar inom mur, puts och bruk under resterande delen av 2025. En bedömning vi gör utifrån att prisbilden går ner eller ligger oförändrad på kostdrivare som bland annat el, naturgas, drivmedel och utsläppsrätter. Utöver det har den svenska kronan stärkts något mot euron och den amerikanska dollarn.

Vad gäller råvara cement är denna mer komplicerad att bedöma då konkurrensen i Sverige är mycket begränsad. Det är i huvudsak bara Heidelberg Cement som förser Sverige med denna råvara. Som vi skrev i föregående Branschrapport får vi indikationer om att prisbilden resten av 2025 ska ligga oförändrad.



**ANTON
JOHANSSON**

Kategorichef

Ansvarsområde: Gips, isolering,
innerväggsstål och undertak

MARKNADSSITUATION

Trenden inom byggbranschen är positiv, vilket också speglar gipsaffären. Vi kommer från låga nivåer och efterfrågan är fortfarande relativt låg, men vi är på väg åt rätt håll.

Under Q2 har marknaden mottagit prishöjningar för både gips och mineralull från producenter, vilket hänvisas till höjda råmaterialkostnader och energipriser. Vi anser att priset både gällande gips och isolering är på en nivå som bör täcka de kostnadsökningarna. Vi för nära dialog med våra leverantörer för att säkerställa en rimlig prisutveckling.

PROGNOS

De högre energi- och råvarupriserna som producenter hänvisat till genererade prishöjningar till marknaden under Q2. Inför Q3 har vi sett färre prishöjningar och de högre produktionskostnaderna bör vara kompenserade för.



EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

Vi arbetar aktivt med våra leverantörer av gips och isolering för att ge de bästa förutsättningarna för våra kunder. Det innebär att Beijers kunder kan se nya sortiment och varumärken i sina lokala varuhus. Senaste uppdateringen gjorde vi under våren med ett nytt sortimentet av gips på flera av våra varuhus i mellersta Sverige.

STÅL - GALVANISERAT STÅL OCH INNERVÄGG



**ANTON
JOHANSSON**

Kategorichef

Ansvarsområde: Gips, isolering,
innervägsstål och undertak

MARKNADSSITUATION

Priset på stål har stigit under Q1 och Q2, främst drivet av stålproducenter som rapporterar låg lönsamhet så här långt in i 2025. Låg lönsamhet och en förbättrad marknad har möjliggjort mindre prishöjningar under våren. Dessa har till viss del motverkats av den stärkta svenska kronan.

Det råder en viss osäkerhet på stålmarknaden till följd av de tullar som implementerats av USA men också andra länder. Så här långt har det dock inte haft någon direkt effekt för oss, detta varken gällande priser eller tillgänglighet.

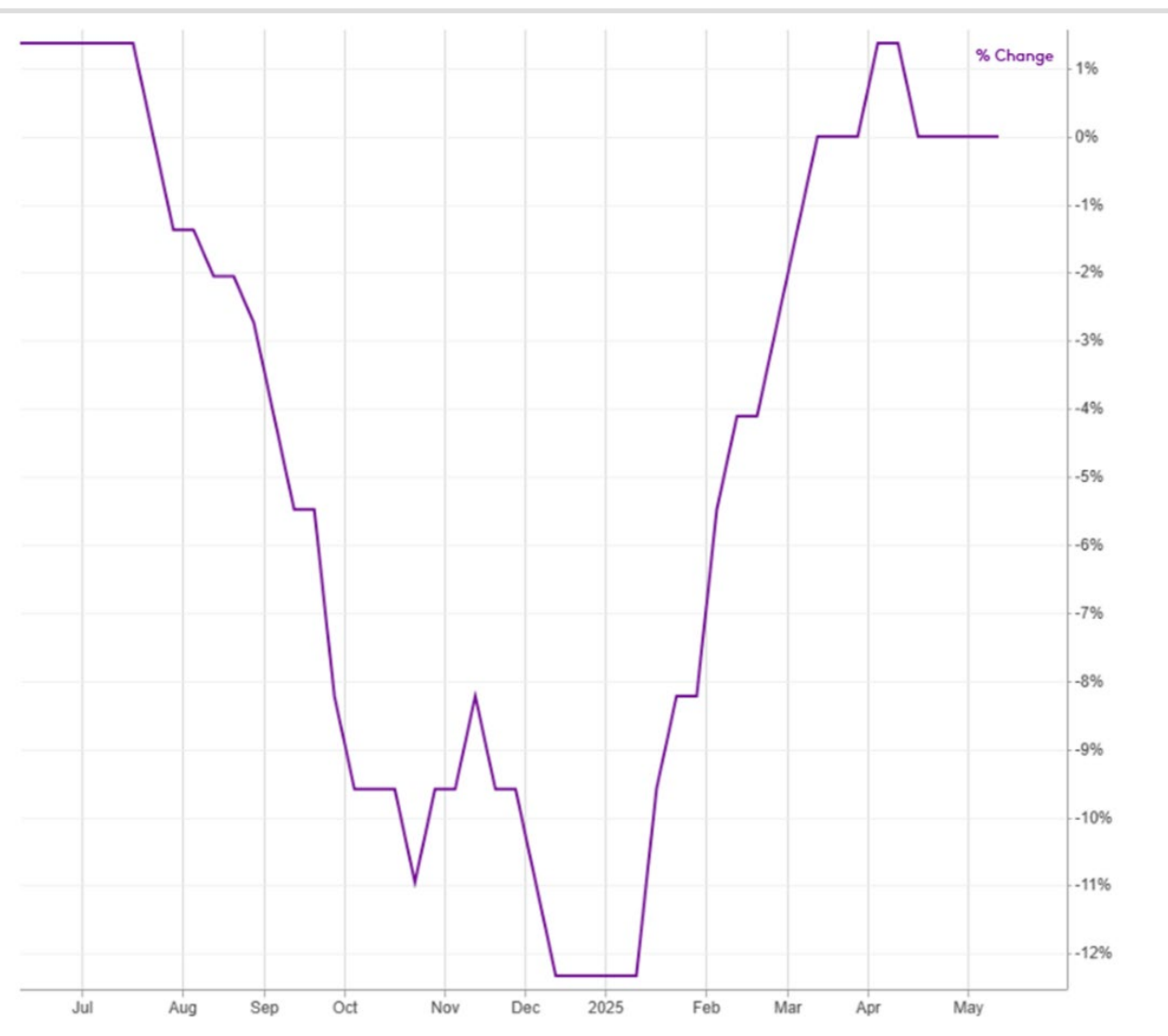
PROGNOS

Efterfrågan av stål inom byggsektorn är fortfarande låg och energipriserna har minskat det senaste kvartalet. Den låga efterfrågan motarbetar prishöjningar och låga energipriser gynnar produktionen. Det är därför inte sannolikt att prishöjningarna fortsätter under Q3.

Fortsätter stålproducenter utmanas av låg lönsamhet kommer det finnas behov av höjda priser och vi kan då inte utesluta prishöjningar på lite längre sikt.

EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

De kommande fyra månaderna kommer Beijers kunder att se stabila priser och god tillgänglighet.



Avser: Stålsprisindex

Källa: <https://www.fastmarkets.com/commodity-prices/steel-hot-dipped-galvanized-coil-domestic-exw-northern-europe-euro-tonne-mb-ste-0030/>



MAGNUS JOHANSSON

Kategorichef

Ansvarsområde: Tak, plast
fibercement och utemiljö

MARKNADSSITUATION

Vi ser en fortsatt ökning av renoveringsprojekt, samtidigt som vi bedömer att nyproduktionen kommer att utvecklas något mer positivt under nästa kvartal. Den instabila omvärlden fortsätter dock att påverka vår bransch negativt genom att skapa osäkerhet bland våra intressenter.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

UNDERLAGSPRODUKTER

Marknaden är för närvarande dynamisk, med prisförändringar som sker på daglig basis. Återvunnen plast är fortsatt ett område med särskild uppmärksamhet, till följd av EU:s regeländringar som påverkar våra partners och skapar ett mer konkurrensutsatt läge kring högkvalitativt material.

Våra leverantörers prognoser visar att prisutvecklingen för europeiskt material under de kommande tolv månaderna sannolikt blir stabila men med möjlighet till en mindre uppgång.

Materialtillgången är fortsatt god, och våra leverantörer har medvetet byggt upp höga lager av både råmaterial och färdigvaror för att säkerställa leveransförmåga. Man arbetar dessutom proaktivt i hela värdekedjan för att minska risker och skapa trygghet för våra kunder. Återvunnen plast är i dagsläget det enda material där man ser en viss osäkerhet, men det finns en god flexibilitet att vid behov justera materialmixen och ersätta med jungfrulig råvara – vilket säkerställer fortsatt stabilitet i våra leveranser.



Avser: Utveckling bitumen. Källa: tradingeconomics.com



PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

BETONGTAKPANNOR

Den nuvarande prissituationen är stabil, men osäkerhet kvarstår kring tullar, inflation och råmaterialkostnader. Tillgången på de flesta råmaterial bedöms fortsatt som god.

Som vi tidigare skrivit om i stycket gällande "Mur, puts och bruk" meddelade Mark- och miljödomstolen att Heidelberg Materials beviljats ett 30-årigt miljötillstånd för fortsatt kalkstensbrytning i Slite på Gotland. Detta utgör en viktig milstolpe för Sveriges möjligheter att bygga fossilfritt, samtidigt som det stärker vår geopolitiska motståndskraft och förmåga till självförsörjning. Samtidigt kvarstår utmaningar när det gäller att få förnyade tillstånd för brytning av naturgrus i Sverige, vilket i kombination med ökade uttagskostnader försvårar tillgången. Naturgrus är en nödvändig komponent i betongproduktion, där bergkross inte alltid är ett gångbart alternativ.

PROGNOS

Som tidigare är vi optimistiska inför framtiden, även om marknaden inte har återhämtat sig så snabbt som vi hade hoppats. Det utökade ROT-avdraget gör det dock mer attraktivt att investera i en takrenovering eller takbyte under kommande period.





TRÄ & SKIVMATERIAL

Innefattande Konstruktionsträ, Tryckimpregnerat,
Vidareförädlade trävaror & Träbaserade skivor



PETER SUNDQVIST

Kategorigruppchef - Trä & skivmaterial

Operativt huvudansvar för kategoriområdet trä och skivmaterial och dess totala utveckling.

KONSTRUKTIONSTRÄ, TRYCKIMPREGNERAT & VIDAREFÖRÄDLADE TRÄVAROR



**RAIJA
GUNNARSSON**

Inköpare

Ansvarsområde: Konstruktionsvirke, ytterpaneler och tryckimpregnerat



**PETER
LUNDSTEDT**

Kategorichef

Ansvarsområde: Vidareförädlade trävaror, limträ, listverk samt hus och bodar

MARKNADSSITUATION

Föregående kvartal präglades av en tilltagande optimism hos sågverken, trots utmaningar med tillgång på råvara och lönsamhet på grund av skenande timmerpriser. En optimism som avtagit något under april på grund av USA:s utspel om tullar, konjunktursoro och handelskrig med Kina. Trots att svenska trävaror inte är belagda med några tullar påverkas sågverken av händelseutvecklingen i omvärlden och kunder globalt har återigen blivit mer försiktiga och avvaktande.

Förväntan inför sommaren 2025 var att vi äntligen skulle se en tillväxt och förbättrad byggmarknad globalt, med fortsatt stigande priser. Men en ny våg av osäkerhet gör att efterfrågan är svagare än förgående år på samtliga marknader.

Granproduktionen har minskat men vägs upp av en ökad produktion av furuvaror och totalproduktion hittills i år ligger strax över förgående år. Efterfrågan har varit svagare från flera marknader, trots hot om minskat utbud - något som också var en av huvudanledningarna till att priserna steg kraftigt inför Q2.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Sågverk aviserar höjningar för både gran och furu/impregnerat inför Q3 och vår förväntan är att prishöjningar kommer vara måttliga - det vill säga betydligt lägre än förgående kvartal. Till stor del styrs prisutvecklingen av hur lagernivåerna utvecklas. Med nuvarande konsumtion är vår bedömning att det inte kommer att ske några oväntade förändringar men det rådande underskottet på grantimmer kan bli ett problem.

Vår bedömning är att sågverken kommer att gå ut med mindre justeringar på gran och sannolikt oförändrat gällande impregnerat. De prishöjningar som gjorts på exportmarknaderna har till viss del raderats av en stärkt svensk krona.



PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

VIDAREFÖRÄDLAT - INVÄNDIGA PANELER, LISTER, LIMTRÄ, SPECIALTRALL

I föregående branschrappport pratade vi om prishöjningar inom samtliga vidareförädlade varugrupper och dessa realiserades till stor del under det andra kvartalet. Vi förväntar oss inte samma prisutveckling inför Q3, men inom delar av detta område ser vi kommande prishöjningar. Dessa är främst drivna av ett släp från tidigare kvartal där priserna inte justerats, eller inte justerats fullt ut mot producentens kostnadsbild.

PROGNOS

Prisskillnaden på timmer mellan norra och södra Sverige är nu historiskt höga, vilket resulterar i att fler sågverk i syd ser över sin produktionstakt. Holmen har varslat 40 av 140 anställda på Braviken i Norrköping, Moelven stänger sågverket i Ransby som följd av höga produktionskostnader och svag lönsamhet och sannolikheten är att fler sågverk tvingas göra detsamma.

Råvarusituationen är klart bättre och sågverken har tillräckligt med timmer, dock till höga kostnader. Export av tallvirke till Nordafrika och även europeiska huvudmarknader från Sverige och Finland ökar, vilket minskar trycket på gran. Vi kommer inte att se någon större brist eller kraftiga prishöjningar innan konjunkturen ljusnar och förhoppningsvis dämpas osäkerheten när handelskriget övergår till förhandlingar. Just nu är det osäkerheten som bromsar återhämtningen.

VIDAREFÖRÄDLAT - INVÄNDIGA PANELER, LISTER, LIMTRÄ, SPECIALTRALL

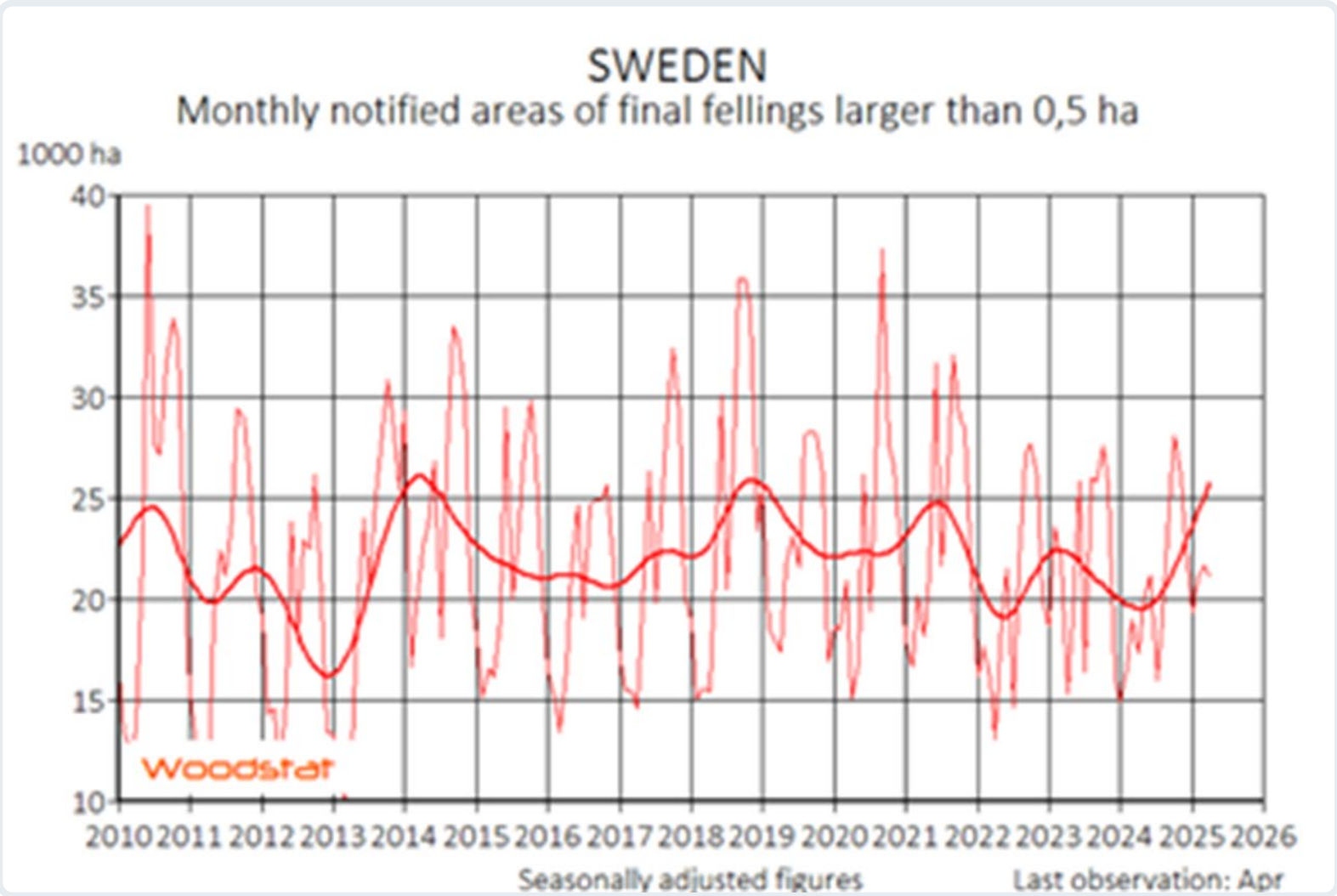
Tillgängligheten är generellt på en god nivå och vi förväntar oss inte att situationen kommer att förändras under kommande kvartal.



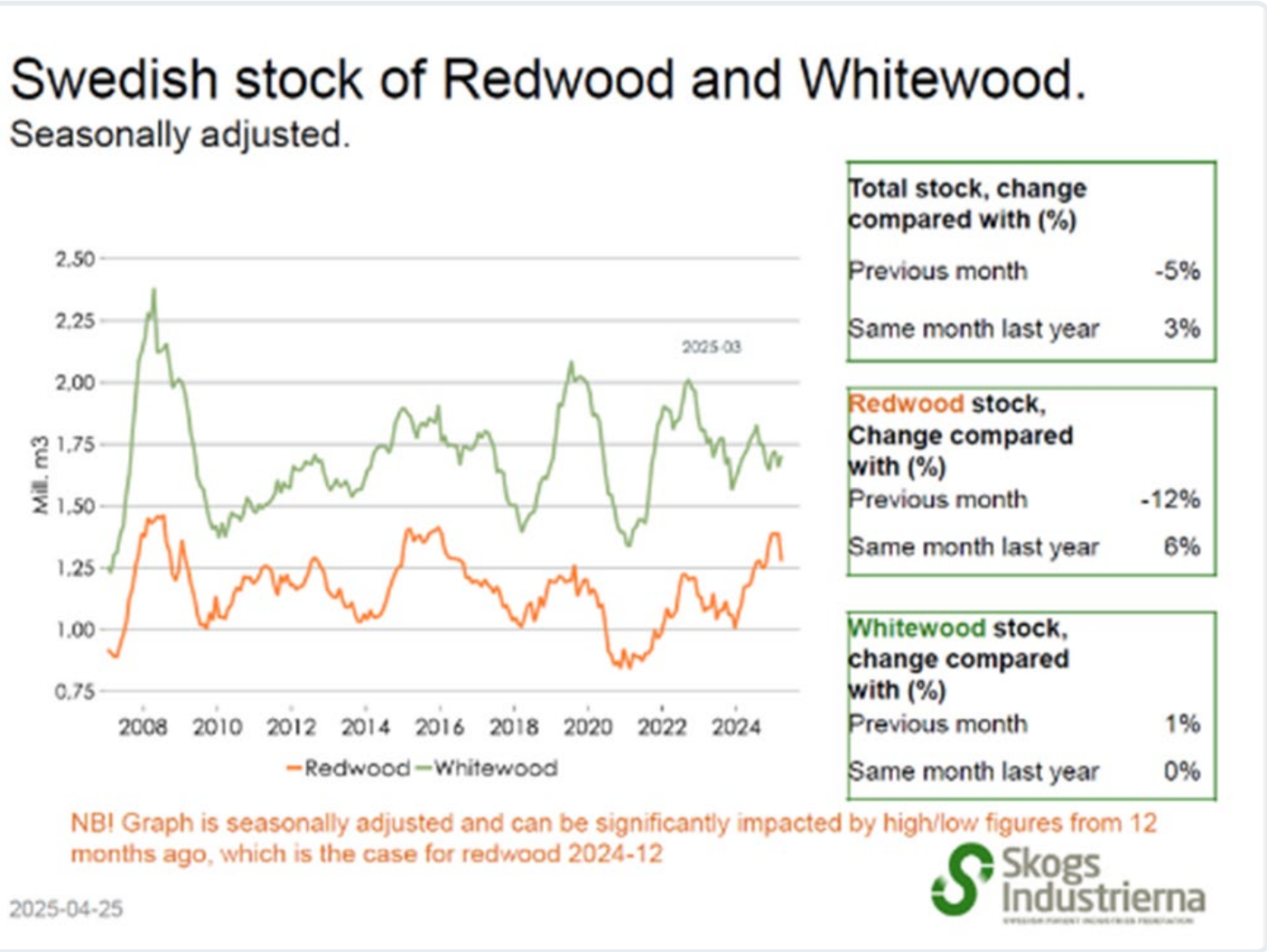


EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

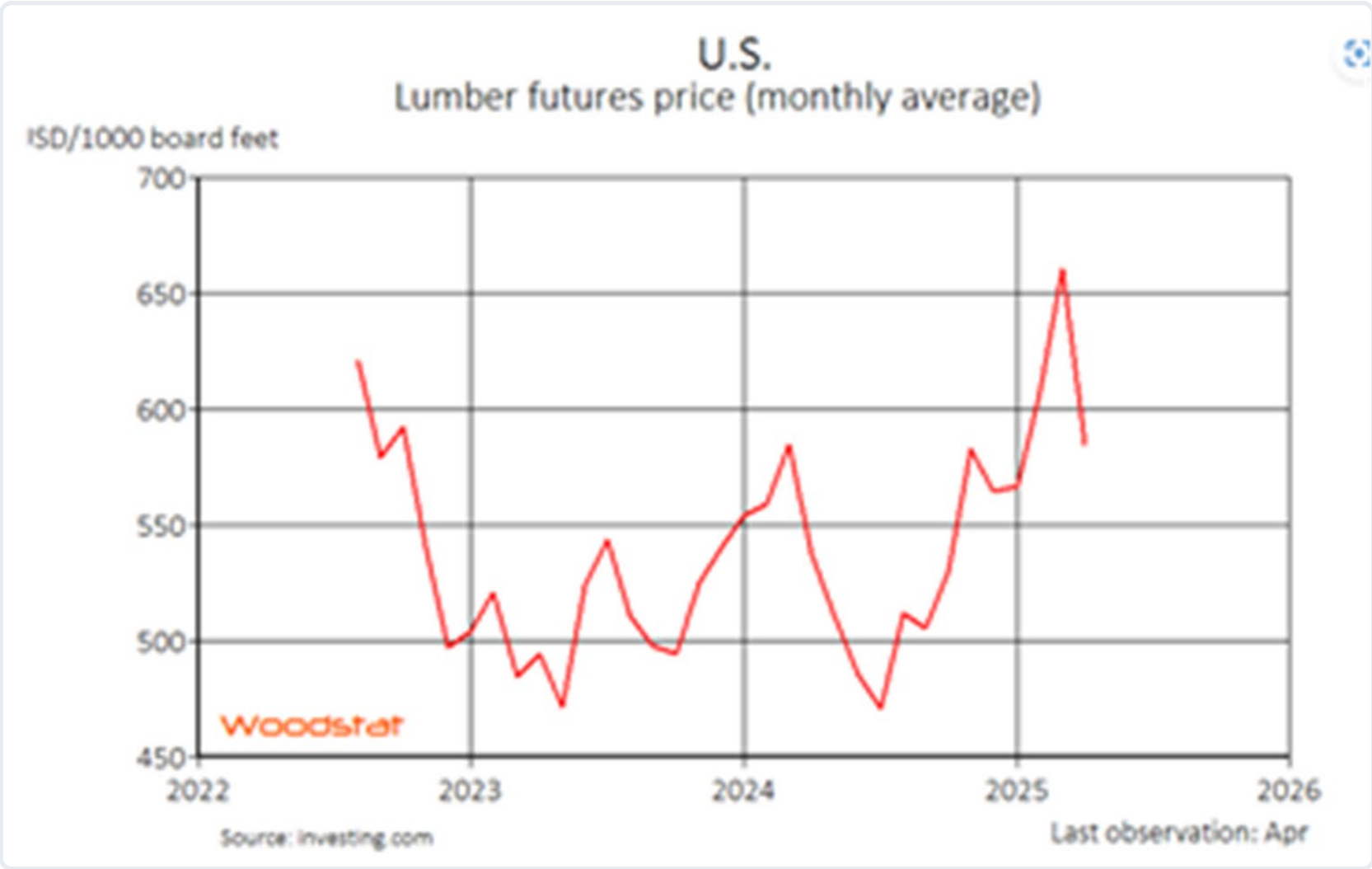
Trots ökad osäkerhet känns läget för trävaror i dagsläget stabilt.



Källa: Woodstat



Källa: Skogsindustrierna



Källa: Skogsindustrierna



PETER SUNDQVIST

Kategorigruppchef - Trä & skivmaterial

Operativt huvudansvar för kategoriområdet trä och skivmaterial och dess totala utveckling.

MARKNADSSITUATION

Den positiva trend vi sett under början av året har planat ut under våren. Sammanfattningsvis pekar indikatorerna på att marknaden för konstruktionsplywood och OSB i Sverige är på väg mot en försiktig återhämtning under 2025.

Tillväxten inom byggsektorn, särskilt inom infrastruktur och ROT-sektorn, samt en ökad efterfrågan på hållbara byggmaterial, bidrar till denna positiva utveckling. Det är dock viktigt att notera att återhämtningen sker gradvis och att marknaden fortfarande påverkas av den generella osäkerhet som råder där volymdrivande nyproduktion fortsatt är begränsad.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

PLYWOOD

Det har pågått en strejk i Finland under delar mars fram till den 16:e maj som påverkat tillgängligheten av granplywood under maj och sannolikt delar av juni. Produktionen är nu återupptagen, men volymbortfallet under strejkperioden får eftersläpande tillgänglighetseffekter. Dessa brister kompenseras delvis av volymer från andra regioner, men långa ledtider skapar glapp där brister som uppstår med kort varsel är svåra att parera.

Vi ser fortsatt stigande råvarupriser under våren. Det är oklart hur detta kommer att påverka prisutvecklingen då efterfrågan globalt ej utvecklats i den takt som förväntats. Det råder osäkerhet kring prisutvecklingen inför kvartal 3. Vår bedömning är att eventuella prISRörelser kommer att vara begränsade.

OSB

Vi förväntar oss relativt stabila priser även på OSB med begränsade prishöjningar drivna av stigande produktionskostnader samt ökat användande av träbaserade skivor i Centraleuropa drivet av politiska målsättningar. Förutsättningarna är lika plywood där det råder en diskrepans mellan råvaruprisutveckling kontra marknadsprisutveckling drivet av de osäkerhetsfaktorer som påverkar efterfrågan.

SPÅNSKIVOR

Stabilt, kommer att följa den generella utvecklingen på träbaserade skivor.



PROGNOS

Som beskrivet ovan är det en försiktigt positiv utveckling, men i långsammare tempo än vår bedömning inför 2025. Vi är dock fortsatt optimistiska, men återhämtningen sker långsammare än vad vi räknat med. En orolig omvärld där handelsförutsättningar förändras med kort varsel skapar osäkerhet kring tillgänglighet och prisutveckling.

EFFEKTER FÖR BEIJER BYGGMATERIAL OCH VÅRA KUNDER

Det kan komma att uppstå kortsiktiga bristsituationer på enskilda plywoodartiklar till följd av strejken i Finland. För att motverka detta i bästa möjliga mån arbetar vi med en diversifierad varuförsörjning för att täcka eventuella brister som kan uppstå relaterat till produktionsbortfallet under strejkperioden.





GOLV & SNICKERIER

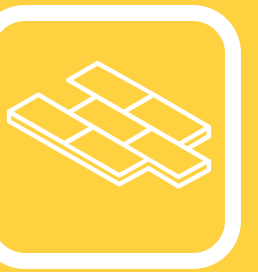
Innefattande Fönster, Dörrar, Kök, Golv,
Färg samt Kakel & Klinker



DANIEL MORTHORST

Kategorigruppchef - Golv & Snickerier

Operativt huvudansvar för kategoriområdet golv och snickerier och dess totala utveckling.



ANDERS ROXENHED

Kategorichef

Ansvarsområde: Färg, golv och kakel

MARKNADSSITUATION

MARKNADEN SER EN VÄNDNING FÖR INTERIÖR RENOVERING

Marknaden för interiöra material, inte minst golv, är fortsatt svag. Med totalt 16,7 miljoner sålda kvadratmetergolv under 2024 befinner sig Sverige på den lägsta nivån på över 60 år*. Det motsvarar en nedgång om cirka 9% jämfört med 2023.

Den enskilt största påverkansfaktorn är det fortsatt låga bostadsbyggandet, vilket också skapat en debatt med frågeställningen ”vad är det egentliga framtida behovet”. En relevant debatt då befolkningsökningen minskar mer än vad som tidigare förutspåts.

Samtidigt har vi en fortsatt stark utveckling av ROT-marknaden för renovering och invändig ombyggnad. Här kan vi se en stor ökning av byggstarter för renovering av samtliga bostadsbestånd som också indikerar en stabil ökning. Man kan förvänta sig en ganska direkt effekt, inom cirka 6 månader. Dock minskar projekteringen för nyproduktion.

*Källa: golvbranschen.se/



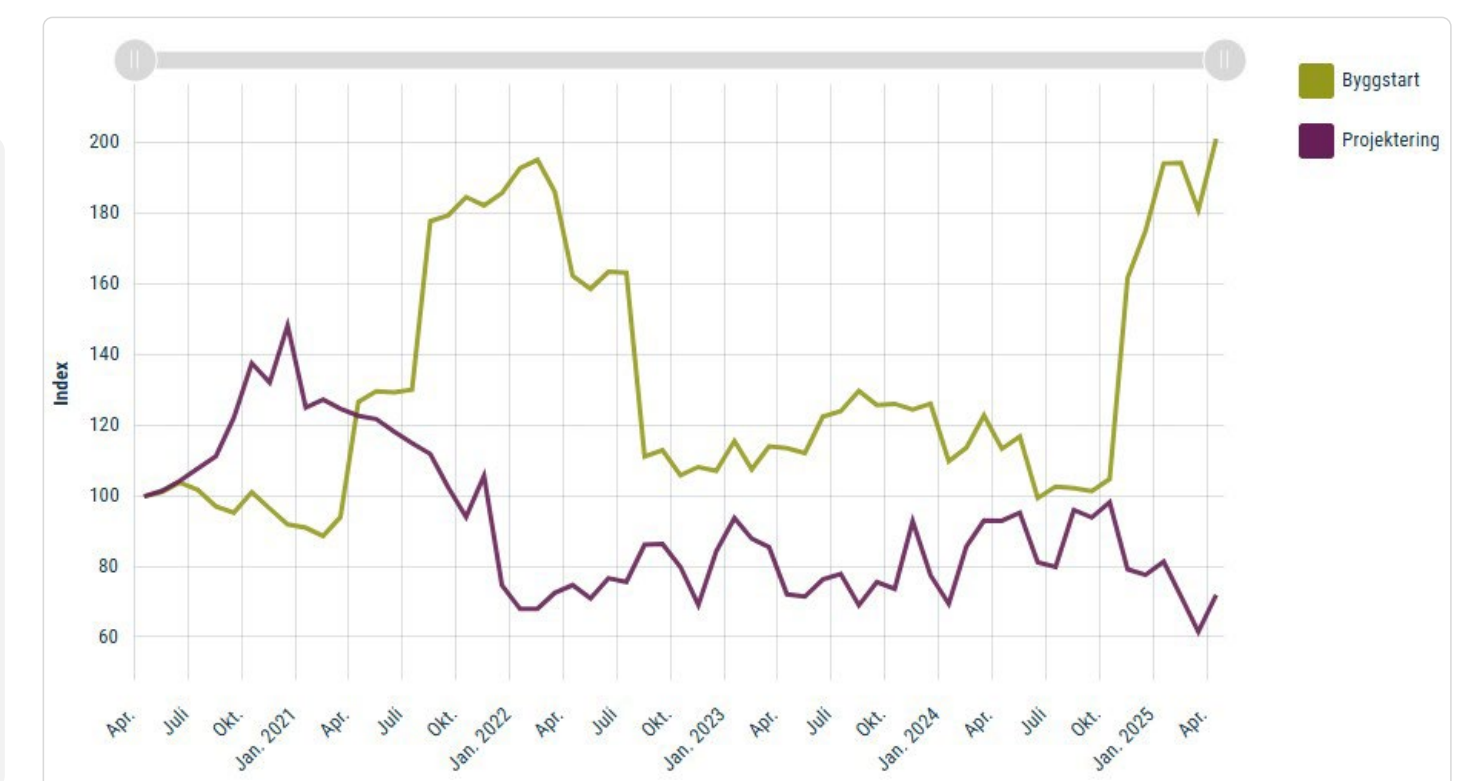
En samlad bedömning av ROT-projekt inom ytrenovering av både bostäder, lokaler samt ny- och tillbyggnad visar på en vändning i marknaden. Trots lågkonjunkturen uppger konsumenter en mer positiv syn på sin privatekonomi. Dessutom ser vi en tydlig effekt av ett uppdämt flyttbehov, vilket nu speglas i ett rekordstort utbud av bostäder på marknaden, 75 000 objekt på Hemnet. Enligt SEB:s boprisindikator förväntar sig dessutom fler att priserna kommer att stiga framöver. Vi kan också konstatera att ROT-avdraget som nu höjts för privatpersoner bidrar till ökad efterfrågan av golv till privata bostäder.

Preliminär statistik från Q1 2024, ännu ej verifierad, tyder även på en begynnande vändning för golvbranschen.

ROT-Marknaden för bostadslägenheter där golv upphandlas.

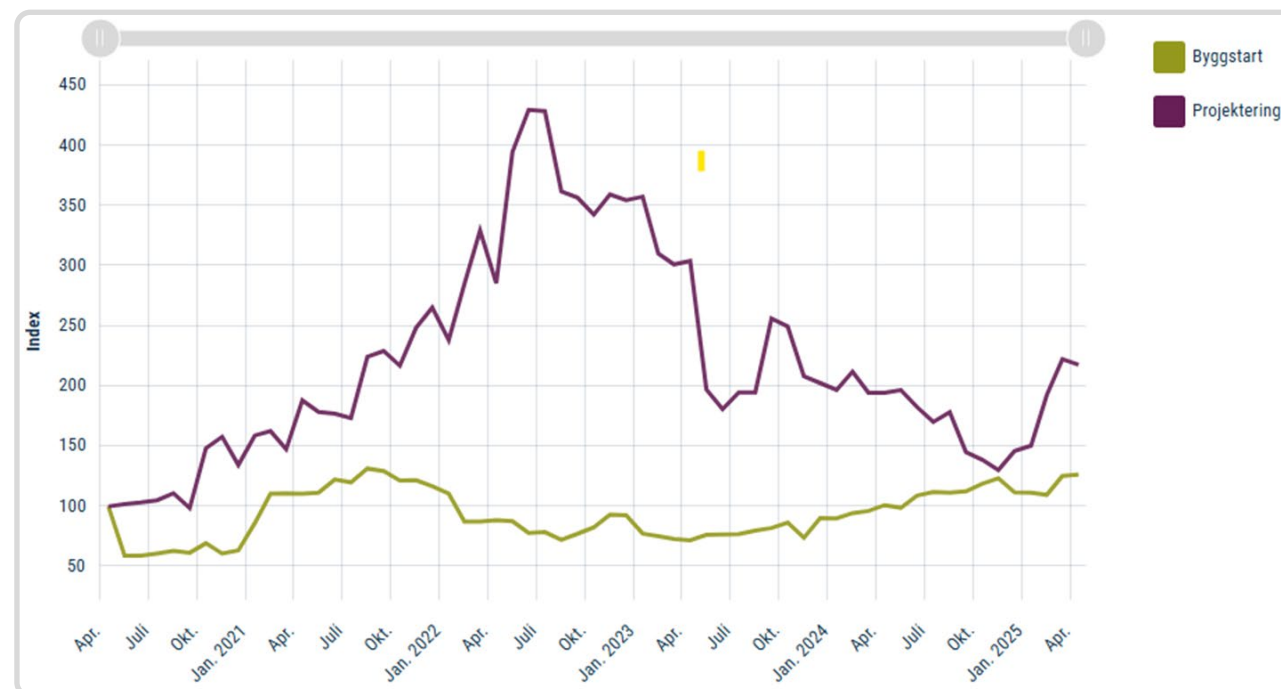
Invändigt underhåll och ombyggnad för flerbostadshus och gruppbyggda småhus.

Källa Byggfakta Smart.





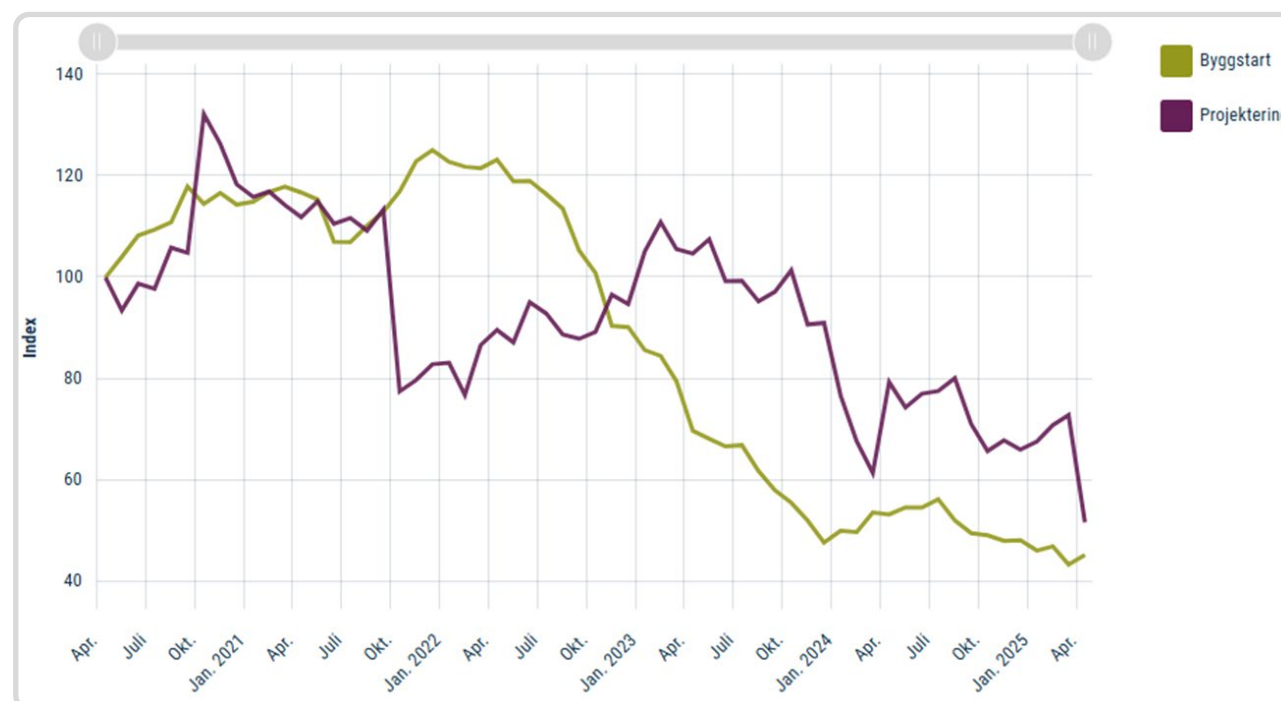
MARKNADSSITUATION



ROT-Marknaden Offentlig miljö där golv upphandlas.

Invändigt underhåll och Ombyggnad för Affärs och kontorshus, Hotell, Restauranger, Idrottsanläggningar.

Källa Byggfakta Smart



Nyproduktion där golv upphandlas.

Nybyggnad och tillbyggnad av flerbostadshus och gruppbyggda småhus.

Källa Byggfakta Smart.

SAMMA MÖNSTER I NORDEN OCH EUROPA

Den nedgång i efterfrågan på interiöra material vi såg i Sverige under 2024 återfinns också i övriga Norden och delar av Europa, vilket förklaras av det svaga konjunkturläget. I stort sett alla materialkategorier inom golv uppvisar minskad försäljning. Ett tydligt undantag är dock LVT (Luxury Vinyl Tiles), som fortsätter att växa genom att ta marknadsandelar, främst från lamellparkett och laminat. Trenden väntas fortsätta.

UTVECKLINGEN I SVERIGE 2024 VS 2023 - PER GOLVTYP

Parkett (Lamellparkett), > 2,5 mm slitskik: Minus ca 17% (27% andel av marknaden). Störst påverkan av minskat bosdatsbyggande. Kompenseras dock i viss mån av ökad ROT för bostadslägenheter.

Fanerträgolv (<2,5 mm slitskikt): Ökar svagt (ca 3–4% andel). En produktgrupp med ganska stor variation av produkter, där även så kallade härdade trägolv ingår. Siffrorna är i dag osäkra, men tyder på en viss ökning. Spås fortsätta öka då de miljömässigt har ett bra materialutnyttjande.

Laminat: Minskning på ca 13% (16% andel av marknaden). Störst påverkan är privatmarknaden som renoverat betydligt mindre senaste åren. Samtidigt tappar materialslaget marknadsandelar mot LVT, men ökar sin andel då totalmarknaden minskat mer.

LVT, Luxury Vinyl Tiles): Räknas till plastgolven, där LVT ökar med 34% (4,5 % andel). Enda golvtypen som ökar i hela Norden. Har än så länge lägst andel och även volym i Sverige. Spås fortsätta ta marknadsandelar. Plastgolv som grupp minskar något, men har fortfarande störst andel, ca 32%.

Linoleum: Nu stabil efter flera års minskning (ca 9% av marknaden).

Textil: Minskar svagt (15% andel). Efterfrågan hänger starkt ihop med byggnation och renovering av lokaler. I gruppen ingår textilplattor som minskar mindre än gruppen i övrigt.



PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Som tidigare nämnts reflekterar STARK Group och Beijers leverantörsbas inom golvsektorn marknaden väl. I Norden är prissituationen stabil på kort sikt, med minskade råvaru- och energikostnader för tillverkarna. Något som delvis kompenserar deras fortsatt höga transportkostnader och ökade produktionskostnader per kvadratmeter på grund av produktionsöverskott.

Överskottet i marknaden innebär att det är ett gynnsamt läge ur kostnadssynpunkt att investera interiört för både ROT & nyproduktion. Nuvarande konkurrens har pressat marginalerna i samtliga led vilket både gynnar nyproduktion- och rotmarkanden.

Förhoppningen är att de stabila och sänkta kostnaderna på övriga materialslag bidrar till ökad projektering av bostäder.

PROGNOS

Vi ser inga störningar eller begränsningar i tillgängligheten för råvaruförsörjningen. Det medför att tillgängligheten kommer att vara god i nuläget, samt kommande kvartal. Undantaget är brist på ek i finare sorteringar. Dock är efterfrågan på en så låg nivå att tillgången just nu överstiger efterfrågan.

Parkett och träfaner/härdat trä har en stabil men utmanande prisbild. Utmaningen är att transporter fortfarande ligger kvar på en hög kostnadsnivå. Energikostnaderna, som gått ner betydligt, påverkar mindre.

Slutligen blir vår bedömning är att priserna ligger kvar relativt stabilt på dagens nivå.





**MARIA
HELLQVIST**

Kategorichef

Ansvarsområde: Fönster och dörrar



**DANIEL
MORTHORST**

Kategorigruppchef - Golv & Snickerier

Operativt huvudansvar för kategoriområdet golv och snickerier och dess totala utveckling.

MARKNADSSITUATION

FÖNSTER OCH DÖRR

Projektmarknaden för fönster och dörr är i ett extremt pressat läge. Även om flertalet större byggen har startat under Q1 så är det alldeles för få för att marknaden ska vara sund för alla parter. I antal producerade enheter under förra året minskade den svenska trädörrmarknaden med ca 14% och fönstermarknaden ca 18%*. Dock ser vi nu en ökning av mindre projekt som direkt kan härledas till ROT-avdraget, vilket vår bransch så väl behöver.

KÖK OCH BAD

Konsumentmarknaden ökar, vilket vi även anser är en effekt av ROT-avdraget.

Projektmarknaden är fortsatt väldigt pressad. Trots att vi ser fler projektförfrågningar, är det fortfarande en stor minskning.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

FÖNSTER OCH DÖRR

Under starten av Q2 har det varit varierande prisjusteringar av fönster och dörrar till villamarknaden, detta på grund av kostnadsökningar för både material, valuta och löner. Priserna för de större projekten är väldigt instabila, något vi bedömer kommer att hålla i sig under en tid framöver. Det finns utmaningar med viss råvara till dörrar, som exempelvis vissa laminat. Kapacitet finns, men leveranstiderna är förskjutna på grund av den kommande sommarsemestern och de produktionsminskningar som varit hos våra leverantörer. Något som i vissa fall påverkar ledtiden, främst gällande dörrar.

KÖK OCH BAD

Priserna är stabila och vi ser ingen prisjustering. Även tillgängligheten är stabil inför sommaren. Dock kan en del sena orderläggningar påverka detta negativt.

PROGNOS

Nästan alla producenter har kapacitet att hantera en större volym än den nuvarande efterfrågan. Priserna förväntas vara stabila, med endast små justeringar som i de flesta fall redan är gjorda. Dessa justeringar beror främst på ökade lönekostnader och förändringar i valutakurserna.



*Källa: tmf.se



BUTIKSVAROR

Elverktyg
Innefattande Infästning, Beslag, Verktyg,
Lim & Fog, Elvaror, VVS samt Arbetskläder



ERIK NORIN

Kategorigruppchef - Butiksvaror

Operativt huvudansvar för kategoriområdet butiksvaror och dess totala utveckling.

MARKNADSSITUATION

Generellt sett har efterfrågan för byggförnödenheter varit stabil de senaste kvartalen. Vi såg också en ökad efterfrågan inom kapitalprodukter som maskiner, stegar och ställning under Q1.

PRISSITUATION/TILLGÄNGLIGHET

Vi ser väldigt få aviseringar om prisjusteringar och de vi har fått till oss ligger på 1-2%. Den sista halvan av 2025 bedömer vi som liknande med god tillgänglighet och stabila priser.



LOGISTIK



HENRIK EHRENGREN

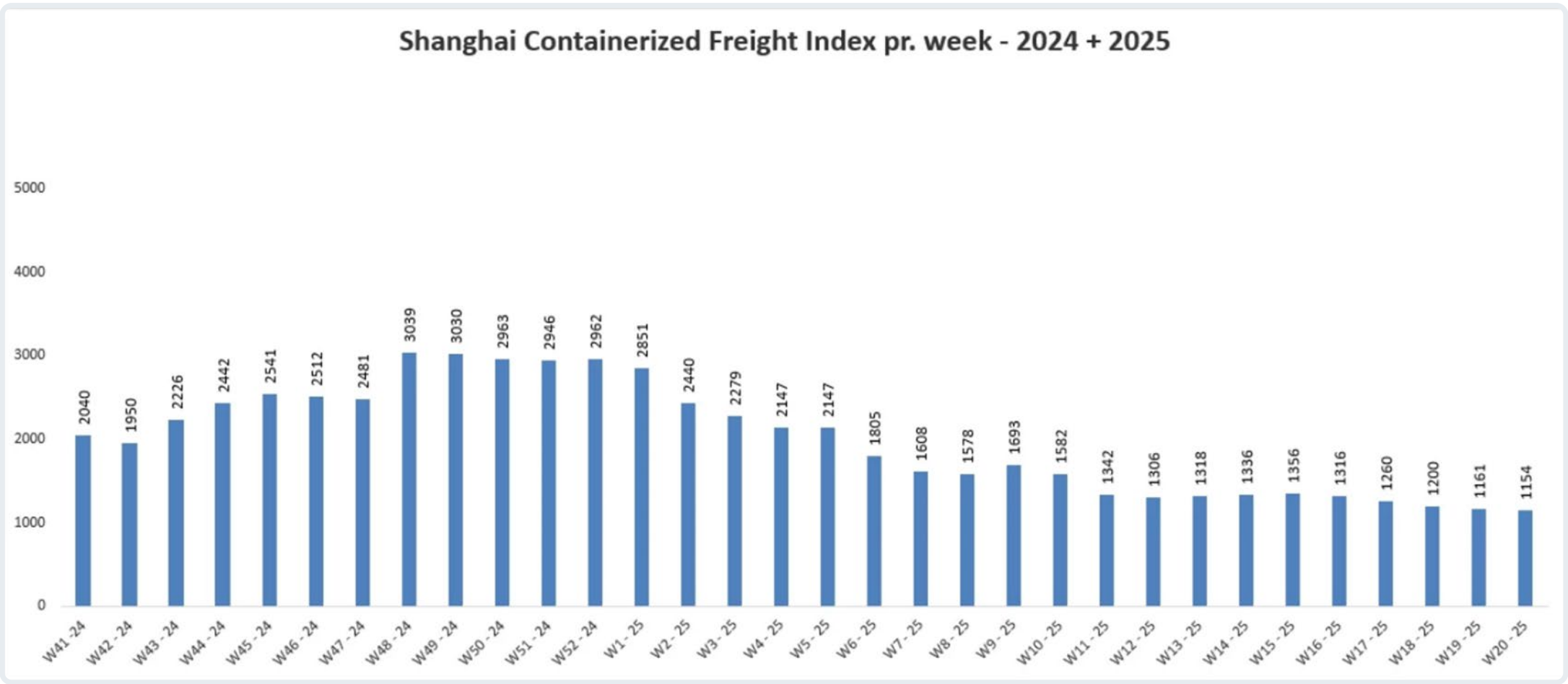
Supply Chain Director

Ansvarig för att driva utvecklingen inom logistik med fokus på kunderbjudande.



IMPORT OCH SJÖFRAKT

Priserna på sjöfrakt från Asien har legat på en relativt stabil nivå sedan årsskiftet, men osäkerheterna i världshandeln gör att prisbilden framåt är osäker.



Källa: <https://leman.com/scfi-shanghai-containerized-freight-index/>

Det geopolitiska läget skapar ett stort tryck på sjöfrakt från Asien till USA för att på kort sikt få in varor i USA innan det 90-dagar långa uppehållet i höjda tullar upphör den 14:e augusti. Detta balanseras av en generellt lägre handel som gör att 7,7% av den internationella fartygsflottan är oanvänd. Kopplat till ökad efterfrågan i juni förväntas dock en mindre uppgång i priserna under juni och framåt.

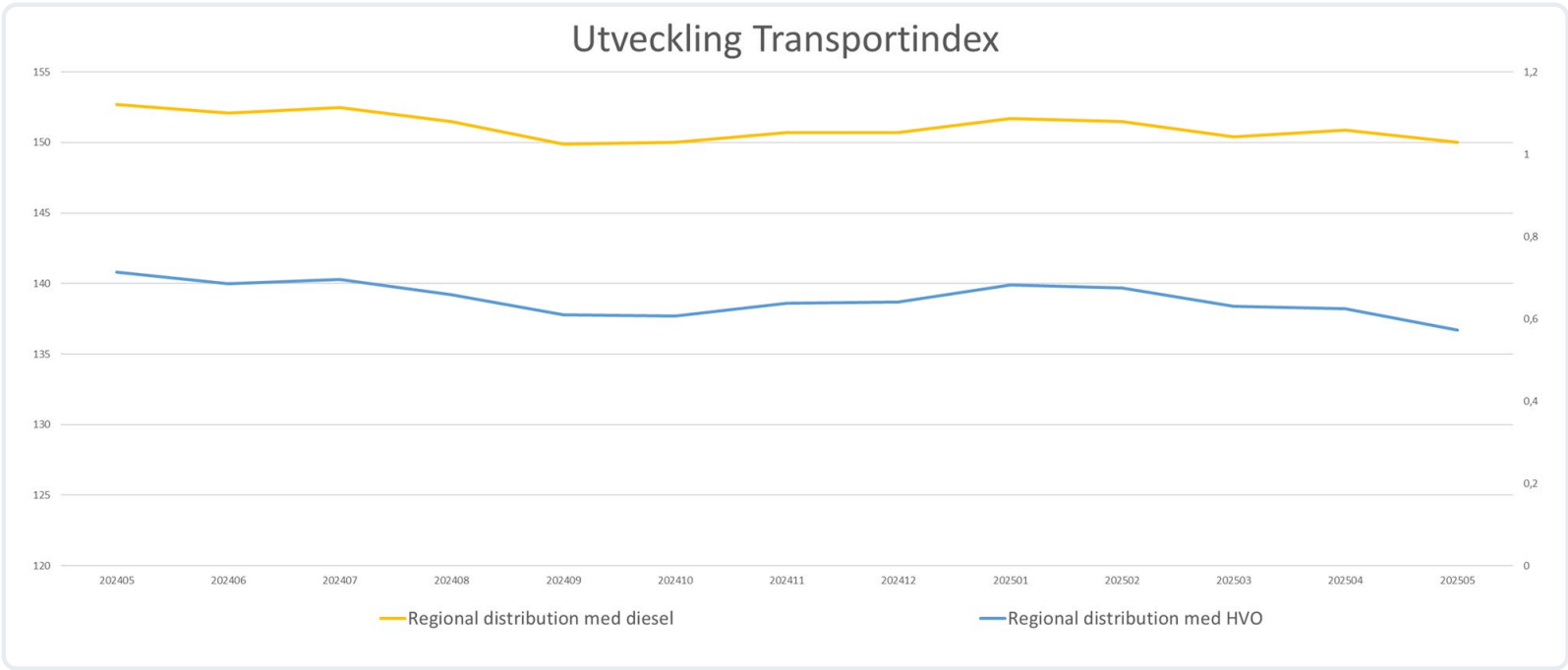
Rutten genom Röda havet kommer inte att användas i närtid på grund av oron i området. Skeppen går i stället runt Afrika, vilket delvis är orsaken till de genomsnittliga förseningarna på cirka 6 dagar de senaste månaderna.

REGIONALA OCH LOKALA LEVERANSER

Utbud och efterfrågan på regionala och lokala transporter är stort i balans. De totala kostnaderna för frakter har varit stabila under våren då sjunkande, låga drivmedelspriser har vägt upp för ökande lönekostnader. Reduktionsplikten ökas till 10% för såväl diesel som bensin från 1:e juli, vilket gör att priset på samtliga drivmedel, inklusive HVO100 högst troligt kommer att stiga, trots en mindre skattesänkning.

Att göra en prognos på transportkostnaderna framåt är relativt svårt, på grund av det osäkra världsläget. Ett troligt scenario är en total kostnadsökning på 3-5% under sommaren.

Avser:
Indexutveckling,
regionala transporter
med diesel och HVO100.
Källa: Eget diagram.

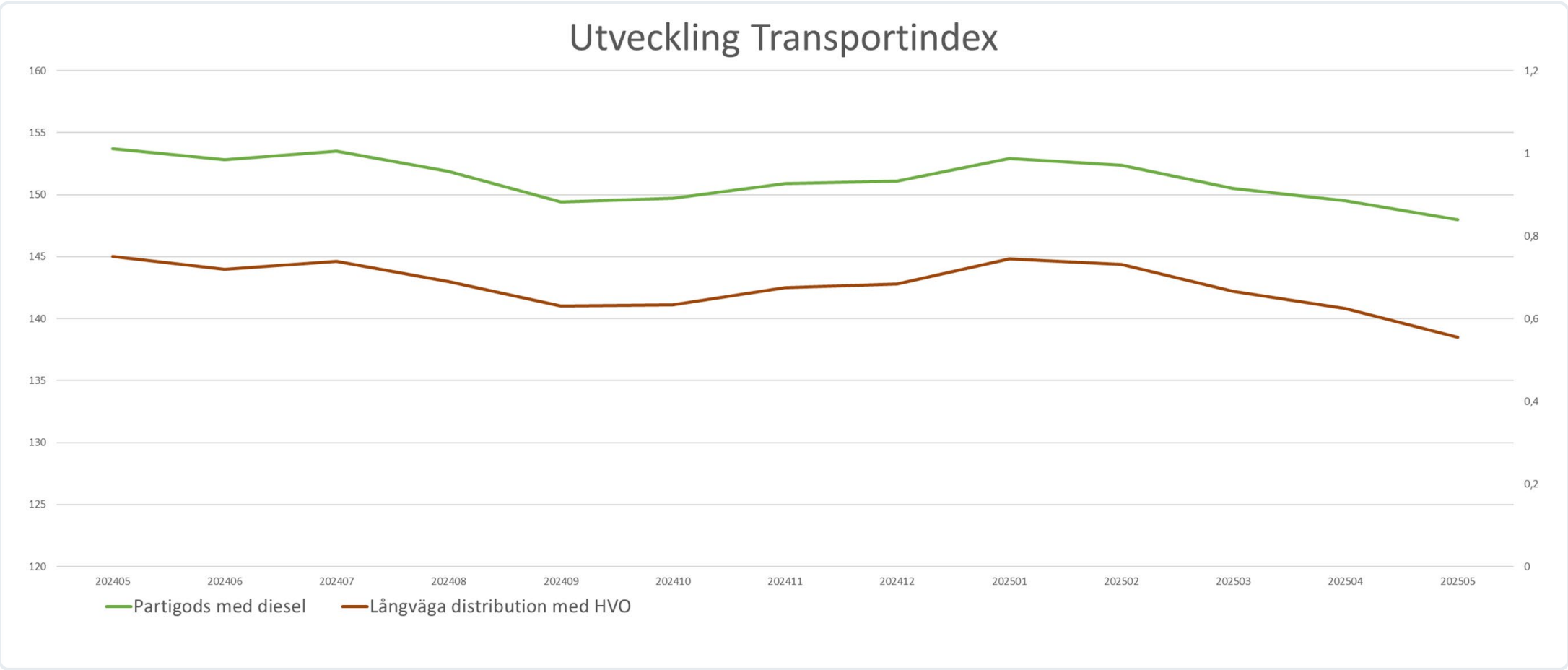




LÅNGVÄGA TRANSPORTER

Situationen för långväga transporter inom Sverige och Norden är, liksom för regionala och lokala transporter, stabilt.

Kostnaderna för långväga transporter har från årsskiftet minskat med cirka 3% för HVO respektive cirka 2% för diesel. Detta på grund av sjunkande drivmedelspriser.



Avser: Indexutveckling, partigods med diesel. Källa: Eget diagram.

TILLGÄNGLIGHET

Tillgängligheten på produkter är generellt god för såväl tungt byggmaterial som butiks-material. Det förekommer vissa förseningar på produkter från Asien men det finns näst intill uteslutande alternativ av andra fabrikat till dessa.

Vid en förbättrad konjunktur i Sverige eller i Europa finns risk för brister inom flera kategorier. Leverantörerna har minskat sin kapacitet på grund av den låga efterfrågan och de flesta har en ledtid för att skala upp produktionen igen.





beijerbygg.se

Informationen i Beijer Bygghandels Branschrapport hämtas löpande från verifierade externa källor och undersökningsföretag. Omvärldsbevakning, analys och sammanställning görs av våra produktexperter inom försäljning/inköp. Innehållet i rapporten speglar Beijer Bygghandels uppfattning om aktuellt marknadsläge och utveckling.

Förändringar kan dock ske snabbt varför informationen endast skall ses som vägledande.



KLICKA HÄR FÖR ATT PRENUMERERA

Prenumerera på vår Branschrapport och få den skickad till dig via mail när vi lanserar en ny utgåva.